



ΠΥΡΑΣΦΑΛΕΙΑ ΣΤΟ ΣΠΙΤΙ

► ΣΕΛ. 10

Ανάπτυξη του Δικτύου της MOBIAK στην Λιθουανία

► ΣΕΛ. 37

Πυροσβεστήρες Κατάλληλοι για Κατάσβεση Μπαταριών Λιθίου

► ΣΕΛ. 40

Οξύμετρο: Βασικό Εργαλείο στην Εποχή της Πανδημίας του Covid - 19

► ΣΕΛ. 65

Τα πιο Σύγχρονα Συστήματα WMS Logistics στη MOBIAK

► ΣΕΛ. 29

Μεγαλώνοντας στην Οικογένεια της MOBIAK

► ΣΕΛ. 59

5 ΒΡΑΒΕΙΑ ΓΙΑ ΤΗ MOBIAK ΣΤΑ SECURITY AND FIRE AWARDS

► ΣΕΛ. 68

45
YEARS
OF EXPERIENCE
MOBIAK S.A.
1977-2022

ΣΑΡΑΝΤΑ ΠΕΝΤΕ ΧΡΟΝΙΑ MOBIAK

► ΣΕΛ. 9

Η MOBIAK στην έκθεση Exprotection Security στο Παρίσι

► ΣΕΛ. 17

UDI - Μια Νέα Απάντηση στον Ιατροτεχνολογικό Κανονισμό ΕΕ 2017/745

► ΣΕΛ. 50

EDITING TEAM



Μαρία Σβουράκη

Υπεύθυνη Τμήματος Ιατρικών

Μάγδα Χαραλαμπίκη

Χημικός MSc.

Υπεύθυνη Τμήματος Διασφάλισης Ποιότητας

Γιάννης Γκιουμές

Μηχανικός Περιβάλλοντος

Τμήμα Ποιότητας, Πυροσβεστικών

Βαγγέλης Καρτέρης

Μηχανολόγος Μηχανικός

Τμήμα Ποιότητας, Πυροσβεστικών

Σοφία Σταμπολάκη

Επιστήμη & Τεχνολογία Υλικών

Τμήμα Ποιότητας, Πυροσβεστικών

Χρήστος Βουρβαχάκης

Μηχανικός Φυσικών Πόρων

& Περιβάλλοντος

Τμήμα Διασφάλισης Ποιότητας Ιατρικών

Αντωνία Βαρδάκη

Μηχανικός Παραγωγής &

Διοίκησης MSc

Τμήμα Διασφάλισης Ποιότητας Ιατρικών

Αργυρώ Σχολινάκη

Χημικός MSc.

Υπεύθυνη Τμήματος Υγρών - Αερίων

Ευτυχία Μαναρωλάκη

Χημικός MSc. / Τμήμα Υγρών - Αερίων

Λευτέρης Κυραλάκης

Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης MSc.

Υπεύθυνος Παραγωγής & Εισαγωγών

Πυροσβεστικών

Δημήτρης Μαραγκουδάκης

Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης MSc.

Τμήμα Εισαγωγών Πυροσβεστικών

Σοφία Μαυριγιαννάκη

MBA-Τεχνο-οικονομικά συστήματα

Τμήμα Εισαγωγών Πυροσβεστικών

Σοφία Ψυλλάκη

Ηλ. Μηχανικός & Μηχανικός Η/Υ

Υπεύθυνη Τμήματος Πωλήσεων

Πυροσβεστικών Ελλάδος

Λευτέρης Αγγελής

Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης

Τμήμα Πωλήσεων Πυροσβεστικών

Ελλάδος

Αλέξανδρος Μπολάνης

Οικονομολόγος

Τμήμα Πωλήσεων Πυροσβεστικών

Ελλάδος

Μανώλης Σταυρουλάκης

Οινολογία

Τμήμα Πωλήσεων Πυροσβεστικών

Ελλάδος

Αποστόλης Σκλαβουνάκης

Μηχανολόγος Μηχανικός

Τμήμα Πωλήσεων Πυροσβεστικών

Ελλάδος

Πέτρος Τσομπάνης

Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης

Τμήμα Πωλήσεων Πυροσβεστικών

Ελλάδος

Φίλιππος Χριστοδουλάκης

Οργάνωση & Διοίκηση Επιχειρήσεων BSc.

Υπεύθυνος Έρευνας & Ανάπτυξης

Ιατρικού Τμήματος

Μιχάλης Βαρδάκης

Ηλεκτρονικός Μηχανικός

Υπεύθυνος Τμήματος Εισαγωγών

Ιατρικών

Δημήτρης Τσεντελιέρης

Διοίκηση Πληροφοριακών Συστημάτων

Τμήμα Εισαγωγών Ιατρικών Ελλάδος

Νατάσσα Τζεβελέκου

Οικονομολόγος BSc.

Τμήμα Ιατρικών

Διοικητική - Γραμματειακή

Υποστήριξη

Ελένη Παπανικολάου

Διοίκηση Μονάδων Υγείας & Πρόνοιας

Τμήμα Πυροσβεστικών

Διοικητική - Γραμματειακή

Υποστήριξη CEO - Owner

Στράτος Κορώνης

Μηχατρονικός Μηχανικός MSc.

Υπεύθυνος Τμήματος Εξαγωγών

Πυροσβεστικών

Ανδρέας Κλαριδόπουλος

Μηχανολόγος Μηχανικός

Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Απόστολος Διαμαντόπουλος

Οικονομικές Επιστήμες MSc.

Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Χρήστος Σταυρίδης

Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης

Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Καίτη Λίγγου

Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης

Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Κώστας Παπαθανασίου

Μηχανικός Περιβάλλοντος

Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Χρήστος Αρτζουχαλτζής

Ηλεκτρονικός Μηχανικός

Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Αντωνία Κουφάκη

Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης

Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Χουδαλάκης Γιώργος

Μηχανικός Πληροφορικής

Υπεύθυνος Τμήματος Εξαγωγών

Ιατρικών

Μάκης Γιαννόπουλος

Ηλ. Μηχανικός & Μηχανικός Η/Υ

Τμήμα Εξαγωγών Ιατρικών

Κυριάκος Τσιτσιριδάκης

Ιστορία και Αρχαιολογία

Τμήμα Εξαγωγών Ιατρικών

Νίκος Φραγκιουδάκης

Μηχανικός Πληροφορικής

Υπεύθυνος Πωλήσεων Ιατρικών

Ελλάδος

Μανώλης Γαλανάκης

Πολιτικός Μηχανικός

Τμήμα Πωλήσεων Ιατρικών Ελλάδος

Βασίλης Σημανδηράκης

Τμήμα Πωλήσεων Ιατρικών Ελλάδος

Βαγγέλης Βούτας

Τεχνολόγος Τροφίμων

Τμήμα Πωλήσεων Ιατρικών Ελλάδος

Στέλλα Πενταράκη

Business Management

Τμήμα Πωλήσεων Ιατρικών Ελλάδος

Μαίρη Νικολουδάκη

Οικονομολόγος

Προϊσταμένη Λογιστηρίου

Γραμματειακή Υποστήριξη CEO - Owner

Δημήτρης Μουσουράκης

Λογιστική & Χρηματοοικονομική

Υπεύθυνος Ανθρώπινου Δυναμικού

Έφη Ανδρεαδάκη

Λογιστική & Χρηματοοικονομική

Τμήμα Λογιστηρίου

Δέσποινα Μεταξάκη

Λογιστική

Τμήμα Λογιστηρίου

Γεωργία Αρναντωνάκη

Εφαρμοσμένα Οικονομικά MSc

Τμήμα Λογιστηρίου

Καίτη Τζάνου

Οικονομικές Επιστήμες, BSc

Τμήμα Λογιστηρίου

Άννα Νοδαράκη

Υπεύθυνη Προμηθειών και Διαχείρισης

Αποθήκης

Υπεύθυνη Πιστωτικού ελέγχου &

Νομικού τμήματος

Φάνης Καρυδάκης

Οικονομικές Επιστήμες BSc

Τμήμα Λογιστηρίου Κέντρο Διανομής

Αττικής

EDITING TEAM —



Γιώργος Θεοδωράκης
Μηχανολόγος Μηχανικός
Υπεύθυνος Καταστήματος Τεχνικών
Εγκαταστάσεων Ν. Χανίων
«Πυροπροστασία»

Τάσος Τσαγκαρίδης
Πωλητής - Υπεύθυνος Κέντρου
Διανομής Κεντρικής &
Ανατολικής Κρήτης

Αθανάσιος Μποδοσάς
Λογιστική
Υπεύθυνος Κέντρου Διανομής
Β. Ελλάδος & Βαλκανίων

Βούλα Πετακάκη
Διοίκηση Επιχειρήσεων
Κέντρο Διανομής Χανίων

Γιώργος Μπαρούνης
Διοίκηση Επιχειρήσεων
Τμήμα Ιατρικών Κέντρο
Διανομής Αττικής

Βασίλης Ανθημιάδης
Service Τμήματος Ιατρικών
Β. Ελλάδος & Βαλκανίων

Φίλιππος Σωτηρίου
Βοηθός Νοσηλεύτη
Τμήμα Αποθήκης και Διακίνησης

Ανδρέας Μπαδιερίτάκης
Μηχανικός Βιοϊατρικής
Τμήμα Service Ιατρικών

ΕΚΔΟΤΗΣ - ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ

Μανώλης Σβουράκης (Νεότ.)
Πρόεδρος & Διευθύνων Σύμβουλος

ΕΚΔΟΣΗ: MOBIAK A.E.

ΑΡΧΙΣΥΝΤΑΚΤΡΙΑ & ΥΠΕΥΘΥΝΗ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ

Μαρία Κλουβιδάκη
Ψηφιακό Marketing MSc
Τμήμα Marketing

ART DIRECTORS / ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ

Νεκταρία Ψεγιαννάκη
Graphic Designer
Τμήμα Marketing

Μαρία Βουράκη
Graphic & Motion Designer
Τμήμα Marketing



Ιδρυτής

Μανώλης Σβουράκης (Πρεσβ.)
1939 - 2020

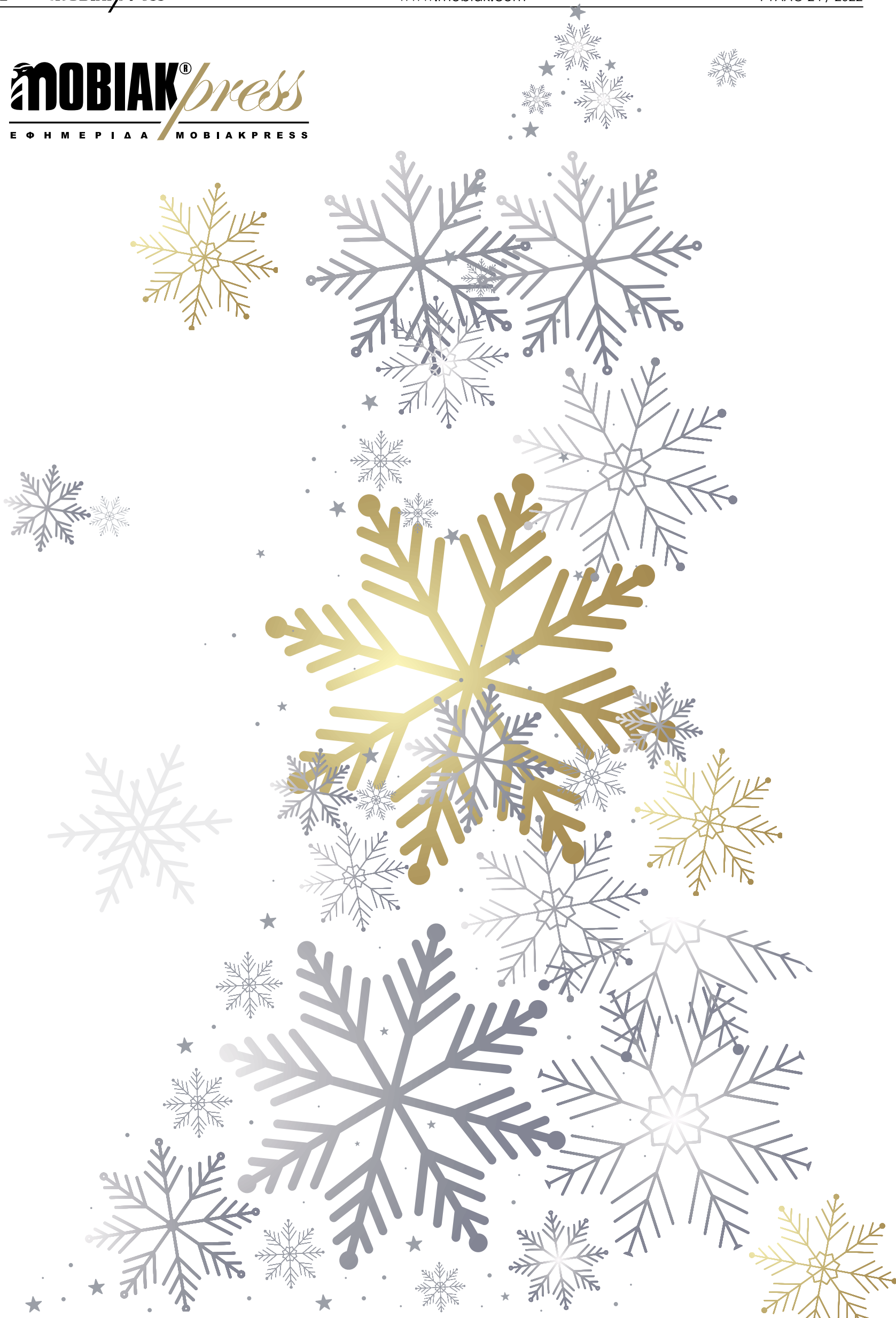
Έτος 1ης έκδοσης MOBIAKpress: 2009

Διάθεση:

- Την Εφημερίδα MOBIAKpress θα τη βρείτε:
- Στα Κεντρικά Καταστήματα της MOBIAK Ν. Χανίων
 - Στα Τμήματα Πωλήσεων του Ομίλου
 - Στους Εξωτερικούς Πωλητές
 - Στα Κέντρα Διανομής Ελλάδας

MOBIAK[®]press
ΕΦΗΜΕΡΙΔΑ MOBIAKPRESS

ΚΕΝΤΡΙΚΑ - ΕΡΓΟΣΤΑΣΙΟ: ΚΑΘΙΑΝΑ ΑΚΡΩΤΗΡΙΟΥ ΧΑΝΙΑ, Τ.Κ. 731 00 - ΚΡΗΤΗ | ΤΗΛ.: 28210 63222
e-mail: info@mobiak.com | exports@mobiak.com | sales@mobiak.com | medicalexports@mobiak.com |
mobiakcaresales@mobiak.com | mobiakgas@mobiak.com
www.mobiak.com | www.mobiakcare.com | www.mobiakgas.com





EDITORIAL

ΤΟΥ ΜΑΝΩΛΗ ΣΒΟΥΡΑΚΗ
Πρόεδρος & Διευθύνων Σύμβουλος
της MOBIAK



Ο Ρόλος του Ηγέτη σε μία Επιχείρηση

Στις σύγχρονες επιχειρήσεις, ο ρόλος του ηγέτη έχει πολύ μεγάλη σημασία. Με γνώμονα την εξέλιξη και την ανάπτυξη ένας σύγχρονος ηγέτης μπορεί να αλλάξει άρδην τον τρόπο πλεύσης μίας επιχείρησης.

Τι Εφόδια πρέπει να έχει ένας Ηγέτης

Για να μπορέσει να εκτελέσει κανείς σωστά τα καθήκοντα του ως ηγέτης θα πρέπει να διαθέτει μία πολύπλευρη προσωπικότητα, ικανή να ανταπεξέλθει σε δύσκολες καταστάσεις.

Ο σωστός ηγέτης, οφείλει να δείχνει ενδιαφέρον για τον κάθε εργαζόμενο ξεχωριστά, φροντίζει για την εύρυθμη συνεργασία της ομάδας του και δημιουργεί ένα κλίμα εμπιστοσύνης. Η βασική διαφορά ανάμεσα σε έναν μάνατζερ και σε έναν ηγέτη είναι πως ο μάνατζερ συμβάλει ώστε να υλοποιηθεί ένα έργο ενώ ο ηγέτης είναι ο εμπνευστής.

Η εμπνευση από μόνη της είναι μία λέξη με σπουδαίο νόημα.

Τι σημασία έχει να παίρνεις έναν ιδανικό μισθό αν δε μπορείς να εργάζεσαι σε ένα περιβάλλον με ανθρώπους που σε εμπνέουν και σε βοηθούν να γίνεις ακόμα καλύτερος!

Είναι γεγονός, επίσης, πως ο ηγέτης λειτουργεί πολλές φορές σαν ψυχολόγος, καθώς νοιάζεται ιδιαίτερα για τους ψυχικούς δεσμούς και στέκεται δίπλα στους υπαλλήλους, στα εύκολα και στα δύσκολα.

Οδηγεί την ομάδα στην αποτελεσματική υλοποίηση κάθε στόχου και δρα υποστηρικτικά όπου και όποτε χρειαστεί.

Τα πιο σημαντικά εφόδια για έναν ηγέτη είναι να μπορεί να λειτουργεί ισότιμα, με γνώμονα το κοινό καλό, να συνεργάζεται, να ακούει και να κατευθύνει.

Μοτίβο μου, πιστεύω μου είναι ότι ο ηγέτης είναι αυτός ο οποίος θα βοηθήσει στην ανάπτυξη των στελεχών του μέχρι το σημείο που θα τον ξεπεράσουν σε ικανότητες και γνώσεις.

Το παιχνίδι της εξουσίας πλέον παίζεται διαφορετικά και αυτό είναι το σημείο που κάνει τις επιχειρήσεις να ξεχωρίζουν.

Δεσμεύομαι για τα άνωθεν και ότι θα συνεχίσω να λειτουργώ με κριτήρια και εφόδια όσα γράφω σε αυτό το άρθρο.

Μανώλης Σβουράκης
Πρόεδρος & Διευθύνων Σύμβουλος



Θα φέρει το 2022 τον Τερματισμό της Κρίσης;

Πολλοί θα θεωρούσαν ότι το 2020 θα ήταν η δυσκολότερη χρονιά για πολλές επιχειρήσεις εξαιτίας της πανδημίας από τον covid 19. Οι προ μηνών αναλύσεις των ειδικών προέβλεπαν μία ανάκαμψη από τα μέσα του 2021 όπου και ένα μεγάλο ποσοστό του παγκόσμιου πληθυσμού θα είχε εμβολιαστεί. Η ανάπτυξη και το άνοιγμα των αγορών ήρθε, όπως ακριβώς περίμεναν οι ειδικοί. Αυτό που δεν περίμενε κανένας ήταν ο ταχύτατος ρυθμός με τον οποίο συνέβη αυτό. Ο καταγιστικός ρυθμός έφερε στο προσκήνιο δεδομένα που τα μοντέλα των ειδικών δεν είχαν προβλέψει και ούτε είχαν καταγραφεί ξανά στο παρελθόν.

Το κόστος μεταφοράς εκτοξεύθηκε κατά 600%. Το κόστος ενός container 40ft έφτασε να διαπραγματεύεται στα USD16000 αντί των USD2500 που διαπραγματεύονταν στις αρχές του 2020 με τις προβλέψεις να δίνουν μία τιμή στα USD20000 προς το τέλος του χρόνου. Και το χτύπημα στη μεταφορά δεν σταματούσε στην τιμή, έπρεπε να περιμένει το εμπόρευμα στις αποθήκες του προμηθευτή τουλάχιστον 3-4 εβδομάδες μέχρι να βρεθεί κενό container για να φορτωθεί και στη συνέχεια έπρεπε να περιμένει επιπλέον 2-3 εβδομάδες στο λιμάνι για να βρει χώρο σε πλοίο. Όλα αυτά ανέβαζαν το κόστος μεταφοράς τουλάχιστον 20% πλέον του κόστους μεταφοράς του container.

Οι ακραίες ζητήσεις σε πρώτες ύλες στο δεύτερο τρίμηνο του 2021 έφεραν μεγάλες ελλείψεις, αδυναμία παραδόσεων και φυσικά μεγάλες αυξήσεις που κυμαίνονται συνολικά από 20-60% ανάλογα το είδος. Οι αυξήσεις ήταν και εξακολουθούν να είναι τόσο μεγάλες που κανένας προμηθευτής δεν έδειξε θέληση να τις απορροφήσει. Σε αυτό συνέβαλε και η αβεβαιότητα για το μέλλον και για το αν οι αυξήσεις σταματήσουν εδώ ή συνεχιστούν μέχρι το τέλος του 2021 ή ακόμα και μέσα στο πρώτο εξάμηνο του 2022.

Σε όλα τα παραπάνω ήρθε να προστεθεί και η ενεργειακή κρίση που χτύπησε στο τελευταίο τετράμηνο του 2021. Η υπέρογκη κατανάλωση ενέργειας από τα εργοστάσια ανά τον κόσμο σε συνδυασμό με την αδυναμία πλήρους εκμετάλλευσης και αποδοτικής αποθήκευσης της πράσινης ενέργειας φέρνουν διακοπές ηλεκτροδότησης σε μεγάλες βιομηχανικές ζώνες και φέρνουν μεγάλη μείωση της παραγωγής. Ήδη πολλές κυβερνήσεις σε πολλές χώρες έχουν εφαρμόσει το σκληρό μέτρο της επιβολής διακοπής λειτουργίας εργοστασίων για να μπορέσουν να εξοικονομήσουν ενέργεια.

Θα μπορέσει τελικά αυτή η βαθύτατη κρίση να σταματήσει μέσα στο 2022? Κανείς δεν μπορεί να δώσει μία απάντηση με βεβαιότητα. Δυστυχώς, αποδείχτηκε εμπράκτως ότι το εμπόριο, η παραγωγή, οι μεταφορές δουλεύουν σαν ένα κουρδισμένο ρολόι. Αν κάτι συμβεί και ανατραπούν οι ισορροπίες, χρειάζεται πολύ μεγάλο διάστημα για να επανέλθει το σύστημα και σίγουρα, μέχρι και σήμερα, δεν είχαν αναπτυχθεί οι δικλίδες ασφαλείας για την προστασία αυτού του συστήματος.



ΤΟΥ ΛΕΥΤΕΡΗ ΚΥΡΑΛΛΑΚΗ
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης MSc.
Υπεύθυνος Παραγωγής & Εισαγωγών Πυροσβεστικών



Οι ακραίες ζητήσεις σε πρώτες ύλες στο δεύτερο τρίμηνο του 2021 έφεραν μεγάλες ελλείψεις, αδυναμία παραδόσεων και φυσικά μεγάλες αυξήσεις που κυμαίνονται συνολικά από 20-60% ανάλογα το είδος.



Η υπέρογκη κατανάλωση ενέργειας από τα εργοστάσια ανά τον κόσμο σε συνδυασμό με την αδυναμία πλήρους εκμετάλλευσης και αποδοτικής αποθήκευσης της πράσινης ενέργειας φέρνουν διακοπές ηλεκτροδότησης σε μεγάλες βιομηχανικές ζώνες και φέρνουν μεγάλη μείωση της παραγωγής.



Προβλήματα στις Εξαγωγές Λόγω των Αυξήσεων του Κόστους στις Μεταφορές

Από τις αρχές του έτους σημειώνεται μια αλματώδης αύξηση του κόστους στις μεταφορές αγαθών σε όλο τον κόσμο, που έχει άμεσο αντίκτυπο στους καταναλωτές. Η επιβάρυνση του μεταφορικού κόστους υπάρχει από τον καφέ που πίνουμε όλοι καθημερινά έως τον πυροσβεστήρα που αγοράζουμε για το σπίτι μας.

Τη δεδομένη στιγμή, η μεταφορά ενός εμπορευματοκιβωτίου δια θαλάσσης από τη Σαγκάη στον Πειραιά κοστίζει, το καθόλου ευκαταφρόνητο ποσό, των 16.000 δολαρίων, το οποίο είναι 700% υψηλότερο από το μέσο όρο τα τελευταία πέντε χρόνια. Με πάνω από το 80% του συνόλου των εμπορευμάτων να μεταφέρονται δια θαλάσσης, οι αυξήσεις του κόστους των μεταφορών απειλούν άμεσα να αυξήσουν την τιμή κάθε εμπορεύσιμου είδους, από τα παιχνίδια, τα έπιπλα, τα ανταλλακτικά αυτοκινήτων έως τον καφέ και τη ζάχαρη, επιδεινώνοντας την ανησυχία που υπάρχει στις παγκόσμιες αγορές, οι οποίες ήδη αντιμετωπίζουν την αύξηση του πληθωρισμού.

Οργανισμοί και επαγγελματίες που δραστηριοποιούνται και συνδέονται με το χώρο του διεθνούς εμπορίου, δηλώνουν ότι αντιμετωπίζουν τη δυσκολότερη περίοδο στην καριέρα τους, καθώς έρχονται καθημερινά αντιμέτωποι, με την έλλειψη διαθέσιμου χώρου φόρτωσης, την ανεξέλικτη αύξηση των τιμών και διαρκή αβεβαιότητα για το μέλλον.

Η απότομη αύξηση της ζήτησης, η έλλειψη εμπορευματοκιβωτίων, τα κορεσμένα λιμάνια, ο μικρός αριθμός πλοίων και λιμενεργατών, συνέβαλαν στη συμπίεση της μεταφορικής ικανότητας σε κάθε εμπορευματική διαδρομή. Τα πρόσφατα κρούσματα Covid σε ασιατικούς κόμβους εξαγωγών όπως η Κίνα έχουν επιδεινώσει τα πράγματα. Η κατάσταση γίνεται ακόμη χειρότερη σε μεγάλων αποστάσεων θαλάσσιων διαδρομών, καθιστώντας την αποστολή αγαθών από τη Σαγκάη στο Ρότερνταμ 67% πιο ακριβή από, ότι στη δυτική ακτή των ΗΠΑ, για παράδειγμα.

Η κατάσταση αυτή έχει φέρει σε πολύ δύσκολη θέση τους επιχειρηματίες καθώς καλούνται να πάρουν αποφάσεις είτε για αύξηση των τιμών τους, είτε αναγκάζονται να απορροφήσουν ένα μέρος του κόστους, μιας και είναι πολύ υψηλό για να το μετακυλήσουν όλο στον καταναλωτή. Υπάρχουν όμως και οι περιπτώσεις, που οι επιχειρήσεις δεν μπορούν να επιβιώσουν από την ανεξέλικτη αυτή κατάσταση, και οδηγούνται σε ξαφνικό «θάνατο». Μια ακόμη επίπτωση της αύξησης του κόστους των μεταφορικών, αποτελεί η μείωση των εξαγωγών ορισμένων προϊόντων σε άλλες χώρες καθώς οι τιμές δεν θα είναι πλέον ανταγωνιστικές, επηρεάζοντας έτσι το ισοζύγιο των κατεχοχόν εξαγωγικών χωρών και κατ' επέκταση την οικονομία τους.

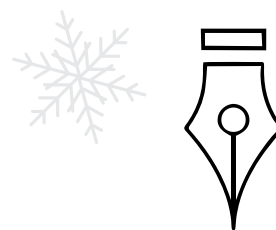
Το σίγουρο είναι, ότι τα κέρδη των ναυτιλιακών εταιριών έχουν εκτοξευθεί, αγγίζοντας αυξήσεις ακόμα και + 500%, με τις ίδιες να προβλέπουν ότι η ζήτηση θα συνεχίσει να είναι αυξημένη καθ' όλη τη διάρκεια του έτους, καθιστώντας επώδυνη τη μεταφορά εμπορευμάτων για τις εταιρίες, αφού το μεταφορικό κόστος μπορεί να αποτελέσει ακόμα και το 60% της λιανικής αξίας των εμπορευμάτων.

ΤΟΥ ΔΗΜΗΤΡΗ ΜΑΡΑΓΚΟΥΔΑΚΗ
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Εισαγωγών,
Πυροσβεστικών



Οργανισμοί και επαγγελματίες που δραστηριοποιούνται και συνδέονται με το χώρο του διεθνούς εμπορίου, δηλώνουν ότι αντιμετωπίζουν τη δυσκολότερη περίοδο στην καριέρα τους.

Νέα πιστοποιημένη σειρά Sprinkler UL / FM από την MOBIAK



ΤΟΥ ΛΕΥΤΕΡΗ ΑΓΓΕΛΗ
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Πωλήσεων Πυροσβεστικών Ελλάδος

Η MOBIAK έχει μεριμνήσει και έχει επενδύσει στα συστήματα κατάσβεσης νερού διαθέτοντας μια ευρεία και ολοκληρωμένη γκάμα πιστοποιημένων Sprinkler κατά UL/FM.

Το νερό από την αρχαιότητα αποτελούσε ανέκαθεν το πιο σημαντικό κατασβεστικό μέσο για την αντιμετώπιση της φωτιάς. Οι βασικότεροι λόγοι που το καθιστούν ιδανικό κατασβεστικό μέσο είναι ότι βρίσκεται ελεύθερο και σε αφθονία στην φύση ενώ είναι πολύ εύκολο στην διαχείριση. Η κατασβεστική του ικανότητα οφείλεται στην ιδιότητα του νερού να απορροφά μεγάλη ποσότητα θερμότητας την οποία αφαιρεί από την καίόμενη επιφάνεια καθώς και να αφαιρεί τον ατμοσφαιρικό αέρα που το περιβάλλει όταν αυτό χρησιμοποιείται σε μορφή ομίχλης.

Το νερό χρησιμοποιείται ως κύριο κατασβεστικό μέσο στην ενεργητική πυροπροστασία σε μεγάλα βιομηχανικά κτίρια, αποθήκες, εργοστάσια, πολυκατοικίες και πλέον και σε μεγάλες κατοικίες μέσω μόνιμης υδροδοτικής εγκατάστασης δικτύου Sprinkler. Τα συστήματα ψεκασμού Sprinkler αποτελούνται από ένα σύστημα παροχής νερού μέσω αντλητικού συγκροτήματος το οποίο παρέχει επαρκή πίεση και ροή σε ένα κατάλληλα διαμορφωμένο δίκτυο σωληνώσεων διανομής νερού, στο οποίο συνδέονται οι καταιονητήρες - Sprinklers. Τα συστήματα ψεκασμού Sprinkler χρησιμοποιούνται όλο ένα και περισσότερο παγκοσμίως, με πάνω από 40 εκατομμύρια νέες κεφαλές να τοποθετούνται κάθε χρόνο. Έρευνες του Αμερικάνικου συλλόγου πυροπροστασίας (NFPA) έδειξαν ότι κτίρια τα οποία προστατεύονταν πλήρως από ένα σύστημα ψεκασμού Sprinkler κατάφεραν να θέσουν υπό έλεγχο την φωτιά που προκλήθηκε σε ποσοστό μεγαλύτερο του 96% χωρίς τη χρήση κανενός άλλου μέσου πυροπροστασίας.

Η MOBIAK έχει μεριμνήσει και έχει επενδύσει στα συστήματα κατάσβεσης νερού διαθέτοντας μια ευρεία και ολοκληρωμένη γκάμα πιστοποιημένων Sprinkler κατά UL/FM.

Αυτή η νέα σειρά Sprinkler διατίθεται σε δυο διαφορετικές λειτουργίες, της σταθερής (SR) και της γρήγορης απόκρισης (QR) ενώ χωρίζονται σε επιπλέον κατηγορίες ανάλογα τον βαθμό θερμοκρασίας που επιθυμεί ο χρήστης καθώς και τις ανάγκες της εγκατάστασης στις οποίες τοποθετούνται. Τα sprinkler σταθερής απόκρισης διατίθενται σε θερμοκρασίες 57°C, 68°C και 93°C ενώ για την γρήγορη απόκριση διατίθενται σε 4 διαφορετικές θερμοκρασίες 57°C, 68°C, 79°C και 93°C.

Τέλος, ανάλογα με την διάταξη την οποία τοποθετούνται διατίθενται σε **Upright, Pendent και Horizontal**.



► 45 Χρόνια MOBIAK

ΤΗΣ ΣΟΦΙΑΣ ΨΥΛΛΑΚΗ

Ηλ. Μηχανικός & Μηχανικός Η/Υ

Υπεύθυνη Τμήματος Πωλήσεων Πυροσβεστικών Ελλάδος



Φιλοσοφία μας είναι να λειτουργούμε με επαγγελματισμό και σεβασμό απέναντι σε βασικές αξίες όπως **Ποιότητα, Καινοτομία, Αξιοπιστία**. **45 Χρόνια** προσφέρουμε στους συνεργάτες μας την καλύτερη εξυπηρέτηση παρέχοντας λύσεις στις επαγγελματικές τους απαιτήσεις.

Η **Ποιότητα** για εμάς είναι ένα από τα βασικά συστατικά μιας επιτυχημένης συνεργασίας είτε πρόκειται για την Ποιότητα των υπηρεσιών μας, την Ποιοτική και Αληθινή σχέση με τον συνεργάτη, είτε για την Άριστη Ποιότητα των προϊόντων μας.

Η **Καινοτομία** ίσως είναι η αξία που διαφοροποιεί την εταιρεία **MOBIAK** από άλλες του κλάδου. Η συνεχής έρευνα για νέα προϊόντα, πρωτοποριακά αλλά και προσιτά ακόμα και στον πιο μικρό πελάτη, αποτελεί για μας δέσμευση. Αναζητούμε συνεχώς νέους τρόπους βελτίωσης των υπηρεσιών μας, της υποδομής μας, των διαδικασιών για την καλύτερη εξυπηρέτηση των συνεργατών μας.

Ο σεβασμός μας όλα αυτά τα χρόνια τόσο απέναντι στους συνεργάτες μας και στις ανάγκες τους, όσο και στην Ποιότητα και την Καινοτομία οδήγησε στην **Αξιοπιστία** μας.

Η **εμπιστοσύνη** που δείχνουν οι συνεργάτες μας στο πρόσωπο μιας οικογενειακής επιχείρησης όπως η **MOBIAK** που με σκληρή δουλειά και αφοσίωση κατάφερε να είναι ηγέτιδα του κλάδου, αποτελεί την κορύφωση της επιτυχίας μας.

Όραμά μας είναι να μας επιλέγει ο συνεργάτης γιατί θα γνωρίζει ότι η εταιρεία μας είναι η μόνη που μπορεί να δώσει λύση στα προβλήματά του και να καλύψει τις ανάγκες του. **Λύση πραγματική, αποτελεσματική, αξιόπιστη!**

Προϋπόθεση για αυτό, είναι να είμαστε καινοτόμοι και πρωτοπόροι σε προϊόντα και υπηρεσίες. **Να προσφέρουμε** ολοκληρωμένες λύσεις που ανταποκρίνονται στις ανάγκες των συνεργατών μας, συμβάλλοντας στο να αντιμετωπίζονται αποτελεσματικά τα προβλήματά τους σε μια αγορά που συνεχώς εξελίσσεται. **Να διατηρήσουμε** το ανθρώπινο και προσιτό ύφος της εταιρείας μας σε οποιοδήποτε στάδιο ανάπτυξης και αν αυτή βρίσκεται.

Ο Συνεργάτης για Εμάς, Ήταν και Είναι το Επίκεντρο των Προσπαθειών μας και θα Συνεχίσει να Είναι.

45
YEARS
OF EXPERIENCE
MOBIAK S.A.
1977 - 2022

Καθιανά Χανίων Κρήτης



Πυρασφάλεια στο σπίτι



Όπως είδαμε και φέτος, ένα μεγάλο πρόβλημα στην χώρα μας κατά τη θερινή περίοδο ήταν οι πυρκαγιές, οι οποίες έθεσαν σε κίνδυνο τις ζωές και τις περιουσίες των ανθρώπων. Το πρόβλημα όμως φαίνεται να εντείνεται στις δασικές περιοχές και στην καταστροφή του περιβάλλοντος. Για να προστατεύσουμε την οικογένεια αλλά και την περιουσία μας πρέπει να επενδύσουμε στην πυρασφάλεια.

Ανιχνευτές Καπνού

Είναι το ιδανικό εργαλείο που χρειαζόμαστε στο σπίτι μας για την ανίχνευση της φωτιάς. Τοποθετείται στο ταβάνι του χώρου που θέλουμε να προστατεύσουμε (πχ αποθήκη, κουζίνα). Κατά τον εντοπισμό καπνού ξεκινάει ένας δυνατός ήχος ο οποίος μας ειδοποιεί για την ανίχνευση καπνού. Όσον αφορά στην λειτουργία τους και την εγκατάστασή τους, μπορεί ο καθένας να την κάνει αφού οι αυτόνομοι ανιχνευτές (που είναι και οι καταλληλότεροι για κατοικίες) λειτουργούν με μπαταρίες που φτάνουν έως και 10 χρονιά διάρκειας ζωής.

Πυροσβεστήρας Φορητός

Ο πυροσβεστήρας είναι κάτι που όλοι πρέπει να έχουμε στο σπίτι μας. Στην περίπτωση που εκδηλωθεί πυρκαγιά είναι απαραίτητο για την κατάσβεση της. Ανάλογα τον χώρο και την περίπτωση θα πρέπει να διαλέξουμε τον κατάλληλο πυροσβεστήρα.

Ο πιο γνωστός σε όλους μας πυροσβεστήρας είναι ο ξηράς κόνεως ή ABC. Είναι ένας πυροσβεστήρας ιδανικός για κάθε περίπτωση και χώρο, με ικανότητα κατάσβεσης στα περισσότερα υλικά πράγμα που τον καθιστά απαραίτητο για κάθε σπίτι.

Ο πυροσβεστήρας ABF ή wet chemical είναι κατάλληλος για μαγειρικό λάδι και είναι ιδανικός για όλες τις κουζίνες.

Διακοσμητικό Χώρου - Πυροσβεστήρας

Και επειδή κάποιος μπορεί να πει ότι δεν θέλει ένα πυροσβεστήρα να φαίνεται στο χώρο του η MOBIAK διαθέτει διακοσμητικά προϊόντα τα οποία μπορούν να θωρακίσουν την πυρασφάλεια του σπιτιού μας. Ένα Βάζο - Ανθοδοχείο που τοποθετείται στον χώρο μας, σε περίπτωση πυρκαγιάς, μπορούμε να το πετάξουμε επάνω στη φωτιά και με το ειδικό κατασβεστικό υλικό που διαθέτει να σβήσει τη φωτιά.

Επιπλέον, υπάρχει το διακοσμητικό λουλούδι με μαγνήτη, το οποίο τοποθετείται πάνω στο ψυγείο μας. Σε περίπτωση πυρκαγιάς από μαγειρικό λάδι το πετάμε στο τηγάνι και κάνει μόνο του κατάσβεση της φωτιάς.



ΤΟΥ ΑΠΟΣΤΟΛΟΥ ΣΚΛΑΒΟΥΝΑΚΗ
Μηχανολόγος - Μηχανικός
Τμήμα Πωλήσεων Πυροσβεστικών Ελλάδος



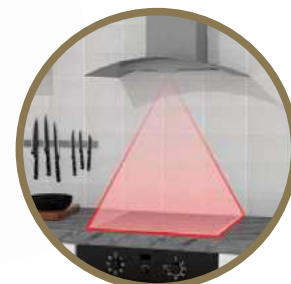
Σύστημα Ιδομενέας

Οι περισσότερες πυρκαγιές σε ένα σπίτι ξεκινούν από την κουζίνα. Το σύστημα Ιδομενέας είναι ιδανικό για τέτοιες περιπτώσεις. Τοποθετείται στον απορροφητήρα και μόλις ανιχνευτεί η φωτιά, το σύστημα ενεργοποιείται μέσω ενός ενσωματωμένου σπρίνκλερ και κάνει την κατάσβεση. Είναι το μοναδικό σύστημα (σε σχέση και με τα παραπάνω) που κάνει την κατάσβεση αυτόματα χωρίς την παρέμβαση ανθρώπου.



Ο πυροσβεστήρας είναι κάτι που όλοι πρέπει να έχουμε στο σπίτι μας. Στην περίπτωση που εκδηλωθεί πυρκαγιά είναι απαραίτητο για την κατάσβεση της.

Ανάλογα τον χώρο και την περίπτωση θα πρέπει να διαλέξουμε τον κατάλληλο πυροσβεστήρα.



PRINCE GEORGE STOVE GUARD

Κλιματική Αλλαγή και Δασικές Πυρκαγιές

Η αυξημένη συχνότητα και ένταση των δασικών πυρκαγιών αποτελεί άμεση συνέπεια του φαινομένου της κλιματικής αλλαγής



ΤΟΥ ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΥ
ΜΠΟΛΑΝΗ
Οικονομολόγος
Τμήμα Πωλήσεων
Πυροσβεστικών
Ελλάδος

Οι δασικές πυρκαγιές ευνοούνται από τις παρατεταμένες περιόδους υψηλών θερμοκρασιών και τα ακραία καιρικά φαινόμενα τα οποία εμφανίζονται κατά τα τελευταία έτη, τόσο στην χώρα μας όσο και τις λοιπές Ευρωπαϊκές χώρες της Μεσογείου.

Σύμφωνα με πρόσφατη μελέτη του Εθνικού Αστεροσκοπείου με τίτλο «Κλιματική αλλαγή και δασικές πυρκαγιές», αναμένεται ότι η οι ημέρες καύσωνα θα πενταπλασιαστούν μέχρι το 2100 γεγονός που συνεπάγεται διεύρυνση της περιόδου ημερών αυξημένου κινδύνου πυρκαγιών κατά 30 μέρες συγκριτικά με σήμερα.

Χαρακτηριστικά είναι τα παρακάτω ευρήματα της μελέτης* αυτής:

- Αύξηση κατά 50% των θερμών ημερών για την περίοδο 2021-2050 και 100% μεταξύ 2071-2100.
- Οι κατά μέσο όρο 6,7 ημέρες καύσωνα της περιόδου αναφοράς 1961-1990 προβλέπεται να διπλασιαστούν (12,8 ημ.) την περίοδο 2021-2050 και να πενταπλασιαστούν (30,50 ημ.) την περίοδο 2071-2100.
- Προβλέπονται 30 επιπλέον ημέρες αυξημένου κινδύνου πυρκαγιάς ανά έτος, οι οποίες θα παρουσιαστούν κυρίως στις ανατολικές περιοχές της χώρας, από τη Θράκη μέχρι και την Κρήτη.
- Η αύξηση της θερμοκρασίας φαίνεται να συνοδεύεται από αύξηση των ξηρών ημερών. Οι περιοχές που θα επηρεαστούν περισσότερο είναι η Ανατολική Στερεά, η Εύβοια, η Θεσσαλία, καθώς και τα νησιά του Αιγαίου και η Κρήτη.

Το φαινόμενο των μεγάλων πυρκαγιών δεν είναι καινούργιο για την χώρα μας καθώς ήδη από τα έτη 2007 & 2009 είχαμε ανάλογα περιστατικά.

Μια από τις επιπτώσεις της κλιματικής αλλαγής στα δάση είναι οι παρουσιαζόμενες ξηράνσεις πεύκων (π.χ. Νομός Ηλείας) ή ελάτων (π.χ. Χελμός, Όρος Γκιώνα) όπου μετά από έρευνες ως αιτία εντοπίστηκε η έντονη καταπόνηση των δέντρων αυτών από παράγοντες άμεσα προερχόμενων από την κλιματική αλλαγή.

Οι επιπτώσεις των πυρκαγιών σε κοινωνικό-οικονομικό επίπεδο είναι άμεσες και σημαντικές. Η υποβάθμιση του φυσικού περιβάλλοντος συνεπάγεται μεταξύ άλλων ερημοποίηση, φυσικές καταστροφές από πλημμύρες και υποβάθμιση της ποιότητας ζωής.

Πηγή μελέτης:
WWF Ελλάδα (2021), Διαθέσιμη στο <https://www.contentarchive.wwf.gr/areas/forests/forests-and-climate-change>



Από τα παραπάνω είναι περισσότερο από προφανές ότι τα επόμενα έτη θα είναι καταλυτικής σημασίας για την εύρεση και εφαρμογή αποτελεσματικών τρόπων περιορισμού της μόλυνσης του περιβάλλοντός και των επακόλουθών της, με τη σαφή στρόφη της ανθρωπότητας σε πηγές ενέργειας φιλικές προς το περιβάλλον και προς την ανακύκλωση.

Πέρα από το συλλογικό επίπεδο των προσπαθειών μας προς αυτή την κατεύθυνση ως κοινωνία θα πρέπει και έκαστος από εμάς σε ατομικό επίπεδο να αντιμετωπίζει με υπευθυνότητα το περιβάλλον και να έχει ως γνώμονα την παρακαταθήκη μας προς τις επόμενες γενναίες.



Η υποβάθμιση του φυσικού περιβάλλοντος συνεπάγεται μεταξύ άλλων ερημοποίηση, φυσικές καταστροφές από πλημμύρες και υποβάθμιση της ποιότητας ζωής.



Το Quiz της MOBIAK

ΤΟΥ
ΜΑΝΩΛΗ ΣΤΑΥΡΟΥΛΑΚΗ
Οινολόγος
Τμήμα Πωλήσεων
Πυροσβεστικών Ελλάδος

1. Κάθε Πότε Απαιτείται Αναγόμωση ενός Πυροσβεστήρα;
Α. Κάθε έτος
Β. Ανάλογα τον τύπο
Γ. Μόνο αν ενεργοποιηθεί
2. Σε Περίπτωση Φωτιάς σε Κουζίνα τι Τύπο Πυροσβεστήρα Χρησιμοποιούμε;
Α. Νερού
Β. Αφρού (τύπου f)
Γ. Σκόνης
3. Κάθε Πότε Πρέπει να Περνάει Επανεξέταση ένα Αναγνωρισμένο Άτομο;
Α. Ανάλογα το φορέα
Β. Κάθε χρόνο
Γ. Κάθε δύο χρόνια
4. Τι Πυροσβεστήρας Ορίζεται από τη Νομοθεσία σε ένα Μέσο Οικογενειακό Αυτοκίνητο;
Α. Αυτό που έχει μέσα η αντιπροσωπία
Β. Διοξειδίου 5 κιλών
Γ. Ξηράς σκόνης των 2 κιλών τουλάχιστον
5. Επιτρέπονται οι Πυροσβεστήρες Hallon;
Α. Όχι
Β. Ναι
Γ. Μόνο σε στρατιωτικές μονάδες
6. Ποιος είναι Υπεύθυνος Υπογραφής του Κόκκινου Βιβλίου Πυρασφαλείας για τους Πυροσβεστήρες;
Α. Η πυροσβεστική
Β. Ο μηχανικός που προδιαγράφει το έργο
Γ. Το αρμόδιο άτομο αναγνωρισμένη εταιρεία
7. Σε Περίπτωση Φωτιάς ενώ Βρισκόμαστε σε Κτήριο, πώς πρέπει να Αντιδράσουμε;
Α. Κατεβαίνουμε από τις Σκάλες
Β. Κατεβαίνουμε με τον Ανελκυστήρα
Γ. Ανεβαίνουμε στην Ταράτσα
8. Ποια η Χρήση της Ισοθερμικής Κουβέρτας;
Α. Η ασημένια πλευρά, αντανακλά τη ζέστη και τις ακτίνες του ήλιου και η χρυσή προστατεύει από το κρύο.
Β. Η χρυσή πλευρά, αντανακλά τη ζέστη και τις ακτίνες του ήλιου και η ασημένια προστατεύει από το κρύο.
Γ. Την πετάμε πάνω στη φωτιά για κατάσβεση
9. Σε Περίπτωση Φωτιάς σε μια Επιχείρηση ποιος είναι Υπεύθυνος για την Εκκένωση του Χώρου;
Α. Ο Ιδιοκτήτης
Β. Ο Υπεύθυνος Πυρασφαλείας / ο Αντικαταστάτης του
Γ. Ο Μηχανικός που έχει Υπογράψει τη Μελέτη Πυρασφάλειας
10. Τι Ισχύει για την Πιστοποίηση Πυροσβεστήρων για Πλοία;
Α. Μόνο πυροσβεστήρες με πιστοποίηση κατά med
Β. Ό,τι ισχύει και στην ξηρά
Γ. Δεν υπάρχει νομοθεσία
11. Τι πρέπει να Αναγράφεται στις Οδηγίες Χρήσεως του Πυροσβεστήρα για την Ελλάδα Αναφορικά με τις Κατασβεστικές του Ικανότητες;
Α. Οι ελάχιστες δυνατές
Β. Οι μέγιστες δυνατές
Γ. Ό,τι επιθυμεί η κατασκευάστρια εταιρεία



Απαντήσεις:
1 β, 2 β, 3 α, 4 γ, 5
γ, 6 γ, 7 α, 8 α, 9 β, 10
α, 11 α

Η επίδραση του Brexit στις ελληνικές εξαγωγές



Η έξοδος του Ηνωμένου Βασιλείου από την Ευρωπαϊκή Ένωση στις 31 Ιανουαρίου 2020 προκάλεσε σημαντικές επιπτώσεις στην παγκόσμια οικονομία, όπως ήταν αναμενόμενο, και φυσικά το κομμάτι των εξαγωγών ήταν από τις κατηγορίες που επηρεάστηκαν στον μεγαλύτερο βαθμό.

ΤΟΥ **ΚΩΣΤΑ ΠΑΠΑΘΑΝΑΣΙΟΥ**
Μηχανικός Περιβάλλοντος
Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών



Οι εξαγωγικές σχέσεις της Ελλάδας με την Αγγλία είναι πολύ στενές και αυτό γίνεται αντιληπτό από το γεγονός ότι βάσει στατιστικών το 2020 η Μεγάλη Βρετανία ήταν η 7η μεγαλύτερη εξαγωγική αγορά για τα ελληνικά αγαθά και υπηρεσίες. Μέσα στο 2021 και από την έναρξη ισχύος του BREXIT και έπειτα, έχει παρατηρηθεί μείωση της εξαγωγικής δραστηριότητας στην Μεγάλη Βρετανία.

Επιπρόσθετα, παρατηρούνται καθυστερήσεις κατά την διαδικασία εξαγωγικής δραστηριότητας αλλά και επιπλέον κόστος, αφού πλέον το Ηνωμένο Βασίλειο θεωρείται 3η χώρα και αυτόματα γεννιέται η ανάγκη του εκτελωνισμού.

Εκτός από το άμεσο κόστος στις ελληνικές εξαγωγές αγαθών & υπηρεσιών και στις βρετανικές επενδύσεις λόγω της υποτίμησης της αγγλική λίρας, υπάρχει και ένα έμμεσο κόστος. Οι αναταράξεις στον χρηματοπιστωτικό τομέα διατηρούν σε υψηλά επίπεδα τα επιτόκια δανεισμού και επιδεινώνουν την ρευστότητα των ελληνικών τραπεζών, με επιπτώσεις οι οποίες θα αποτυπωθούν μακροχρόνια.

Τέλος, αξίζει να αναφερθεί ότι στα θετικά συγκαταλέγεται το γεγονός, πως μέχρι στιγμής τουλάχιστον και μέχρι νεοτέρας, δεν υπάρχουν επιπλέον δασμοί κατά την εξαγωγή στην Αγγλία, κάτι που καθιστά τα διαχειριστικά κόστη περισσότερο βατά και διαχειρίσιμα.



Εκτός από το άμεσο κόστος στις ελληνικές εξαγωγές αγαθών & υπηρεσιών και στις βρετανικές επενδύσεις λόγω της υποτίμησης της αγγλική λίρας, υπάρχει και ένα έμμεσο κόστος



Η σημασία της Καινοτομίας στη MOBIAK

ΤΟΥ **ΧΡΗΣΤΟΥ ΣΤΑΥΡΙΔΗ**
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών



Η MOBIAK
δεν σταματά
να ερευνά και
επενδύει όλο
και περισσότερο
στην σχέση
μεταξύ της
καινοτομίας και
της επιτυχημένης
αφομοίωσης
καινοτόμων
προϊόντων και
ιδεών σε νέες
αγορές



Είναι γεγονός σήμερα ότι η καινοτομία επηρεάζει άμεσα τη συμπεριφορά εξαγωγής και είναι κοινό φαινόμενο οι επιχειρήσεις συχνά να χρησιμοποιούν την καινοτομία ως στρατηγική για την απόκτηση μεριδίου της διεθνούς αγοράς. Επομένως η ικανότητα μιας επιχείρησης να ανταγωνίζεται επιτυχώς σε μια νέα αγορά επηρεάζεται σε μεγάλο βαθμό, από την ικανότητά της να εισάγει και να εμπορεύεται νέα και βελτιωμένα προϊόντα, που έχουν όμως λόγο ύπαρξης σε αυτή.

Για αυτό η MOBIAK δίνει μεγάλη έμφαση στην σύνδεση μεταξύ της καινοτομίας και των εξαγωγών της. Είναι λοιπόν άμεσα συνδεδεμένη με την εξέλιξη, βελτίωση και υπέρβαση νέων προκλήσεων και εμποδίων και δεν έχει να κάνει μόνο με την επιτυχή ανάπτυξη ενός νέου προϊόντος ή τεχνολογίας.



ΕΙΣΟΔΟΣ ΣΕ ΝΕΑ ΑΓΟΡΑ

Η MOBIAK δίνει μεγάλη σημασία σε μια σειρά από παράγοντες που μελετώνται ενδελεχώς προτού εισέλθει σε μια νέα αγορά, προκειμένου να διασφαλίσει την επιτυχή αφομοίωση και αποδοχή των προϊόντων της στην νέο εισελεθούσα αγορά. Παρακάτω κάποια από τα σημεία που δίνεται μεγάλη σημασία:

1. Έρευνα νέων αγορών για την ανακάλυψη των υπαρχόντων νομοθετικών και απαιτήσεων
2. Ανάπτυξη επίλεκτων συνεργατών για την δημιουργία αξιόπιστων δικτύων διανομέων και επαφή με νέους συνεργάτες
3. Μελέτη καινοτόμων προδιαγραφών για την εφαρμογή του σχεδιασμού σε νέα προϊόντα
4. Συνεργασία με τοπικούς και διεθνείς φορείς πιστοποίησης
5. Παραγωγή των προϊόντων σύμφωνα με υψηλής ποιότητας πρότυπα και προδιαγραφές

Πέρα από την οικονομική ανάπτυξη, η μεγαλύτερη αξία της καινοτομίας στις αναδυόμενες αγορές είναι η ικανότητά της να δημιουργεί ευημερία, κοινωνική ισότητα και ισχυρότερο πόδι στην παγκόσμια οικονομία. **Για τον λόγο αυτό η MOBIAK δεν σταματά να ερευνά και επενδύει όλο και περισσότερο στην σχέση μεταξύ της καινοτομίας και της επιτυχημένης αφομοίωσης καινοτόμων προϊόντων και ιδεών σε νέες αγορές.**

«Άποψη μας είναι ότι οι αναδυόμενες αγορές αποτελούν εστία για καινοτομία, ευελπιστώντας ότι θα μπορέσουμε να αποτελέσουμε παράδειγμα προς μίμηση σε άλλες επιχειρήσεις, με σκοπό να ακολουθήσουν το παράδειγμά μας για να οδηγηθούν στην ανάπτυξη χωρίς αποκλεισμούς».

Σημαντικός παράγοντας στην ανάπτυξη της MOBIAK αποτελεί η συνεχής επένδυση στην δημιουργία καινοτόμων προϊόντων, η ανάπτυξη επαγγελματικών σχέσεων με στρατηγικούς συνεργάτες, η εστίαση σε υψηλής ποιότητας και πρωτότυπα προϊόντα που έχουν εύρος εφαρμογής και ύπαρξης σε νέες αγορές.

Όλα τα παραπάνω έφεραν την εξαγωγική επιτυχία στην εταιρεία μας.

Εισαγωγή σε Νέες Αγορές Εντός και Εκτός Ευρώπης



ΤΗΣ **ΚΑΙΤΗ ΛΙΓΓΟΥ**
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Μπορεί να βρισκόμαστε σε περίοδο πανδημίας, και όλο αυτό να δυσχεραίνει το έργο μας στις εξαγωγές και στην επικοινωνία μας με τους πελάτες, όμως η εταιρεία μας και τα μέλη της δεν σταματούν να αναπτύσσονται και να κυνηγούν νέες αγορές. Πόσο εύκολο όμως είναι να εισέλθει ένα προϊόν σε μία νέα αγορά;

Οι πυροσβεστήρες μας κατέχουν πληθώρα πιστοποιήσεων αυτό συμβαίνει γιατί κάθε χώρα και κάθε διαφορετική αγορά έχουν τη δική τους πιστοποίηση και τις δικές τους προδιαγραφές για το προϊόν.

Η απόκτηση μιας τέτοιας πιστοποίησης δεν είναι διόλου εύκολη διότι δεν πιστοποιείς μόνο ένα μοντέλο αλλά όλα τα μοντέλα πυροσβεστήρων ή προϊόντων που θέλεις να εισάγεις στην αγορά.

Μια τέτοια διαδικασία απαιτεί επένδυση σε εξειδικευμένο εργατικό δυναμικό και σε πρώτες ύλες. Πρέπει να περάσουν όλα τα προϊόντα από δοκιμές για να διαπιστώσει ο φορέας αν το προϊόν είναι κατάλληλο και τηρεί της προδιαγραφές που απαιτεί η συγκεκριμένη πιστοποίηση.

Βέβαια δεν είναι μόνο οι πιστοποιήσεις που είναι απαραίτητες αλλά και διάφορες άλλες διαδικασίες που πρέπει να περάσει η εταιρεία μας για να εισέλθουν τα προϊόντα μας σε μια χώρα. Τέτοια παραδείγματα είναι επιθεωρήσεις που γίνονται με φυσική παρουσία του φορέα στον χώρο φόρτωσης. Επιπρόσθετα, ένας κατασταλτικός παράγοντας για να γίνουν εξαγωγές σε μια νέα αγορά (ισχύει για τις αγορές εκτός Ευρώπης) είναι ότι δεν δύναται να πραγματοποιηθούν μεταφορές groupage αλλά μόνο να γίνει μεταφορά container που αυξάνει κατά πολύ το κόστος της εκάστοτε εξαγωγής.

Παρόλες τις διαδικασίες που καλείται η εταιρεία μας να ξεπεράσει, επιτυχώς σήμερα εξάγουμε σε 110 χώρες παγκοσμίως και συνεχίζουμε να αναπτυσσόμαστε και να επιδιώκουμε νέες αγορές.



Η MOBIAK ΣΤΗΡΙΖΕΙ ΤΙΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ ΣΤΙΣ ΠΥΡΟΠΛΗΚΤΕΣ ΠΕΡΙΟΧΕΣ

ΤΗΣ ΑΝΝΑΣ ΝΟΔΑΡΑΚΗ
Υπεύθυνη Πιστωτικού Ελέγχου
και Νομικού Τμήματος



Εδώ και **45 χρόνια** η **MOBIAK** κατανοεί, στηρίζει και αντιμετωπίζει τον κάθε συνεργάτη ξεχωριστά, διασφαλίζοντας μακροχρόνιες σχέσεις εμπιστοσύνης.

Δεδομένης της κατάστασης λόγω των καταστροφικών δασικών πυρκαγιών που ξέσπασαν σε αρκετές περιοχές της Ελλάδας και σύμφωνα με ανακοίνωση της Ελληνικής Ένωσης Τραπεζών με την παρ. 1.α) του άρθρου 34 του Νόμου 4829/2021 (ΦΕΚ Α' 166/10.9.2021 από την 7η Σεπτεμβρίου 2021 έως και την 31η Δεκεμβρίου 2021 προβλέπεται η αναστολή λήξης, εμφάνισης και πληρωμής επιταγών, συναλλαγματικών και γραμματίων στις επιχειρήσεις που η έδρα τους είναι στο Δήμο Ιστιαίας – Αιδηψού και Μαντουδίου – Λίμνης και Αγίας Άννας Ευβοίας οι οποίες κηρύχθηκαν σε κατάσταση έκτακτης ανάγκης.

Βασική προϋπόθεση η διαδικασία δήλωσης από τους ενδιαφερόμενους να έχει ολοκληρωθεί μέχρι και την 23η Σεπτεμβρίου 2021. Μετά την λήξη της προθεσμίας καμία δήλωση δεν θα γίνεται δεκτή.

Η προθεσμία λήξης, εμφάνισης και πληρωμής οφειλόμενων αξιογράφων είναι εκατό είκοσι (120) ημέρες από την αναγραφόμενη ημερομηνία επί εκάστου αξιογράφου.

Παρέχεται δε το ευεργέτημα της μη καταχώρησης των ως άνω αξιόγραφων σε αρχεία δεδομένων οικονομικού ενδιαφέροντος με βασική προϋπόθεση να εξοφληθούν εντός του χρονικού διαστήματος που έχει οριστεί. Εάν δε έχουν ήδη αναγγελθεί, στα αρχεία ΤΕΙΡΕΣΙΑΣ, διαγράφονται εάν αποδεδειγμένα εξοφληθούν εντός 120 ημερών από την λήξη τους.

Η MOBIAK στηρίζει τις επιχειρήσεις στις πυρόπληκτες περιοχές και θα συνεχίσει να είναι δίπλα στους πελάτες της σε αυτούς τους δύσκολους καιρούς δείχνοντας έμπρακτα την ανθρώπινη πλευρά της και κατανοώντας κάθε ιδιάζουσα περίπτωση.



Η MOBIAK στην έκθεση Exprotection Security στο Παρίσι



ΤΟΥ ΑΝΔΡΕΑ
ΚΛΑΡΙΔΟΠΟΥΛΟΥ
Μηχανολόγος Μηχανικός
Τμήμα Εξαγωγών
Πυροσβεστικών

Η MOBIAK, συμμετείχε στην έκθεση **Exprotection Security** που πραγματοποιήθηκε στο Παρίσι 28-30 Σεπτεμβρίου 2021. Είναι η πρώτη έκθεση που πήραμε μέρος μετά την έξαρση της πανδημίας και η απήχηση που είχε, αποδεικνύει ότι έχουμε ήδη προσαρμοστεί στα νέα δεδομένα. Όπως σε κάθε μας συμμετοχή, είχαμε δυναμική παρουσία, με το περίπτερό μας να γίνεται αποδέκτης πληθώρας θετικών σχολίων. Μας δόθηκε η ευκαιρία να παρουσιάσουμε τις **νέες μας σειρές** πυροσβεστήρων που θα αποτελέσουν το μέλλον της παγκόσμιας αγοράς τα επόμενα χρόνια, όπως τους πυροσβεστήρες **Fluor - Free** και **Πυροσβεστήρες κατάλληλους για την Κατάσβεση Φωτιάς Μπαταρίας Λιθίου** αλλά φυσικά και να παρουσιάσουμε την άκρως Ποιοτική και πετυχημένη Πλήρη γκάμα μας από Πυροσβεστήρες Πιστοποιημένους κατά NF.

Μας δόθηκε η ευκαιρία να συναντηθούμε και να συζητήσουμε με υπάρχοντες αλλά και δυνητικούς νέους συνεργάτες μας, **έχοντας τη Δυνατότητα να Χαραρίσουμε τα Στρατηγικά μας Σχέδια** για τα επόμενα χρόνια και να ανανεώσουμε από τώρα το ραντεβού μας για την επόμενη έκθεση στο Παρίσι για το 2022.

Επίσης, στην έκθεση αυτή «**Έσπασε το Ρόδι**» για τον **Εμμανουήλ Σβουράκη το Νεότερο**, καθώς η **3η γενιά της Οικογενείας** αν και μόλις στην ηλικία των 17 ετών, **Συμμετείχε ενεργά στην έκθεση μαζί με την υπόλοιπη ομάδα, κάνοντας Επιτυχημένες Επαφές** με συνεργάτες και φυσικά αποδεικνύοντας ότι η διοίκηση της MOBIAK AE, **δεν έχει μόνο λαμπρό Παρελθόν και Παρόν αλλά και Μέλλον!**



Οι Καταστροφικές Συνέπειες των Πυρκαγιών



ΤΟΥ ΑΠΟΣΤΟΛΟΥ
ΔΙΑΜΑΝΤΟΠΟΥΛΟΥ
Οικονομικές Επιστήμες MSc
Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Μια πυρκαγιά μπορεί να ξεκινήσει οπουδήποτε και οποτεδήποτε και οι συνέπειες της μπορεί να είναι ανυπολόγιστες:

- Απώλεια ανθρώπινων ζωών
 - Υλικές ζημιές (κτίρια, εξοπλισμός, άλλα αγαθά)
- Σε αρκετές περιπτώσεις η πυρκαγιά εξαπλώνεται γρήγορα και ανεμπόδιστα με καταστροφικές συνέπειες επειδή δεν έχουν ληφθεί τα κατάλληλα μέτρα:
- για τη δομική πυροπροστασία των εγκαταστάσεων
 - για την ύπαρξη κατάλληλων οδεύσεων και εξόδων διαφυγής
 - για την εγκατάσταση κατάλληλων ουστημάτων και μέσων πυρανίχνευσης και κατάσβεσης της πυρκαγιάς.

Οι κυριότερες πηγές θερμότητας στις οποίες πατιστικά οφείλονται οι περισσότερες από τις πυρκαγιές είναι:

- Οι ηλεκτρολογικές εγκαταστάσεις και συσκευές (φθαρμένες ηλεκτρικές καλωδιώσεις, ελαττωματικές ηλεκτρικές συσκευές, υπερφόρτωση των κυκλωμάτων, κ.λπ.)
- Το απρόσεκτο κάπνισμα
- Η πλημμελής καθαριότητα
- Η πλημμελής διαχείριση εύφλεκτων υλών και η ομαδική αποθήκευση ασύμβατων υλικών.
- Οι θερμές εργασίες και εργασίες συντήρησης οι οποίες πραγματοποιούνται στο χώρο εργασίας
- Θερμές επιφάνειες (π.χ. στην κουζίνα, κ.λπ.)

Ο σύγχρονος τρόπος ζωής και οι απαιτήσεις, που αυξάνονται με γοργούς ρυθμούς, παίζουν καταλυτικό ρόλο στην εμφάνιση του άγχους στις ζωές όλων μας, γεγονός που μπορεί να αποβεί μοιραίο σε μια περίπτωση πυρκαγιάς.

Σε συνθήκες πανικού η χρήση ενός πυροσβεστήρα από ένα μη εκπαιδευμένο άτομο μπορεί να είναι αναποτελεσματική ή και επικίνδυνη και σε κάποιες περιπτώσεις μπορεί να εξαπλώσει την πυρκαγιά αντί να την καταστείλει. Για παράδειγμα σε μια κουζίνα είναι πιθανόν να προκληθεί πυρκαγιά από κάποιο ατύχημα με το καυτό λάδι κατά το μαγείρεμα. Σε τέτοια περίπτωση αντί να χρησιμοποιήσετε πυροσβεστήρα νερού που θα έκανε την φωτιά πολύ πιο έντονη θα πρέπει να προτιμήσετε έναν πυροσβεστήρα Wet chemical κλάσης F ή έναν πυροσβεστήρα Υδρονέφωσης.

Η MOBIAK AE αρωγός στη δημιουργία και εμπορία καινοτομικών προϊόντων πυρόσβεσης δημιούργησε μια ειδική κατηγορία φιλική προς τον χρήστη χωρίς να απαιτείται ιδιαίτερη εκπαίδευση, τα λεγόμενα πυροσβεστικά gadget για οικιακή χρήση.

ΠΥΡΚΑΓΙΕΣ ΑΠΟ ΜΑΓΕΙΡΙΚΟ ΛΑΔΙ

Ο Έξυπνος Πυροσβεστήρας Λουλούδι Χρησιμοποιείται για Κατάσβεση Πυρκαγιάς Αρχικού Σταδίου Προερχομένης από Μαγειρικά Λίπη.

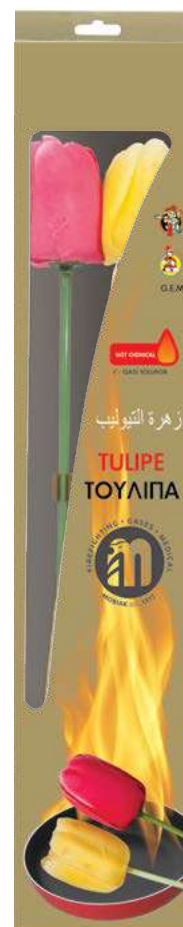
Κατά την Τοποθέτηση μπορεί επίσης να Χρησιμοποιηθεί σαν Διακοσμητικό Κουζίνας πάνω σε Μεταλλική Επιφάνεια Ψυγείου (διαθέτει μαγνήτη) ή μέσα σε Βάζο για Λουλούδια.

Κατάλληλος για Επαγγελματική και Οικιακή Χρήση.

Ιδανικός για Δώρο.

CODE 0135207

MBK09 - 15 FLOWER - F - CLASS



Σε συνθήκες πανικού η χρήση ενός πυροσβεστήρα από ένα μη εκπαιδευμένο άτομο μπορεί να είναι αναποτελεσματική ή και επικίνδυνη



CODE 0135545

MBK19 - PANFIRE - STICK

Χαρακτηριστικά:

• **Απλό, Ασφαλές και Εύκολο στη Χρήση.**

Όταν υπάρχει φωτιά αρχικού σταδίου στο τηγάνι, τοποθετήστε το Stick μέσα στο τηγάνι και πραγματοποιείται κατάσβεση σε δευτερόλεπτα.

• **Δεν υπάρχει Πίεση, Εύκολο στην Αποθήκευση.**

Το stick δεν είναι ο ίδιος με τους συμβατικούς πυροσβεστήρες. Δεν έχει πίεση, έτσι είναι εύκολο να το αποθηκεύσετε. Η Ζωή του είναι Έως 5 Χρόνια.

• **Καθαρό, Μη Τοξικό, και Αβλαβές.**

Το κατασβεστικό υλικό είναι Wet Chemical, και παγκοσμίως αναγνωρισμένο πυροσβεστικό υλικό.

• **Σβήστε τη Φωτιά μέσα σε Δευτερόλεπτα.**

Λόγω της υψηλής απόδοσης του κατασβεστικού υλικού, μπορεί να σβήσει σε λίγα δευτερόλεπτα.

• **Δεν υπάρχουν Μηχανικά Εξαρτήματα για Δυσλειτουργία.**

Λόγω της απλής σύνθεσης του προϊόντος: Υλικό Wet Chemical, συσκευασία αλουμινίου και χαρτοκιβώτιο. Δεν χρειάζεται Συντήρηση.

• **Οικονομικά Αποδοτικό, Υψηλής Αποτελεσματικότητας.**

Η σύνθεση είναι απλή και μπορεί να σβήσει τη φωτιά με υψηλή αποτελεσματικότητα. Είναι ένα βασικό οικιακό προϊόν.

Το Stick για Τηγάνια είναι Αποτελεσματικό μέχρι 1 λίτρο Λαδιού.



CODE 0135499

MBK19 - CHIMNEY**Πυρκαγιά στην Καμινάδα**

Ο Έξυπνος Πυροσβεστήρας για Καμινάδες είναι το Ιδανικό Μέσο Κατάσβεσης για Πυρκαγιές σε Καμινάδες.

Μια Πυρκαγιά Καμινάδας είναι πολύ Επικίνδυνη Κατάσταση που μπορεί να Κλιμακωθεί Γρήγορα.

Με την Ενεργοποίησή του, Απελευθερώνεται ένα Μείγμα Σωματιδίων και Αερίων που «Σπάνε» το Τρίγωνο Φωτιάς (καύσιμο, οξυγόνο και θερμότητα) και Πραγματοποιείται Κατάσβεση.

Ο Μέσος Χρόνος κατάσβεσης μιας Οικιακής Καμινάδας είναι 22 Δευτερόλεπτα και έχει Διάρκεια Ζωής 5 Χρόνια.



Το «Πυροσβεστικό Βάζο και Αυγό» έχουν σχεδιαστεί για την κατάσβεση της φωτιάς κλάσης A (εύφλεκτα υλικά, όπως ξύλο, Χαρτί, ύφασμα, απορρίμματα) και κλάσης B (εύφλεκτα υγρά) γρήγορα, με ασφάλεια και αποτελεσματικότητα.

CODE 0135550

MBK19 - VASE - 350**350 ml Πυροσβεστήρας σε Σχήμα Βάζου**

CODE 0135544

MBK19 - VASE - 600**600 ml Πυροσβεστήρας σε Σχήμα Βάζου****Υπάρχουν Τρεις Διαφορετικοί Τρόποι Χρήσης.**

1) Πετάξτε το «Πυροσβεστικό βάζο» σε φωτιά αρχικού σταδίου. Εάν ένα «Πυροσβεστικό βάζο» δεν είναι αρκετό, ρίξτε περισσότερα μέχρι να σβήσει η φωτιά.

2) Σπάστε το «Πυροσβεστικό βάζο» σε ρούχα ή κουβέρτες, στη συνέχεια, αποχωρήστε από τη περιοχή της φωτιάς.

3) Εάν κάποιος παγιδευτεί στην πυρκαγιά, ρίξτε το «βάζο» στο έδαφος για να δημιουργήσει μια Διαδρομή διαφυγής.

Χαρακτηριστικά:

1) Το «Πυροσβεστικό Βάζο» είναι κατασκευασμένο από μη τοξικό, φιλικό προς το περιβάλλον, αβλαβές και ειδικό Υλικό.

2) Το «Πυροσβεστικό Βάζο» είναι ασφαλές, ελαφρύ, εύκολο στη ρίψη.

3) Το «Πυροσβεστικό Βάζο» έχει σχεδιαστεί για την κατάσβεση της φωτιάς κλάσης A (εύφλεκτα υλικά, όπως ξύλο, Χαρτί, ύφασμα, απορρίμματα) και κλάσης B (εύφλεκτα υγρά) γρήγορα, με ασφάλεια και αποτελεσματικότητα.

4) Δεν απαιτείται συντήρηση, οικονομικό, ελαφρύ και έχει διάρκεια ζωής Έως 5 χρόνια.

5) Το «Πυροσβεστικό Βάζο» έχει ένα ευρύ φάσμα εφαρμογών, όπως σπίτι, μπαρ, σχολεία, γραφεία, Νοσοκομεία, Μουσεία, Εμπορικά Κέντρα, Εστιατόρια, Αεροδρόμια, Εργοστάσια, Μέσα Μαζικής Μεταφοράς και άλλα

6) Το «Πυροσβεστικό Βάζο» δεν είναι μόνο ένα μέσο κατάσβεσης, μπορεί επίσης να χρησιμοποιηθεί ως διακοσμητικό στοιχείο.

**ΣΥΝΕΧΕΙΑ ΣΤΗΝ ΕΠΟΜΕΝΗ ΣΕΛΙΔΑ**

CODE 0135546

MBK19 - THROWING - EGG

Πυροσβεστήρας Σε Σχήμα Αυγού 350ml

**Υπάρχουν Τρεις Διαφορετικοί Τρόποι Χρήσης.**

- 1) Πετάξετε το «Πυροσβεστικό αυγό» σε φωτιά αρχικού σταδίου. Εάν ένα «Πυροσβεστικό αυγό» δεν είναι αρκετό, ρίξτε περισσότερα μέχρι να σβήσει η φωτιά.
- 2) Σπάστε το «Πυροσβεστικό αυγό» σε ρούχα ή κουβέρτες, στη συνέχεια, αποχωρήστε από τη περιοχή της φωτιάς
- 3) Εάν κάποιος παγιδευτεί στην πυρκαγιά, ρίξτε το «αυγό» στο έδαφος για να δημιουργήσει μια Διαδρομή διαφυγής.

Χαρακτηριστικά:

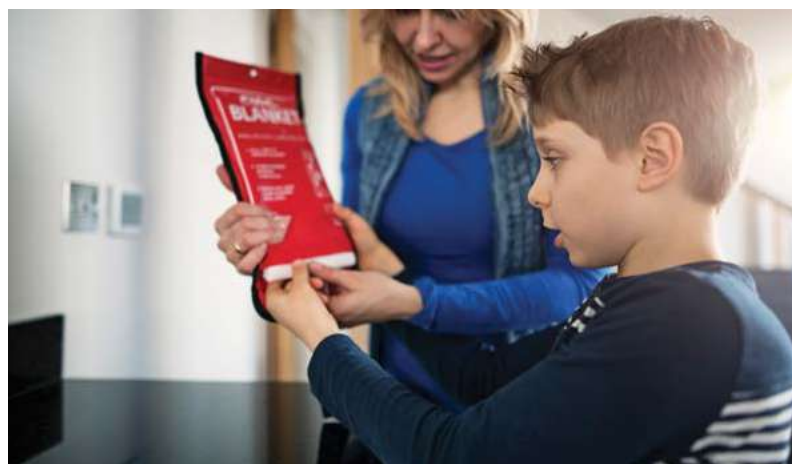
- 1) Το «Πυροσβεστικό αυγό» είναι κατασκευασμένο από μη τοξικό, φιλικό προς το περιβάλλον, αβλαβές και ειδικό Υλικό.
- 2) Το «Πυροσβεστικό αυγό» είναι ασφαλές, ελαφρύ, εύκολο στη ρίψη.
- 3) Το «Πυροσβεστικό αυγό» έχει σχεδιαστεί για την κατάσβεση της φωτιάς κλάσης A (εύφλεκτα υλικά, όπως ξύλο, Χαρτί, ύφασμα, απορρίμματα) και κλάσης B (εύφλεκτα υγρά) γρήγορα, με ασφάλεια και αποτελεσματικότητα.
- 4) Δεν απαιτείται συντήρηση, οικονομικό, ελαφρύ και έχει διάρκεια ζωής Έως 5 χρόνια.
- 5) Το «Πυροσβεστικό αυγό» έχει ένα ευρύ φάσμα εφαρμογών, όπως σπίτι, μπαρ, σχολεία, γραφεία, Νοσοκομεία, Μουσεία, Εμπορικά Κέντρα, Εστιατόρια, Αεροδρόμια, Εργοστάσια, Μέσα Μαζικής Μεταφοράς και άλλα
- 6) Το «Πυροσβεστικό αυγό» δεν είναι μόνο ένα μέσο κατάσβεσης, μπορεί επίσης να χρησιμοποιηθεί ως διακοσμητικό στοιχείο.

Χρησιμοποιείται για Κατάσβεση Πυρκαγιάς Αρχικού Σταδίου. Περιοχή Δράσης 1μ² και απαιτούνται 1-2 τεμ. για την Κατάσβεση.

Σε Περίπτωση που δεν είναι αρκετά Χρησιμοποιείτε Περισσότερα έως ότου Σβήσει η Φωτιά.

Η Πυρίμαχη Κουβέρτα βρίσκεται μέσα σε Θήκη Ασφαλείας.
Σε περίπτωση πυρκαγιάς την αφαιρούμε πανεύκολα και σκεπάζουμε τη φωτιά προκειμένου με την έλλειψη οξυγόνου να σβήσει αμέσως.

- Η Κουβέρτα είναι Πυράντοχη.
- Χρησιμοποιείται αν πάρει φωτιά το λάδι στην κουζίνα, το μπάρμπεκιου, ένα βραχυκύκλωμα, μια καύτρα από τσιγάρο, ένα ύφασμα.
- Σκεπάζουμε έναν άνθρωπο που καίγεται.
- Αν δεν μπορούμε να σβήσουμε τη φωτιά και πρέπει να διαφύγουμε σκεπαζόμαστε με αυτήν για να μπορέσουμε να περάσουμε μέσα από τις φλόγες.



CODE 0109428

MBK21-BLANKET-1X1-WHITE

1,00 x 1,00m σε Μαλακή Θήκη PVC
Λευκό Χρώμα, 4 Διαφορετικά Σχέδια



CODE 0109429

MBK21-BLANKET-1X1-BLACK

1,00 x 1,00m σε Μαλακή Θήκη PVC
Μαύρο Χρώμα, 4 Διαφορετικά Σχέδια



Ημερίδα Α' Βοηθειών και Απινιδωτών από τον Ερυθρό Σταυρό σε Συνεργασία με τη MOBIAK



Σεμινάριο Πρώτων Βοηθειών και Χρήσης Απινιδωτή, Πραγματοποίησε το Σάββατο 20 Νοεμβρίου 2021 ο Ερυθρός Σταυρός σε συνεργασία με τη MOBIAK, στους Εργαζόμενους του ΕΑΚ.

Ο Πρόεδρος της Σχολής Σαμαρειτών - Διασωστών, Νίκος Γιαννακάκης Πραγματοποίησε το Σεμινάριο Χρησιμοποιώντας τον Απινιδωτή της MOBIAK.

Οι Συμμετέχοντες είχαν την Ευκαιρία να Εκπαιδευτούν και να Ενημερωθούν για τις Πρώτες Βοήθειες ενώ έλαβαν Σημαντικές Πληροφορίες Αναφορικά με τη Χρήση του Απινιδωτή.

ΤΗΣ ΜΑΡΙΑΣ ΚΛΟΥΒΙΔΑΚΗ
Ψηφιακό Marketing MSc
Τμήμα Marketing



Η Ιστορία για το Χρώμα του Πυροσβεστήρα

— ΤΗΣ ΑΝΤΩΝΙΑΣ ΚΟΥΦΑΚΗ
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Το πρώτο πράγμα που έρχεται στο μυαλό κάποιου όταν ζητάς να περιγράψει έναν πυροσβεστήρα, είναι το χαρακτηριστικό έντονο κόκκινο χρώμα.

Το χρώμα αυτό έχει παγιωθεί εδώ και χρόνια παγκοσμίως ως το μόνο για τη δημόσια χρήση πυροσβεστήρα, εκτός της οικιακής. Γυρνώντας πίσω στον χρόνο όμως, συναντάμε τον πυροσβεστήρα και σε άλλα χρώματα.

Μέχρι το 1997, το δοχείο του πυροσβεστήρα ήταν συνήθως ολόκληρο βαμμένο σε χρώμα ανάλογο με την κατηγορία του πυροσβεστήρα. Για παράδειγμα τα δοχεία για τους πυροσβεστήρες αφρού ήταν κρεμ ενώ για τους πυροσβεστήρες σκόνης το δοχείο ήταν μπλε. Το τυπικό χρώμα πυροσβεστήρα άλλαξε σε «κόκκινο σήματος» για δύο κύριους λόγους:

Πρώτον, το κόκκινο είναι το χρώμα που σχετίζεται τόσο με τον κίνδυνο όσο και με τη φωτιά και έτσι υπάρχει μια προφανής σχέση με τους πυροσβεστήρες.

Δεύτερον, το κόκκινο είναι το χρώμα που φαίνεται πιο εύκολα, ειδικά σε ένα σκοτεινό περιβάλλον, όπως ένα δωμάτιο γεμάτο καπνό.

Παρ' όλα αυτά συνέχισε να υπάρχει η ανάγκη για διαφορετικότητα στο χρώμα μεταξύ των τύπων των πυροσβεστήρων, ώστε σε περίπτωση πυρκαγιάς να είναι πιο εύκολο στον άνθρωπο να διακρίνει ποιον πυροσβεστήρα πρέπει να χρησιμοποιήσει για να σβήσει την φωτιά. Και έτσι, πλέον στην ετικέτα του πυροσβεστήρα διακρίνουμε διαφορετικά χρώματα που κατηγοριοποιούν τους διαφορετικούς τύπους.

1. Χρώμα Μπλε - Πυροσβεστήρας Σκόνης

Οι πυροσβεστήρες μπλε ετικέτας είναι μερικές φορές γνωστοί ως πυροσβεστήρες «ABC» επειδή μπορούν να χρησιμοποιηθούν σε τύπους πυρκαγιάς κατηγορίας A, B και Γ.

2. Χρώμα Μαύρο - Πυροσβεστήρας CO₂

Οι πυροσβεστήρες με μαύρη σήμανση είναι καταστολείς πυρκαγιάς CO₂ και χρησιμοποιούνται κυρίως για ηλεκτρικές πυρκαγιές. Χρησιμοποιούνται επίσης σε δωμάτια διακομιστών υπολογιστών. Μπορούν επίσης να χρησιμοποιηθούν σε τύπους πυρκαγιάς κατηγορίας B.

3. Χρώμα Κρεμ - Πυροσβεστήρας Αφρού

Αυτός είναι ένας άλλος κοινός πυροσβεστήρας και έχει σχεδιαστεί για πυρκαγιά τύπου B. Λειτουργεί επίσης καλύτερα για πυρκαγιές τύπου A. Παρ' όλα αυτά, ένας πυροσβεστήρας αφρού συνιστάται για πυρκαγιές που σχετίζονται με εύφλεκτα υγρά όπως ντίζελ, βενζίνη, οινόπνευμα, λάδια κλπ.

4. Χρώμα Κίτρινο - Πυροσβεστήρας Wet chemical - ABF

Οι πυροσβεστήρες με κίτρινη σήμανση είναι πυροσβεστήρες με υγρή χημική βάση και έχουν σχεδιαστεί για τύπους πυρκαγιών της κατηγορίας F.



Πυρκαγιές έναν απρόβλεπτο εχθρό



ΤΟΥ ΠΕΤΡΟΥ ΤΣΟΜΠΑΝΗ
Μηχανικός Παραγωγής
και Διοίκησης
Τμήμα Πωλήσεων
Πυροσβεστικών Ελλάδος

Κάθε καλοκαίρι γινόμαστε όλοι μάρτυρες καταστροφικών και άκρως επικίνδυνων φαινομένων τα οποία στιγματίζουν όχι μόνο τους εμπλεκόμενους ανθρώπους αλλά και την χλωρίδα και την πανίδα του τόπου μας.
Με αφορμή τις πυρκαγιές που αποτέλεσαν πρώτο θέμα συζήτησης φέτος το καλοκαίρι πανελλαδικά αλλά και από άλλες εμπειρίες που έχουμε με παρόμοια περιστατικά του παρελθόντος αξίζει να αναφερθούμε στην τεράστια οικολογική καταστροφή την οποία προξένησαν αυτά τα συμβάντα.

Οι πυρκαγιές αποτελούν κύρια συνιστώσα των τριών μεγαλύτερων περιβαλλοντικών προβλημάτων που αντιμετωπίζει ο πλανήτης: της κλιματικής αλλαγής, του φαινομένου του θερμοκηπίου και της ερημοποίησης, σε έναν ατέρμονο και επαναλαμβανόμενο καταστροφικό κύκλο.

Αναντίρρητα, τα δάση βελτιώνουν την ποιότητα της ατμόσφαιρας, προστατεύουν τα εδάφη και τις υποδομές, αποτελούν τις σημαντικότερες δεξαμενές αποθήκευσης διοξειδίου του άνθρακα και πολύτιμες κιβωτούς βιοποικιλότητας.

Κάθε χρόνο, όμως στις φλόγες τυλίγονται απέραντες εδαφικές εκτάσεις για τις οποίες σε ένα πολύ μεγάλο ποσοστό ευθύνεται ο άνθρωπος. Οι πυρκαγιές αυτές ξεσπούν είτε από αμέλεια είτε σκοπίμως προκαλώντας οικολογικές καταστροφές, οικονομικά προβλήματα και απώλεια ανθρώπινων ζωών. Το ήδη επιβαρυνόμενο περιβάλλον καταπονείται και άλλο, από τις πυρκαγιές, καθώς απελευθερώνονται τεράστιες ποσότητες διοξειδίου του άνθρακα, πολύτιμα είδη της πανίδας και της χλωρίδας κινδυνεύουν ή εξαφανίζονται και το έδαφος είναι πλέον απροστάτευτο από τις βροχές με αποτέλεσμα να προκαλούνται πλημμύρες και υποχωρήσεις αυτού. Περιουσίες που με κόπο και στερήσεις αποκτήθηκαν γίνονται στάχτη και αγαπημένα πρόσωπα κινδυνεύουν. Όλοι γνωρίζουμε πως η πυρκαγιά είναι απρόβλεπτη, ευνοείται από το άνεμο και η πορεία της δεν σταματά αν δεν καούν ολοσχερώς τα πάντα στο πέρασμα της.

Υφίσταται λοιπόν η ανάγκη να είμαστε όλοι προσεκτικοί για τις ενέργειες μας κοντά σε περιοχές που διατρέχουν υψηλό κίνδυνο. Είναι υποχρέωσή μας να εμποδίσουμε κάθε ενέργεια που μπορεί να αποβεί καταστροφική προκειμένου ο πλανήτης μας να μπορεί να είναι βιώσιμος και για τις επόμενες γενιές.

Κάθε χρόνο, όμως στις φλόγες τυλίγονται απέραντες εδαφικές εκτάσεις για τις οποίες σε ένα πολύ μεγάλο ποσοστό ευθύνεται ο άνθρωπος.



Εργαλεία Χρηματοδότησης Επιχειρήσεων

Η πρόσβαση σε χρηματοδότηση αποτελεί ένα σημαντικό πρόβλημα που αντιμετωπίζουν συχνά οι ελληνικές μικρομεσαίες επιχειρήσεις, ειδικά σε περιόδους κρίσεως.



ΤΗΣ ΜΑΙΡΗΣ
ΝΙΚΟΛΟΥΔΑΚΗ
Οικονομολόγος
Προϊσταμένη Λογιστηρίου
Γραμματειακή Υποστήριξη
CEO -Owner

Τα κυριότερα εργαλεία που υπάρχουν πλέον διαθέσιμα από τραπεζικούς φορείς της Ελλάδας και χρησιμοποιούνται ευρέως από τις επιχειρήσεις είναι:

- (α) Εργαλεία Δανειακού Τύπου (loan funds)**
- (β) Εργαλεία Μη - Δανειακού Τύπου (non - banking finance / asset based financing) &**
- (γ) Εργαλεία Κεφαλαιακής Ενίσχυσης (equity)**

Τα **Εργαλεία Δανειακού Τύπου** μπορεί να αφορούν εγγυήσεις δημοσίου σε δάνεια επιχειρηματικής κάλυψης κεφαλαίων κίνησης που χορηγούνται κυρίως από τις τράπεζες. Οι εγγυήσεις παρέχονται από δημόσιο φορέα και συνήθως καλύπτουν μέχρι το 80% του δανείου, ενώ για το υπόλοιπο ποσό οι τράπεζες δύναται να ζητούν επιπρόσθετες εξασφαλίσεις.

Τα **Εργαλεία Μη Δανειακού Τύπου** αφορούν κυρίως συμβάσεις εκμίσθωσης Leasing, αλλά και συμβάσεις επιχειρηματικών απαιτήσεων προς προμηθευτές (Factoring). Στη συγκεκριμένη κατηγορία εντάσσονται προεξοφλήσεις Προθεσμιακών Ενέγγυων Πιστώσεων (εισαγωγών – εξαγωγών), εκχώρηση συμβάσεων δημόσιων φορέων (πχ ΕΟΠΠΥ) κλπ.

Τα **Εργαλεία Κεφαλαιακής Ενίσχυσης** περιλαμβάνουν κυρίως επενδύσεις δημοσίου σε ταμεία επιχειρηματικών συμμετοχών αλλά και μικρότερης κλίμακας επενδυτικά κεφάλαια ή ακόμα και εργαλεία συμμετοχικής χρηματοδότησης για άντληση κεφαλαίων από το κοινό.

Τα πλεονεκτήματα των εργαλείων χρηματοδότησης είναι κυρίως η παροχή ρευστότητας στην επιχείρηση και η εξασφάλιση ελκυστικότερων όρων στους αγοραστές με την παροχή μεγαλύτερης εμπορικής πίστωσης.

Η βελτίωση στα οικονομικά μεγέθη της επιχείρησης (ισολογισμοί, αριθμοδείκτες) με χρήση των εργαλείων **μη δανειακού τύπου** είναι εξίσου σημαντικό πλεονέκτημα που αξίζει να σημειωθεί.

Το σίγουρο είναι η κάθε επιχείρηση μπορεί να ανακαλύψει ειδικά σχεδιασμένες χρηματοδοτικές λύσεις για κάθε της ανάγκη αν απευθυνθεί στον συνεργαζόμενο της ή μη τραπεζικό φορέα.

Τα εργαλεία μη δανειακού τύπου αφορούν κυρίως συμβάσεις εκμίσθωσης Leasing, αλλά και συμβάσεις επιχειρηματικών απαιτήσεων προς προμηθευτές (Factoring)



Τα πιο σύγχρονα συστήματα WMS Logistics στη MOBIAK

Στα πλαίσια της συνεχούς εξέλιξης, βελτίωσης και αναβάθμισης των τεχνολογιών που χρησιμοποιεί η MOBIAK, συμπεριλαμβάνεται και η χρήση εκσυγχρονισμένων πληροφοριακών συστημάτων που βοηθούν στην γρήγορη και άρτια λειτουργία της εταιρείας μας στο κέντρο διανομής της Αθήνας με έδρα τον Ασπρόπυργο. Ένα τέτοιο πρόγραμμα είναι και η Mantis, κορυφαίος διεθνής προμηθευτής λογισμικού και λύσεων WMS / logistics με ευρωπαϊκή προέλευση, παρούσα σε 30+ χώρες σε Ευρώπη, Βόρεια και Λατινική Αμερική, Μέση Ανατολή και Βόρεια Αφρική και Ασία-Ειρηνικό.

Το συγκεκριμένο πρόγραμμα χρησιμοποιείται αρκετό χρονικό διάστημα στην μεγαλύτερη αποθήκη της MOBIAK (στον Ασπρόπυργο Αττικής) και προσφέρει αυτοματοποίηση στις παραλαβές και αποστολές των προϊόντων μας αλλά και άμεση και εξελιγμένη χρήση του ηλεκτρονικού εμπορίου (e-shop) απαραίτητες διαδικασίες, ειδικά σε αυτή την εποχή της πανδημίας - Covid-19 όπου επιβάλλεται ταχύτητα και αμεσότητα σε όλες τις διαδικασίες.

Συγκεκριμένα, η Mantis προάγει δυνατότητες όπως η παρακολούθηση πολλαπλών κέντρων διανομής και των αποθεμάτων τους σε πραγματικό χρόνο, την βέλτιστη εξυπηρέτηση των παραγγελιών, η υιοθέτηση τεχνολογιών pick-to-light, pick-to-cart, pick-to-voice και ειδικότερα put-wall, αλλά και η ευέλικτη διαχείριση parcel και LTL σε συνδυασμό με εξελιγμένους επιχειρησιακούς αλγόριθμους, προσφέρουν στην επιχείρηση μια ολοκληρωμένη πλατφόρμα διαχείρισης και παρακολούθησης των διαδικασιών logistics για το e-commerce. Όλες αυτές οι ιδιόκτητες τεχνολογίες Mantis είναι στενά ενσωματωμένες με το (ενσωματωμένο στο LVS) Warehouse Execution System (WES) που ενορχηστρώνει τις χειροκίνητες και αυτοματοποιημένες λειτουργίες και χρησιμοποιεί προηγμένους αλγόριθμους απόθεσης, αναπλήρωσης, εκ των προτέρων κυβισμού, συλλογής, ταξινόμησης και άλλων.

ΤΗΣ ΓΕΩΡΓΙΑΣ ΑΡΝΑΝΤΩΝΑΚΗ
Εφαρμοσμένα Οικονομικά MSc
Τμήμα Λογιστηρίου

Ενδεικτικά πλεονεκτήματα του προγράμματος MANTIS LOGISTICS είναι τα ακόλουθα: ακρίβεια στο απόθεμα, εξάλειψη των λαθών στις παραγγελίες, εύκολη και άμεση αναγνωρισιμότητα των κωδικών κατά την παραλαβή, γνώση ανά πάσα στιγμή του αποθέματος στις αποθήκες, άμεση πληροφόρηση για τα αποθέματα σε όλα τα κέντρα διανομής της, αύξηση της παραγωγικότητας, μεγάλη ακρίβεια στην παραλαβή και ορθή κοστολόγηση όλων των διαδικασιών αποθήκευσης.

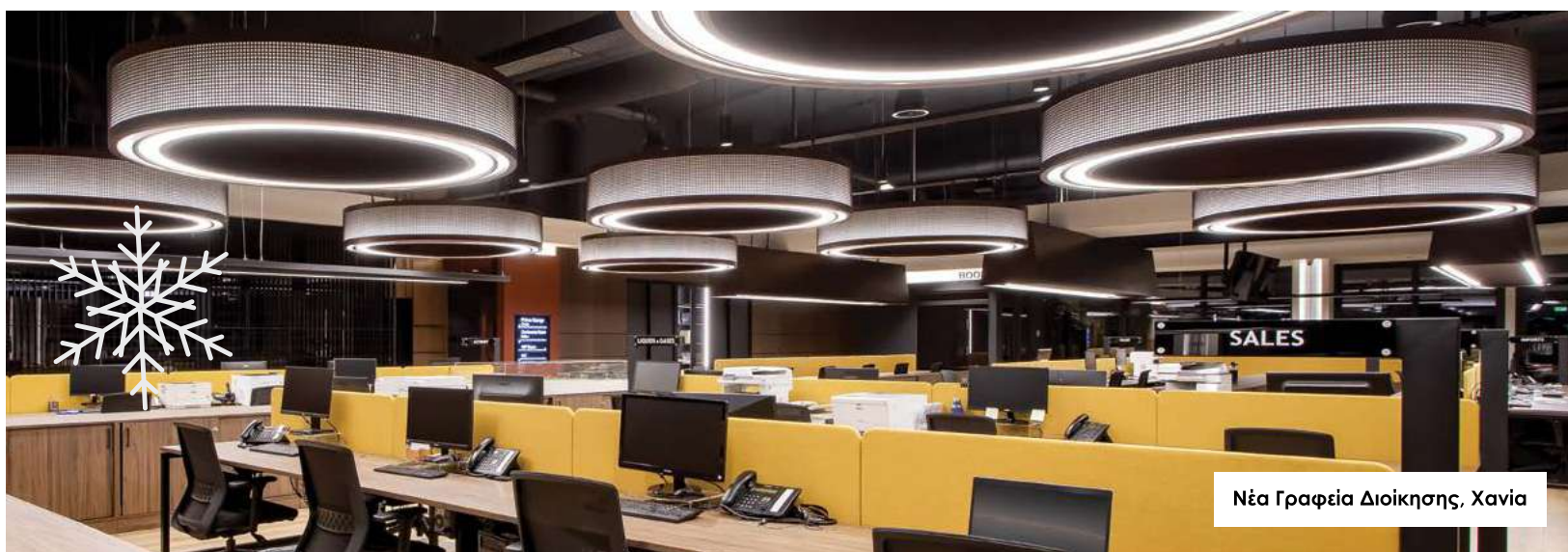
Συμπληρωματικά, υπάρχει και η δυνατότητα για τη πληροφόρηση σχετικά με το Status παραγγελίας και την αναμενόμενη ώρα παράδοσης στους πελάτες μέσω internet. Με λίγα λόγια, υπάρχει ο βέλτιστος προγραμματισμός των καθημερινών εργασιών για το σύνολο των εργασιών της εταιρείας.

Μία συνεχώς εξελισσόμενη και αναπτυσσόμενη εταιρεία σαν την MOBIAK, δεν θα μπορούσε να παραλείψει την καθολική εγκατάσταση αυτού του εκσυγχρονισμένου τεχνολογικού πληροφοριακού συστήματος σε όλα κέντρα διανομής της. Έτσι, έχουν ενεργοποιηθεί οι διαδικασίες για τις εγκαταστάσεις των μεγάλων αποθηκών της Θεσσαλονίκης και των Χανίων με σκοπό από τις αρχές του 2022, να ξεκινήσει ολοκληρωτική αλλαγή στις σύγχρονες τεχνολογίες και να προαχθεί η προοδευτική πορεία της MOBIAK σε κάθε επίπεδο.



Το συγκεκριμένο πρόγραμμα χρησιμοποιείται αρκετό χρονικό διάστημα στην μεγαλύτερη αποθήκη της MOBIAK (στον Ασπρόπυργο Αττικής) και προσφέρει αυτοματοποίηση στις παραλαβές και αποστολές των προϊόντων μας





Νέα Γραφεία Διοίκησης, Χανιά

Τα Νέα Γραφεία της MOBIAK

Ιδανικά για κάθε εργαζόμενο που σέβεται και εκτιμά...

Τον Μάιο του 2021 ολοκληρώθηκαν οι νέες εγκαταστάσεις των γραφείων της MOBIAK ΑΕ. Ο νέος πλέον χώρος εργασίας υποδέχθηκε όλους τους εργαζόμενους σε κλίμα εορταστικό, με μουσική και καλή διάθεση.

Τα Νέα Γραφεία αποτελούν το Ιδανικό Εργασιακό Περιβάλλον, χάρη στη Διοίκηση, που τα οραματίστηκε και τα υλοποίησε ώστε να ευχαριστήσει το μεγαλύτερο κεφάλαιό της, το ανθρώπινο δυναμικό.

Πρόκειται για τον χώρο όπου οι εργαζόμενοι περνούν τον περισσότερο χρόνο της ημέρας τους. Για να είναι όλοι ικανοποιημένοι (εργαζόμενοι και εργοδότες) θα πρέπει το περιβάλλον στον εργασιακό χώρο να είναι ευχάριστο, και να επιδρά θετικά στη διάθεση των εργαζομένων. Δυστυχώς όμως, για οικονομικούς λόγους αλλά συχνά και λόγω αδιαφορίας, λίγες επιχειρήσεις επενδύουν στους χώρους των γραφείων, με αποτέλεσμα να παρουσιάζονται πολλά προβλήματα που σχετίζονται με τη συμπεριφορά των υπαλλήλων, ενώ προκύπτουν και θέματα υγείας λόγω αυξημένου άγχους. Ο αντίκτυπος όλων αυτών στην εργασία είναι η κακή απόδοση των εργαζομένων και κατ' επέκταση η δυσαρέσκεια του εργοδότη.

Κατά καιρούς παρουσιάζονται αποτελέσματα ερευνών που αποδεικνύουν ότι η δημιουργικότητα, αποδοτικότητα και παραγωγικότητα των εργαζομένων, όπως και το κλίμα καλής συνεργασίας μπορούν να ενισχυθούν σε μεγάλο βαθμό, με τον κατάλληλο σχεδιασμό του χώρου εργασίας. Συγκεντρώνοντας και παρατηρώντας τα αποτελέσματα των ερευνών καταλήγουμε στα βασικά χαρακτηριστικά που πρέπει να έχει ο χώρος εργασίας, ώστε να θεωρείται ιδανικός.



ΤΗΣ ΕΛΕΝΗΣ ΠΑΠΑΝΙΚΟΛΑΟΥ
Διοίκηση Μονάδων Υγείας & Πρόνοιας
Τμήμα Πυροσβεστικών
Διοικητική - Γραμματειακή
Υποστήριξη CEO - Owner

Αυτά είναι ο φωτισμός, η θερμοκρασία, η επαφή με το πράσινο, η ιδιωτικότητα, ο ήχος, αλλά και η χρήση των κατάλληλων χρωμάτων, επίπλων και εξοπλισμού.

Τα Νέα Γραφεία της MOBIAK πληρούν τα παραπάνω βασικά χαρακτηριστικά σε υπερθετικό βαθμό. Ο χώρος έχει φυσικό φωτισμό και κατάλληλα σκίαστρα ώστε να ελέγχεται η ποσότητα του φωτός που θα εισέρχεται στον χώρο. Η θερμοκρασία του χώρου, αν και είναι ένα ζήτημα αρκετά υποκειμενικό, ρυθμίζεται έτσι ώστε να αισθάνονται άνετα οι εργαζόμενοι, να μην κρυώνουν αλλά και να μην ζεσταίνονται υπερβολικά, συνδυαστικά με το σύστημα εξαερισμού. Εκτός από τον τεχνητό εξαερισμό – κλιματισμό του χώρου, έχει γίνει πρόβλεψη ακόμα και για τον φυσικό. Αξίζει να σημειωθεί, ότι αν και τα νέα γραφεία είναι σχεδιασμένα σύμφωνα με την ανοικτή διάταξη (open-space ή open-floor ή open-plan) (όπου η ιδιωτικότητα και η ησυχία δεν είναι εύκολη υπόθεση) έχουν δημιουργηθεί μικρά δωμάτια (booths) που παρέχουν ιδιωτικότητα και ησυχία όπου απαιτείται. Παράλληλα, ακούγεται μουσική και εντός και εκτός των νέων γραφείων. Αναφορικά με τη θέα, από όλες τις θέσεις εργασίας, μπορεί κανείς να απολαύσει το απέραντο πράσινο. Ο περιβάλλον χώρος είναι καταπράσινος με γκαζόν, λουλούδια και ελαιόδεντρα, πάντα περιποιημένα και όμορφα.

Ως εργαζόμενη στον χώρο μπορώ να επιβεβαιώσω όλα τα παραπάνω και να προσκαλέσω όλους εσάς, να μας επισκεφθείτε και να τα διαπιστώσετε ιδίως όμμασι.

Πιστέψτε με, ίσως είναι καλύτερα και από τα σπίτια μας!



Πυροσβεστήρες Υδρονέφωσης

Τι είναι ο Πυροσβεστήρας Υδρονέφωσης;

ΤΗΣ ΣΟΦΙΑΣ ΣΤΑΜΠΟΛΑΚΗ
Επιστήμη & Τεχνολογία Υλικών
Τμήμα Ποιότητας, Πυροσβεστικών



Οι πυρ/τήρες υδρονέφωσης είναι ικανοί να αντιμετωπίσουν σχεδόν όλες τις κοινές πυρκαγιές, όπως στερεά καύσιμα (χαρτί, ξύλο, ύφασμα, πλαστικό κτλ.), μαγειρικά λίπη και έλαια και εγκαταστάσεις υπό τάση μέχρι 1000V.

Ο ποιοτικός έλεγχος και η αναβάθμιση της αποτελεσματικότητας των πυροσβεστικών μέσων αποτελεί σταθερή επιδίωξη της MOBIAK με σκοπό τη δημιουργία προϊόντων πιο ανθεκτικών και σχεδιασμένων με τέτοιο τρόπο ώστε να προσφέρουν πλήρη χρησιμότητα αλλά και ικανοποίηση στον καταναλωτή μέσα σε ένα συνεχώς αυξανόμενο ανταγωνιστικό περιβάλλον.

Τι είναι Πυροσβεστήρας Υδρονέφωσης;

Τα συστήματα υδρονέφωσης προωθούν το νερό μέσω ενός ειδικά σχεδιασμένου ακροφυσίου, διασπώντας το νερό σε εκατοντάδες μικροσταγονίδια που παράγουν την ομίχλη. Η ομίχλη μπορεί στη συνέχεια να περιορίσει την εξάπλωση της φωτιάς, καθώς τα σταγονίδια νερού συμβάλλουν στη ψύξη των φλογών και το διαθέσιμο οξυγόνο ελαχιστοποιείται. Σημειώνεται ότι τα σταγονίδια του νερού είναι τόσο λεπτά που είναι εξαιρετικά ισχυρά και αποτελεσματικά στη κατάσβεση πυρκαγιών.

Για ποιες Κατηγορίες Φωτιάς μπορεί να Χρησιμοποιηθεί;

Οι πυροσβεστήρες υδρονέφωσης είναι ικανοί να αντιμετωπίσουν σχεδόν όλες τις κοινές πυρκαγιές, όπως στερεά καύσιμα (χαρτί, ξύλο, ύφασμα, πλαστικό κτλ.), μαγειρικά λίπη και έλαια και εγκαταστάσεις υπό τάση μέχρι 1000V. Λόγω των μικροσταγονιδίων, η ομίχλη που δημιουργείται δεν αφήνει σχεδόν κανένα ίχνος καθιστώντας τους πυροσβεστήρες υδρονέφωσης μια ασφαλής επιλογή τόσο σε εργασιακό όσο και οικιακό περιβάλλον.



Γιατί να επιλέξουμε έναν Πυροσβεστήρα Υδρονέφωσης;

Οι πυροσβεστήρες υδρονέφωσης αποτελούν μία καινοτόμο τεχνολογία ευρέως φάσματος, με εξαιρετικές δυνατότητες για την κατάσβεση πυρκαγιών:

- Είναι 100% ανακυκλώσιμοι και δεν περιέχουν χημικά
- Άμεση ενεργοποίηση
- Υψηλή απόδοση στην καταστολή πυρκαγιών
- Ασφαλέστερο και καθαρότερο στη χρήση
- Οικονομικά αποδοτικό κατά τη διάρκεια του κύκλου ζωής του

Νέα Σειρά Πυροσβεστήρων Υδρονέφωσης με Εσωτερικό Φιαλίδιο

Με μοναδικές παραγωγικές δυνατότητες, γνώση και αφοσίωση η MOBIAK εξελίσσεται αδιάκοπα με στόχο την ανάπτυξη νέων προϊόντων πυροσβεστικού εξοπλισμού. Αξίζει να αναφερθούμε στη Νέα Σειρά Πυροσβεστήρων Υδρονέφωσης με εσωτερικό φιαλίδιο.

Πρόκειται για ένα νέο τύπο πυροσβεστήρα υδρονέφωσης που αποτελείται από νερό και ενός πρόσθετου υλικού με σκοπό τη μέγιστη απόδοση αντιμετώπισης πυρκαγιών. Για να εκτοξευτεί το κατασβεστικό μέσο πρέπει να ενεργοποιηθεί πρώτα το εσωτερικό φιαλίδιο του πυροσβεστήρα προκειμένου να εισέλθει το προωθητικό αέριο στο δοχείο και να πραγματοποιηθεί η κατάσβεση. Διαθέτει υψηλές κατασβεστικές ικανότητες, ενώ συνολικά ο σχεδιασμός του αποτελεί αξιόπιστο πυροσβεστικό μέσο προσφέροντας ικανοποίηση των αναγκών και προσδοκιών του χρήστη.

Επιγραμματικά η Διαδικασία Ενεργοποίησης του:

1. Αφαιρέστε την Ασφάλεια
2. Πιέστε το Κουμπί Ενεργοποίησης και Περιμένετε 6 sec.
3. Στοχεύστε στη Βάση της Φωτιάς
4. Πιέστε τη Λαβή του Ακροφυσίου

Τέλος σημειώνεται ότι η νέα σειρά πυροσβεστήρων υδρονέφωσης διατίθεται σε χωρητικότητα δοχείου 6lt και 9lt, συνεχίζοντας δυναμικά σε νέες τεχνολογίες και επενδύοντας πάντα στη ποιότητα των προϊόντων μας.



Η Διαδικασία της Πώλησης από στελέχη της MOBIAK

ΤΟΥ
ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΥ ΤΣΑΓΚΑΡΙΔΗ
Πωλητής - Υπεύθυνος
Κέντρου Διανομής Κεντρικής &
Ανατολικής Κρήτης

Η MOBIAK καθώς είναι μια από τις κορυφαίες εταιρείες του πλανήτη στους τομείς της βιομηχανίας και εμπορίας Πυροσβεστικού και Ιατροτεχνολογικού εξοπλισμού αλλά και στην παραγωγή και εμφιάλωση Ιατρικών, Βιομηχανικών Αερίων & Υγρών, αναγνωρίζει την μεγάλη σημασία που έχει η πώληση στην επιτυχία της καθώς η συγκεκριμένη λειτουργία συνδέεται άμεσα με τη επίτευξη των στόχων της και συνεπώς με την διατήρηση της ανάμεσα στις δυναμικότερες και καταξιωμένες επιχειρήσεις ! Για την MOBIAK η πώληση αναφέρεται στην προσωπική επικοινωνία όπου ο πωλητής εντοπίζει και επιδιώκει να ικανοποιήσει τις ανάγκες του (υποψήφιου) πελάτη με σκοπό το όφελος και των δύο, ώστε η πώληση να ξεφύγει από τα όρια της παραγγελιοληψίας και να οδηγήσει σε μακροχρόνιες συνεργασίες και σχέσεις μεταξύ των πωλητών της και των πελατών.

Η διαδικασία της πώλησης για την MOBIAK, περιλαμβάνει διαδοχικές ενέργειες και δραστηριότητες που οφείλει να εκτελέσει ο πωλητής για να επιτύχει επαγγελματικές πωλήσεις. Συγκεκριμένα περιλαμβάνει 8 στάδια-βήματα:

1) ΕΝΤΟΠΙΣΜΟΣ ΤΩΝ ΥΠΟΨΗΦΙΩΝ ΠΕΛΑΤΩΝ

Ο εντοπισμός των υποψήφιων πελατών είναι το πρώτο βήμα της διαδικασίας πώλησης της MOBIAK και αναφέρεται στη συστηματική προσπάθεια εξεύρεσης αλλά και δημιουργίας καταλόγου δυνητικών πελατών.

2) ΠΡΟΕΤΟΙΜΑΣΙΑ ΕΠΑΦΗΣ

Το στάδιο της προετοιμασίας περιλαμβάνει όλες τις ενέργειες που πρέπει να κάνει ένας πωλητής της MOBIAK για να συγκεντρώσει τις απαραίτητες πληροφορίες που σχετίζονται με τον υποψήφιο πελάτη και θεωρείται ένα από τα σημαντικότερα στην διαδικασία της πώλησης, καθώς ένας από τους κυριότερους λόγους που αποτυγχάνουν οι πωλητές σε γενικά πλαίσια είναι η έλλειψη προετοιμασίας πριν τη συνάντηση με τον πελάτη.

3) ΠΡΟΣΕΓΓΙΣΗ ΥΠΟΨΗΦΙΟΥ ΠΕΛΑΤΗ

Εφόσον ο πωλητής της MOBIAK έχει εντοπίσει τον υποψήφιο πελάτη και έχει κάνει την απαραίτητη συγκέντρωση όλων των αναγκαίων πληροφοριών, πρέπει να βρει και τον τρόπο με τον οποίον θα πραγματοποιήσει την επαφή. Η προσέγγιση έχει να κάνει με την εντύπωση που θα σχηματίσει ο πελάτης στα πρώτα λεπτά της επικοινωνίας και έχει καθοριστική σημασία για τη συνέχεια αφού μπορεί να υποστηρίξει ή να καταστρέψει όλη την διαδικασία της πώλησης.

Χώρες και αγορές στις οποίες εισέρχεται λαμβάνοντας πάντα υπόψη και σεβόμενη την ποικιλομορφία κάθε χώρας όσον αφορά τη σύνδεση με τις τρέχουσες τάσεις.

4) ΠΑΡΟΥΣΙΑΣΗ

Η παρουσίαση είναι ο βασικός κορμός στην διαδικασία της πώλησης και σε αυτό το στάδιο ο πωλητής θα χρειαστεί να πείσει τον υποψήφιο πελάτη ότι το προϊόν που του παρουσιάζει είναι εκείνο που πραγματικά του χρειάζεται, ώστε να προβεί σε αγορά.

Η γνώση του προϊόντος από τον πωλητή δεν είναι μόνη της αρκετή ώστε να επιτευχθεί η πώληση. Για να είναι όσο γίνεται περισσότερο αποτελεσματική η παρουσίαση, ο πωλητής της MOBIAK θα πρέπει να αποδείξει στον υποψήφιο πελάτη πως το προϊόν θα ικανοποιήσει τις ανάγκες του.

5) ΔΟΚΙΜΑΣΤΙΚΟ ΚΛΕΙΣΙΜΟ ΠΩΛΗΣΗΣ-ΣΥΜΦΩΝΙΑΣ

Το στάδιο αυτό αποσκοπεί στην διερεύνηση των προθέσεων από μέρους του υποψήφιου πελάτη όσον αφορά την ενδεχόμενη αγορά του προϊόντος. Στη φάση αυτή ο πωλητής της MOBIAK προσπαθεί να καταλάβει:

- α) αν το προϊόν αρέσει στον πελάτη
- β) αν έχει αφουγκραστεί επιτυχώς τις αντιρρήσεις-προβληματισμούς του πελάτη
- γ) εάν υπάρχουν ακόμα κάποιες αντιρρήσεις
- δ) εάν τελικά ο πελάτης είναι έτοιμος για την παραγγελία

6) ΑΝΤΙΜΕΤΩΠΙΣΗ ΑΝΤΙΡΡΗΣΕΩΝ - ΠΡΟΒΛΗΜΑΤΙΣΜΩΝ

Όλοι οι πωλητές, σχεδόν σε κάθε προσπάθεια διαδικασίας πώλησης, αντιμετωπίζουν αντιρρήσεις και θα χρειαστεί να τις θεωρούν αναπόσπαστο τμήμα της παρουσίασης τους ώστε να μπορούν να τις αντιμετωπίζουν αποτελεσματικά χωρίς να προσβάλλουν τον υποψήφιο πελάτη και να μπορέσουν έτσι να προχωρήσουν στο επόμενο στάδιο που είναι και το κλείσιμο της συμφωνίας (λήψη παραγγελίας).

7) ΚΛΕΙΣΙΜΟ ΠΩΛΗΣΗΣ - ΣΥΜΦΩΝΙΑΣ

Στο στάδιο αυτό ο πωλητής επιδιώκει να ζητήσει την παραγγελία από τον υποψήφιο πελάτη ως μία φυσιολογική εξέλιξη της παρουσίασης, εν τούτοις αρκετές φορές οι πωλητές δεν προχωρούν σε αυτό το στάδιο υπό τον φόβο της απόρριψης.

Οι πωλητές της MOBIAK πρέπει να αναπτύξουν την ικανότητα να μπορούν να αναγνωρίζουν τα μηνύματα του υποψήφιου πελάτη, τα οποία δείχνουν και τότε ο τελευταίος είναι έτοιμος να αγοράσει.

8) ΕΛΕΓΧΟΣ ΕΠΑΦΗΣ (ΜΕΤΕΠΕΙΤΑ ΠΑΡΑΚΟΛΟΥΘΗΣΗ)

Ο επιτυχημένος πωλητής δεν παραμένει μόνο στην εξασφάλιση της παραγγελίας, οι ενέργειες που θα γίνουν μετά είναι πολύ σημαντικές. Η μεγάλη πλειοψηφία των πωλήσεων γίνεται από τους ήδη υπάρχοντες πελάτες και ο καλός πωλητής γνωρίζει ότι είναι δυσκολότερο να κρατήσεις έναν υπάρχοντα πελάτη παρά να βρεις κάποιον καινούργιο, η φιλοσοφία του πωλητή της MOBIAK θα πρέπει να είναι δεν κάνω πωλήσεις, κάνω πελάτες.

Όλα τα παραπάνω στάδια βρίσκονται σε στενή αλληλεξάρτηση και αυτό σημαίνει πως σε αρκετές περιπτώσεις, παρόλο που ο πωλητής έχει περάσει ένα βήμα ίσως χρειαστεί να επανέλθει εκ νέου στο ίδιο για να μπορέσει να επιτύχει την πώληση καθώς η διαδικασία της πώλησης για την MOBIAK είναι δυναμική με παράγοντες διαρκώς εναλλασσόμενους και όχι στατική!



ΑΝΑΛΥΣΗ ΔΕΔΟΜΕΝΩΝ

«ΤΟ ΚΛΕΙΔΙ» για την διορατικότητα και τη βελτίωση των εσωτερικών διαδικασιών διαχείρισης.



THE KAITHE TZANOY
Οικονομικές Επιστήμες, BSc
Τμήμα Λογιστηρίου



Η ανάλυση των εσωτερικών δεδομένων προσφέρει πολλαπλά πλεονεκτήματα στην εταιρεία, η οποία βασιζόμενη σε ευέλικτες αναλύσεις καταφέρνει να παραμείνει ανταγωνιστική και πρωτοπόρα στην σύγχρονη αγορά

Τις τελευταίες δεκαετίες η έννοια της ανάλυσης δεδομένων έχει διεισδύσει στην καθημερινότητα πάσης φύσεως οργανισμού, με τους περισσότερους να επεξεργάζονται αναλυτικά τα δεδομένα που συλλέγουν, προκειμένου να αποκτήσουν πολύτιμες πληροφορίες.

Η ανάλυση των εσωτερικών δεδομένων προσφέρει πολλαπλά πλεονεκτήματα στην εταιρεία, η οποία βασιζόμενη σε ευέλικτες αναλύσεις καταφέρνει να παραμείνει ανταγωνιστική και πρωτοπόρα στην σύγχρονη αγορά. Ενώ πριν από μερικά χρόνια η συλλογή πληροφοριών χρησιμοποιούνταν με σκοπό την ανάλυση δεδομένων για μελλοντικές αποφάσεις, σήμερα αξιοποιώντας στοιχεία που προέρχονται από τον πυρήνα μας εντοπίζουμε και αξιοποιούμε πληροφορίες για τα άμεσα βήματα μας. Αυτό, με τη σειρά του, οδηγεί σε πιο έξυπνες επιχειρηματικές κινήσεις, πιο αποτελεσματικές λειτουργίες, υψηλότερα κέρδη και πιο ικανοποιημένους πελάτες.

Όντας οραματιστές χρησιμοποιούμε αποτελεσματικές μεθόδους παραγωγής και διακίνησης προϊόντων, ενώ συνδυάζουμε πέρα από την παραγωγικότητα, την εξοικονόμηση κόστους και τη μείωση του κινδύνου. Η μελλοντική επιβίωση απαιτεί ευκινησία έχοντας ως γνώμονα την ελαχιστοποίηση των κινδύνων και την εκμετάλλευσή των ευκαιριών μέσω ουσιαστικών επιχειρησιακών γνώσεων και σίγουρης λήψης αποφάσεων. Βασισμένοι στην ανάλυση των στοιχείων συντονίζουμε τις διαδικασίες παραγωγής με ελάχιστο κόστος και κίνδυνο, ενώ αξιοποιούμε τα δεδομένα προκειμένου να παρέχουμε καινοτόμες υπηρεσίες και ποιοτικά προϊόντα.

Εφαρμογές της ανάλυσης δεδομένων στις επιμέρους διαδικασίες μας:

Μείωση Κόστους: Η ανάλυση των δεδομένων προσφέρει σημαντικά πλεονεκτήματα κόστους, κυρίως όταν πρόκειται για τον εντοπισμό πιο αποτελεσματικών τρόπων επιχειρηματικής δραστηριότητας.



Ταχύτερη και Καλύτερη Λήψη Αποφάσεων:

Ο ρυθμός αναλύσεων σε συνδυασμό με την ικανότητα πρόσβασης σε νέες πηγές πληροφοριών, συμβάλουν σημαντικά στην ταχύτερη λήψη ορθών αποφάσεων.

Πρόβλεψη προβλημάτων συντήρησης και βλαβών:

Αναλύοντας τα εταιρικά δεδομένα έχουμε αποκτήσει μια ενοποιημένη άποψη τόσο για την ποιότητα των διαδικασιών όσο και για την αποδοτικότητα των ανθρώπων μας. Συλλέγοντας και αναλύοντας το feedback των πελατών, εντοπίζουμε, ιεραρχούμε και καθορίζουμε ζητήματα εξυπηρέτησης, εγγύησης αλλά και σέρβις. Ακολουθούμε μια ολοκληρωμένη προσέγγιση με γνώμονα την αγορά και τις ανάγκες της.

Νέα Προϊόντα και Υπηρεσίες:

Με τη δυνατότητα καταμέτρησης των αναγκών και της ικανοποίησης των πελατών μέσω των αναλυτικών στοιχείων έρχεται η δύναμη να δίνουμε στους πελάτες αυτό που θέλουν. Με την ανάλυση δεδομένων, δημιουργούνται νέα προϊόντα για να καλύψουν τις ανάγκες των πελατών και να βοηθήσουν την εταιρεία να προσαρμοστεί στο σημερινό νέο επιχειρηματικό κλίμα σχεδιάζοντας το μέλλον με σιγουριά, βασισμένη σε έγκυρα δεδομένα.

Ποιότητα Κατασκευής:

Μέσω της ανάλυσης πετυχαίνουμε την βέλτιστη απόδοση της παραγωγής επενδύοντας στην ποιότητα του τελικού προϊόντος και μειώνοντας τον κίνδυνο αστοχίας του εξοπλισμού.

Συνδεδεμένο Εργοστάσιο:

Βελτιώνουμε συνεχώς τις διαδικασίες και την αξιοπιστία της επιχείρησης. Προβλέπουμε θέματα συντήρησης αυξάνοντας την απόδοσή και τη συνολική αποτελεσματικότητα του εξοπλισμού.

Βελτιστοποίηση Εφοδιαστικής Αλυσίδας:

Ανιχνεύουμε ταχύτατα τα σήματα ζήτησης που υποδεικνύουν αλλαγές στην αγορά, ευθυγραμμίζοντας την αλυσίδα εφοδιασμού μας με τις διακυμάνσεις της ζήτησης πιο γρήγορα, βασιζόμενοι στην ανάλυση των δεδομένων μας.

Με την σωστή και στοχευμένη ανάλυση επιτυγχάνουμε να κατέχουμε ανταγωνιστικό πλεονέκτημα, βελτιώνοντας συνεχώς την ποιοτική παραγωγή των προϊόντων μας και την ικανοποίηση των πελατών μας, ενισχύοντας παράλληλα την μείωση των απόβλητων και του κόστους βασιζόμενοι στον εκσυγχρονισμό και την λειτουργική βελτίωση.

Κορονοϊός και αύξηση τιμών στα προϊόντα



ΤΗΣ ΔΕΣΠΟΙΝΑΣ ΜΕΤΑΞΑΚΗ
Λογιστική
Τμήμα Λογιστηρίου

Κανείς δεν θα περίμενε ότι στα μέσα του 2019 ολόκληρη η παγκόσμια κοινότητα θα μιλούσε για μια από τις μεγαλύτερες, εάν όχι η μεγαλύτερη, οικονομικές υφέσεις που υπέστη ποτέ η ανθρωπότητα. Καθώς λοιπόν όλα είναι επηρεασμένα από την πανδημία που ξέσπασε, ήταν σαφώς λογικό και επακόλουθο η παγκόσμια οικονομία να επηρεαστεί εξίσου σημαντικά. Οι διάφορες πολιτικές αντιμετώπισης του covid 19, περί κλείσιμο των επιχειρήσεων, ώστε να μην εξαπλωθούν τα κρούσματα του covid 19, η ροή του χρήματος που έπαψε να υφίσταται όπως την είχαμε συνηθίσει τα προηγούμενα έτη, δημιούργησαν πολλά προβλήματα.

Λαμβάνοντας υπόψιν τα προηγούμενα, γίνεται αντιληπτό πως η ζήτηση των προϊόντων, κυρίως ένδυσης, ηλεκτρονικών συσκευών κ.α. όπως επίσης και η ζήτηση για διάφορες υπηρεσίες, άρχισαν να μειώνονται σημαντικά με αποτέλεσμα πολλές επιχειρήσεις να μην μπορούν να ανταπεξέλθουν στον δύσκολο δρόμο που χάραξε ο κορονοϊός. Ως γνωστόν μια λιανική οικονομική μονάδα είναι στενά συνδεδεμένη με την εξίσου χονδρική επιχείρηση, επομένως τα αρνητικά ρεκόρ πωλήσεων οδήγησαν και σε κρίση τις επιχειρήσεως χονδρικής αγοράς. Επιπλέον αξίζει να σημειωθεί πως, η ανάκαμψη των επιχειρήσεων αδιαμφισβήτητα, θα λάμβανε χώρα μετά το άνοιγμα της οικονομίας. Πως όμως από την ύφεση πάμε στην ανάκαμψη;

Διάφορες επιχειρήσεις χονδρικής αγοράς, οδηγήθηκαν σε αδιέξοδο αναζητώντας λύσεις. Επομένως λαμβάνοντας ως γνώμονα ότι οι πρώτες ύλες στις μέρες μας είναι δυσεύρετες και συνάμα έχουν πάρει ανοδική πορεία όσο αναφορά το κόστος τους, άρχισαν να ανεβάζουν οι τιμές και τα κόστη μεταφοράς των προϊόντων τους. Αυτό οδηγεί στο εξής συμπέρασμα:

κάθε επιχείρηση λιανικής θα πρέπει να ανταπεξέλθει στις πρωτόγνωρες καταστάσεις που επικρατεί, φθάνοντας στο σημείο να ανεβάζουν και οι ίδιοι με την σειρά τους τις τιμές των προϊόντων τους. Θα πρέπει να γίνει αντιληπτό και κατανοητό πως μια τέτοια κατάσταση είναι πρωτοφανής, κάθε οικονομική μονάδα προσπαθεί να βρει λύσεις που θα οδηγήσουν στην ανάκαμψη και σε ένα καλύτερο για όλους μέλλον.

Η MOBIAK κατανοεί τις νέες συνθήκες που έχουν προκύψει λόγω της πανδημίας και συνεχίζει να καταβάλει κάθε δυνατή προσπάθεια προκειμένου να στηρίξει το πελατολόγιο της κρατώντας όσο γίνεται τις τιμές των προϊόντων στα χαμηλότερα δυνατά επίπεδα.



Επιπλέον αξίζει να σημειωθεί πως, η ανάκαμψη των επιχειρήσεων αδιαμφισβήτητα, θα λάμβανε χώρα μετά το άνοιγμα της οικονομίας



M(y)MOBIAK DATA

Η νέα πλατφόρμα της ΑΑΔΕ (Ανεξάρτητη Αρχή Δημοσίων Εσόδων) «myDATA», έχει σκοπό να οδηγήσει την ελληνική οικονομία στον κόσμο της ψηφιακής τεχνολογίας.

Του Δημήτρη Μουσουράκη
Λογιστική & Χρηματοοικονομική
Υπεύθυνος Ανθρώπινου Δυναμικού

Ο στόχος της “myDATA” πλατφόρμας είναι να εξελίξει τον τρόπο καταγραφής, ελέγχου και ανάλυσης των επιχειρησιακών οικονομικών δεδομένων. Τα ηλεκτρονικά βιβλία της MOBIAK όπως και κάθε επιχείρησης θα δομούνται και θα αρχειοθετούνται σε ένα υπολογιστικό “σύννεφο” (cloud) της νέας πλατφόρμας.

Το “myDATA” σε απλή μετάφραση είναι μια ιστοσελίδα στην οποία η κάθε επιχείρηση θα συνδέεται άμεσα για να καταχωρεί όλα τα παραστατικά που εκδίδει ηλεκτρονικά ή χειρόγραφα καταγράφοντας τα σε ένα ηλεκτρονικό “σύννεφο” (cloud) προσβάσιμο ανά πάσα στιγμή.

Η MOBIAK όλα αυτά τα χρόνια έχει αποδείξει ότι είναι υπέρ της φορολογικής διαφάνειας των επιχειρηματικών συναλλαγών κάτι που είναι και ο κυριότερος σκοπός αυτής της νέας πλατφόρμας. Η ψηφιακή καταχώρηση των εταιρικών εσόδων και εξόδων είναι ένα ισχυρό και αξεπέραστο τείχος ενάντια στη φοροδιαφυγή και με την υποχρεωτική διασταύρωση των στοιχείων εκδότη και λήπτη εντοπίζεται κάθε είδους παράνομη δοσοληψία.

Συν τοις άλλοις η πλατφόρμα στοχεύει να κάνει τις λογιστικές διαδικασίες αμεσότερες μειώνοντας την γραφειοκρατική “Βαβέλ”.

Πρακτικά, η νέα πλατφόρμα έχει σκοπό στην αυτοματοποίηση χρονοβόρων επιχειρησιακών υποχρεώσεων όπως των δηλώσεων ΦΠΑ, των δηλώσεων φορολογίας εισοδήματος και των καταστάσεων οικονομικών στοιχείων από επιχειρηματική δραστηριότητα, αφού τα απαραίτητα στοιχεία θα προϋπάρχουν στο σύστημα.

Η άμεση πρόσβαση των εταιρειών στα οικονομικά δεδομένα τους και συνεπώς στις οικονομικές τους υποχρεώσεις είναι ένα από τα επιπλέον οφέλη το “myDATA” και για την επίτευξη του απαρτίζεται από δύο διαφορετικά ηλεκτρονικά βιβλία. Στο πρώτο Βιβλίο Αναλυτικών Εγγραφών γίνεται η καταχώρηση της σύνοψης εσόδων/εξόδων, ο χαρακτηρισμός των συναλλαγών και η λογιστική τους τακτοποίηση. Στο δεύτερο Βιβλίο Συνοπτικής Απεικόνισης είναι η συγκεντρωτική παρουσίαση των δεδομένων μιας εταιρείας ανά μήνα και έτος. Το δεύτερο αυτό βιβλίο δυνητικά μπορεί να προσφέρει μια σφαιρική εικόνα της οικονομικής κατάστασης μιας επιχείρησης.

Το “myDATA” θα αρχίσει τη λειτουργία του με δύο διαφορετικά κανάλια διαβίβασης δεδομένων, μέσω της ειδικής φόρμας καταχώρησης και με τη χρήση λογιστικών/εμπορικών προγραμμάτων. Η ηλεκτρονική τιμολόγηση που η MOBIAK λειτουργεί ήδη από το 2015, δεν είναι ακόμα σε υποχρεωτικό επίπεδο για τις επιχειρήσεις αλλά αποτελεί ένα από τα μακροπρόθεσμα σχέδια του υπουργείου Οικονομικών ενώ θα αποτελέσει μελλοντικά ένα τρίτο κανάλι που αναμένεται να λύσει περαιτέρω θέματα διαφάνειας, διασφάλισης περιεχομένου και ορθής διαβίβασης τιμολογίων.

Τα λογιστικά ή εμπορικά συστήματα όλων εταιρειών θα διασυνδέονται με τη συγκεκριμένη ιστοσελίδα και με τον τρόπο αυτό θα υπάρχει η διευκόλυνση στην διαβίβαση των παραστατικών της επιχείρησης. Ταυτόχρονα, τα ηλεκτρονικά βιβλία θα αυτοματοποιήσουν, έως ένα βαθμό, την ανταλλαγή πληροφοριών μεταξύ εταιρειών καθώς το σύστημα αυτό θα λειτουργήσει ως δίαυλος επικοινωνίας. Επιπλέον, οι επιχειρήσεις θα μπορούν να επισκέπτονται την πλατφόρμα και να βλέπουν τα δεδομένα τους σε πραγματικό χρόνο.

Η ψηφιοποίηση των εμπορικών συναλλαγών θα εξοικονομεί πολύτιμο χρόνο και χρήμα εξαλείφοντας επιπλέον διορθωτικές κινήσεις και ελαττώματα τα λάθη που οδηγούν σε επιβολή προστίμων.



Η MOBIAK όλα αυτά τα χρόνια έχει αποδείξει ότι είναι υπέρ της φορολογικής διαφάνειας των επιχειρηματικών συναλλαγών κάτι που είναι και ο κυριότερος σκοπός αυτής της νέας πλατφόρμας.



► Αναμνήσεις μιας Ζωής...



ΤΗΣ ΝΕΚΤΑΡΙΑΣ ΨΕΓΙΑΝΝΑΚΗ
Γραφίστρια / Τμήμα Marketing

Μουσείο Εμμανουήλ Σβουράκη (Πρεσβ.)

Ο **Μανώλης Σβουράκης** (Ιδρυτής του Ομίλου MOBIAK), ο οποίος «έφυγε» από τη ζωή στις 9/5/2020 σε ηλικία 81 ετών, υπήρξε **ένας από τους πιο επιτυχημένους αυτοδημιούργητους επιχειρηματίες** όχι μόνο στα Χανιά, αλλά γενικότερα στην Κρήτη. Στη Μνήμη του Ιδρυτή της MOBIAK Εμμανουήλ Σβουράκη πρεσβ. (1939 - 2020) στεγάζεται στο Κτίριο Διοίκησης (Δ) των Ιδιοκτητών Εγκαταστάσεων, **το Μουσείο «Εμμανουήλ Σβουράκης»**, το οποίο φιλοξενεί πλούσιο ιστορικό φωτογραφικό υλικό από τη ζωή και το σπουδαίο έργο του αείμνηστου.

Το Μουσείο δημιουργήθηκε τον Αύγουστο του 2021 και είναι Ιστορικής Σημασίας καθώς συνδέεται με ορισμένες από τις σημαντικότερες στιγμές της προσωπικής του ζωής και της επαγγελματικής του διαδρομής.

Όσοι επισκέπτονται τα γραφεία της MOBIAK έχουν την ευκαιρία να περιηγηθούν στο μουσείο και να δουν από κοντά **τα σημεία σταθμούς στη μακρά ιστορία της MOBIAK**, τις καινοτομίες που εισήχθησαν στο πρόσφατο παρελθόν αλλά και τα μνημόνια **συνεργασίας** που άνοιξαν τον δρόμο για τη διαρκώς αυξανόμενη εξωστρέφεια της εταιρείας.



ΑΠΟΘΗΚΗ ο Ζωντανός Οργανισμός της MOBIAK

Ο κύριος στόχος κάθε αποθήκης είναι η ελαχιστοποίηση του συνολικού λειτουργικού κόστους, με την καλύτερη δυνατή εξυπηρέτηση του πελάτη, ώστε να του παρέχεται το σωστό προϊόν (σε ποσότητα και είδος), στη σωστή ποιότητα, στο σωστό μέρος, στον σωστό χρόνο.

ΤΗΣ ΒΟΥΛΑΣ ΠΕΤΑΚΑΚΗ
Διοίκηση Επιχειρήσεων
Κέντρο Διανομής Χανίων

Η αξιολόγηση μίας επιχείρησης μπορεί να επιτευχθεί με την μέτρηση των παρακάτω δραστηριοτήτων της αποθήκης της:

- Εξυπηρέτηση Πελατών
- Ακρίβεια Αποθέματος
- Χρήση Χώρου
- Παραγωγικότητα εργασίας
- Μέθοδοι Εξοπλισμού
- Χρήση Εξοπλισμού
- Κτηριακές Εγκαταστάσεις

Τύποι Αποθηκών

Υποστήριξη Παραγωγής: Οι αποθήκες λειτουργούν ως κέντρα παραλαβής των προϊόντων, όπως πρώτων υλών, από τους προμηθευτές.

Μίξη Προϊόντων: Πολλαπλά εργοστάσια αποστέλλουν τα διάφορα προϊόντα (κωδικούς) σε μια κεντρική αποθήκη, καθώς κάθε εργοστάσιο παράγει μόνο ένα μέρος της συνολικής παραγωγής μιας επιχείρησης.

Ενοποίηση Φορτίου: Η αποθήκη συνδυάζει προϊόντα και ενοποιεί αποστολές από τα διάφορα εργοστάσια προς τους πελάτες.

Διάσπαση Φορτίου: Οι αποθήκες λαμβάνουν μεγάλα φορτία από ένα εργοστάσιο και περιλαμβάνουν παραγγελίες πολλών πελατών τις οποίες διασπούν σε μικρότερα φορτία για να πραγματοποιηθεί η αποστολή για τον κάθε πελάτη.

Cross - Docking: Η αποθήκη λειτουργεί κυρίως ως σημείο συντονισμού και προσωρινής εναπόθεσης των αποθεμάτων παρά ως σημείο αποθήκευσης.

Τα εμπορεύματα διανέμονται συνεχώς στους πελάτες μέσω αποθηκών, στις οποίες παραμένουν συνήθως μέχρι 10-15 ώρες.

Τεχνολογίες Αποθηκών - Αυτοματισμός

Από τους στόχους της MOBIAK δεν θα μπορούσε να λείπει μία επένδυση στο τομέα οργάνωσης και αυτοματισμού των αποθηκών της, με την ολοένα και αυξανόμενη ζήτηση για άριστη εξυπηρέτηση των πελατών, οι σημερινές αποθήκες πρίζονται για να αυξήσουν τους στόχους τους όσον αφορά την ακρίβεια του καταλόγου αποθεμάτων, την έγκαιρη υπηρεσία παράδοσης, την εξατομικευμένη εκπλήρωση παραγγελιών, τις εύκαμπτες υπηρεσίες προστιθέμενης αξίας και την ανταπόκριση στα εξεζητημένα αιτήματα των πελατών. Έτσι, η Τεχνολογία της Πληροφορίας (Information Technology, IT) έχει γίνει αναπόσπαστο κομμάτι των λειτουργιών της αποθήκης, η οποία περιλαμβάνει:

- Σύστημα Χειροκίνητης Αποθήκευσης
- Αυτοματοποιημένα Συστήματα Αποθήκευσης
- Αντόμετα Συστήματα Αποθήκευσης



Κέντρο Διανομής Χανίων

*Από τους στόχους της
MOBIAK δεν θα
μπορούσε να λείπει
μία επένδυση στο
τομέα οργάνωσης και
αυτοματισμού των
αποθηκών της*

Η σημασία των Social Media σε μία επιχείρηση

ΤΗΣ ΜΑΡΙΑΣ ΚΛΟΥΒΙΔΑΚΗ
Ψηφιακό Marketing MSc
Τμήμα Marketing

Τα Social Media τα τελευταία χρόνια αποτελούν εργαλείο για τις επιχειρήσεις

Ολοένα και περισσότεροι άνθρωποι δημιουργούν προφίλ στα μέσα κοινωνικής δικτύωσης και οι επιχειρήσεις που θέλουν να είναι κοντά στους συνεργάτες τους, οφείλουν να ακολουθήσουν αυτή τη νόρμα.

Παράλληλα, η δραστηριότητα των χρηστών στα social media φαίνεται ότι επηρεάζει την καταναλωτική συμπεριφορά και κατά συνέπεια όλες τις δραστηριότητες της ίδιας της επιχείρησης.

Τα Οφέλη της Χρήσης των Social Media στις Επιχειρήσεις

Η Επωνυμία Γίνεται πιο Γνωστή

Δισεκατομμύρια άνθρωποι σε όλο τον κόσμο χρησιμοποιούν τα social media κάθε ημέρα οπότε είναι λογικό οι επιχειρήσεις να εισέρχονται σε αυτόν τον ψηφιακό κόσμο.

Εκεί βρίσκονται οι δυνητικοί πελάτες τους και σύμφωνα με έρευνες, περίπου το 60% των χρηστών του Instagram δηλώνουν πως βρίσκουν, νέα προϊόντα χρησιμοποιώντας την συγκεκριμένη πλατφόρμα.

Το Διαφορετικό Ξεχωρίζει

Τα μέσα κοινωνικής δικτύωσης παρέχουν στις επιχειρήσεις τη δυνατότητα να ξεχωρίσουν έναντι των ανταγωνιστών τους, καθιερώνοντας τους εαυτούς τους ως ηγέτες της βιομηχανίας μέσω ενός πρωτότυπου περιεχομένου που μπορεί να δημιουργήσουν.

Αυξάνεται η Επισκεψιμότητα του Ιστοτόπου

Εάν στους ακόλουθους αρέσει το περιεχόμενο που δημοσιεύει μία επιχείρηση στα social media, τότε ο κόσμος θα ενδιαφερθεί να μάθει περισσότερα για την εν λόγω εταιρεία, οπότε και θα μπει στη διαδικασία να αναζητήσει τον ιστοτόπο της. Αυτό μεταφράζεται σε υψηλότερη επισκεψιμότητα του ιστοτόπου και πιθανώς σε περισσότερες πωλήσεις.

Σωστή Διαχείριση της Φήμης

Τα μέσα κοινωνικής δικτύωσης δίνουν την τέλεια ευκαιρία να επικοινωνήσει μία εταιρεία με τους συνεργάτες της και να λύσει εύκολα και γρήγορα τα ζητήματα που προκύπτουν. Μία εταιρεία μπορεί να χρησιμοποιήσει ένα συγκεκριμένο hashtag για όσους έχουν κάποια ερώτηση ή κάποιο παράπονο, ώστε να διασφαλιστεί ότι θα δουν τα συγκεκριμένα σχόλια οι αρμόδιοι της εταιρείας. Επίσης τα μέσα κοινωνικής δικτύωσης χρησιμεύουν για να αναδεικνύονται θετικές κριτικές ή σχόλια, testimonials κλπ.



Analytics και Insights

Οι περισσότερες πλατφόρμες κοινωνικών μέσων έχουν τα δικά τους εργαλεία ανάλυσης, τα οποία επιτρέπουν στους ιθύνοντες να παρακολουθούν τον αριθμό των οπαδών τους, τα ποσοστά αφοσίωσης, τα ποσοστά των κλικ, τα ποσοστά εγκατάλειψης (bounce rate) κλπ. Αυτοί οι αριθμοί μπορούν να βοηθήσουν μία εταιρεία να αντιληφθεί το περιεχόμενο στο οποίο ανταποκρίνονται καλύτερα οι οπαδοί της και να προσαρμόσει ανάλογα, τη στρατηγική μάρκετινγκ της.

Εύκολη Ανάλυση του Ανταγωνισμού

Τα social media δεν είναι ιδανικά μόνο για την αλληλεπίδραση ανάμεσα σε μία επιχείρηση και τους πελάτες-συνεργάτες της, μπορούν επίσης να χρησιμεύσουν για να παραμείνει μία εταιρεία στην κορυφή των δραστηριοτήτων έναντι των ανταγωνιστών της. Έτσι, όταν κάποιος ακολουθεί τους ανταγωνιστές του και καταγράφει τι λειτουργεί καλά για εκείνους και τι όχι, μπορεί να σχεδιάσει μία καλύτερη στρατηγική μάρκετινγκ.

Η MOBIAK θέλοντας να έρθει πιο κοντά στους συνεργάτες της, έχει χαράξει μία νέα στρατηγική στα Social Media, εστιασμένη στις αρχές τις εταιρείας αλλά και στις ανάγκες του κοινού.

Μπορείτε λοιπόν να μάθετε όλα τα νέα της MOBIAK ακολουθώντας τα social media της εταιρείας.

- **Facebook MOBIAK:** Mobiak SA
- **Facebook MOBIAK CARE:** Mobiak care
- **Instagram MOBIAK:** Mobiak SA
- **Instagram MOBIAKCARE:** Mobiak Care
- **Twitter:** Mobiak SA
- **Linked In:** Mobiak SA
- **YouTube:** MOBIAK SA

Παθητική και ενεργητική πυροπροστασία κτιρίων / σήμανση οδεύσεων διαφυγής

ΤΟΥ ΓΕΩΡΓΙΟΥ ΘΕΟΔΩΡΑΚΗ
Μηχανολόγος Μηχανικός
Υπεύθυνος Καταστήματος Τεχνικών
Εγκαταστάσεων Ν. Χανίων «Πυροπροστασία»

Οι οδεύσεις διαφυγής δεν πρέπει να είναι κοντά σε επικίνδυνους χώρους του κτιρίου μας.



ΣΚΟΠΟΣ

Ο κύριος σκοπός του σχεδιασμού των οδεύσεων διαφυγής σε ένα κτίριο είναι η επίτευξη της ασφαλούς εκκένωσης των χρηστών του, σε περίπτωση πυρκαγιάς.

Η χρήση του κτιρίου και των χρηστών του καθορίζουν τον τρόπο σχεδιασμού και τη θέση των οδεύσεων διαφυγής.

Οι οδεύσεις διαφυγής πρέπει να παραμένουν ασφαλείς και αποτελεσματικές για τη χρονική διάρκεια που απαιτείται. Επιπρόσθετα, πρέπει να είναι ξεκάθαρες, να μην μπερδεύουν τον χρήστη και να είναι προσβάσιμες απ' όλους τους χρήστες του κτιρίου.

Επίσης είναι σημαντικό ότι απαγορεύεται η διέλευση των οδεύσεων διαφυγής από βοηθητικούς χώρους.

Οι οδεύσεις διαφυγής δεν πρέπει να είναι κοντά σε επικίνδυνους χώρους του κτιρίου μας.

Στις περιπτώσεις εσωτερικών χώρων κύριας χρήσης, θα πρέπει να καλύπτονται σωρευτικά οι εξής απαιτήσεις:

- α)** Ο πληθυσμός τους δεν πρέπει να υπερβαίνει τα 50 άτομα
- β)** Η επικοινωνία μεταξύ εσωτερικού χώρου και χώρου πρόσβασης να είναι άμεση, χωρίς να παρεμβάλλεται διάδρομος.
- γ)** Ο εσωτερικός χώρος και ο χώρος πρόσβασης να είναι υπό την ίδια ιδιοκτησία

Από τις ανωτέρω απαιτήσεις απαλλάσσονται εσωτερικοί χώροι οι οποίοι διαθέτουν περισσότερες από μία εξόδους.

Αξίζει να σημειωθεί ότι οι οδεύσεις διαφυγής αποτελούνται συνήθως από τα εξής στάδια: την απροστάτευτη όδευση διαφυγής, την πυροπροστατευμένη όδευση διαφυγής και την οριζόντια όδευση προς την τελική έξοδο.

Η απροστάτευτη όδευση διαφυγής αφορά στην πορεία από ένα τυχόν σημείο του κτιρίου μέχρι ένα χώρο ασφαλή. Συνήθως η απροστάτευτη όδευση είναι μία οριζόντια διαδρομή. Δύναται όμως να παρεμβάλλεται στην όδευση αυτή απροστάτευτο κλιμακοστάσιο ή υπαίθριο τμήμα, όπως εξωτερικός εξώστης ή ανοικτός ημιυπαίθριος χώρος.



Η πυροπροστατευμένη όδευση διαφυγής άρχεται από μία έξοδο κινδύνου και οδηγεί σε έξοδο στο επίπεδο του ορόφου εκκένωσης. Όλο αυτό το τμήμα είναι πυροπροστατευμένο.

Συνήθως το δεύτερο αυτό στάδιο της όδευσης διαφυγής αποτελείται από πυροπροστατευμένα κλιμακοστάσια.

Όσον αφορά στους ανελκυστήρες, απαγορεύεται η χρήση τους ως οδεύσεων διαφυγής για αποφυγή εγκλωβισμού σε περίπτωση ανάγκης

Η οριζόντια όδευση προς την τελική έξοδο είναι η συνέχεια των πυροπροστατευμένων οδεύσεων από χώρους του κτιρίου που καταλήγουν στον όροφο εκκένωσης με κατεύθυνση τις τελικές εξόδους του.

Με το τελικό αυτό στάδιο της όδευσης επιτυγχάνεται η διαφυγή των χρηστών προς το εξωτερικό του κτιρίου, είτε σε περιοχή ελεύθερη και ασφαλές μέρος.

Όλες οι οδεύσεις πρέπει να είναι όσο το δυνατόν πιο σύντομες και ευθείες ώστε σε περιπτώσεις ανάγκης να βοηθηθεί ο χρήστης προκειμένου να απομακρυνθεί από τον προστατευόμενο χώρο με ασφάλεια το συντομότερο δυνατό.



Τμήμα Διασφάλισης Ποιότητας MOBIAK

ΤΟΥ ΓΙΑΝΝΗ ΓΚΙΟΥΜΕ
Μηχανικός Περιβάλλοντος
Τμήμα Ποιότητας Πυροσβεστικών

Η MOBIAK η οποία είναι από τις μεγαλύτερες εταιρείες παραγωγής και εμπορίας πυροσβεστικού εξοπλισμού παγκοσμίως, δεν θα μπορούσε να μην απαρτίζεται από έμπειρο και καταξιωμένο προσωπικό σε όλα τα κομβικά τμήματα, τα οποία αποτελούν και την αιτία ανάπτυξης της εταιρείας σε παγκόσμιο επίπεδο.

Ο Τομέας Πυροσβεστικών Αποτελείται από τα Παρακάτω Τμήματα:

1. Διοίκηση
2. Τμήμα Εισαγωγών και Παραγωγής
3. Τμήμα Διασφάλισης Ποιότητας
4. Τμήμα Πωλήσεων Εσωτερικού
5. Τμήμα Πωλήσεων Εξωτερικού
6. Τμήμα Λογιστηρίου

Η βάση ενός επιτυχημένου συνόλου μιας εταιρείας είναι η τήρηση των διαδικασιών, οι οποίες έχουν εγκριθεί από τη Διοίκηση και έχουν επιβεβαιωθεί ότι ακολουθούνται μέσω εσωτερικών αλλά και εξωτερικών επιθεωρήσεων από ανεξάρτητους διαπιστευμένους φορείς. Ορισμένοι από τους εξωτερικούς φορείς που ελέγχουν την MOBIAK σχετικά με τη τήρηση διαδικασιών είναι οι παρακάτω:

- **ABS (ISO 9001:2015)**
- **MIRTEC (ISO 45001:2018)**
- **SWISS APPROVAL (ISO14001:2015 & ISO IEC 27001:2013)**

Το Τμήμα Διασφάλισης Ποιότητας αποτελείται από 4 άτομα τα οποία είναι επιφορτισμένα με ξεχωριστούς ρόλους ο καθένας όπως:

- Τήρηση των Διαδικασιών από όλο το Προσωπικό, όπως αυτές αναφέρονται στο Σύστημα Διαχείρισης Ποιότητας ISO 9001:2015,
- Έλεγχος Πυροσβεστήρων πριν τη Διάθεσή τους στην Αγορά
- Πιστοποιήσεις Νέων Πυροσβεστήρων σε διάφορους Φορείς σύμφωνα με Πρότυπα όπως τα EN3, EN1866, 2014/68/EU (οδηγία PED), 2014/90/EU(οδηγία MarED), κτλ.
- Έλεγχος Εισαγωγής Πρώτων Υλών
- Τήρηση Προδιαγραφών Εξαρτημάτων

Τα πρότυπα που ανέφερα παραπάνω αφορούν κυρίως τα πιστοποιημένα προϊόντα που παράγει ή διαθέτει η MOBIAK η οποία είναι κάτοχος των πιστοποιητικών αυτών. Σε αυτή τη περίπτωση εκτός από την τήρηση των προβλεπόμενων διαδικασιών γίνεται έλεγχος από τους παρακάτω φορείς και σε δείγματα πυροσβεστικού εξοπλισμού ο οποίος θα πρέπει να συμμορφώνεται με την αντίστοιχη πιστοποίηση που έχουν λάβει αρχικά

- **MIRTEC (EN3-7, EN3-10, 2014/68/EU, 2014/90/EU)**
- **APRAGAZ (EN3-7, EN3-10)**
- **MPA DRESDEN (EN3-7, EN3-10)**
- **NF – AFNOR (EN3-7, EN3-10)**
- **BSI – KITEMARK (EN3-7, EN3-10)**
- **LPCB**
- **ANPI**
- **VKF**
- **CNBOP**
- **UL , ULc , USCG**
- **FM APPROVAL**
- **BV – BUREAU VERITAS**
- **MILIEUKEUR**
- **RINA**
- **VDS**
- **SASO**

Κλείνοντας θα ήθελα να τονίσω ότι η MOBIAK λόγω όλων των ανωτέρω πιστοποιήσεων επιθεωρείται συνολικά άνω των 30 ημερών ετησίως, που αποδεικνύει την συνεχή απασχόληση με τα συστήματα ποιότητας και την υψηλή ποιότητα των προϊόντων που διαθέτει στους πελάτες της όπως αναφέρονται αναλυτικά στο εμπορικό κατάλογο της.

Τα πρότυπα αφορούν κυρίως τα πιστοποιημένα προϊόντα που παράγει ή διαθέτει η MOBIAK η οποία είναι κάτοχος των πιστοποιητικών αυτών.



Ανάπτυξη του δικτύου της MOBIAK στην Λιθουανία

Η Ελλάδα κατείχε ανέκαθεν ισχυρή θέση στο μέγεθος των εξαγωγών της προς άλλες χώρες, λόγω της εξαιρετικά μεγάλης ποικιλίας προϊόντων που παράγονται στην χώρα μας και αποτελούν πηγή τροφοδότησης άλλων χωρών.



ΤΟΥ ΧΡΗΣΤΟΥ ΑΡΤΖΟΥΧΑΛΤΖΗ
Ηλεκτρονικός Μηχανικός
Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Η MOBIAK με τον εξωστρεφή χαρακτήρα της και μετά από στρατηγικές αποφάσεις και οργανωμένες κινήσεις, εισέρχεται στην Αγορά της Λιθουανίας. **Η Λιθουανία είναι ένα από τα Βαλτικά κράτη και βρίσκεται Βορειοανατολικά της Ευρώπης. Αυτό την καθιστά αυτόματα μια πρόκληση για τη MOBIAK.** Πρόκληση γιατί οι Λιθουανοί και άλλοι παραγωγοί σε γειτονικές χώρες, μαζί με το υψηλό κόστος μεταφορικών δεν δίνουν κίνητρο για την υποδοχή των προϊόντων μας και την ανάπτυξη συνεργασίας.

Παρόλα αυτά μετά από συνεχή επικοινωνία με ντόπιες επιχειρήσεις, κατανόηση των αναγκών τους και σωστές εκτιμήσεις, καταλήξαμε στα μοντέλα πυροσβεστήρων αλλά και σειρές συστημάτων που μπορούν να κάνουν το ντεμπούτο τους.

Σύντομα τα πιστοποιήσαμε κατά τον λιθουανικό φορέα GTC και τα διανείμαμε στην αγορά, με πυλώνα τους δυνατούς συνεργάτες, που από την πρώτη στιγμή ξεχώρισαν τα προϊόντα μας και την υπεροχή της MOBIAK.

Στα πλαίσια διασφάλισης ποιότητας, κάθε χρόνο καλωσορίζουμε στις εγκαταστάσεις μας εκπροσώπους του λιθουανικού φορέα οι οποίοι επιβεβαιώνουν τις διακριβωμένες παραγωγικές μας διαδικασίες.

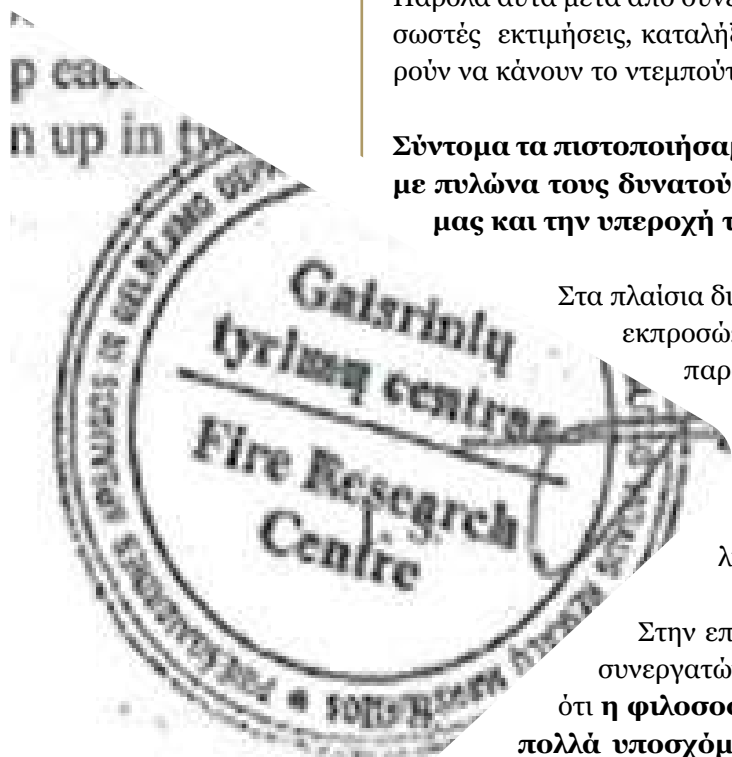
Με προτροπή των συνεργατών μας και σε τροχιά ανάπτυξης της γκάμας μας, σχεδιάσαμε και παράγουμε ακόμα ένα μοντέλο πυροσβεστήρα 4 κιλών σκόνης, με προσαρμογές ειδικά για τη λιθουανική αγορά.

Ο νέος μας πυροσβεστήρας είναι ήδη πιστοποιημένος κατά EN ενώ σε λίγες μόνο μέρες θα έχουμε στα χέρια μας και τη λιθουανική διακρίβωση.

Στην εποχή του Covid του πληθωρισμού και των ανατιμήσεων, οι εκτιμήσεις των συνεργατών μας και οι επιβεβαιωμένες παραγγελίες τους για το νέο έτος, δείχνουν ότι η φιλοσοφία και η ποιότητα της MOBIAK άνοιξαν το δρόμο για μια ακόμα πολλά υποσχόμενη αγορά!



Lithuanian Approval
Foam, Powder and CO₂
Fire Extinguishers
Portable



Τα Πιστοποιήσαμε κατά τον Λιθουανικό Φορέα GTC και τα διανείμαμε στην αγορά, με πυλώνα τους δυνατούς συνεργάτες, που από την πρώτη στιγμή ξεχώρισαν τα προϊόντα μας και την υπεροχή της MOBIAK

Ο Φορέας BRE από την ίδρυση μέχρι σήμερα

ΤΗΣ ΜΑΓΔΑΣ ΧΑΡΑΛΑΜΠΑΚΗΣ
Χημικός MSc.
Υπεύθυνη Τμήματος Διασφάλισης Ποιότητας

Η ιστορία του φορέα φτάνει πίσω έως και τα 100 χρόνια. Η διαμόρφωσή του έγινε σε πολλά στάδια όπως και συνήθως συναντάμε στις περιπτώσεις φορέων τέτοιας εμβέλειας, ιστορίας και δυναμικής, με τη συγχώνευση ενός πλήθους ερευνητικών εργαστηρίων, εργαστηρίων δοκιμών αλλά και οργανισμών πιστοποίησης όπως τους γνωρίζουμε σήμερα.

Κτιριακή Έρευνα

Η αρχή μπορεί κανείς να πει έγινε το 1917 όταν το τμήμα ερευνητικής και βιομηχανικής έρευνας, Department of Scientific and Industrial Research (DSIR) της Βρετανίας πρότεινε τη δημιουργία ενός οργανισμού για τη διερεύνηση διαφόρων οικοδομικών υλικών και μεθόδων κατασκευής κατάλληλων για χρήση σε νέες κατοικίες μετά τον Πρώτο Παγκόσμιο Πόλεμο.

Επόμενοι σταθμοί:

1921 ίδρυση του Building Research Station (BRS), Acton, West London και στη συνέχεια, το 1925 στο Bucknalls Watford Ξυλεία Υπό το DSIR αναδείχτηκαν και άλλα εργαστήρια όπως το Forest Products Research Laboratory (FPRL) που στεγάστηκε στο Princes Risborough in Buckinghamshire. Το εργαστήριο αυτό ασχολούταν με κάθε τι σχετικό με την εκμετάλλευση της ξυλείας την εποχή εκείνη. Το 1972 και μετά από διάφορα στάδια, η έρευνα αυτή πέρασε στα καθήκοντα του φορέα Building Research Station, το οποίο στη συνέχεια μετονομάστηκε σε αυτό που γνωρίζουμε σήμερα ως BRE (Building Research Establishment).

Έρευνα Πυρκαγιών

Από το 1909 η επιτροπή των γραφείων πυρασφάλειας που εκπροσωπούσε διάφορες ασφαλιστικές εταιρίες σχετικά με την αποτροπή απωλειών σε περιουσίες και ανθρώπινες ζωές εξαιτίας πυρκαγιών, εκτέλούσε δοκιμές σε πυρκαγιές στο Μάντσεστερ.

Ειδικά το 1935, το DSIR & η επιτροπή των γραφείων πυρασφάλειας της Μ. Βρετανίας (Fire Offices' Committee, FOC) μαζί με άλλα ενδιαφερόμενα μέρη άνοιξαν ένα κεντρικό σταθμό δοκιμών πυρκαγιάς στην οδό Elstree στο Hertfordshire το οποίο εκτέλεσε πλήθος δοκιμών για τη μέτρηση της αντίστασης στην πυρκαγιά διάφορων δομών.

Ο δεύτερος παγκόσμιος πόλεμος διέκοψε την πορεία του φορέα αν και ένα μικρό μέρος συνέχισε να λειτουργεί για ειδικές εφαρμογές εκείνη την περίοδο.

Το 1949 οι εγκαταστάσεις στην οδό Elstree μετον ομάστηκαν σε Fire Research Station (FRS).

Τελικά, ο FRS συγχωνεύτηκε στο Building Research Establishment (BRE) το 1972, συνεχίζοντας να λειτουργεί από το Elstree, αλλά και διάφορες άλλες εγκαταστάσεις. Το 1975 μετά από διαίρεση του κοινού οργανισμού δημιουργήθηκαν οι: Fire Research Station (Κρατική ιδιοκτησία) και ο Fire Insurers Research and Testing Organization (FIRTO, που αργότερα έγινε το Συμβούλιο Πρόληψης Απωλειών- Loss Prevention Council). Το 1994, η FRS εγκατέλειψε το κτίριο της Elstree και μετακόμισε στην τοποθεσία BRE στο atford. Στο χώρο του BRE κατασκευάστηκε ταυτόχρονα ένα νέο κτίριο δοκιμών πυρκαγιάς, το μεγαλύτερο του τύπου του στην Ευρώπη.

Ιδιωτικοποίηση

Το 1997 ο BRE ιδιωτικοποιήθηκε πλήρως. Προκειμένου να διατηρήσει την εξουσία και την ανεξαρτησία που είχε αναπτύξει ο BRE, δημιουργήθηκε ένας νέος φορέας, το Ίδρυμα, Foundation for the Built Environment (FBE) για να «κατέχει» το BRE.

Για να προστατευθεί ο BRE από εμπορικές παρεμβάσεις, τα μέλη του Ιδρύματος προέρχονταν από όλες τις πτυχές των βιομηχανιών με τις οποίες συνεργάστηκε ο BRE. Το 2005 το ίδρυμα αυτό μετονομάστηκε στο «The BRE Trust» το οποίο αποτελεί μία εγγεγραμμένη φιλανθρωπική οργάνωση, με αποστολή να υποστηρίξει την έρευνα δομημένου περιβάλλοντος για το κοινό όφελος.

Το 1997 επίσης, και επειδή ο φορέας είχε πια σταματήσει να πραγματοποιεί έρευνα μόνο γύρω από τα κτίρια αλλά και καθώς έπαψε να είναι πια Κρατικός φορέας, το όνομα περιορίστηκε στη χρήση του BRE, απλά και χωρίς αυτό να αποτελεί πλέον ακρωνύμιο του «Building Research Establishment»



Πιστοποίηση

Με την ιδιωτικοποίησή του ο BRE, απαλλαγμένος από τις κρατικές δεσμεύσεις μπορούσε πια να πιστοποιεί και να εγκρίνει προϊόντα που δοκίμαζε. Έτσι, το 1999 ξεκίνησε η πιστοποίηση BRE. Ένα χρόνο αργότερα, ο BRE Certification ανέλαβε το Loss Prevention Certification Board (LPCB), ενώνοντας τις επιχειρήσεις που χωρίστηκε τη δεκαετία του 1970. Το 2006, οι υπηρεσίες τους πλέον αναγνωρίζονται παγκοσμίως, η Πιστοποίηση BRE μετονομάστηκε σε BRE Global. Επίσης, και άλλες πτυχές της περιβαλλοντικής πιστοποίησης και αξιολόγησης, συμπεριλαμβανομένου του BREEAM, υπάγονται στην επωνυμία BRE Global. Ταυτόχρονα, η δομή διαχείρισης των επιχειρήσεων άλλαξε για να παράσχει μια ομάδα επιχειρήσεων που ενεργεί ως ενδιάμεσος μεταξύ της BRE και της BRE Global και της BRE Trust, δημιουργώντας έτσι τον Όμιλο BRE που γνωρίζουμε σήμερα.

Κοινωνική Ευθύνη

Σύμφωνα με την ιστοσελίδα του φορέα, τα κέρδη από τις επιχειρήσεις του Ομίλου BRE χορηγούνται με δώρα στο BRE Trust, το οποίο με τη σειρά του επενδύει σε ερευνητικά έργα για δημόσιο όφελος, που εκτελούνται από τον Όμιλο BRE, άλλους ερευνητικούς εταίρους και από ορισμένα Πανεπιστήμια σε ολόκληρο το Ηνωμένο Βασίλειο χρηματοδοτώντας διδακτορικές διατριβές.

Κάτι που δεν γνωρίζατε...

Η πανεπιστημιούπολη BRE Watford χρησιμοποιείται τακτικά ως τοποθεσία για τηλεοπτικές και μεγάλου μήκους παραγωγές ταινιών, συμπεριλαμβανομένων των EastEnders και της υπερπαραγωγής Bourne Identity. Σε ιδανική τοποθεσία, εντός του M25 και κοντά στον M1, μόλις τρία μίλια από τα Leavesden Studios και κοντά στο Elstree, η τοποθεσία γυρισμάτων 50 στρεμμάτων στο Hertfordshire του BRE προσφέρει μια σειρά από τύπους κτιρίων, ελεγχόμενους δρόμους, υπαίθριους χώρους πρασίνου και ιδιωτικές δασικές εκτάσεις.

Η εταιρεία μας διαθέτει πιστοποιητικό LPCB για το σύστημα κουζίνας Great Alexander και επιθεωρείται τακτικά από τους πολύ κατηρτισμένους και έμπειρους επιθεωρητές του φορέα.



Πυροσβεστήρες Κατάλληλοι για Κατάσβεση Μπαταριών Λιθίου



ΤΟΥ ΒΑΓΓΕΛΗ ΚΑΡΤΕΡΗ
Μηχανολόγος Μηχανικός
Τμήμα Ποιότητας, Πυροσβεστικών

Η MOBIAK μία από τις μεγαλύτερες εταιρίες παγκοσμίως στον χώρο της παράγωγης πυροσβεστικών προϊόντων, επενδύει σε νέες τεχνολογίες φιλικές προς το περιβάλλον.

Λαμβάνοντας υπόψη την τεχνολογική ανάπτυξη στη χρήση ηλεκτρονικών συσκευών και μηχανών που χρησιμοποιούν μπαταρίες ιόντων λιθίου και πυρκαγιές που προκαλούνται από αυτές όπως έχουν δείξει έρευνες, προχωρά στη δημιουργία μίας νέας σειράς πυροσβεστήρων κατάλληλων για την κατάσβεση των μπαταριών λιθίου.

Λίγα λόγια σχετικά με τις Μπαταρίες Ιόντων Λιθίου.

Είναι επίτευγμα υψηλής τεχνολογίας και έχουν πολλαπλά πλεονεκτήματα σε σχέση με τις κοινές μπαταρίες (μολύβδου-οξέος). Έχουν μεγάλη εφαρμογή σε μικρές μπαταρίες οικιακής χρήσης, φορητών ηλεκτρονικών υπολογιστών, στην κινητή τηλεφωνία, και σε μπαταρίες αυτοκινήτων ή περνοφόρων. Οι περισσότερες μπαταρίες ιόντων λιθίου καταναλωτικών προϊόντων έχουν προστασία θερμικής υπερφόρτωσης και είναι κατασκευασμένες έτσι ώστε να παρεμποδίζει τη δημιουργία βραχυκυκλώματος. Ωστόσο, κάποια εσωτερικά βραχυκυκλώματα είναι γνωστό ότι αναπτύσσονται εξαιτίας κατασκευαστικών αστοχιών ή βλαβών των μπαταριών που μπορούν να οδηγήσουν σε έντονη θερμική έκρηξη.

Η χρήση κοινών υλικών κατάσβεσης δεν έχουν τα επιθυμητά αποτελέσματα για την κατάσβεση μπαταριών ιόντων λιθίου. Επίσης, η χρήση σκόνης που είναι κατάλληλη για την κατηγορία φωτιών σε μέταλλα (κατηγορία D) δεν μπορεί να επιτύχει την κατάσβεση της φωτιάς σε μπαταρίες ιόντων λιθίου. Τα τελευταία χρόνια έχει αναπτυχθεί ένα νέο κατασβεστικό υλικό το οποίο μπορεί να επιτύχει την κατάσβεση των φωτιών από θερμική έκρηξη των μπαταριών ιόντων λιθίου.

Για τον λόγο αυτό, η MOBIAK ανέπτυξε μία νέα σειρά πυροσβεστήρων που είναι κατάλληλοι για την κατάσβεση μπαταριών ιόντων λιθίου. Η σειρά αυτή που ανέπτυξε με το νέο πρωτόπορο κατασβεστικό υλικό είναι αποτέλεσμα χρόνιας μελέτης και δοκιμών.

Νέο Πρωτόπορο Κατασβεστικό Υλικό :

Το κατασβεστικό υλικό ονομάζεται βερμικουλίτης και η εκτόνωση με ειδικό ακροφύσιο που δημιουργεί διασπορά του υλικού σε μικροσκοπικά σωματίδια, δίνει εντυπωσιακά αποτελέσματα στην κατάσβεση τέτοιων πυρκαγιών. Ο βερμικουλίτης είναι μια ομάδα ενυδατωμένων στρωμάτων πυριτικών ενώσεων (αργιλίου-σιδήρου-μαγνησίου). Αποτελείται από λεπτές, επίπεδες νιφάδες που περιέχονται σε μικροσκοπικά στρώματα νερού. Η χημική απολέπι-

ση του υλικού αυτού παράγει μικροσκοπικά, μεμονωμένα σωματίδια που αιωρούνται ελεύθερα στο νερό.

Ο Μηχανισμός Κατάσβεσης που λαμβάνει χώρα είναι ο εξής:

Τα σωματίδια βερμικουλίτη εναποτίθενται στην επιφάνεια του καυσίμου (μπαταρίες ή στερεά καύσιμα) για να δημιουργήσουν μία μεμβράνη στην κορυφή της φωτιάς. Η μεμβράνη αυτή στεγνώνει αμέσως και έτσι δημιουργείται ένα φράγμα που αποκόπτει το οξυγόνο μεταξύ του καυσίμου και της ατμόσφαιρας. Ο μηχανισμός αυτός έχει επίσης ψυκτικές ιδιότητες στο καιόμενο υλικό, καθώς η περιεκτικότητα σε νερό εξατμίζεται, τα σωματίδια του συσσωρεύονται και η φωτιά τίθεται υπό έλεγχο.

Η νέα σειρά πυροσβεστήρων της MOBIAK A.E. είναι πιστοποιημένη σύμφωνα με την Ευρωπαϊκή Οδηγία 2014/68/EU (CE ή αλλιώς PED) και EN3-7, MarED 2014/90/EU (συμπεριλαμβανομένου του κανονισμού 2021/1158(EE)), από τους φορείς EBETAM, APRAGAZ, θα πιστοποιηθεί και από τον NF.

Η σειρά αυτή των πυροσβεστήρων είναι κατάλληλη και σε φωτιές τύπου. Να σημειωθεί πως η Ευρωπαϊκή Νομοθεσία (EN3-7) προς το παρόν δεν έχει τοποθετηθεί επισήμως για την διαβάθμιση της κατασβεστικής ικανότητας φωτιών μπαταριών ιόντων λιθίου λόγω ότι είναι νέο είδος φωτιάς –κατηγορίας και είναι υπό διερεύνηση η νομοθετική κατηγοριοποίηση.

Η νέα σειρά πυροσβεστήρων της MOBIAK A.E. είναι πιστοποιημένη σύμφωνα με την Ευρωπαϊκή Οδηγία 2014/68/EU (CE ή αλλιώς PED) και EN3-7, MarED 2014/90/EU (συμπεριλαμβανομένου του κανονισμού 2021/1158(EE)), από τους φορείς EBETAM, APRAGAZ, θα πιστοποιηθεί και από τον NF.

Η σειρά αυτή των πυροσβεστήρων είναι κατάλληλη και σε φωτιές τύπου. Να σημειωθεί πως η Ευρωπαϊκή Νομοθεσία (EN3-7) προς το παρόν δεν έχει τοποθετηθεί επισήμως για την διαβάθμιση της κατασβεστικής ικανότητας φωτιών μπαταριών ιόντων λιθίου λόγω ότι είναι νέο είδος φωτιάς –κατηγορίας και είναι υπό διερεύνηση η νομοθετική κατηγοριοποίηση.

Σειρά Πυροσβεστήρων:

1. Πυροσβεστήρες εγκλωβισμένης πίεσης χωρητικότητας βάσης νερού 2lt, 6lt, 9lt:

Η σειρά αποτελείται από πυροσβεστήρες εγκλωβισμένης πίεσης χωρητικότητας 2lt, 6lt, 9lt και είναι πιστοποιημένη στο σύνολό της κατά Ευρωπαϊκή

Οδηγία 2014/68/EU (CE) και EN3-7, MarED 2014/90/EU.



- Το προωθητικό υλικό που χρησιμοποιείται είναι το άζωτο (N₂). Το θερμοκρασιακό εύρος λειτουργίας είναι +50C έως +60oC.
- Το συγκρότημα αποτελείται από μονόραφο χαλύβδινο δοχείο με εσωτερική πλαστικοποίηση, το οποίο έχει εξωτερικό σπείρωμα (M45X1,5) για την συναρμολόγηση του με το κλείστρο.
- Το κλείστρο είναι κατασκευασμένο από ανοδιωμένο κράμα αλουμινίου με βαλβίδα μανομέτρου και επινικελωμένα μπρούντζινα μέρη εσωτερικά.
- Διαθέτη και μανόμετρο για τον έλεγχο της πίεσης.
- Γίνεται χρήση πλαστικού σιφωνικού σωλήνα με ειδικό τύπο φίλτρου για να επιτευχθεί η σωστή λειτουργία του πυροσβεστήρα.
- Το ακροφύσιο που χρησιμοποιείται είναι μια καινοτόμα τεχνολογία που εκτοξεύει το κατασβεστικό υλικό σε σπρέι επίτευξης μορφής. Αυτό έχει ως αποτέλεσμα να γίνεται καλύτερη κατάσβεση της φωτιάς με την σάρωση του κατασβεστικού υλικού σε αυτήν. Στις χωρητικότητες των 6lt και 9lt γίνεται χρήση λάστιχου από EPDM.
- Η στήριξη των πυροσβεστήρων χωρητικότητας 6lt και 9lt στον τοίχο γίνεται από το δοχείο με μια τριγωνική βάση που συγκρατά το σώμα του δοχείου του. Στους πυροσβεστήρες χωρητικότητας 2lt, η στήριξη γίνεται από μία βάση μεταφοράς, η οποία συγκρατά και αγκαλιάζει όλο το δοχείο του πυροσβεστήρα.

Οι Κατασβεστικές Ικανότητες της Νέας Σειράς για Κατάσβεση σε Μπαταριές Ιόντων Λιθίου είναι οι παρακάτω:

- MBK19-LITHIUM-2: 5A
- MBK19-LITHIUM-6: 8A
- MBK19-LITHIUM-9: 13A

2. Πυροσβεστήρας τύπου Aerosol Χωρητικότητας 500ml:

Η MOBIAK διαθέτει έναν πυροσβεστήρα τύπου aerosol (πιστοποιημένο κατά 75/324/EEC) χωρητικότητας 500ml (MBK20-500ML-LITH) για την κατάσβεση μπαταριών ιόντων λιθίου σε μικρές προσωπικές συσκευές.

Στον παρακάτω πίνακα αναφέρεται ποιος είναι ο κατάλληλος πυροσβεστήρας κατάσβεσης μπαταριών ιόντων λιθίου ανάλογα με το μέγεθος (Wh) της μπαταρίας.

A/A	Πυροσβεστήρας	Μέγεθος μπαταρίας	Εφαρμογή
1	MBK20-500ML-LITH	μέχρι 60Wh	Κινητό τηλέφωνο, φορητός ηλεκτρονικός υπολογιστής, Οικιακής χρήσης Ηλεκτρικές συσκευές
2	MBK19-LITHIUM-2	60-250Wh	Οικιακής χρήσης Ηλεκτρικές συσκευές, Ηλεκτρικές Συσκευές εργαστηρίου.
3	MBK19-LITHIUM-6	250-500Wh	Εγκαταστάσεις ανακύκλωσης μπαταριών.
4	MBK19-LITHIUM-9	500-750Wh	Ηλεκτρικά μηχανάκια, Ηλεκτρικά ποδήλατα.



Συστήματα UL για Επαγγελματικές Κουζίνες

Η MOBIAK προσφέρει την επιλογή της μεθόδου αυτόματης ενεργοποίησης του συστήματος

ΤΟΥ ΣΤΡΑΤΟΥ ΚΟΡΩΝΗ
Μηχανητικός Μηχανικός MSc.
Υπεύθυνος Τμήματος Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Αξιότιμοι Συνεργάτες, μέσω σχετικού Newsletter, πριν λίγες ημέρες η Εταιρεία μας ανακοίνωσε με υπερηφάνεια τα Νέα Συστήματα Κατάσβεσης με Πιστοποίηση UL – αναφέρονται στα δύο νέα Συστήματα για Επαγγελματικές Κουζίνες με την ονομασία «MOLIS» και «PRINCE GEORGE» καθώς και το Νέο Σύστημα Κατάσβεσης Διοξειδίου του Άνθρακα (CO₂) – ας δούμε λοιπόν ορισμένες βασικές αρχές & λειτουργίες των Συστημάτων αυτών.

• **PRINCE GEORGE** - Σύστημα Κατάσβεσης Επαγγελματικής Κουζίνας (UL Listed) – Wet Chemical

• **MOLIS** - Σύστημα Κατάσβεσης Επαγγελματικής Κουζίνας (UL Listed) – Wet Chemical με Νερό

Και τα δύο συστήματα είναι σχεδιασμένα για πυρκαγιές από μαγειρικά λίπη, όπως αυτές που σχετίζονται με επαγγελματικούς χώρους μαγειρέματος. Το κατασβεστικό υλικό λειτουργεί διακόπτοντας τη χημική αλυσιδωτή αντίδραση που προκαλεί την καύση, σβήνοντας έτσι τη φωτιά και αποβάλλοντας μια πολύ λεπτή ομίχλη σβήνει τη φωτιά και ψύχει το λάδι κάτω από τη θερμοκρασία αυτόματης ανάφλεξης.

Και τα δύο συστήματα έχουν σχεδιαστεί για να παρέχουν προστασία σε επαγγελματικές συσκευές μαγειρέματος, φούσκες και καπναγωγούς. Πρόκειται για ένα pre-engineered group από μηχανικά και ηλεκτρικά εξαρτήματα. Η διαφορά του PRINCE GEORGE σε σύγκριση με το σύστημα MOLIS έγκειται στο κατασβεστικό υλικό. Το σύστημα PRINCE GEORGE χρησιμοποιεί καθαρό Wet Chemical κατασβεστικό υλικό σε αντίθεση με το σύστημα MOLIS που χρησιμοποιεί Wet Chemical κατασβεστικό υλικό μαζί με Νερό.

Και τα δυο συστήματα διαθέτουν και Αυτόματη και/ή Χειροκίνητη ενεργοποίηση. Το σύστημα θα ενεργοποιηθεί αυτόματα κατά την ανίχνευση πυρκαγιάς ή μπορεί να ενεργοποιηθεί χειροκίνητα χρησιμο-

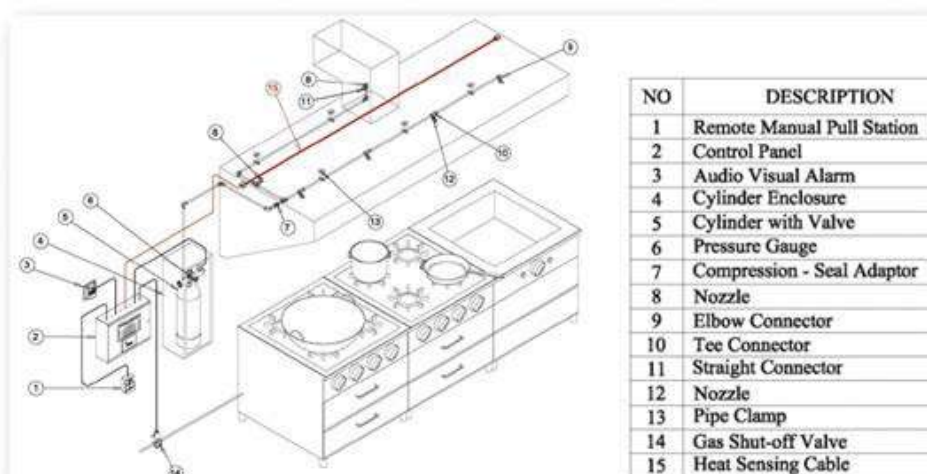
ποιώντας έναν απομακρυσμένο μοχλό έλξης τοποθετημένο στο σημείο εξόδου από την περιοχή κινδύνου. Όταν το σύστημα ενεργοποιηθεί, μια προκαθορισμένη ποσότητα κατασβεστικού υλικού θα απελευθερωθεί μέσω του δικτύου σωληνώσεων και από τα ειδικά ακροφύσια προς την φούσκα, τους καπναγωγούς καθώς και στις επαγγελματικές συσκευές μαγειρέματος.

Η MOBIAK προσφέρει την επιλογή της μεθόδου αυτόματης ενεργοποίησης του συστήματος. Κάθε σύστημα διατίθεται:

α) με **LHDC** (Γραμμικό καλώδιο Ανίχνευσης Θερμότητας) και ηλεκτρικό πίνακα ελέγχου ή

β) με **Εύτηκτους μεταλλικούς Συνδέσμους**, συρματόσκοινο με τα αντίστοιχα εξαρτήματα και τον μηχανικό πίνακα ελέγχου.

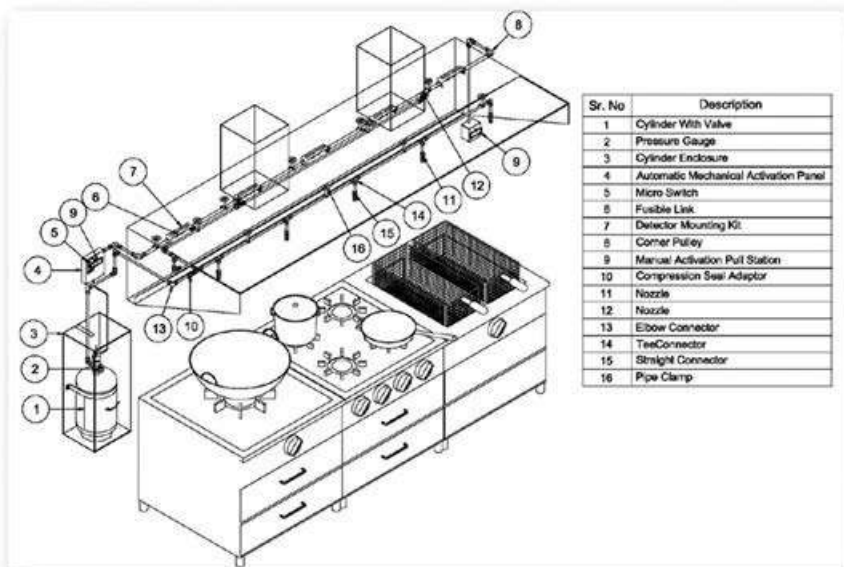
Και οι δυο διατάξεις εμφανίζονται παρακάτω – στην πρώτη φαίνεται η Μέθοδος ενεργοποίησης μέσω καλωδίου ανίχνευσης θερμότητας και πίνακα ελέγχου. Μόλις η φωτιά ανιχνευτεί από το καλώδιο ανίχνευσης θερμότητας, στέλνει ένα σήμα στον πίνακα ελέγχου το οποίο με τη σειρά του ενεργοποιεί τον πυροσβεστήρα από τον οποίο αποβάλλεται το κατασβεστικό υλικό μέσω της εφόδου εκκένωσης, των σωληνώσεων και των ακροφυσίων προς την εστία της φωτιάς. Ταυτόχρονα ενεργοποιείται ο οπτικοακουστικός συναγερμός καθώς και η βαλβίδα απενεργοποίησης αερίου.



Τα δύο συστήματα έχουν σχεδιαστεί για να παρέχουν προστασία σε επαγγελματικές συσκευές μαγειρέματος, φούσκες και καπναγωγούς



Στην δεύτερη φαίνεται η Μέθοδος ενεργοποίησης μέσω Εύτηκτων Μεταλλικών Συνδέσμων. Στην αυτόματη λειτουργία, οι εύκαμπτοι μεταλλικοί σύνδεσμοι που είναι ευαίσθητοι στη θερμότητα και τοποθετούνται στο εσωτερικό της φούσκας, λιώνουν λόγω αύξησης της θερμοκρασίας και έτσι ενεργοποιείται το σύστημα. Όταν το σύστημα πρόκειται να ενεργοποιηθεί χειροκίνητα, το σύστημα θα πρέπει να ενεργοποιηθεί τραβώντας την χειρολαβή του μοχλού χειροκίνητης ενεργοποίησης. Μετά από την ενεργοποίηση του συστήματος, το κατασβεστικό υλικό που βρίσκεται εντός της φιάλης εκτοξεύεται μέσω των ακροφυσίων στις συσκευές μαγειρέματος, στην φούσκα και στους καπναγωγούς με αποτέλεσμα τα λάδια που έχουν αναφλεγεί να σβήσουν.



Τα Πλεονεκτήματα του Συστήματος

- **24/7 Προστασία:** Ο αυτόματος έλεγχος ανίχνευσης και ενεργοποίησης διασφαλίζει μια συνεχή προστασία.
- **Ελάχιστη Διακοπή Λειτουργίας:** Πολύ εύκολο στον καθαρισμό του υλικού, στον καθαρισμό του εξοπλισμού και στην επανεκκίνηση της κουζίνας.
- **Απλός Σχεδιασμός:** Η απλή και ευέλικτη διάταξη των σωληνώσεων επιτρέπει την εργασία στον χώρο της κουζίνας χωρίς να επηρεάζει την φύση των εργασιών σε αυτήν.
- **Χειροκίνητη Ενεργοποίηση – η Χειροκίνητη Λειτουργία:** Δίνει την δυνατότητα της ενεργοποίησης του συστήματος με την πρώτη ένδειξη φωτιάς πριν καν την ενεργοποίηση της αυτόματης λειτουργίας.
- **Μη - Τοξικό:** Δεν απελευθερώνει τοξικούς ατμούς κατά την εκτόνωση. Είναι ιδανικό για την προστασία χώρων με ανθρωπινή παρουσία.
- **Καταγραφή συμβάντων:** Δίνεται η δυνατότητα καταγραφής πολλαπλών συμβάντων τα οποία θα βοηθήσουν στην ανίχνευση βλαβών / καταγράφοντας την ακριβή ημερομηνία και ώρα του συμβάντος.



Σύστημα UL Διοξειδίου του Άνθρακα (CO₂)

Μια μεγάλη ποικιλία φιαλών υψηλής πίεσης CO₂ είναι διαθέσιμες από τη MOBIAK



ΤΟΥ ΣΤΡΑΤΟΥ ΚΟΡΩΝΗ
Μηχανικός Μηχανικός MSc.
Υπεύθυνος Τμήματος Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Σύστημα ολικής κατάκλισης εκτονώνει το κατασβεστικό υλικό σε ένα κλειστό χώρο. Ο κλειστός χώρος πρέπει να είναι κατάλληλος ώστε το κατασβεστικό υλικό να επιτύχει την κατάλληλη συγκέντρωση. Οι φωτιές που μπορούν να κατασβεστούν με την μέθοδο της ολικής κατάκλισης χωρίζονται σε δυο κατηγορίες:

α) Επιφανειακές Πυρκαγιές που περιλαμβάνουν
Εύφλεκτα υγρά, Αέρια και Στερεά

β) Υποβόσκουσες Φωτιές που Περιλαμβάνουν
Στερεά Υλικά που Σιγοκαίνε.

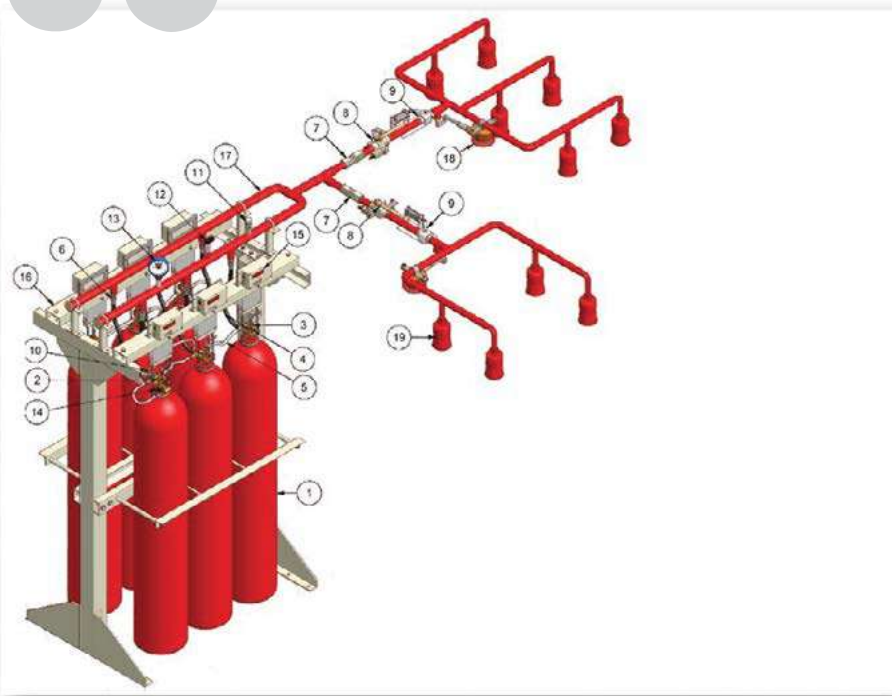
Σύστημα τοπικής εφαρμογής αποτελείται από μια προκαθορισμένη ποσότητα διοξειδίου του άνθρακα η οποία είναι μόνιμα συνδεδεμένη με μια διάταξη σταθερών σωληνώσεων και ακροφυσίων διατεταγμένα ώστε να αποβάλλουν το κατασβεστικό υλικό απευθείας στην εστία της φωτιάς. Τα συστήματα τοπικής εφαρμογής χρησιμοποιούνται για την καταστολή επιφανειακών πυρκαγιών σε εύφλεκτα υγρά, αέρια και στερεά, όπου η φωτιά δεν είναι έγκλειστη ή υποβόσκουσα ή όταν ο χώρος δεν συμμορφώνεται με τις απαιτήσεις για ολική κατάκλιση.

Μια μεγάλη ποικιλία φιαλών υψηλής πίεσης CO₂ είναι διαθέσιμες. Έχουν σχεδιαστεί για να συγκρατούν το διοξείδιο του άνθρακα υπό πίεση σε υγρή μορφή σε ατμοσφαιρικές θερμοκρασίες, που αντιστοιχούν σε μια κανονική πίεση 58.6Bar στους 21 ° C. Όλοι οι κύλινδροι είναι άνευ ραφής και πληρώνονται στο προκαθορισμένο αναγραφόμενο βάρος με υγρό CO₂. Δύο είδη κλείστρων είναι διαθέσιμα, το Master & το Slave. Και τα δυο κατασκευάζονται από ορείχαλκο με προαιρετικό φινιρίσμα νικελίου. Για να ενεργοποιηθεί το κλείστρο, πρώτα ενεργοποιείται το ηλεκτρομαγνητικό τμήμα - μετά την ενεργοποίηση πιέζεται η πνευματική θύρα επιτρέποντας το κλείστρο να εκτονώσει. Το Master κλείστρο μπορεί επίσης να ενεργοποιηθεί χειροκίνητα μέσω του μοχλού χειροκίνητης ενεργοποίησης. Το Slave κλείστρο μπορεί να ενεργοποιηθεί πνευματικά ή χειροκίνητα. Το σύστημα ενός κυλίνδρου απαιτεί ένα κύριο Master κλείστρο με χειροκίνητο ενεργοποιητή

και το ηλεκτρομαγνητικό τμήμα. Αυτό αναφέρεται γενικά ως κύλινδρος Master. Για συστήματα δύο ή περισσότερων κυλίνδρων, ο ένας κύλινδρος πρέπει να λειτουργεί ως Master και να έχει ηλεκτρομαγνητικό και χειροκίνητο ενεργοποιητή και οι υπόλοιποι κύλινδροι πρέπει να λειτουργούν ως κύλινδροι Slave με τα ανάλογα κλείστρα Slave, οι οποίες ενεργοποιούνται πνευματικά μέσω της βαλβίδας του Master κυλίνδρου. Όλοι οι κύλινδροι πρέπει να εγκαθίστανται σε όρθια θέση. Στο ακόλουθο σχήμα μπορείτε να δείτε μια διάταξη τυπικού συστήματος με όλα τα σχετικά εξαρτήματα.

Η αυτόματη ενεργοποίηση επιτυγχάνεται μέσω του σωληνοειδούς τμήματος της βαλβίδας του Master Κυλίνδρου. Το ηλεκτρομαγνητικό τμήμα είναι συνήθως κλειστό (normally closed) όταν είναι απενεργοποιημένο και γίνεται ανοιχτό μόνο όταν ενεργοποιείται. Όταν ενεργοποιείται το Master κλείστρο του συστήματος, τότε ενεργοποιούνται πνευματικά οι Slave βαλβίδες των υπόλοιπων κυλίνδρων και το κατασβεστικό υλικό εκτονώνεται είτε σαν ολική κατάκλιση είτε σε τοπική εφαρμογή μέσω κατάλληλων ακροφυσίων.

Το σύστημα συγκρατεί το διοξείδιο του άνθρακα υπό πίεση σε υγρή μορφή σε ατμοσφαιρικές θερμοκρασίες, που αντιστοιχούν σε μια κανονική πίεση 58.6Bar στους 21° C



- Διατίθενται διάφορα μεγέθη βάσεων στήριξης συστοιχιών ανάλογα με τον αριθμό των κυλίνδρων του αποτελούμενου συστήματος.
- Επιλογικές Βαλβίδες-Directional Valves διατίθενται σε διάφορες διαστάσεις. Αυτές χρησιμοποιούνται για την χρήση ενός κοινού συστήματος για την κατάσβεση διαφορετικών περιοχών.
- Στο σύστημά μας παρέχεται μια σημαντική βαλβίδα Lock-out η οποία τοποθετείται μεταξύ της σωλήνωσης εκτόνωσης και των ακροφυσίων για την χειροκίνητη αποκοπή του συστήματος κατάσβεσης. Η βάνα αυτή χρησιμοποιείται για την αποφυγή τυχαίας ή σκόπιμης εκκένωσης όταν άτομα βρίσκονται μέσα στον υπό προστασία χώρο.
- Διατίθεται ποικιλία από ανεπίστροφες βαλβίδες. Αυτές χρησιμοποιούνται για την απομόνωση του συστήματος των κυρίων φιαλών από το κολλεκτέρ. Επίσης χρησιμοποιούνται στα κολλεκτέρ συνδεδεμένων συστημάτων για να αποτρέψουν την ενεργοποίηση των κυλίνδρων διαφορετικών συστοιχιών.
- Ανακουφιστική βαλβίδα-bleed valve είναι επίσης διαθέσιμη για το σύστημα μας. Η ανακουφιστική βαλβίδα εκτονώνει τυχαίες πιθανές διαρροές που μπορεί να προκύψουν
- Διατίθεται επίσης διάταξη Air Connection – η εγκατάσταση της οποίας γίνεται στο κολλεκτέρ και χρησιμοποιείται για την κατάκλιση των σωληνώσεων με αέρα μετά την εγκατάσταση και κατά την διάρκεια της ετήσιας συντήρησης για την διασφάλιση ότι οι σωληνώσεις είναι καθαρές σε περίπτωση εκτόνωσης.
- Η Βαλβίδα απελευθέρωσης πίεσης ασφαλείας εγκαθίσταται σε τμήματα κλειστών σωληνώσεων όπως μεταξύ των επιλογικών βαλβιδών και του κολλεκτέρ των φιαλών. Πρόκειται για έναν εύθραυστο δίσκο οποίος είναι σχεδιασμένος να σπάει όταν το εγκλωβισμένο CO₂ διογκώνεται και η γραμμή εκτόνωσης ξεπερνάει τα 180 με 200bar
- Η συσκευή ένδειξης απώλειας βάρους είναι κατασκευασμένη για να παρακολουθεί την απώλεια βάρους σε ποσοστό μεγαλύτερο του 5% στους κυλίνδρους.

- Πιεσοστατική σειράνα εγκαθίσταται στη γραμμή εκκένωσης του συστήματος εντός της προστατευόμενης περιοχής. Η σειράνα λειτουργεί σε πίεση άνω του 1bar παράγοντας ηχητικό σήμα που σηματοδοτεί την εκκένωση του κατασβεστικού υλικού εντός της προστατευόμενης περιοχής.
- Η μονάδα χρόνοκαθυστέρησης παρέχεται για όλα τα συστήματα ολικής κατάκλισης που προστατεύουν χώρους με ανθρώπινη παρουσία και συστήματα τοπικής εφαρμογής όπου η εκκένωση CO₂ εκθέτει το προσωπικό σε υψηλές συγκεντρώσεις διοξειδίου του άνθρακα. Η μονάδα χρόνοκαθυστέρησης καθυστερεί την εκτόνωση του CO₂ για προκαθορισμένο χρόνο. Αυτός ο έξτρα χρόνος επιτρέπει στον εξαρτισμό και στον εξοπλισμό να σταματήσουν την λειτουργία τους. Η μονάδα χρόνοκαθυστέρησης εγκαθίσταται μεταξύ των κύριων κυλίνδρων CO₂ και των ακροφυσίων εκκένωσης. Ο χρόνος καθυστέρησης προκαθορίζεται από το εργοστάσιο.
- Ο πιεσοστατικός διακόπτης είναι συνδεδεμένος στη σωλήνα εκτόνωσης και λειτουργεί όταν το σύστημα εκτονώνεται. Οι διακόπτες αυτοί μπορούν να χρησιμοποιηθούν για την επιβεβαίωση της εκτόνωσης του συστήματος, για την ενεργοποίηση συναγερμών, για την απενεργοποίηση κινητήρων, αντλιών, ανεμιστήρων, για την απελευθέρωση μαγνητικών υποδοχών θυρών κ.λπ., αυτόματα όταν το σύστημα εκτονώνεται.

Κλείνοντας, υποσχόμαστε ότι θα συνεχίσουμε τη δέσμευσή μας για συνεχή βελτίωση των προϊόντων, των συστημάτων και των υπηρεσιών μας γιατί στην MOBIAK δεν υπάρχουν ΟΡΙΑ.



Πώς οι Απινιδωτές Σώζουν Ζωές



ΤΟΥ ΔΗΜΗΤΡΗ ΤΣΕΝΤΕΛΙΕΡΟΥ
Διοίκηση Πληροφοριακών Συστημάτων
Τμήμα Εισαγωγών Ιατρικών Ελλάδος

Οι ασθενείς που έχουν υποστεί καρδιακή ανακοπή είναι πολύ σημαντικό να βοηθηθούν άμεσα καθώς κάθε δευτερόλεπτο που περνάει μπορεί να αποβεί μοιραίο στην μάχη που δίνουν για την επιβίωση τους.

Το πιο σημαντικό εργαλείο στην προσπάθεια της διάσωσης του ασθενούς είναι η χρήση ενός απινιδωτή. Ο απινιδωτής μπορεί να χρησιμοποιηθεί φυσικά από γιατρούς και νοσηλευτές αλλά και από πιστοποιημένα άτομα τα οποία έχουν παρακολουθήσει σεμινάριο απινιδώσης και πρώτων βοηθειών. Οι βασικές λειτουργίες-χαρακτηριστικά ενός Απινιδωτή όπως και του AED 7000 τον οποίο και προμηθεύει η MOBIAC είναι οι παρακάτω:

- Χορηγεί Ηλεκτρική Εκκένωση στο Θώρακα του Ασθενούς,
- Η Συσκευή έχει την δυνατότητα να αναγνωρίζει τον Καρδιακό Ρυθμό του Ασθενούς, αναγνωρίζει την Κοιλιακή Μαρμαρυγή και την Κοιλιακή Ταχυκαρδία, και μπορεί να διαγνώσει τότε χρειάζεται Απινίδωση η οποία και μπορεί να Χορηγήσει Ηλεκτρική Εκκένωση, δίνοντας εντολή στον Χειριστή
- Δίδει Προφορικές Οδηγίες για να Καθοδηγήσει την όλη Διαδικασία

Οι χώροι στους οποίους είναι επιβεβλημένη η ύπαρξη τέτοιων συσκευών είναι χώροι όπως τα αεροδρόμια, τα λιμάνια, οι οργανωμένοι χώροι άθλησης, οι πύργοι ναυαγοσωστών, οι δημόσιες πισίνες, οι τράπεζες, τα ξενοδοχεία, οι κεντρικοί σταθμοί λεωφορείων, τα αεροπλάνα και τα πλοία. Επίσης οι δημόσιες υπηρεσίες και ιδιωτικές επιχειρήσεις οι οποίες και έχουν προσωπικό άνω των 500 ατόμων (διακίνηση ημερησίως στους χώρους εργασίας) θα πρέπει να έχουν και αυτές απινιδωτή στον χώρο τους.

Παρόλο που η αρχική δαπάνη για έναν απινιδωτή μπορεί να φαντάζει μεγάλη για έναν οργανισμό ή μια επιχείρηση, η δυνατότητα να είναι σε θέση να σώσει μια ζωή καθιστά την επένδυση απαραίτητη. Επίσης, οι απινιδωτές έχουν σχετικά χαμηλό κόστος συντήρησης και απαιτούν απλά μια βασική εκπαίδευση.

Ο καλύτερος τρόπος για να είναι ο απινιδωτής έτοιμος προς χρήση και προσβάσιμος ανά πάσα στιγμή είναι να αποθηκεύεται σε επιτοίχιο κουτί απινιδωτή. Η ανακοπή μπορεί να συμβεί ανά πάσα στιγμή και η επιβίωση ενός ασθενούς εξαρτάται από το πόσο γρήγορα χρησιμοποιείται ο απινιδωτής για να σωθεί η ζωή του. Γι' αυτό είναι πολύ σημαντικό να έχει τοποθετηθεί το μηχάνημα σε κουτί με εμφανή σήμανση ούτως ώστε να μπορεί ο οποιοσδήποτε να το εντοπίσει χωρίς να υπάρξουν καθυστερήσεις που μπορούν να αποβούν μοιραίες. Επίσης το κουτί προστατεύει και τον απινιδωτή από τυχών ζημιές που μπορεί να υποστεί από λάθος αποθήκευση και μπορεί να διασφαλίσει ότι ο απινιδωτής θα είναι σε άριστη κατάσταση ούτως ώστε να λειτουργήσει σωστά θα είναι έτοιμος για χρήση όποτε είναι απαραίτητο.



Το ποσοστό αθλητικών χώρων στην χώρα μας στους οποίους και υπάρχει απινιδωτής είναι πολύ μικρό και μετά το περιστατικό του ποδοσφαιριστή Κρίστιαν Έρικσεν, της εθνικής Δανίας ο οποίος και κατέρρευσε κατά την διάρκεια παιχνιδιού με την εθνική Φινλανδίας στο Euro 2020, ξεκίνησαν οι συζητήσεις για το πόσο προετοιμασμένες είναι οι αθλητικές μας εγκαταστάσεις για να αντιμετωπίσουν παρόμοια περιστατικά.

Με αφορμή το συγκεκριμένο συμβάν υπάρχουν εταιρίες οι οποίες και προχωρούν σε αγορές για να εξοπλίσουν τον χώρο εργασίας τους αλλά και ακόμα για να προβούν σε δωρεές Απινιδωτών σε Αθλητικούς χώρους αλλά και στο ίδιο το υπουργείο υγείας για να εξασφαλίσουν ότι θα υπάρχουν αυτά τα τόσο απαραίτητα μηχανήματα στις δομές που τα έχουν ανάγκη.



ΑΥΞΗΣΗ ΠΡΩΤΩΝ ΥΛΩΝ

ΤΟΥ ΜΙΧΑΗΛ ΒΑΡΔΑΚΗ

Ηλεκτρονικός Μηχανικός

Υπεύθυνος Τμήματος Εισαγωγών Ιατρικών

Η πανδημία του κορονοϊού εκτός από το πλήγμα που επέφερε στο σύνολο του πληθυσμού και στο σύστημα υγείας, είχε και πολύ σοβαρό αντίκτυπο στην προσφορά και ζήτηση πρώτων υλών για την παραγωγή προϊόντων.

Στους Πρώτους Μήνες της Πανδημίας.

η ζήτηση για τις περισσότερες πρώτες ύλες μειώθηκε σημαντικά καθώς οι χώρες έμπαιναν σε καθεστώς lockdown οδηγώντας την παραγωγική διαδικασία στα χαμηλότερα επίπεδα των τελευταίων δεκαετιών.

Οι Πρώιμες Μειώσεις της Παραγωγής.

μαζί με τον συνεχιζόμενο αντίκτυπο της πανδημίας στις αλυσίδες εφοδιασμού και την οικονομική δραστηριότητα ανέκαμψαν και ως αποτέλεσμα είχε την ξαφνική και μεγάλη ζήτηση προϊόντων παγκοσμίως. Το τέλος του έτους βρήκε τους παραγωγούς σε προσπάθεια ανάκαμψης, καθώς η αυξημένη ζήτηση του τελευταίου διαστήματος πίεσε την παγκόσμια παραγωγή, ξεκινώντας έναν κύκλο αυξήσεων τιμών.

Στο παραπάνω ήρθε να προστεθεί η αύξηση τιμών των εμπορευματοκιβωτίων μεταξύ Κίνας και Ευρώπης περισσότερο από 400% από το 4ο τρίμηνο του 2020. Αυτοί οι περιορισμοί παρεμποδίζουν σημαντικά την πρόσβαση σε πρώτες ύλες και την ελεύθερη κυκλοφορία τους μεταξύ διαφορετικών περιοχών του κόσμου.

Συνολικά, η παγκόσμια κρίση προσφοράς οφείλεται σε διάφορους λόγους, συμπεριλαμβανομένης της αυξημένης ζήτησης από την οικονομική ανάκαμψη μετά την πανδημία, των στρεβλώσεων στις παγκόσμιες αλυσίδες εφοδιασμού που προκλήθηκαν από την πανδημία.

Ωστόσο, αυτό δεν αντιπροσωπεύει σημαντική επέκταση της συνολικής παγκόσμιας ζήτησης, αλλά μάλλον στρέβλωση του υπάρχοντος συστήματος καθώς αυτό διαταράσσεται και σπάει. Κρίνοντας από την τρέχουσα κατάσταση, αυτή η στενή κατάσταση εφοδιασμού θα διαρκέσει για μεγάλο χρονικό διάστημα, οδηγώντας σε περαιτέρω άνοδο των τιμών των πρώτων υλών και των εξαρτημάτων.

Επομένως, τόσο οι επιχειρήσεις όσο και οι καταναλωτές πρέπει να είναι προετοιμασμένοι για αυτό το σενάριο μεσοπρόθεσμα και μακροπρόθεσμα.



Τι είναι οι Συσκευές Πιεσοθεραπείας - Ποια είναι τα Οφέλη και πώς Λειτουργούν;

Η MOBIAK, πάντα καινοτόμος και πρωτοπόρος και στον τομέα των ιατρικών, πρόσθεσε πρόσφατα, στην ήδη μεγάλη γκάμα των προϊόντων της στην κατηγορία της φυσιοθεραπείας και τις συσκευές πιεσοθεραπείας με πολλαπλά οφέλη για το χρήστη. Η συσκευή πιεσοθεραπείας αποτελεί νέα μεγάλη τάση της αγοράς και μπορεί να χρησιμοποιηθεί στα πόδια, τους μηρούς, τα χέρια, ακόμη και τη μέση, βοηθώντας στη βελτίωση της κυκλοφορίας του αίματος επιταχύνοντας τη διαδικασία επούλωσης μετά από τραυματισμούς. Επίσης, χρησιμοποιείται ως θεραπεία για τη μείωση του μυϊκού πόνου μετά από προπόνηση ή έντονη εργασία. Είναι εύκολη στη χρήση και αποτελεί άριστη επιλογή για θεραπεία στο σπίτι προκαλώντας αίσθηση ευεξίας και χαλάρωσης.

Πως Λειτουργεί;

Μέσω της συμπίεσης αέρα έχουμε έναν τρόπο λεμφικής αποσυμφόρησης υψηλής ποιότητας που βοηθάει στη βελτίωση της κυκλοφορίας του αίματος και της λέμφου, αποτρέποντας την βαθιά λεμφική θρόμβωση (DVT) και τη πνευμονική εμβολή (PE), τραύμα, φλεγμονή, και προσφέρει ανακούφιση σε οιδήματα. Συμβάλλει καταλυτικά στη κυκλοφορία του αίματος και της λέμφου στα χέρια και τα πόδια και ενισχύει την πίεση του μυϊκού ιστού για την αφαίρεση του οιδήματος ή του πόνου.

Σε ποιες Περιπτώσεις Χρησιμοποιείται;

- Χρησιμοποιείται για τη πρόληψη και τη θεραπεία διαφόρων ασθενειών που σχετίζονται με την κυκλοφορία του αίματος στις αρτηρίες, ή για άτομα που έχουν διαβήτη και για άτομα με μετα-θρομβωτικό σύνδρομο, κατόπιν συνεννόησης με τον αρμόδιο γιατρό.
- Βοηθάει στην ενίσχυση των σωματικών λειτουργιών των ασθενών με αναπηρία.
- Όσον αφορά τους αθλητές, ενισχύει τη χαλάρωση των μυών πριν τη προπόνηση αλλά ταυτόχρονα συνιστάται και η χρήση του και μετά από προπόνηση ή αγώνα διότι βοηθάει στη ανάκαμψη των μυών απαλλάσσοντάς τους από τη συσσώρευση του γαλακτικού οξέος.
- Καταπολεμά την αίσθηση βάρους και την αίσθηση πρηξίματος που προκαλεί η κατακράτηση υγρών. Τονώνει το δέρμα διεγείροντας το μεταβολισμό των λιποκυττάρων, διασπώντας με αυτό τον τρόπο την κυτταρίτιδα και ενισχύοντας τον συνδετικό ιστό.
- Αναζωογονεί και συσφίγγει το δέρμα, οξυγονώνει τους ιστούς και συμβάλλει στην σύσφιξη των μυών ευνοώντας το αδυνάτισμα.

ΤΗΣ ΝΑΤΑΣΑΣ ΤΖΕΒΕΛΕΚΟΥ
Οικονομολόγος BSc.
Τμήμα Ιατρικών
Διοικητική Υποστήριξη



Η Δήμητρα Γναφάκη,

Πρωταθλήτρια των 400 μ μετ'εμποδίων, χρησιμοποιεί τις μπότες πιεσοθεραπείας και μας μεταφέρει την εμπειρία της από την ως τώρα χρήση μέσα από τη συνέντευξη που μας παραχώρησε για τη Mobiak press.

• Ως πρωταθλήτρια 400μ εμπ μπορούμε να αντιληφθούμε ότι οι προπονήσεις σου είναι πολύωρες και απαιτητικές. Θα μπορούσες να μας περιγράψεις την εμπειρία σου από την ως τώρα χρήση;

Οι μπότες πιεσοθεραπείας της MOBIAK είναι ανεπιφύλακτα πλέον κομμάτι της καθημερινής μου αποκατάστασης. Τις χρησιμοποιώ τακτικά, σχεδόν μέρα παρά μέρα εξορτάται την κόπωση που έχω. Ιδιαίτερα όταν έχω διπλές προπονήσεις, πάντα βρίσκω χρόνο μετά την πρώτη προπόνηση μου να τις χρησιμοποιήσω επιλέγοντας το κατάλληλο πρόγραμμα, καθώς διαθέτει ποικιλία προγραμμάτων ανάλογα με τις ανάγκες ενός αθλητή αλλά και ενός μη αθλητή. Έτσι, είμαι έτοιμη για την δεύτερη προπόνηση νιώθοντας ξεκούραστη

• Από πότε Χρησιμοποιείς τις Μπότες Πιεσοθεραπείας και πόσο Συχνά;

Τις χρησιμοποιώ από πέρυσι και είναι μια τεράστια βοήθεια για εμένα και το σώμα μου ώστε να ανταπεξέλθει στις καθημερινές απαιτήσεις των προπονήσεων μου.

• Πιστεύεις ότι Αξίζει η Αγορά του Συγκεκριμένου Προϊόντος για Οικιακή Χρήση;

Συστήνω ανεπιφύλακτα την αγορά του προϊόντος για οικιακή χρήση. Η γκάμα των 6 διαφορετικών προγραμμάτων μπορεί να ταιριάζει στον καθένα κατάλληλα, ανάλογα με το πρόβλημα που έχει!



UDI - Μία νέα απάντηση στον Ιατροτεχνολογικό Κανονισμό ΕΕ 2017/745

**Σε εφαρμογή μπήκε από τις 26
Μαΐου του 2021 ο νέος κανονισμός
Ιατροτεχνολογικών προϊόντων ΕΕ
2017/745.**

ΤΟΥ ΧΡΗΣΤΟΥ ΒΟΥΡΒΑΧΑΚΗ

Μηχανικός Φυσικών Πόρων & Περιβάλλοντος

Υπεύθυνος Τμήματος Διασφάλισης Ποιότητας Ιατρικών

Σε εφαρμογή μπήκε από τις 26 Μαΐου του 2021 ο νέος κανονισμός Ιατροτεχνολογικών προϊόντων ΕΕ 2017/745. Μια από τις νέες απαιτήσεις του κανονισμού είναι το UDI (Unique Device Identifier) ή αλλιώς αποκλειστική ταυτοποίηση ιατροτεχνολογικού προϊόντος. Το UDI ουσιαστικά είναι ένας μοναδικός αριθμητικός ή αλφαριθμητικός κωδικός που σχετίζεται με το ιατροτεχνολογικό προϊόν. Επιτρέπει τη σαφή και αδιαμφισβήτητη ταυτοποίηση συγκεκριμένων ιατροτεχνολογικών προϊόντων στην αγορά και διευκολύνει την ιχνηλασιμότητά τους. Περιλαμβάνει 2 μέρη:

- Το Αναγνωριστικό Κωδικό Ιατροτεχνολογικού Προϊόντος (UDI-DI).
- Το Αναγνωριστικό Παραγωγής (UDI-PI).

Η αποκλειστική ταυτοποίηση ιατροτεχνολογικού προϊόντος θα πρέπει να απεικονίζεται πάνω στην επισήμανση του προϊόντος και σε όλα τα ανώτερα επίπεδα της συσκευασίας. Επίσης θα αποτελεί το νευραλγικό χαρακτηριστικό για τις διαθέσιμες στο κοινό πληροφορίες σχετικά με τα τεχνολογικά προϊόντα και τις μελέτες.

Τα πλεονεκτήματα που προσδίδει το UDI είναι ότι:

- Καθιστά αποτελεσματικότερη την ιχνηλασιμότητα των ιατροτεχνολογικών προϊόντων
- Επιτρέπει την ευκολότερη ανάκληση των ιατροτεχνολογικών προϊόντων
- Καταπολεμά την παραποίηση/απομίμηση
- Βελτιώνει την ασφάλεια των ασθενών

Ο Κατάλογος των φορέων χορήγησης που ορίζονται για τον χειρισμό συστήματος χορήγησης UDI σύμφωνα με τον κανονισμό (ΕΕ) 2017/745 και συστήματος χορήγησης UDI είναι:

- GS1 AISBL
- Health Industry Business Communications Council (HIBCC)
- ICCBBA
- Informationsstelle für Arzneispezialitäten – IFA GmbH



EUDAMED - Ο Πυλώνας Πληροφοριών των Ιατροτεχνολογικών Προϊόντων

ΤΗΣ ΑΝΤΩΝΙΑΣ ΒΑΡΔΑΚΗ
Μηχανικός Παραγωγής και Διοίκησης MSc
Τμήμα Διασφάλισης Ποιότητας Ιατρικών



Η δημιουργία της ευρωπαϊκής βάσης δεδομένων EUDAMED (European Databank on Medical Devices) έρχεται ως απόρροια και βασική πτυχή των νέων κανονισμών (ΕΕ) 2017/745 για τα ιατροτεχνολογικά προϊόντα και (ΕΕ) 2017/746 για τα in vitro διαγνωστικά προϊόντα.

Η δημιουργία της ευρωπαϊκής βάσης δεδομένων EUDAMED (European Databank on Medical Devices) έρχεται ως απόρροια και βασική πτυχή των νέων κανονισμών (ΕΕ) 2017/745 για τα ιατροτεχνολογικά προϊόντα και (ΕΕ) 2017/746 για τα in vitro διαγνωστικά προϊόντα.

Ως μια ζωντανή και λεπτομερής εικόνα του κύκλου ζωής των προϊόντων, έχει ως κύριους στόχους την ενίσχυση της συνολικής διαφάνειας και την άμεση πρόσβαση κοινού και επαγγελματιών του τομέα της υγειονομικής περίθαλψης σε κάθε απαραίτητη πληροφορία.

Το σύνολο των πληροφοριών αποτελούν αντικείμενο σαφώς καθορισμένης αντιπαραβολής και επεξεργασίας στην ενιαία βάση δεδομένων και καθορίζουν τον άμεσο συντονισμό όλων των κρατών μελών, των κοινοποιημένων οργανισμών και των διαφόρων οικονομικών φορέων.

Η EUDAMED Αποτελείται από τα Ακόλουθα Διασυνδεδεμένα Ηλεκτρονικά Συστήματα:

- Ηλεκτρονικό Σύστημα Καταχώρισης Προϊόντων
- Βάση Δεδομένων UDI
- Ηλεκτρονικό Σύστημα Καταχώρισης Οικονομικών Φορέων
- Ηλεκτρονικό Σύστημα Κοινοποιημένων Οργανισμών & Πιστοποιητικών
- Ηλεκτρονικό Σύστημα για τις Κλινικές Έρευνες
- Ηλεκτρονικό Σύστημα Επαγρύπνησης & Εποπτείας μετά την Διάθεση στην Αγορά
- Ηλεκτρονικό Σύστημα για την Εποπτεία της Αγοράς

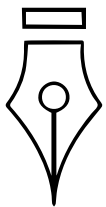
Με προϋπόθεση την ενίσχυση της καινοτομίας στον τομέα των ιατροτεχνολογικών προϊόντων η EUDAMED έρχεται να υποστηρίξει τους κατασκευαστές οι οποίοι θα μπορούν να προσφέρουν λύσεις για την πρόληψη ασθενειών ή την έγκαιρη διάγνωση καθιστώντας τον τομέα της υγειονομικής περίθαλψης πιο προσεγγιστικό στο κοινό.

Η παράλληλη διατήρηση υψηλού επιπέδου ασφάλειας και αποτελεσματικότητας των προϊόντων, αποτελεί μονόδρομο για την Ευρωπαϊκή πραγματικότητα.

Η ανάπτυξη της EUDAMED προχωράει, σε συνεργασία των κρατών μελών και της Ευρωπαϊκής Επιτροπής μέσω σταδιακής απελευθέρωσης των διαφόρων ηλεκτρονικών συστημάτων και ενοτήτων που την απαρτίζουν και αναμένεται να γίνει πλήρως λειτουργική έως το Μάιο του 2022.

Εξαγωγικό Μάρκετινγκ

Η εξωστρέφεια αποτελεί στρατηγική προτεραιότητα του σύγχρονου επιχειρείν. Το άνοιγμα σε νέες αγορές παίζει καθοριστικό ρόλο στην βιωσιμότητα, ανταγωνιστικότητα, κερδοφορία και επίτευξη των στόχων της εκάστοτε επιχείρησης.



ΤΟΥ ΜΑΚΗ ΓΙΑΝΝΟΠΟΥΛΟΥ
Ηλ. Μηχανικός & Μηχανικός Η/Υ
Τμήμα Εξαγωγών Ιατρικών

Στη δεύτερη δεκαετία του 21ου αιώνα, οι μεταβολές που έχουν διαμορφώσει τη διεθνή επιχειρησιακή πραγματικότητα έχουν οδηγήσει στη δημιουργία ενός ριζικά διαφορετικού παγκόσμιου περιβάλλοντος.

Η εξωπραγματική αύξηση των διεθνών συναλλαγών που παρατηρείται τις τελευταίες δεκαετίες, ως αποτέλεσμα μιας παγκοσμιοποιημένης οικονομίας, συνεπάγεται ότι καμία επιχείρηση δεν μπορεί πλέον να επαναπαυθεί – αρκεστεί στο μέχρι πρότινος “ασφαλές καταφύγιο” της εγχώριας αγοράς. Η εξωστρέφεια αποτελεί στρατηγική προτεραιότητα του σύγχρονου επιχειρείν. Το άνοιγμα σε νέες αγορές παίζει καθοριστικό ρόλο στην βιωσιμότητα, ανταγωνιστικότητα, κερδοφορία και επίτευξη των στόχων της εκάστοτε επιχείρησης. Παρ’ όλα αυτά, ο αριθμός των εξωστρεφών επιχειρήσεων στην Ελλάδα παραμένει σε χαμηλά επίπεδα και παρατηρείται έλλειψη στελεχών με εξειδικευμένες γνώσεις στο χώρο των εξαγωγών.

Σ’ αυτό το πλαίσιο, το αντικείμενο του διεθνούς - εξαγωγικού μάρκετινγκ αναδεικνύεται σε ένα καίριο παράγοντα για τη διασφάλιση της βιωσιμότητας της σύγχρονης επιχείρησης, το οποίο αποτελεί σήμερα ένα από τα σημαντικότερα αντικείμενα έρευνας, παγκοσμίως.



Εμπόδια και οι Κίνδυνοι Διεθνοποίησης

Είναι απόλυτα σίγουρο ότι κατά την έναρξη της διαδικασίας της διεθνοποίησης υπάρχουν αρκετά εμπόδια και κάποιοι κίνδυνοι που μπορεί να εμφανιστούν στη πορεία. Παρακάτω αναφέρονται ενδεικτικά κάποια εμπόδια και κίνδυνοι:

- Εμπόδια κατά την έναρξη της διαδικασίας εξαγωγών.
- Έλλειψη ιδίων κεφαλαίων και ευκαιριών χρηματοδότησης
- Έλλειψη γνώσεων για αγορές του εξωτερικού όπου πρόκειται να απευθυνθεί η εκάστοτε εταιρεία .
- Ανεπαρκής αριθμός επαφών σε ξένες αγορές.
- Έλλειψη επαγγελματικής συμπεριφοράς της ανώτατης ηγεσίας.

- Ανεπαρκής δυναμική (είτε παραγωγική είτε αποθεματική) εφοδιασμού των ξένων αγορών.
- Ελλιπής γνώση επαφών για τα δίκτυα διανομής.
- Περιορισμένη και μερικές φορές ίσως και λανθασμένη γνώση για την ψυχολογία και τις προτιμήσεις των καταναλωτών ακόμα και του ανταγωνισμού.
- Προβλήματα επικοινωνίας με τους υποψήφιους συνεργάτες - πελάτες.
- Δυσκολίες στην ολοκλήρωση της διαδικασίας των εξαγωγών.
- Ανεπάρκεια στελεχών με διεθνή εμπειρία.
- Εμπορικοί κίνδυνοι, αδυναμίες πληρωμής, άρνηση παραλαβής - καθυστερήσεις στα εμπορεύματα.
- Πολύπλοκες διαδικασίες εισαγωγών - αλλαγές στην εμπορική νομοθεσία ενδεχόμενη πολιτική και οικονομική αστάθεια - κρατικοί περιορισμοί εισαγωγών και συναλλαγματός για την πληρωμή τους - αυξήσεις δασμών, φόρων κτλ.

Προκειμένου να αποφασισθεί η καταλληλότερη χώρα διείσδυσης για μια εταιρεία υπάρχουν κάποιες πληροφορίες που είναι απαραίτητες για να προσδιοριστεί η ελκυστικότητα κάθε αγοράς – στόχου. Για την ανταγωνιστική ισχύ της εκάστοτε εταιρείας θα πρέπει να διερευνηθούν πρωτίστως οι άμεσοι και εν συνεχεία οι έμμεσοι ανταγωνιστές:

Τι μερίδιο αγοράς κατέχει ο εκάστοτε ανταγωνιστής; Σε ποιο τμήμα της αγοράς απευθύνεται κάθε ανταγωνιστικό προϊόν; Ποια τα πλεονεκτήματα και ποια τα μειονεκτήματα κάθε ανταγωνιστή; Τι είδους προνόμια απολαμβάνουν οι ξένοι ανταγωνιστές; Ποια είναι η πολιτική επιρροή κάθε ανταγωνιστή και σε ποιο βαθμό αυτή θα μπορούσε να αποτελέσει τροχοπέδι; Υπάρχουν τμήματα της αγοράς που δεν καλύπτονται επαρκώς; Ποιοι είναι οι κυριότεροι λόγοι επιτυχίας των ανταγωνιστών;

Επιλογή των Μεθόδων Εισόδου

Ανάλογα με το είδος του προϊόντος χρειάζονται πληροφορίες για:

- Το μέγεθος της Αγοράς.
- Το θεσμικό πλαίσιο κάθε Χώρας.
- Τα Μεταφορικά Έξοδα.
- Τη Φύση του Εγχώριου Ανταγωνισμού.



Διαμόρφωση Διεθνούς Στρατηγικού Σχεδιασμού.

Για να διαμορφωθεί ο διεθνής στρατηγικός σχεδιασμός και προγραμματισμός Μάρκετινγκ απαιτούνται κάποιες πληροφορίες σχετικά:

- Με τα προβλήματα και το όραμα της εταιρείας
- Με συνεργαζόμενες εταιρίες, μελλοντικούς συνεργάτες (προμηθευτές, διανομείς, διαφημιστές, συμβούλους επιχειρήσεων) και πελάτες
- Με τους ανταγωνιστές
- Με κοινωνικές και οικονομικές τάσεις και ίσως πιθανές εξελίξεις που ενδεχομένως να επηρεάσουν την αγορά.
- Με το υπάρχον νομικό πλαίσιο. Σίγουρα οι μεγάλες εταιρίες και οι πολυεθνικές που σκοπεύουν να επεκταθούν περαιτέρω σε νέες αγορές ενδιαφέρονται για πληροφορίες σχετικές με το μέγεθος του μεριδίου της αγοράς, που θα μπορούσε να διεκδικήσει λογικά και με ρεαλιστικούς υπολογισμούς και τεχνικές, τη χρονική περίοδο που θα ήταν αυτό εφικτό και το αντίστοιχο κόστος.

Επιλογή Κατάλληλων Στρατηγικών Μάρκετινγκ

Η κατάλληλη επιλογή σχετίζεται με τις πληροφορίες για:

- Την αγοραστική δυναμική και συμπεριφορά
- Τις τακτικές Μάρκετινγκ που ακολουθούνται από τον ανταγωνισμό (ποιότητα προϊόντων, τιμολογιακή πολιτική, δίκτυο διανομής, τρόποι προβολής και επικοινωνίας, διατιθέμενες δαπάνες ανά ΜΜΕ)
- Το διαπραγματευτικό στυλ σε κάθε χώρα
- Τα διαθέσιμα δίκτυα διανομής
- Τα διαθέσιμα ΜΜΕ και τα δίκτυα προώθησης των πωλήσεων

Στάδια Διαδικασίας Σχεδιασμού Διεθνούς Διαφημιστικής Εκστρατείας

- Στρατηγικοί στόχοι της επικοινωνίας. Αυτοί εξαρτώνται από τους γενικότερους στόχους της επιχείρησης και τους στόχους Μάρκετινγκ. Θα πρέπει να υπάρχουν αξιόπιστα στοιχεία για τη διαμόρφωση των στόχων και στρατηγικών Μάρκετινγκ σε κάθε χώρα για κάθε προϊόν της εταιρείας, ώστε να προσδιορίζονται οι κατάλληλοι διαφημιστικοί στόχοι
- Αποφάσεις προϋπολογισμού. Είναι συνάρτηση των στόχων της διαφήμισης, του σταδίου στον κύκλο ζωής των προϊόντων, του ανταγωνισμού, των χρηματοοικονομικών δυνατοτήτων της επιχείρησης.
- Δημιουργία διαφημιστικού μηνύματος.

Τυποποιημένη διαφήμιση (με μεταγλώττιση ή υπότιτλους). Με αυτήν επιδιώκεται η δημιουργία ίδιας εικόνας του προϊόντος σε όλες τις αγορές και επιτυγχάνεται η μείωση του κόστους παραγωγής. Αυτή γενικά εξαρτάται από τη χρήση και τα χαρακτηριστικά του προϊόντος, το κοινό στο οποίο απευθυνόμαστε, το ύψος του προϋπολογισμού, το κόστος των μέσων, τη κάλυψη και τη συχνότητα και τον ανταγωνισμό. Οι ειδικοί παράγοντες που επηρεάζουν την επιλογή των μέσων στις διεθνείς αγορές σχετίζονται με την κουλτούρα κάθε χώρας, τη γλώσσα, τη διαθεσιμότητα των μέσων, το επίπεδο οικονομικής ανάπτυξης και τους νομικούς περιορισμούς

Σηματοποίηση για Διεθνείς Αγορές

Ως εμπορικό σήμα (brand) ορίζεται η χρήση ενός ονόματος, όρου, συμβόλου, σχεδίου ή κάποιου συνδυασμού τους με σκοπό την ταυτοποίηση αγαθών και υπηρεσιών ενός παραγωγού και τη διαφοροποίησή τους από εκείνα των ανταγωνιστών. Το εμπορικό σήμα προσφέρει νομική προστασία των μοναδικών χαρακτηριστικών ενός προϊόντος, δημιουργεί αφοσιωμένους και πελάτες, συμβάλλει στη δημιουργία επιχειρησιακής εικόνας και διευκολύνει την προώθηση νέων προϊόντων στην αγορά. Τα πλεονεκτήματα των παγκόσμιων σημάτων είναι τα εξής: - Οικονομίες κλίμακας - Δημιουργία μιας μοναδικής εικόνας του σήματος σ' όλες τις χώρες του κόσμου - Ταχύτατη εισαγωγή νέων προϊόντων στην παγκόσμια αγορά - Υψηλά εμπόδια εισόδου στους ανταγωνιστές.



Ελληνικές Εξαγωγές ένας μικρός “άθλος” εν μέσω Πανδημίας

Τα τελευταία δύο χρόνια όλοι είδαμε την ζωή μας να αλλάζει με πρωτοφανή και πρωτόγνωρο τρόπο και να επηρεάζεται ποικιλοτρόπως από το παγκόσμιο φαινόμενο της πανδημίας. Φυσικά από αυτό δεν θα μπορούσε να ξεφύγει και η οικονομία η οποία επηρεάστηκε βαρύντατα με τα περιοριστικά μέτρα και την αλλαγή του τρόπου ζωής όλων μας .

Παρά τα σημαντικά προβλήματα που δημιούργησε η εξάπλωση της πανδημίας του COVID-19, η πορεία των ελληνικών εξαγωγών για το 2020 χαρακτηρίζεται ιδιαίτερα θετική, **αποδεικνύοντας για ακόμη μία φορά ότι η εξωστρέφεια πρέπει να αποτελέσει τη βάση της εθνικής μας οικονομίας.** Σύμφωνα με τα στοιχεία που ανακοίνωσε η Ελληνική Στατιστική Αρχή και επεξεργάστηκε το Ινστιτούτο Εξαγωγικών Ερευνών και Σπουδών (ΙΕΕΣ) του ΣΕΒΕ, οι ελληνικές εξαγωγές εξαιρουμένων των πετρελαιοειδών αυξήθηκαν κατά 3,2% το 2020 συγκριτικά με το 2019 ενώ οι Ελληνικές εξαγωγές διατηρούν το ανοδικό momentum που ανέπτυξαν μετά την άρση των περιοριστικών μέτρων και την σταδιακή επιστροφή της παγκόσμιας οικονομίας στην κανονικότητα, με τους αναλυτές να κάνουν λόγο για αύξηση που μπορεί να ξεπεράσει ακόμη και το 10% το 2021.

Το εξωτερικό εμπόριο πρέπει και μπορεί να γίνει το όχημα για την επιστροφή στην ανάπτυξη. Σύμφωνα με τα νέα στοιχεία της διεύθυνσης ανάλυσης της Εθνικής Τράπεζας προκύπτει αναθεώρηση του ρυθμού ανάπτυξης της χώρα μας στο 7,5% από 5,7% για το 2021, ενώ σύμφωνα με τα στοιχεία της ΕΛΣΤΑΤ οι ελληνικές εξαγωγές οδεύουν προς νέο ρεκόρ για το 2021.

Αυτός ο μικρός “άθλος” λοιπόν θεμελιώνεται λόγω της διορατικότητας της ελληνικής επιχειρηματικότητας και του υγιούς “πείσματος” κάποιων κόντρα στους καιρούς να συνεχίζουν να επενδύουν στην εξωστρέφεια.

Η εταιρεία μας κατάφερε και βραβεύτηκε 2 φορές εν μέσω πανδημίας κατακτώντας την πρώτη θέση στην κατηγορία «**Top Industrial Export Companies**» στη διοργάνωση – θεσμό **Greek Export Forum & Awards 2020 & στα Sales Excellence Awards 2021** επιστρέφοντας από τη διαγωνιστική διαδικασία και τις 2 φορές με το χρυσό βραβείο.

Συγχαρητήρια πρέπει να δοθούν σε όλους τους συναδέλφους, ιδιαίτερα εκείνους που εργάζονται στα τμήματα εξαγωγών αλλά και όλους τους υπόλοιπους που στηρίζουν την εξαγωγική δραστηριότητα της MOBIAK και που έχουν καταφέρει να μας φέρουν σε αυτήν την περίοπτη θέση να έχουμε προσθέσει και εμείς το “λίθαράκι” μας στην ιστορική αυτή επιτυχία της χώρας.



Το εξωτερικό εμπόριο πρέπει και μπορεί να γίνει το όχημα για την επιστροφή στην ανάπτυξη.



ΤΟΥ ΧΟΥΔΑΛΛΑΚΗ ΓΙΩΡΓΟΥ
Μηχανικός Πληροφορικής
Υπεύθυνος Τμήματος Εξαγωγών
Ιατρικών



η πορεία των ελληνικών εξαγωγών για το 2020 χαρακτηρίζεται ιδιαίτερα θετική, αποδεικνύοντας για ακόμη μία φορά ότι η εξωστρέφεια πρέπει να αποτελέσει τη βάση της εθνικής μας οικονομίας »

Η επιτυχία της MOBIAK στην κεντρική Ευρώπη με την νέα τάση στα προϊόντα βοηθημάτων κίνησης

ΤΟΥ ΚΥΡΙΑΚΟΥ ΤΣΙΤΣΙΡΙΔΑΚΗ
Ιστορία και Αρχαιολογία
Τμήμα Εξαγωγών Ιατρικών



Οι τόσο απαιτητικές αγορές της Κεντρικής Ευρώπης, είναι οι αγορές που δημιουργούν τάσεις παγκόσμια. Η MOBIAK, ως ένας από τους κορυφαίους κατασκευαστές παγκόσμια, έχει ισχυρή παρουσία σε όλες της χώρες της Κεντρικής Ευρώπης.

Οι σύγχρονες κοινωνίες χαρακτηρίζονται από την αλματώδη και ταχεία εξέλιξη της τεχνολογίας. Έχουμε την τύχη να απολαμβάνουμε την εποχή όπου αυτή η εξέλιξη παίζει πρωτεύοντα ρόλο σε αρκετά είδη που χρησιμοποιεί ο άνθρωπος για την εξυπηρέτηση των καθημερινών του αναγκών.

Την εξέλιξη αυτή δράττει η MOBIAK, προσφέροντας τις τελευταίες πτυχές εξέλιξης της τεχνολογίας στα προϊόντα της. Με μοναδικό σκοπό την διευκόλυνση την καθημερινότητας και των αναγκών των χρηστών των προϊόντων της, επενδύοντας στην τεχνολογική έρευνα, στην επιστημονική γνώση, στον σύγχρονο σχεδιασμό και στην ποιότητα των πρώτων υλών της, παρουσιάζει στην αγορά το MOBIAK "Action" Rollator και το MOBIAK "Gemini Adapt" αναπηρικό αμαξίδιο.

Τα Rollators αποτελούν την τελευταία τάση βοηθημάτων κίνησης. Το Rollator MOBIAK "Action" είναι σχεδιασμένο ώστε να αποφέρει φινετσάτο χαρακτήρα σε συνδυασμό με ποιότητα στην καθημερινότητα του χρήστη. Είναι βασισμένο σε σκελετό αλουμινίου, σκελετός που προσφέρει ανθεκτικότητα και συνολικό βάρος μόλις 6,5 κιλά. Στηριζόμενο σε 4 τροχούς διαθέτει χειρολαβές με δυνατότητα ρύθμισης καθ' ύψος. Στις χειρολαβές βρίσκονται τα φρένα ασφαλείας με πρωτοποριακή λειτουργία κλειδώματος. Είναι εμπλουτισμένο με κάθισμα και άνετη τσάντα αποθήκευσης, γεγονός που προσφέρει ποιότητα και άνεση τόσο σε χρήση εσωτερικού χώρου, όσο και σε εξωτερικού περιβάλλοντος. Είναι εμπλουτισμένο με θήκη για δοχείο νερού και θήκη για αποθήκευση μπαστούνιού. Εξαιρετικά χρήσιμο είναι το γεγονός ότι ο σκελετός είναι πτυσσόμενος, γεγονός που το χαρακτηρίζει εξαιρετικά βολικό στην μεταφορά του.

Το αναπηρικό αμαξίδιο MOBIAK "Gemini Adapt" χαρακτηρίζεται από την άνεση που προσφέρει στις καθημερινές στιγμές του χρήστη. Ο πτυσσόμενος σκελετός αλουμινίου προσφέρει ποιότητα κατασκευής, μικρό βάρος μόλις 19 κιλών και ευκολία στην μεταφορά του. Διαθέτει το πρωτοποριακό σύστημα Quick Release στους πίσω τροχούς. Ένα καινοτόμο σύστημα που δίνει την δυνατότητα ταχείας αλλαγής των πίσω τροχών. Οι πίσω τροχοί εναλλάσσονται μεταξύ 24 ιντσών φουσκωτούς τροχούς, 12 ιντσών συμπαγείς τροχούς και 3 ιντσών συμπαγείς τροχούς. Το πολυμορφικό αυτό αναπηρικό αμαξίδιο χαρακτηρίζεται ιδανικό τόσο για εσωτερική, όσο και για εξωτερική χρήση.



Οι τόσο απαιτητικές αγορές της Κεντρικής Ευρώπης, είναι οι αγορές που δημιουργούν τάσεις παγκόσμια. Η MOBIAK, ως ένας από τους κορυφαίους κατασκευαστές παγκόσμια, έχει ισχυρή παρουσία σε όλες της χώρες της Κεντρικής Ευρώπης. Τα προϊόντα MOBIAK "Action" Rollator και MOBIAK "Gemini Adapt" Wheelchair, βασισμένα στα ποιοτικά και καινοτόμα χαρακτηριστικά τους έχουν ήδη καταγράψει εξαιρετική πορεία και επιτυχία στις απαιτητικές αυτές αγορές. Η ραγδαία αύξηση της ζήτησης των 2 αυτών προϊόντων βασίζεται στην προσήλωση της MOBIAK στον συνδυασμό επιστημονικής έρευνας – καινοτομίας σχεδιασμού κατασκευής και ποιότητας πρώτων υλών.

Η φιλοσοφία και η αρχή της MOBIAK είναι η δέσμευση στην ποιότητα και την επιστημονική εξέλιξη. Με βάση την φιλοσοφία αυτή σχεδιάζεται το πλάνο ανάπτυξης. Ένα πλάνο ανάπτυξης που προσφέρει τα μέγιστα στην εξέλιξη του ελληνικού ποιοτικού εξαγωγικού πλάνου και κάνει την MOBIAK ΑΕ, μία Ελληνική Εταιρεία, ανάμεσα στους κορυφαίους κατασκευαστές του κόσμου, να ταξιδεύει σε συνεχώς σε νέες αγορές.

Νέο Σύστημα Οξυγονοθεραπείας

Υψηλής Ροής High - Flow με Ενσωματωμένο Υγραντήρα από τη MOBIAK

Αγαπητοί Συνεργάτες,

Είμαστε στην ευχάριστη θέση να σας παρουσιάσουμε το **Νέο Σύστημα Οξυγονοθεραπείας Υψηλής Ροής (High - Flow) με Ενσωματωμένο Υγραντήρα**.

Ανάγκη για οξυγονοθεραπεία υπάρχει όταν ο ασθενής έχει αναπνευστική ανεπάρκεια, δηλαδή όταν μειώνεται η οξυγόνωση του αίματος, κάτι που έχει σοβαρές επιπτώσεις στη λειτουργία και τον μεταβολισμό όλων των οργάνων. Η μείωση του οξυγόνου στο αίμα διαπιστώνεται σε πρώτο χρόνο μέσω της παλμικής οξυμετρίας, και σε δεύτερο χρόνο επιβεβαιώνεται με τον έλεγχο των αερίων αίματος.

Η χορήγηση οξυγόνου υψηλής ροής έχει πολλά πλεονεκτήματα σε σχέση με τη συμβατική χορήγηση οξυγόνου. Η υψηλή ροή βοηθά στην αποτελεσματική απομάκρυνση του διοξειδίου του άνθρακα και μειώνει το έργο της αναπνοής ελαττώνοντας τη δύσπνοια.

Συνοπτικά τα Οφέλη όταν έχουμε Θεραπεία με Υψηλή Ροή είναι τα εξής:

- Εμπλουτισμός του Ρινοφαρυγγικού Κενού
- Μείωση της Αναπνευστικής Προσπάθειας
- Ύγρανση και Θέρμανση του Αναπνευστικού, η οποία Βελτιώνει τη Βλεννογονική Κάθαυση
- Βελτίωση Οξυγόνωσης

Το σύστημα LM Flow ξεχωρίζει από τα υπόλοιπα χάρη στην απλή του λειτουργία, στην ενσωματωμένη παρακολούθηση οξυγόνου και στα ρυθμιζόμενα όρια συναγερμών. Η συσκευή παρέχει σταθερή ροή αέρα και θερμοκρασίας μέσω του ενσωματωμένου υγραντήρα. Το μίγμα αέριο/O₂ παρέχεται μέσω ρινικής οδού με υψηλής ροής σωλήνα ή απευθείας στην τραχειοτομία με τη βοήθεια προσαρμογέα τραχειοστομίας.

ΤΟΥ ΝΙΚΟΥ ΦΡΑΓΚΟΥΔΑΚΗ
Μηχανικός Πληροφορικής
Υπεύθυνος Πωλήσεων Ιατρικών Ελλάδος

Το LM Flow 100 λειτουργεί με τεχνολογία μίκτη αέρα που επιτρέπει στο χρήστη να ρυθμίσει την επιθυμητή συγκέντρωση οξυγόνου μέσω της οθόνης.

Η συσκευή παρέχει σταθερό ρυθμό ροής από 2 έως 8 λίτρα/λεπτό που μειώνει το έργο της αναπνοής γεμίζοντας τον κενό χώρο του ρινοφάρυγγα και έτσι αυξάνει αναπνευστική αποτελεσματικότητα του ασθενούς στην οξεία φάση.

Για οποιαδήποτε επιπλέον πληροφορία μη διστάσετε να καλέσετε το τμήμα πωλήσεων.



Νέα Κρεβάτια

Virgo και Libra από τη MOBIAK CARE

ΤΟΥ ΜΑΝΩΛΗ ΓΑΛΑΝΑΚΗ
Πολιτικός Μηχανικός
Τμήμα Πωλήσεων Ιατρικών Ελλάδος

Έχουμε τη χαρά να σας παρουσιάσουμε τα νέα πλήρη ηλεκτροκίνητα κρεβάτια της γκάμας μας Virgo και Libra. Τα συγκεκριμένα πλήρως ηλεκτροκίνητα κρεβάτια ήρθαν για να εμπλουτίσουν περαιτέρω την λίστα μας στα Premium Home-care προϊόντα. Τα νέα αυτά κρεβάτια διαθέτουν μοντέρνο σχεδιασμό, στιβαρή κατασκευή, ευχρηστιά και δυνατότητα συναρμολόγησης από ένα και μόνο άτομο. Ο εξοπλισμός τους απαρτίζεται από κάγκελα, ρόδες, αναρτήρα, επίσης το Libra από ξύλινες κλειστές μετόπες ώστε να μην είναι εκτεθειμένοι οι μηχανισμοί ανύψωσης δίνοντας άνεση στον χρήστη και την εικόνα ενός συμβατού κρεβατιού στον χώρο.

Για οποιαδήποτε σχετική πληροφορία όπως απευθυνθείτε στο τμήμα ιατρικών της εταιρείας στέλνοντας email στο: mobiakcaresaes@mobiak.com.

Οι δυσκολίες στην εισαγωγή Νέων Προϊόντων

Η εισαγωγή ενός νέου προϊόντος στη φαρέτρα μας είναι πάντα ένα στοίχημα. Πρέπει πρώτα απ' όλα να είμαστε σίγουροι για το προϊόν μας, να το παρουσιάσουμε την κατάλληλη στιγμή και να φροντίσουμε για την αποτελεσματική προβολή του. Πολλές φορές τα νέα προϊόντα είναι αυτά που δίνουν ζωή στην επιχείρηση. Απαραίτητη προϋπόθεση όμως είναι να διατεθούν και οι αντίστοιχοι πόροι.

Οι βασικοί προβληματισμοί για την ανάπτυξη ενός νέου προϊόντος είναι οι παρακάτω:

- Είναι αξιόλογη η ιδέα;
- Παρουσιάζει το νέο προϊόν οικονομικό ενδιαφέρον για την επιχείρηση;
- Ταίριαζει το νέο προϊόν με τις δυνατότητες και τους στόχους της επιχείρησης και του χρήστη;
- Υπάρχουν επαρκείς ικανοποιητικές ενδείξεις;
- Υπάρχουν οι δυνατότητες παραγωγής του προϊόντος όπως πρέπει και στην ποσότητα που πρέπει;
- Λόγοι αποτυχίας των νέων προϊόντων
- Λάθος εκτιμήσεις.
- Παραγωγή μειονεκτικών προϊόντων.
- Λανθασμένος προϋπολογισμός.
- Ανεπιτυχής συνολική προσπάθεια μάρκετινγκ.
- Απρόβλεπτη δράση των ανταγωνιστών.

Τεχνικά Χαρακτηριστικά VIRGO

- Μεταλλικός Σκελετός
- Μεταλλικά Κάγκελα στο Χρώμα του Ξύλου
- Εσωτερικά Ξύλινα Καλύμματα για τις Μετόπες
- Διαθέτει Λειτουργία Trendelenburg & Anti-Trendelenburg 20°
- Βάρος Προϊόντος 90kg
- Μέγιστη Κλίση Πλάτης 70°
- Μέγιστη Κλίση Ποδιών 30°
- Τροφοδοσία Εισόδου 220V-50Hz, Έξοδος 24V
- Πτυσσόμενο, Μεταφέρεται, Συναρμολογείται & Αποσυναρμολογείται Εύκολα και Γρήγορα από 1 μόνο Άτομο
- Στιβαρή κατασκευή
- Ξύλινος Ορθοπεδικός Σομιές
- Ηλεκτρική Ανύψωση Πλάτης, Γονάτων & Ποδιών
- Διαθέτει Λειτουργία Anti - Trendelenburg 129
- Ο Αναρτήρας Συμπεριλαμβάνεται
- Υψηλής Ποιότητας Συμπαγείς Τροχοί με Φρένο
- Κάγκελα Ασφαλείας που μπορούν να τοποθετηθούν ή να Αφαιρεθούν Χωρίς Εργαλεία

Τεχνικά Χαρακτηριστικά LIBRA

- Μεταλλικός Σκελετός
- Μεταλλικά Κάγκελα στο Χρώμα του Ξύλου
- Εξωτερικά Ξύλινα Καλύμματα στις Μετόπες τα οποία Καλύπτουν τους Μηχανισμούς Ανύψωσης
- Διαθέτει Λειτουργία Trendelenburg & Anti-Trendelenburg 20°
- Βάρος Προϊόντος 90kg
- Μέγιστη Κλίση Πλάτης 70°
- Μέγιστη Κλίση Ποδιών 30°
- Τροφοδοσία Εισόδου 220V-50Hz, Έξοδος 24V
- Πτυσσόμενο, Μεταφέρεται, Συναρμολογείται & Αποσυναρμολογείται Εύκολα και Γρήγορα από 1 μόνο Άτομο
- Στιβαρή κατασκευή
- Ξύλινος Ορθοπεδικός Σομιές
- Ηλεκτρική Ανύψωση Πλάτης, Γονάτων & Ποδιών
- Διαθέτει Λειτουργία Anti - Trendelenburg 129
- Ο Αναρτήρας Συμπεριλαμβάνεται
- Υψηλής Ποιότητας Συμπαγείς Τροχοί με Φρένο
- Κάγκελα Ασφαλείας που μπορούν να τοποθετηθούν ή να Αφαιρεθούν Χωρίς Εργαλεία
- Εξωτερικά Ξύλινα Καλύμματα στις Μετόπες τα οποία Καλύπτουν τους Μηχανισμούς Ανύψωσης

Virgo



Libra



Πολυτελής έκδοση νέου καταλόγου της MOBIAK CARE

ΤΟΥ ΒΑΣΙΛΗ ΣΗΜΑΝΔΗΡΑΚΗ
Τμήμα Πωλήσεων Ιατρικών Ελλάδος

Η πολυτελής έκδοση τριών τευχών του νέου καταλόγου ιατροτεχνολογικού εξοπλισμού είναι πλέον διαθέσιμη σε όλο το δίκτυο Συνεργατών της MOBIAK. Στο πολυτελές αυτό νέο πακέτο καταλόγου, ο αναγνώστης μπορεί να συναντήσει ένα πολύ μεγάλο εύρος και ποικιλία προϊόντων ιατρικού εξοπλισμού με περισσότερους από 1.600 κωδικούς, οι οποίοι περιλαμβάνουν αναπνευστικά είδη, διαγνωστικές συσκευές, είδη πρώτων βοηθειών, βοηθήματα καθημερινής φροντίδας, ορθοπεδικά είδη και εξοπλισμό ιατρείων. Η κατηγοριοποίηση και οργάνωση των νέων μας καταλόγων, αποτελούν ένα πολύ σημαντικό εργαλείο πώλησης και προώθησης των κατάλληλων προϊόντων για τους πελάτες μας και απαντά στις καθημερινές αυξανόμενες ανάγκες τους. Παρέχει επίσης μια πληθώρα λύσεων για την κάλυψη της ζήτησης σε νέα εξειδικευμένα, αξιόπιστα, σύγχρονα και ασφαλή προϊόντα με τη σφραγίδα της ταχύτατα αναπτυσσόμενης εταιρείας του κλάδου στα Βαλκάνια, την Ευρώπη και τη Μέση Ανατολή, επιβεβαιώνοντας την ηγετική θέση της MOBIAK ως πρωτοπόρου στον Ιατροτεχνολογικό χώρο τόσο στην εγχώρια όσο και στη διεθνή αγορά. Καλή ανάγνωση...

Στο πολυτελές αυτό
νέο πακέτο καταλόγου,
ο αναγνώστης μπορεί να
συναντήσει ένα πολύ μεγάλο
εύρος και ποικιλία προϊόντων
ιατρικού εξοπλισμού με
περισσότερους από 1.600
κωδικούς



Μεγαλώνοντας στην Οικογένεια της MOBIAK

Άραγε πόσους διαφορετικούς τίτλους θα μπορούσε να βάλει κανείς σε αυτό το άρθρο ώστε να περιγράψει με ακρίβεια την εμπειρία και τα οφέλη, του να εργάζεται στον όμιλο της MOBIAK A.E.;

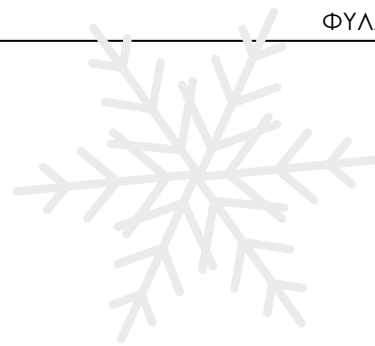
Είμαι σίγουρος πως κανένας δεν θα περιέγραφε απόλυτα την παραπάνω έννοια μιας και η MOBIAK, ιδιαίτερα για ένα εργαζόμενο που πρόκειται να κάνει τα πρώτα του βήματα στον επαγγελματικό μαραθώνιο, είναι πολλά παραπάνω από μια εταιρεία.

Εν έτη 2021, πόσο τυχερός μπορεί να είναι ένας νέος, στον χώρο των επιχειρήσεων, ώστε να ανήκει στο δυναμικό μιας εκ των πολλών υποδομών της MOBIAK A.E. και να εξελίσσεται υπό την αιγίδα και την καθοδήγηση έμπειρων συναδέλφων σε δύσκολες και απαιτητικές συνθήκες. Για παράδειγμα, όταν εργάζεσαι στο Κέντρο διανομής Αττικής αφουγκράζεσαι την στενή σχέση πελάτη – προμηθευτή, νουθετείσαι και μαθαίνεις αβίαστα να ακολουθείς τα απαραίτητα μονοπάτια που θα σε οδηγήσουν στην επίτευξη προσωπικών αλλά και συλλογικών στόχων της ομάδας. Με γνώμονα την έγκαιρη εξυπηρέτηση του πελάτη, μαθαίνεις πως ακόμα και αν κάτι φαντάζει αδύνατο στην αρχή, στο τέλος μέσα από τη συνολική δουλειά και προσπάθεια, το αδύνατο θα καταστεί κάτι παραπάνω από δυνατό. Είναι οι άνθρωποι που συναναστρέφεσαι και μέσα από εκείνους καθημερινά δίνεις τον καλύτερο σου εαυτό ώστε να εξελίσεσαι και να προσφέρεις.

Είναι η νοοτροπία του νικητή που σε γαλουχεί.



Η ΜΟΒΙΑΚ στηρίζει έμπρακτα το Περιβάλλον



ΤΟΥ ΑΘΑΝΑΣΙΟΥ ΜΠΟΔΟΣΑ
Υπεύθυνος Κέντρου Διανομής
Β. Ελλάδος & Βαλκανίων



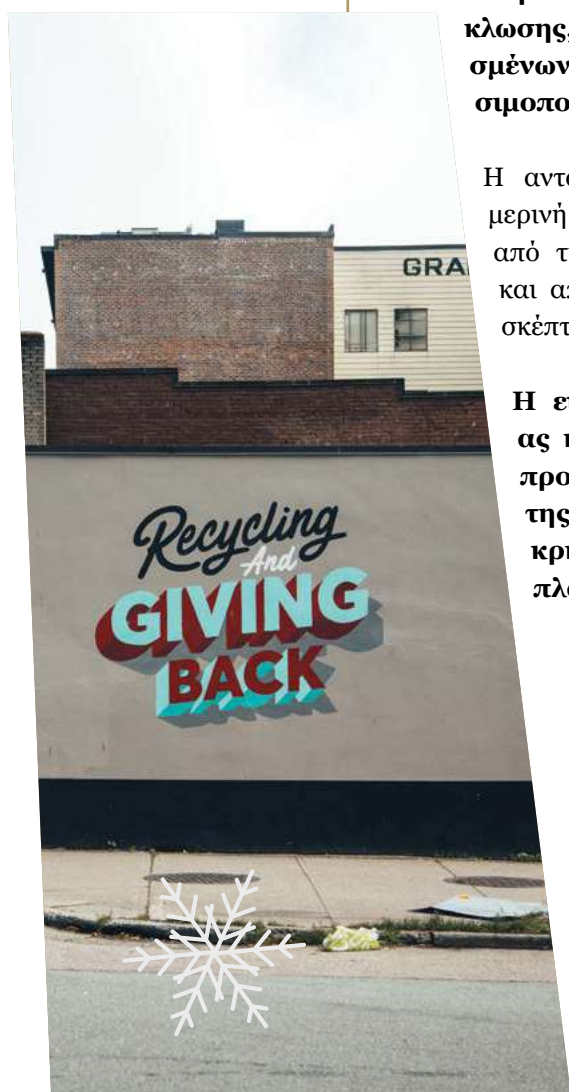
“
*Η ανταπόκριση τόσο
από την καθημερινή
τροφοδότηση που
γίνεται από τις
αποθήκες είναι
μεγάλη όσο και από
τους πελάτες μας
που επισκέπτονται
τα κέντρα διανομής.*

Εδώ και αρκετά χρόνια η ανάγκη για την προστασία του περιβάλλοντος έχει γίνει παραπάνω από επιτακτική. Οι επιστήμονες αλλά και οι ευσυνείδητοι πολίτες οργανώθηκαν σε οικολογικές ενώσεις καθώς αντιλήφθηκαν πόσο άμεσος ήταν ο κίνδυνος για το περιβάλλον. Άρχισαν λοιπόν να ερευνούν τρόπους και μεθόδους, ώστε να ελαχιστοποιήσουν τα προβλήματα που αντιμετωπίζει η γη. Η πιο σημαντική τους εφεύρεση όμως είναι η ανακύκλωση.

Η ανακύκλωση των απορριμμάτων σήμερα είναι πλέον καθημερινή συνήθεια και τα οφέλη της όχι μόνο οικονομικά αλλά κυρίως ως προς το περιβάλλον και την ατμόσφαιρα τεράστια. **Η ΜΟΒΙΑΚ ΑΕ.** με κύριο γνώμονα την προστασία του περιβάλλοντος, έχει τοποθετήσει σε κάθε κέντρο διανομής της, κάδους ανακύκλωσης, δοχεία συλλογής μεταχειρισμένων μπαταριών καθώς και χρησιμοποιμένων μελανιών εκτυπωτή.

Η ανταπόκριση τόσο από την καθημερινή τροφοδότηση που γίνεται από τις αποθήκες είναι μεγάλη όσο και από τους πελάτες μας που επισκέπτονται τα κέντρα διανομής.

Η ευαισθητοποίηση της εταιρείας καθώς και η ανταπόκριση του προσωπικού και των συνεργατών της, δίνει σε όλους μας μία μικρή ελπίδα για έναν πιο πράσινο πλανήτη.



Εγκαταστάσεις Χανίων



Κέντρο Διανομής Αττικής

Αποθήκη Ιατρικών Προϊόντων Κέντρου Διανομής Αττικής

ΤΟΥ ΜΠΑΡΟΥΝΗ ΓΙΩΡΓΟΥ
Διοίκηση Επιχειρήσεων
Τμήμα Ιατρικών Κέντρο Διανομής Αττικής

Με την εγκατάσταση του συστήματος WMS που έχει εγκαταστήσει η εταιρεία μας η οποία προσέφερε πολλαπλά οφέλη στην λειτουργία της αποθήκης μας, επιτυγχάνεται η άμεση και λεπτομερής παρακολούθηση του συνόλου των αποθεμάτων

Η αποθήκη ιατρικών προϊόντων του κέντρου διανομής Αττικής της εταιρείας μας και το προσωπικό της, σταθερά προσηλωμένοι στην φιλοσοφία της MOBIAK που είναι να στοχεύει πάντα ψηλότερα και να κατακτά καινούργιες πρωτιές μέσα από συνεχώς ποιοτικότερες υπηρεσίες και προϊόντα, έχουμε πάντα σαν πρωταρχικό μας στόχο την καθημερινή, άμεση και ποιοτικότερη εξυπηρέτηση των πελατών μας.

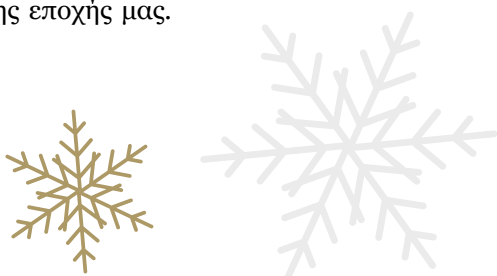
Το σύγχρονο εργασιακό περιβάλλον και τα μέσα που έχουμε στην διάθεση μας, η μεγάλη και διαρκώς αυξανόμενη γκάμα των προϊόντων της MOBIAK σε συνδυασμό με την μεγάλη επάρκεια των αποθεμάτων, μπορούν να εγγυηθούν την άμεση παράδοση των εμπορευμάτων και την κάλυψη και των πλέον απαιτητικών αναγκών.

Ειδικότερα και με την εγκατάσταση του συστήματος WMS που έχει εγκαταστήσει η εταιρεία μας η οποία προσέφερε πολλαπλά οφέλη στην λειτουργία της αποθήκης μας, επιτυγχάνεται η άμεση και λεπτομερής παρακολούθηση του συνόλου των αποθεμάτων, η ελαχιστοποίηση των χρόνων εκτέλεσης των εργασιών παραλαβής – εκτέλεσης παραγγελιών κλπ., η διασφάλιση των διαδικασιών fi-fo & fe-fo, η μέτρηση της αποδοτικότητας των εργαζομένων.

Το προσωπικό της αποθήκης και οι τεχνικοί μας, μέσα από συνεχή εκπαίδευση και κατάρτιση, και μέσα από την ομαδική εργασία που αναδεικνύει τις ικανότητες του καθενός μας, δεσμευόμαστε στην συνεχή προσπάθεια για την επίτευξη των στόχων της εταιρείας μας με ποιοτικότερες υπηρεσίες, ανταποκρινόμενοι στις διαρκώς αυξημένες ανάγκες και προκλήσεις της εποχής μας.



Κέντρο Διανομής Αττικής



ΕΠΕΝΔΥΣΗ ΚΑΙ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ

ΤΟΥ ΦΙΛΙΠΠΟΥ ΣΩΤΗΡΙΟΥ
Βοηθός Νοσηλευτή
Τμήμα Αποθήκης και Διακίνησης

Το επενδυτικό σχέδιο στο εργοστάσιο της MOBIAK στα Καθιανά Ακρωτηρίου, ολοκληρώθηκε με επιτυχία και ήταν πολύ μεγάλο.

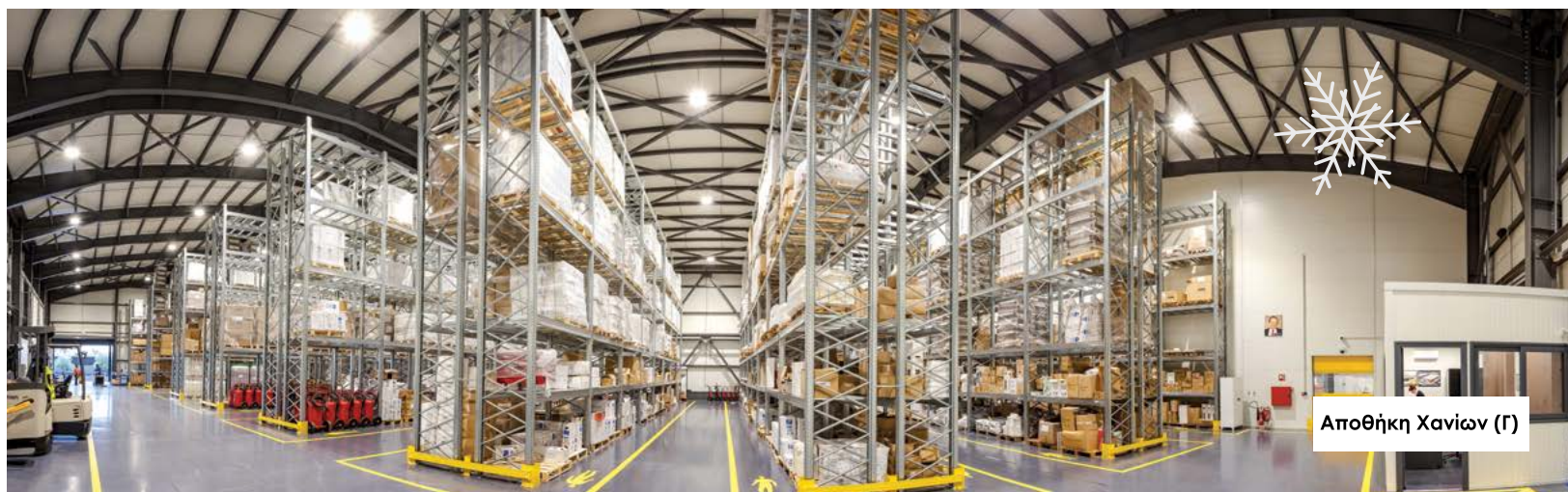
Το Γ' κτίριο της MOBIAK στα Καθιανά, έχει συνολική έκταση **2.000 τμ.** με μηχανήματα τελευταίας τεχνολογίας, όπως είναι οι υδραυλικές ράμπες φόρτωσης, αυτόματες πόρτες ώστε να διαχωρίζεται το τμήμα της αποθήκης με το τμήμα επανέλεγχου και όλα τα ανυψωτικά μηχανήματα που φτάνουν στο ύψος των 12 μέτρων για να ανεβοκατεβαίνουν οι παλέτες με απολυτή ασφάλεια.

Επίσης, στο τμήμα επανέλεγχου προστέθηκαν καινούριοι πάγκοι με προοπτική για μελλοντικές εκπαιδεύσεις αλλά και δεξαμενή με μεγάλη χωρητικότητα σε πυροσβεστήρες και νέα μηχανήματα αναρρόφησης. Επίσης, η εταιρεία επένδυσε πάρα πολύ στο κομμάτι της ανακύκλωσης έτσι δημιούργησε έναν κατάλληλα διαμορφωμένο χώρο με όλα τα απαραίτητα μηχανήματα για να μπορεί να εξυπηρετήσει το σκραπ της Ελλάδας.

Όλες αυτές οι επενδύσεις που έγιναν στο κομμάτι της αποθήκης και διακίνησης είχαν ως αποτέλεσμα να μας προσφέρουν ασφάλεια, παραγωγικότητα και ταχύτερη εξυπηρέτηση προς τον πελάτη. Για την ακρίβεια ο χρόνος φόρτωσης και εκφόρτωσης έχει μειωθεί κατά 60% και ο χρόνος της αποθήκευσης είναι ταχύτερος και ασφαλής για τα προϊόντα και τους υπάλληλους αφού τοποθετούνται σε ράφια βαρέως τύπου.

Αναφορικά με τις επενδύσεις στο τμήμα επανέλεγχου, είχαμε ως αποτέλεσμα να εξυπηρετούνται πιο γρήγορα οι πελάτες καθώς πλέον διαθέτουμε χώρους αποθήκευσης ώστε να πάμε ένα βήμα παραπάνω το προϊόν που να το διαχειριζόμαστε με σεβασμό προς τον πελάτη. Επίσης, το κομμάτι της ανακύκλωσης είχε ως αποτέλεσμα να μπορούμε να διαχειριστούμε πλέον έναν μεγάλο όγκο μετάλλου, πλαστικού και χαρτιού.

Η MOBIAK εξελίσσεται συνεχώς και παραμένει πρωτοπόρος στον κλάδο της.



Η MOBIAK και τα Εργαστήρια Ύπνου

Τα εργαστήρια ύπνου είναι ιατρικές συσκευές με τις οποίες μπορούμε να κάνουμε διάγνωση και αντιμετώπιση του συνόλου των διαταραχών κατά τον ύπνο.



Η MOBIAK παρέχει πολλές και διαφορετικές επιλογές σε συσκευές διάγνωσης.

Αναλυτικά, οι συσκευές που διαθέτει η εταιρεία, χωρίζονται σε δύο κατηγορίες στην πολυσομνοκαταγραφή (PSG) και στη πολυκαταγραφή (PG).

Η βασική τους διάφορα είναι ότι στην πολυσομνοκαταγραφή έχουμε παραπάνω σήματα και στην πλειοψηφία τους προέρχονται από την περιοχή της κεφαλής (ηλεκτροεγκεφαλογράφημα).

Με την βοήθεια των εγκεφαλικών σημάτων μπορούμε να διαχωρίσουμε τα διαφορετικά στάδια του ύπνου τα οποία είναι κρίσιμα για τον εκάστοτε γιατρό κατά τη διάγνωση του.

Όμως ο βασικότερος σκοπός των συσκευών αυτών είναι ο εντοπισμός των απνοιών και από πού προέρχονται.

Οι άπνοιες δυσκολεύουν την ηρεμία του σώματος κατά την διάρκεια του ύπνου με αποτέλεσμα να νιώθουν με συνεχώς κουρασμένοι.

Οι άπνοιες χωρίζονται σε δύο κατηγορίες στις αποφρακτικές και τις κεντρικές. Οι αποφρακτικές σχετίζονται με τον φάρυγγα ενώ οι κεντρικές προέρχονται από τη δυσλειτουργία του εγκεφάλου που ελέγχει την αναπνοή μας (πιο σοβαρές και πιο σπάνιες περιπτώσεις). Στην γκάμα της MOBIAK θα βρείτε τις παρακάτω συσκευές της Γερμανικής εταιρείας «Lowenstein» με χρόνια εμπειρίας πάνω στην διάγνωση και θεραπεία του αναπνευστικού συστήματος.

Samoa (PG)

Δυνατότητα έως και 12 σήματα



Scala (PG)

Δυνατότητα έως και 19 σήματα



Sonata (PSG)

Δυνατότητα έως και 65 σήματα



Ανανέωση εργασιακού περιβάλλοντος Αύξηση πωλήσεων

Από τις αρχές Μαΐου 2021, είμαστε στα Νέα μας Γραφεία, πιο ανανεωμένοι από ποτέ και με νέα διάθεση.

Έχοντας Συμπληρώσει 45 Χρόνια Επιτυχημένης Διαδρομής στο Χώρο του Πυροσβεστικού Εξοπλισμού, Ιατροτεχνολογικού Εξοπλισμού και στον Τομέα Βιομηχανικών - Ιατρικών Αερίων έφτασε η ώρα για εμάς να μεταφερθούμε στις νέες εγκαταστάσεις της εταιρείας.

Από τις αρχές Μαΐου 2021, είμαστε στα νέα μας γραφεία, πιο ανανεωμένοι από ποτέ και με νέα διάθεση.

Για την κατασκευή των εγκαταστάσεων χρησιμοποιήθηκαν όλες οι τεχνολογικές οδηγίες ασφαλείας, οι οποίες είναι σύμφωνες με τους περιβαλλοντολογικούς κανόνες και τις σύγχρονες προδιαγραφές ενεργειακών κτιρίων με στόχο την πιο σωστή λειτουργία αλλά και το σεβασμό προς το περιβάλλον.

Οι Νέες Υπερσύγχρονες Εγκαταστάσεις έχουν διαμορφωθεί με σκοπό τις **ιδανικές συνθήκες εργασίας**, για τις διοικητικές λειτουργίες της εταιρείας αλλά και την υποστήριξη της συνεχιζόμενης ανάπτυξής μας.

Οι Νέες Εγκαταστάσεις έχουν διαμορφωθεί με τέτοιο τρόπο, ώστε να **βελτιώσουν όχι μόνο το περιβάλλον των εργαζομένων, αλλά και να αυξήσουν την αποδοτικότητα τους.**

Η επιμέλεια των χώρων και η καθαριότητα γίνεται με απόλυτη μεθοδικότητα, διατηρώντας καθημερινά ιδανικές τις συνθήκες εργασίας.

Κατά την διάρκεια της πανδημίας, παρά το πολυάριθμο προσωπικό, μπόρεσε να αποτρέψει με μεγάλη επιτυχία τη μετάδοση του ιικού φορτίου στους χώρους, τηρώντας με μεγάλη αυστηρότητα όλα τα μέτρα πρόληψης και προστασίας.

Κάθε χώρος είναι διαμορφωμένος με το τμήμα ανάλογα με το θέμα που αφορά. **Η διακόσμηση του χώρου έχει σχεδιαστεί με τέτοιο τρόπο, ώστε να ενισχύεται η οικειότητα, η άνεση και η ηρεμία της όρασης.** Τα προαναφερθέντα με τη σειρά τους οδηγούν στη θετική διάθεση των εργαζομένων.

ΤΟΥ ΒΑΓΓΕΛΗ ΒΟΥΤΑ
Τεχνολόγος Τροφίμων
Τμήμα Πωλήσεων Ιατρικών
Ελλάδος



Τα θετικά ερεθίσματα οδηγούν σε χαρούμενους και παραγωγικούς εργαζόμενους, αφοσιωμένους στο έργο τους και απέναντι στον εργοδότη. Κυνηγούν την επίτευξη των στόχων τους στην εργασία με έντονο ενθουσιασμό. Η αύξηση της αποδοτικότητας και της ενίσχυσης του θετικού κλίματος στην καθημερινή εργασία, οδηγούν με τη σειρά τους στην αύξηση των πωλήσεων. Οι εργαζόμενοι απολαμβάνουν την εργασία τους και όταν επικοινωνούν με τον πελάτη, δημιουργούν ένα αίσθημα εμπιστοσύνης στο κοινό προς την εταιρεία. Δεν είναι τυχαίο πως σε περιόδους κρίσης ή ανταγωνισμού οι εταιρείες, που εμπνέουν εμπιστοσύνη στο καταναλωτικό κοινό μπόρεσαν να εμφανίσουν ανθεκτικότητα και αύξηση στις πωλήσεις τους, όπως έγινε έμπρακτα στον όμιλο της εταιρείας MOBIAK.



Οξύμετρο: βασικό εργαλείο στην εποχή της πανδημίας του covid-19

Η MOBIAK A.E διαθέτει ποικιλία οξύμετρων με άμεση διαθεσιμότητα στα κέντρα διανομής της για να καλύψει τις ανάγκες των συνεργατών της.

ΤΟΥ ΒΑΣΙΛΗ ΑΝΘΗΜΙΑΔΗ
Service Τμήματος Ιατρικών
B. Ελλάδος & Βαλκανίων

Η πανδημία της νόσου του covid-19 είναι μια τρέχουσα πανδημία που προκλήθηκε από τον κορονοϊό SARS-CoV-2 και αναγνωρίστηκε για πρώτη φορά τον Δεκέμβριο του 2019 στην Κίνα. Έπειτα από μερικούς μήνες μεταδόθηκε σχεδόν σε όλες τις χώρες του κόσμου, ανάμεσα τους και η Ελλάδα, όπου έως σήμερα στην χώρα μας μετράμε πάνω από 700000 κρούσματα και πάνω από 15000 θανάτους.

Ο κορωνοϊός ανήκει σε μία οικογένεια ιών που μπορούν να προκαλέσουν αναπνευστικές νόσους στους ανθρώπους, που κυμαίνονται από τα συνήθη κρυολογήματα έως πιο σοβαρές καταστάσεις. Κύριος τρόπος εξάπλωσης τους είναι από άτομο σε άτομο, συνήθως μέσω στενής επαφής με ένα μολυσμένο άτομο ή μέσω των σταγονιδίων των αναπνευστικών οδών που διασκορπίζονται στον αέρα όταν ένα μολυσμένο άτομο βήχει ή φτερνίζεται. Επίσης, ίσως είναι δυνατόν να κολλήσετε τον ιό αγγίζοντας μια επιφάνεια ή ένα αντικείμενο που έχει μολυνθεί από τον ιό και στη συνέχεια αγγίξετε το στόμα, τη μύτη ή τα μάτια σας, αν και αυτός δεν θεωρείται ως κύριος τρόπος διάδοσης του ιού. Τα συμπτώματα μπορεί να αρχίσουν να εμφανίζονται οποιαδήποτε στιγμή, από 2 έως 14 ημέρες μετά την έκθεση στον ιό. Είναι ακόμη πιθανό ένα μολυσμένο άτομο που δεν παρουσιάζει ακόμη συμπτώματα να μπορεί να μεταδίδει τον ιό. Οι ηλικιωμένοι και εκείνοι με προϋπάρχουσες ιατρικές παθήσεις, όπως οι καρδιακές παθήσεις και ο διαβήτης, φαίνεται να είναι πιο πιθανό να εμφανίσουν σοβαρά αναπνευστικά συμπτώματα και επιπλοκές. Τα συμπτώματα της νόσου COVID-19 είναι παρόμοια με αυτά των άλλων αναπνευστικών λοιμώξεων και μπορεί να περιλαμβάνουν πυρετό, βήχα και δύσπνοια.

Τα άτομα που έχουν προσβληθεί από τη νόσο COVID-19 μπορεί να παρουσιάσουν οποιοδήποτε από αυτά τα συμπτώματα μαζί με πόνο, ρινική συμφόρηση, ρινική καταρροή, πονόλαιμο, διάρροια καθώς και υποξία η



Το σύμπτωμα που θέλει ιδιαίτερη προσοχή είναι η υποξία γιατί είναι κάτι που δεν γίνεται εύκολα αντιληπτό. Βασικό εργαλείο για τον έλεγχο του κορεσμού οξυγόνου στο σώμα και την περίπτωση της υποξίας είναι το οξύμετρο

οποία είναι μια παθολογική κατάσταση, στην οποία το σώμα στερείται της απαραίτητης οξυγόνωσης προκαλώντας πονοκέφαλο, ζαλάδα, αίσθημα κούρασης, σύγχυση, λήθαργο ή άλλες σοβαρότερες διαταραχές ειδικότερα αν το οξυγόνο πέσει κάτω από το 80%, όπου εκεί αυξάνεται ο κίνδυνος για βλάβη σε ζωτικά όργανα, κώμα ή ακόμα και θάνατο. Τα περισσότερα από τα παραπάνω συμπτώματα αντιμετωπίζονται με φαρμακευτική αγωγή σε συνεννόηση με τον θεράποντα ιατρό. Το σύμπτωμα που θέλει ιδιαίτερη προσοχή είναι η υποξία γιατί είναι κάτι που δεν γίνεται εύκολα αντιληπτό. Βασικό εργαλείο για τον έλεγχο του κορεσμού οξυγόνου στο σώμα και την περίπτωση της υποξίας είναι το οξύμετρο. Το οξύμετρο είναι μια μικρή και απλή ιατρική συσκευή που τοποθετείται στο δάχτυλο του ασθενούς και μετρά σε ποσοστό επί τοις εκατό τον κορεσμό του οξυγόνου που υπάρχει στο αίμα. Παρέχει χρήσιμες πληροφορίες για την κατάσταση του αναπνευστικού συστήματος και τη σωστή του λειτουργία του και εντοπίζει έγκαιρα προβλήματα που απαιτούν περαιτέρω διερεύνηση. Υπάρχουν διάφοροι τύποι οξύμετρων με τα πιο γνωστά να είναι τα παλμικά οξύμετρα δακτύλου και καρπού. Η MOBIAK A.E διαθέτει ποικιλία οξύμετρων με άμεση διαθεσιμότητα στα κέντρα διανομής της για να καλύψει τις ανάγκες των συνεργατών της.



«Πυρκαγιά» Ανατιμήσεων

Ύστερα από την παγκόσμια οικονομική ύφεση της τάξεως του 4,9%, απόρροια του Covid-19, σειρά είχε η υποχώρηση της πανδημίας και το άνοιγμα του δρόμου για την επανεκκίνηση της οικονομίας, με πρωταρχικό ρόλο να έχει η ανάκαμψη του διεθνούς εμπορίου.

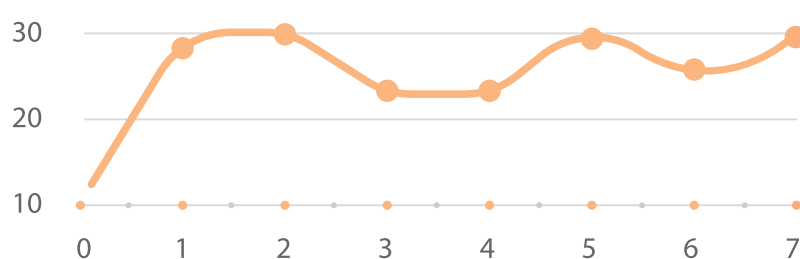
Η ανάκαμψη αυτή που φέρει απότομη αύξηση της ζήτησης και της προσφοράς, μετά από ένα μεγάλο διάστημα παύσης της παραγωγικής διαδικασίας, έχει επηρεάσει σε μεγάλο βαθμό τη διαθεσιμότητα των πρώτων υλών με αποτέλεσμα να βρισκόμαστε αντιμέτωποι με συνεχόμενες ανατιμήσεις. Ένας δεύτερος βασικός λόγος, που έχει αντίκτυπο στις τιμές των πρώτων υλών, είναι τα μεταφορικά προβλήματα και η αύξηση του κόστους του ναυτιλιακού ναύλου για τις μεταφορές κοντέινερ. Τα μεταφορικά προβλήματα σχετίζονται με την έντονη συμφόρηση των πλοίων σε κομβικά λιμάνια αλλά και με τις ανήκουστες καθυστερήσεις που προκλήθηκαν μετά το πρόσφατο κλείσιμο του τερματικού σταθμού του κινεζικού λιμένα "Nigbo". Επιπλέον, οι μεγάλες αυξήσεις που παρατηρήθηκαν στον πληθωρισμό οφείλονται και σε ένα βαθμό στις υψηλότερες τιμές ενέργειας, με το ενεργειακό κόστος να σημειώνει αύξηση άνω του 50%.

Όσον αφορά τις αυξήσεις των τιμών των Βιομηχανικών Πρώτων Υλών, άρχισαν να σημειώνονται από το Δεκέμβριο του 2020 μετά από ένα διάστημα αρνητικού πληθωρισμού λόγω των επιπτώσεων της πανδημίας. Οι κλάδοι εξόρυξης, αυτοκινητοβιομηχανιών, χημικών, μετάλλων και βασικών μετάλλων τον Φεβρουάριο του 2021 σημείωσαν τους ταχύτερους ρυθμούς αύξησης σχεδόν της τελευταίας δεκαετίας.

Πιο συγκεκριμένα, τον Μάρτιο του 2020, πριν από την πανδημία του COVID-19, οι τιμές του χάλυβα κυμαίνονταν μεταξύ \$500 και \$800 ανά μετρικό τόνο ενώ από τον Ιούλιο του 2021 σημειώνεται άνοδος; πάνω από 200% και κοστολογείται στα \$1.800 ανά μετρικό τόνο. Οι τιμές του χαλκού έφτασαν στο ιστορικό υψηλό των 10.512 δολαρίων ανά μετρικό τόνο στις 9 Μαΐου, σημειώνοντας αύξηση 130% από τις 22 Μαρτίου 2020. Παράλληλα, η τιμή του πλαστικού έχει σχεδόν διπλασιαστεί από πέρυσι. Ωστόσο, αποθαρρυντικές είναι οι προβλέψεις για την αποκλιμάκωση των αυξήσεων, που πρόκειται να συμβούν, σύμφωνα με τις εκτιμήσεις των διεθνών οργανισμών και των θεσμικών φορέων, την άνοιξη του 2022, με τις τιμές να παγιώνονται σε υψηλότερα επίπεδα απ' αυτά του 2020.

ΤΗΣ ΣΟΦΙΑΣ ΜΑΥΡΙΓΙΑΝΝΑΚΗ
MBA-Τεχνο-οικονομικά συστήματα
Τμήμα Εισαγωγών Πυροσβεστικών

Πιο συγκεκριμένα, τον Μάρτιο του 2020, πριν από την πανδημία του COVID-19, οι τιμές του χάλυβα κυμαίνονταν μεταξύ \$500 και \$800 ανά μετρικό τόνο ενώ από τον Ιούλιο του 2021 σημειώνεται άνοδος; πάνω από 200% και κοστολογείται στα \$1.800 ανά μετρικό τόνο.



Φαρμακευτικά - Αντιοξειδωτικά Αέρια

Τα Ιατρικά αέρια είναι φαρμακευτικά μόρια που προσφέρουν λύσεις σε ιατρικές ανάγκες. Η θεραπεία με Φαρμακευτικό Οξυγόνο ήταν, είναι και θα είναι ο ακρογωνιαίος λίθος της οξείας ιατρικής περίθαλψης για πολλές παθολογικές καταστάσεις. Ωστόσο, υπάρχουν και άλλα φαρμακευτικά αέρια μόρια που προσφέρουν λύσεις σε ιατρικές ανάγκες και περιλαμβάνουν μόρια όπως το Οξείδιο του αζώτου (NO), καθώς και αέρια με πρόσφατα ανακαλυμμένους ρόλους ως βιολογικά μόρια αγγελιαφόρων, όπως Μονοξείδιο του άνθρακα (CO), Υδρογόνο και Υδρόθειο. Μπορεί αυτά τα αέρια να είναι τοξικά, επικίνδυνα ή δηλητηριώδη σε υψηλότερη συγκέντρωση, είναι όμως ασφαλή και δυνητικά θεραπευτικά σε χαμηλότερες συγκεντρώσεις.

Το NO είναι άχρωμο, δηλητηριώδες αέριο που παράγεται από αυτοκινητοβιομηχανίες και θερμικούς σταθμούς που προκαλεί σοβαρό ατμοσφαιρικό ρύπο. Η δράση του NO στα αιμοφόρα αγγεία μπορεί να αυξήσει την παροχή αίματος στους ιστούς και να περιορίσει τη φλεγμονώδη απόκριση, οδηγώντας στην προστασία των ιστών από οξειδωτικές προσβολές. Το NO μειώνει την οξειδωτική βλάβη μέσω πολλών μηχανισμών. Το NO αντιδρά με υπεροξεία και ρίζες οξέων που δημιουργούνται κατά τη διαδικασία της υπεροξειδωσής των λιπιδίων. Αυτά τα πρόσθετα συνεχίζουν τις αλυσιδωτές αντιδράσεις στην υπεροξειδωση των λιπιδίων με αποτέλεσμα να διακυβεύονται οι κυτταρικές μεμβράνες. Οι αντιδράσεις αυτές μπορούν να τερματίσουν την υπεροξειδωση των λιπιδίων και να προστατεύσουν τους ιστούς από τραυματισμούς. Εκτός από την αγγείο χαλαρωτική του δράση, το NO έχει ένα πολύπλοκο φάσμα δράσεων που περιλαμβάνει τη ρύθμιση των δραστηριοτήτων των αιμοπεταλίων και τη διατήρηση της φυσιολογικής δομής του τοιχώματος του αγγείου. Οι δράσεις του NO στα αιμοφόρα αγγεία μπορεί να αυξήσουν την παροχή αίματος στους ιστούς και να περιορίσουν τη φλεγμονώδη απόκριση οδηγώντας στην προστασία των ιστών από οξειδωτικές προσβολές.

Το μονοξείδιο του άνθρακα (CO) εμφανίζεται στην φύση ως προϊόν οξείδωσης ή καύσης οργανικής ύλης. Το CO είναι αόρατο, χημικά αδρανές, άχρωμο και άοσμο και θεωρείται συνήθως δηλητήριο. Το CO συνδέεται ισχυρά με την αιμοσφαιρίνη και σχηματίζει καρβόξυ-αιμοσφαιρίνη με συγγένεια 240 φορές μεγαλύτερη από αυτή του Οξυγόνου, με αποτέλεσμα να επηρεάζεται και η ικανότητα μεταφοράς Οξυγόνου του αίματος, με επακόλουθο την υποξία των ιστών. Το CO συνδέεται με το τμήμα της αίμης της οξειδάσης του μιτοχονδριακού κυτοχρώματος C και μειώνει τα υπεροξεία και τις ρίζες των οξέων που προέρχονται από τα μιτοχόνδρια. Η ισχυρή συγγένεια του CO για το τμήμα αίμης και άλλων πρωτεϊνών που περιέχουν αίμη, εξηγεί τις αντιοξειδωτικές επιδράσεις που παρέχει. Κατά τη διάρκεια αιμοραγίας, αιμόλυσης ή ισχαιμίας, οι κατεστραμμένες πρωτεΐνες αίμης είναι επιρρεπείς σε απο-

δόμηση και απελευθέρωση αίμης, η οποία είναι ιδιαίτερα λιπόφιλη και επιζήμια. Το CO μπορεί να αποτρέψει την αποικοδόμηση των πρωτεϊνών αίμης δεσμεύοντας το τμήμα αυτής. Το Υδρογόνο (H₂) είναι το ελαφρύτερο και το πιο άφθονο από τα χημικά στοιχεία, αποτελώντας σχεδόν το 90% της στοιχειακής μάζας του σύμπαντος. Στην πραγματικότητα, το υδρογόνο παράγεται φυσιολογικά και συνεχώς στο σώμα μας κατά τη ζύμωση μη αφομοιώσιμων υδατανθράκων. Παράλληλα, η θεραπεία με H₂ επηρέασε αυξητικά τη δράση των αντιοξειδωτικών ενζύμων, τα επίπεδα υπεροξειδίου των λιπιδίων και τα μειωμένα επίπεδα προφλεγμονώδους κυτταροκίνης.

Το Υδρόθειο (H₂S) είναι ένα άχρωμο, τοξικό και εύφλεκτο αέριο. Είναι ένα φυσικό αέριο, που απαντάται σε ηφαιστειακά αέρια και σε στάσιμα νερά και είναι υπεύθυνο για την άσχημη μυρωδιά. Το H₂S ασκεί φυσιολογικές επιδράσεις στο καρδιαγγειακό σύστημα ως κυτταρικό μόριο αγγελιαφόρου που εμπλέκεται στη ρύθμιση της αγγειακής ροής. Το H₂S μπορεί να προστατεύσει τους καλλιεργημένους νευρώνες από την οξειδωτική βλάβη, αυξάνοντας τα επίπεδα γλουταθειόνης, ένα αντιοξειδωτικό ένζυμο. Επίσης μπορεί να προκαλέσει υπερ-ρύθμιση κύτταρο-προστατευτικών γονιδίων.

Η ικανότητα των ιατρικών αερίων να βελτιώνουν το οξειδωτικό στρες παίζει σημαντικούς ρόλους σε χημικό, κυτταρικό και φυσιολογικό επίπεδο. Το μέλλον της ιατρικής αγωγής πρέπει να επικεντρωθεί στη δημιουργία ασφαλών και σαφώς καθορισμένων παραμέτρων χορήγησης, με ελεγχόμενες δοκιμές για τη χρήση τους στη θεραπεία διαφόρων παθολογιών.

ΤΗΣ ΕΥΤΥΧΙΑΣ ΜΑΝΑΡΩΛΑΚΗ

Χημικός MSc.
Τμήμα Υγρών - Αερίων





5 Βραβεία για τη MOBIAK στα Security and Fire Awards



ΤΗΣ ΜΑΡΙΑΣ ΚΛΟΥΒΙΔΑΚΗ
Ψηφιακό Marketing MSc
Τμήμα Marketing

Αγαπητοί συνεργάτες,

Με ιδιαίτερη χαρά και περηφάνια σας ανακοινώνουμε ότι η **MOBIAK** τιμήθηκε ακόμα μία φορά, με πέντε βραβεία στα **Security and Fire Awards**, τον θεσμό ανάδειξης των βέλτιστων πρακτικών στους τομείς της ασφάλειας και της πυρόσβεσης.

Η MOBIAK επιβεβαίωσε με τον καλύτερο τρόπο ότι αποτελεί την κορυφαία ελληνική εταιρεία στον τομέα του πυροσβεστικού εξοπλισμού και μία από τις ανερχόμενες δυνάμεις σε διεθνές επίπεδο.

Η MOBIAK απέσπασε πέντε βραβεία στις κατηγορίες, «Βιομηχανία» - Gold, «Ατομικός Εξοπλισμός Προσωπικού» - Silver, «Συστήματα πυρόσβεσης» - Silver, «Συστήματα πυρανίχνευσης» - Bronze, «Λύσεις Κατάσβεσης» - Bronze, διαγωνιζόμενη ανάμεσα στις μεγαλύτερες εταιρείες που δραστηριοποιούνται στην Ελλάδα.

Τα βραβεία **Security and Fire Awards** ολοκληρώνουν μια ιδιαίτερα επιτυχημένη χρονιά για τη MOBIAK, κατά τη διάρκεια της οποίας τιμήθηκε, επίσης, στα **Sales Awards 2021** με το βραβείο Gold στην κατηγορία «Αύξηση Εξαγωγών - Ανάπτυξη σε Διεθνείς Αγορές».

Στην εκδήλωση της απονομής των βραβείων, η οποία πραγματοποιήθηκε την Τρίτη 2 Νοεμβρίου 2021 στο Radisson Blu Park στην Αθήνα, παρευρέθηκαν η κα Παρέσσα Σαββουλίδου, Υπεύθυνη Λογιστηρίου καθώς και η κα Σοφία Σαββουλίδου, Υπεύθυνη Διανομών Κ.Δ. Αττικής, εκπροσωπώντας τον Όμιλο της MOBIAK.

Στόχος μας είναι η διατήρηση στην κορυφή και τις επόμενες χρονιές με όφελος πάντα και για τους συνεργάτες μας, διότι χάρη σε εσάς και στην αναγνώριση σας η MOBIAK, κατάφερε να φτάσει σε αυτό το επίπεδο.

Φαρμακοεπαγρύπνηση

ΤΗΣ ΕΥΤΥΧΙΑΣ ΜΑΝΑΡΩΛΑΚΗ

Χημικός MSc.

Τμήμα Υγρών - Αερίων

Είναι ο επιστημονικός τομέας της παρακολούθησης της ασφάλειας των φαρμάκων αλλά και των διαδικασιών για την ελαχιστοποίηση του κινδύνου και τη βελτίωση των θεραπευτικών αποτελεσμάτων από τη χρήση τους. Η λειτουργία αυτής της διαδικασίας περιλαμβάνει:

1. Συλλογή και διαχείριση δεδομένων που αφορούν στην ασφάλεια των φαρμάκων.
2. Ανίχνευση σημάτων κινδύνου μέσω της ανάλυσης των δεδομένων.
3. Αξιολόγηση των δεδομένων και λήψη αποφάσεων με βάση τα ζητήματα ασφάλειας.
4. Ενέργειες για προστασία της δημόσιας υγείας, συμπεριλαμβανομένης και της εφαρμογής των ρυθμιστικών διατάξεων του νομοθετικού πλαισίου.
5. Επικοινωνία με Εθνικούς Οργανισμούς Φαρμάκων.
6. Στατιστική ανάλυση των δεδομένων.

Σκοπός της Φαρμακοεπαγρύπνησης είναι να διασφαλίσει ότι για τα κυκλοφορούντα φάρμακα τα οφέλη υπερτερούν των κινδύνων. Αυτό επιτυγχάνεται με την ταυτοποίηση των νέων Ανεπιθύμητων Ενεργειών (Α.Ε.), με την προώθηση της ασφαλούς χρήσης των φαρμάκων και με την πρόληψη των Α.Ε. Επίσης, η ισχυροποίηση της ασφαλούς χρήσης των φαρμάκων, κατά την κλινική πράξη και η διασφάλιση ότι ο συνταγογράφων και ο ασθενής έχουν την απαραίτητη πληροφόρηση για την ασφαλή τους χρήση, συμβάλλει στη διαδικασία της Φαρμακοεπαγρύπνησης. Η Φαρμακοεπαγρύπνηση αφορά ασθενείς, επαγγελματίες υγείας, φαρμακευτικές εταιρείες και οργανισμούς φαρμάκων. Οι επαγγελματίες υγείας που εμπλέκονται είναι οι ιατροί, οι φαρμακοποιοί και οι νοσοκόμες. Οι επιδράσεις ενός φαρμάκου, μπορεί να είναι επιθυμητές (θεραπευτικές) ή ανεπιθύμητες. Οι τελευταίες ορίζονται ως τέτοιες γιατί είναι ανωφελείς ή βλαβερές. Η διάκριση των ενεργειών των φαρμάκων σε επιθυμητές και ανεπιθύμητες είναι κυρίως χρηστική. Κάθε επέμβαση στο ανθρώπινο σώμα, επομένως και η λήψη οποιασδήποτε ουσίας, μπορεί να προκαλέσει βλάβη. Η σχεδόν καθολική πλέον χρήση των φαρμάκων και η συνακόλουθη αύξηση της εμφάνισης των βλαπτικών επιδράσεων τα έχουν αναγάγει σε ζήτημα δημόσιας υγείας. Η αντιμετώπισή τους απαιτεί πολύ επίπτεδες και συντονισμένες ενέργειες. Ως ανεπιθύμητη ενέργεια φαρμάκου ορίζεται η απάντηση στη λήψη του, η οποία είναι επιβλαβής, αθέλητη και εμφανίζεται με τις συνήθεις δόσεις. Οι ανεπιθύμητες ενέργειες εντείνουν τα προβλήματα υγείας των ασθενών, αυξάνουν τη νοσηρότητα και τη θνητότητα και διογκώνουν το κόστος. Η φαρμακοεπαγρύπνηση αποτελεί σημαντικό εργαλείο για τη φροντίδα των ασθενών. Μέσω αυτής αναγνωρίζονται οι κίνδυνοι και οι παράγοντες κινδύνου από τη χρήση ενός φαρμάκου στο συντομότερο δυνατό χρονικό διάστημα, ώστε τυχόν βλάβες που μπορεί αυτό να προκαλέσει να αποφευχθούν ή να ελαχιστοποιηθούν. Όταν διακινούνται αποτελεσματικά, οι πληροφορίες που προκύπτουν επιτρέπουν την εκλογικευμένη και τεκμηριωμένη χρήση των φαρμάκων και έχουν τη δυναμική να αποτρέψουν πολλές ανεπιθύμητες ενέργειες. Η Ευρωπαϊκή Ένωση έχει δημιουργήσει το δικό της σχήμα φαρμακοεπαγρύπνησης του Ευρωπαϊκού Οργανισμού Φαρμάκων (European Medicine Agency-EMA). Η υπηρεσία της φαρμακοεπαγρύπνησης αναπτύσσει και διατηρεί τράπεζα δεδομένων με όλες τις ύποπτες ανεπιθύμητες ενέργειες που καταγράφονται στην Ε.Ε.



Τετράγωνα, Κύκλοι... και Ψυχολογία

ΤΗΣ ΜΑΡΙΑΣ ΒΟΥΡΑΚΗ
Graphic & Motion Designer
Τμήμα Marketing

Τα Χρώματα λένε ότι είναι από τα πιο σημαντικά ερεθίσματα για το ανθρώπινο μάτι, όμως τι γίνεται όταν τα χρώματα έρχονται σε συνδυασμό με διάφορα σχήματα.

Το **design** αποτελείται από πολλά πράγματα, μερικά από αυτά είναι τα σχήματα και η ψυχολογία, συνδυασμός που δε θα μπορούσε φυσικά να μην απασχολήσει εταιρίες- κολοσσούς.

Για παράδειγμα η Apple, η Adidas, η Nike έχουν καταφέρει να ισχυροποιήσουν το λογότυπο τους μέσα στο πέρας των χρόνων, σε ένα οριακά άπιαστο επίπεδο. Δεδομένου ότι ένα θα είναι το δαγκωμένο μήλο, μια πυραμίδα ορθογώνιων σχημάτων και ένα άλλο ένα μοναδικό σύμβολο.

Η Σημασία των Σχημάτων

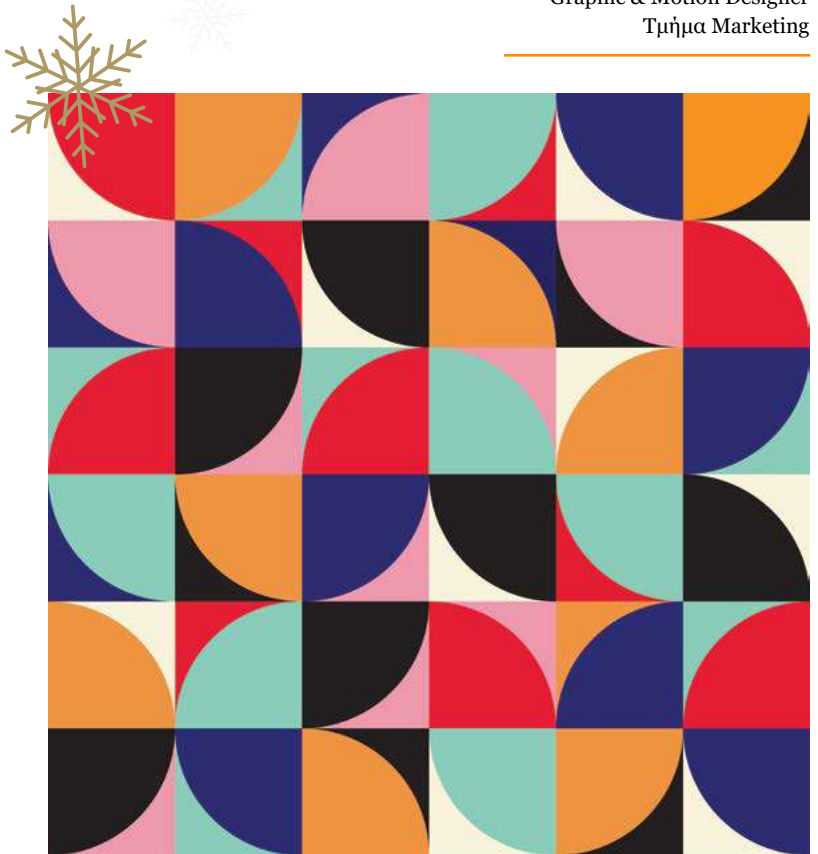
Διαφορετικά σχήματα όπως κύκλοι, τρίγωνα, ευθείες γραμμές ... Μπορούν να μεταδώσουν πολύ διαφορετικά μηνύματα.

Ο Κύκλος

Ο κύκλος ή ο δίσκος, συμβολίζουν την τελειότητα και την αιωνιότητα. Είναι το σύμβολο που ενώνει το πνεύμα με την ύλη. Είναι το σχήμα που έχει άπειρη δύναμη, γιατί δεν έχει ούτε αρχή ούτε τέλος. Συμβολίζει την ολοκλήρωση και την πληρότητα. Σήμερα, ο κύκλος είναι ένα ισχυρό όπλο στο design. Η φωτογραφία προφίλ στα social media και άλλες διαφορετικές επιλογές σε οποιαδήποτε εφαρμογή χρησιμοποιούνται για αυτό. Προτείνουν μια ένωση, δύναμη και αντοχή. Ένα σαφές παράδειγμα: Ο σχεδιασμός των δακτυλίων των Ολυμπιακών. Αναπαριστώντας την ενότητα των πέντε ηπείρων.

Το Τετράγωνο

Το τετράγωνο αντιπροσωπεύει την τάξη και την ισορροπία. Είναι ένα σχήμα όπου δείχνει σταθερότητα και δυναμισμό. Ο κύβος, ένα από τα πέντε στερεά του Πλάτωνα, θεωρήθηκε ως ένα από τα στοιχεία της φύσης από τους αλχημιστές, οι οποίοι πίστευαν ότι αντιπροσώπευε τη γη, λόγω της γεωμετρίας του. Υποστήριζαν ότι μόνο ο κύβος από όλα τα γεωμετρικά θα μπορούσε να δομήσει στερεά σώματα, γιατί είναι το μόνο γεωμετρικό στερεό το οποίο μπορεί να δομήσει ένα σώμα χωρίς εσωτερικά κενά ταυτίζοντάς τον με τη γη και τα στερεά σώματα γενικά.



Οριζόντιες και Κάθετες Γραμμές

Οι κάθετες γραμμές παρέχουν, πάνω απ' όλα, ασφάλεια. Η σταθερότητα, η δύναμη και η ισορροπία παρουσιάζονται με ακρίβεια μιας ευθείας γραμμής. Τα λογότυπα που επωφελούνται από αυτήν την ψυχολογία είναι συνήθως εταιρικές εικόνες. Με αυτό επιτυγχάνουν αξιοπιστία πριν από τους πελάτες και την αποδοτικότητα. Ωστόσο, ορισμένες από αυτές τις γραμμές είναι δύσκολο να επιτευχθούν και μπορεί συστροφή το μήνυμα που θέλετε να δώσετε.

Οι οριζόντιες γραμμές αντιθέτως αντιπροσωπεύουν την ηρεμία και την αρμονία. Πολλά φορές χρησιμοποιείται για να διαχωριστεί ακόμη και το λογότυπο από το εμπορικό σήμα για να παρέχεται σταθερότητα.

Τρίγωνα

Προσοχή σε αυτά. Είναι δύσκολο να ληφθούν και να διατηρηθούν σε ένα λογότυπο. Τα τρίγωνα χρησιμοποιούνται συχνά για τη θρησκεία, το νόμο ή την επιστήμη, προωθώντας ένα αίσθημα δύναμης.



Νέα Βοηθήματα Καθημερινής Φροντίδας, Σειρά «Prime» από τη MOBIAK CARE



ΤΟΥ ΦΙΛΙΠΠΟΥ ΧΡΙΣΤΟΔΟΥΛΑΚΗ
Οργάνωση & Διοίκηση Επιχειρήσεων BSc.
Υπεύθυνος Έρευνας & Ανάπτυξης
Ιατρικού Τμήματος

Τα Καρεκλάκια μπάνιου της σειράς “Prime” έχουν υψηλή ποιότητα, εγγύηση δύο έτη και κύριος στόχος τους είναι να υποστηρίξουν όλους εκείνους που χρειάζονται περαιτέρω βοήθεια κατά τη διάρκεια του μπάνιου ή την εκτέλεση της προσωπικής υγιεινής φροντίδας στο μπάνιο. Ο κομψός, μοντέρνος σχεδιασμός είναι αισθητικά όμορφος για κάθε τύπο μπάνιου είτε για ιδιωτικές κατοικίες ή/και ιδρύματα υγειονομικής περίθαλψης.

Τα καρεκλάκια μπάνιου είναι διαθέσιμα με ή χωρίς πλάτη και η έκδοση με τον πτυσσόμενο μηχανισμό, καθιστά το προϊόν αυτό κατάλληλο ακόμη και για μικρά μπάνια ενώ βοηθά το χρήστη να διατηρεί τακτοποιημένο τον χώρο του ντους, απαλλαγμένο από εμπόδια.

Τα καθίσματα μπανιέρας της σειράς “Prime” σχεδιάστηκαν για όσους θέλουν να κάνουν μπάνιο με έναν ευκολότερο και λιγότερο κουραστικό τρόπο. Τα καθίσματα μπανιέρας επιτρέπουν στο χρήστη να επιτύχει μεγαλύτερη αυτονομία κατά τη διάρκεια της προσωπικής φροντίδας στην μπανιέρα, μειώνοντας την ανάγκη του για βοήθεια από άλλους. **Διατίθεται σε δύο εκδόσεις, με ή χωρίς πλάτη.**

Κοινά Χαρακτηριστικά:

- Υψηλής Ποιότητας Πλαστικό με Οπή Αποστράγγισης
- Αντιολισθητικό Κάθισμα
- Εύκολη Συναρμολόγηση
- Ρυθμιζόμενο Ύψος στα Καρεκλάκια ή Πλάτος στα Καθίσματα
- Ελαφριά
- Κατάλληλα και για τους Περισσότερους Υψους Μπανιέρας ή Ντους
- Αντιολισθητικά, Λαστιχένια Παπουτσάκια
- Ελάχιστη Συντήρηση
- Εύκολος Καθαρισμός
- Μπορούν να Καθαριστούν και σε Οικιακό Πλυντήριο Πιάτων

Καρέκλα Μπάνιου με Πλάτη PRIME



Επιτοίχιο Κάθισμα Μπάνιου Prime



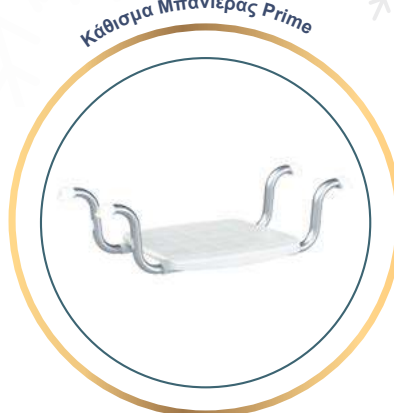
Σκαμπό Μπάνιου PRIME



Καρεκλάκι Μπάνιου χωρίς Πλάτη PRIME



Κάθισμα Μπανιέρας Prime



Κάθισμα Μπανιέρας με Πλάτη Prime

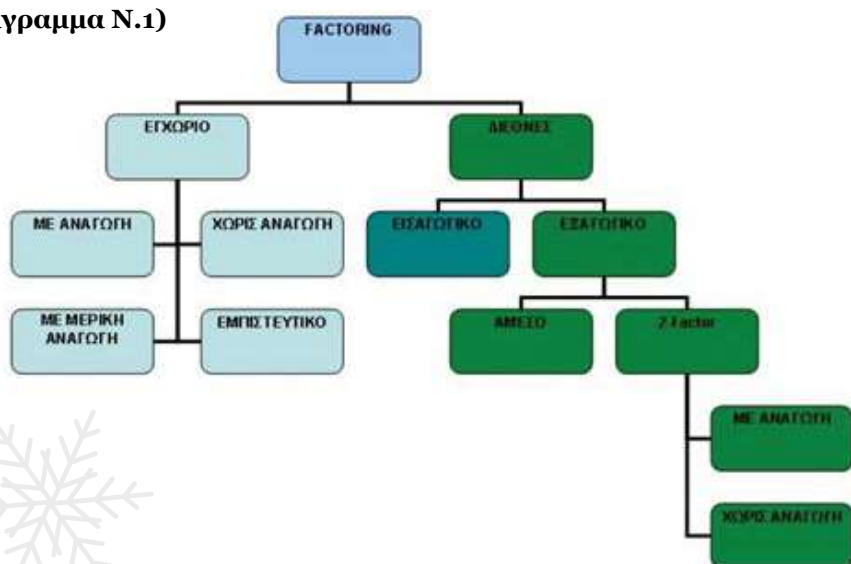


Εξαγωγικό factoring στο διεθνές εμπόριο

Τι είναι το εξαγωγικό factoring και πως ωφελεί την εταιρεία μας;

Factoring ή αλλιώς **Πρακτορεία Επιχειρηματικών Απαιτήσεων** είναι ένα σύμπλεγμα χρηματοοικονομικών υπηρεσιών απευθυνόμενο κυρίως σε επιχειρήσεις με βραχυπρόθεσμη πίστωση σε πελάτες εξωτερικού. Παρακάτω ένα διάγραμμα που απεικονίζει τους κλάδους του **Factoring**

(Διάγραμμα N.1)

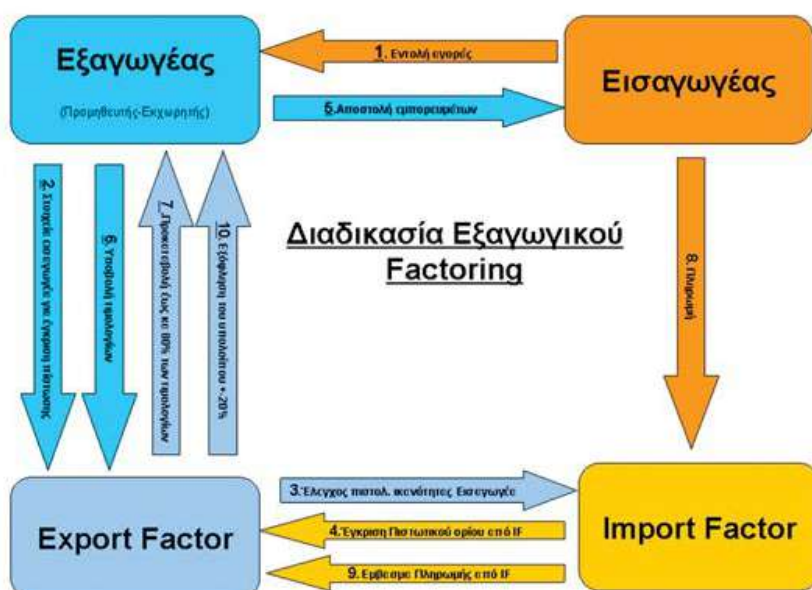


ΤΗΣ ΕΦΗΣ ΑΝΔΡΕΑΔΑΚΗ
Λογιστική & Χρηματοοικονομική
Τμήμα Λογιστηρίου

Το εξαγωγικό factoring χρηματοδοτεί μια προκαταβολή έναντι των εκχωρημένων απαιτήσεων από το 80% έως και το 100% της αξίας των τιμολογίων. Σε περίπτωση που υπάρχει υπόλοιπο πιστώνεται σε έναν δεσμευμένο λογαριασμό με σκοπό την κάλυψη των τόκων, των εξόδων και οποιαδήποτε άλλη προμήθεια μπορεί να προκύψει κατά την διαδικασία, η προμήθεια που θα χρεωθεί ο δεσμευμένος λογαριασμός ορίζεται από το επιτόκιο που επιβάλει ξεχωριστά κάθε συνεργαζόμενη τράπεζα. Με την είσπραξη των απαιτήσεων από τους οφειλότες/πελάτες η τράπεζα προχωράει σε εκκαθάριση και αποδίδει πίσω στον προμηθευτή το υπόλοιπο.

Αναλυτικά η διαδικασία έχει ως εξής:

(Διάγραμμα N.2)



Ο προμηθευτής/εξαγωγέας εκχωρεί με μορφή πινάκιο στον factor του εξαγωγέα - export factor τις απαιτήσεις από τιμολόγια από έχουν προκύψει στον εκάστοτε πελάτη (αγοραστή) εξωτερικού ενώ ο **import factor** δηλαδή η **ενδιάμεση τράπεζα που μεσολαβεί εγγνύεται την είσπραξη των απαιτήσεων** ανάλογα την χώρα όπου εδρεύει ο πελάτης, έναντι χρηματοδότησης της προκαταβολής.

Ορισμένα από τα σημαντικότερα πλεονεκτήματα του εξαγωγικού factoring για τις επιχειρήσεις είναι:

- 1) Η Βελτίωση της Ρευστότητας
- 2) Η Αύξηση των Πωλήσεων
- 3) Η Επίτευξη Καλύτερων Όρων Συνεργασίας με τους εξαγωγικούς Factor
- 4) Η Μείωση των Ανείσπρακτων ή των Απαιτήσεων σε Καθυστέρηση

Η χρηματοδότηση της επιχείρησης από τον πράκτορα είναι άμεση αλλά για να εξασφαλιστεί η συνεχής ρευστότητα πρέπει να υπάρχει απόλυτη συνεργασία και διαπραγματευτική ικανότητα μεταξύ του πελάτη, της τράπεζας και του προμηθευτή.

Κίνδυνοι & Προληπτικά Μέτρα στην Εμφιάλωση & το Κέντρο Επανελέγχου Φιαλών

Στο παρακάτω κείμενο αντί να αναζητήσουμε υπευθύνους και θύματα, θα προσπαθήσουμε να εστιάσουμε στα αίτια και στα μέτρα πρόληψης με κύριο σκοπό την αποτροπή ατυχημάτων στο χώρο εργασίας ή έστω των σοβαρών ατυχημάτων, γιατί η αποτροπή τους δεν βασίζεται σε θαύματα και μαγικές συνταγές αλλά στην οργάνωση, την ενημέρωση και την έγκαιρη υλοποίηση.

Οι Αιτίες των Ατυχημάτων Χωρίζονται σε 3 Κατηγορίες:

- Ανθρώπινος Παράγοντας
- Περιβάλλον Εργασίας
- Απρόβλεπτο Γεγονός



Αρχικά, δίνεται ο ορισμός του ατυχήματος, για να υπάρχει κοινή αφετηρία. Σύμφωνα, λοιπόν με την ελληνική νομοθεσία, ατύχημα χαρακτηρίζεται ο θάνατος ή η ανικανότητα του ασφαλισμένου για εργασία που προκλήθηκε από ένα βίαιο περιστατικό που έγινε κατά την εκτέλεση της εργασίας ή εξαιτίας αυτής (καθώς και κατά τη μετάβαση του εργαζόμενου στον τόπο της εργασίας ή κατά την επιστροφή στο σπίτι του).

Οι κίνδυνοι στην Εμφιάλωση και το Κέντρο Επανελέγχου, εξαρτώνται από τη διαχείριση γεμάτων ή κενών φιαλών. Οι κίνδυνοι που προκύπτουν από τις κενές φιάλες προέρχονται μόνο από το βάρος της φιάλης, ειδικά στην περίπτωση πτώσης φιαλών. Σε αντίθεση, οι κίνδυνοι από τις γεμάτες φιάλες είναι αυξημένοι και μπορούν να προκληθούν είτε από την υψηλή πίεση του αερίου ή από την επικινδυνότητα του ή συνδυασμό και των δύο.

Οι Κυριότεροι Κίνδυνοι δίνονται στον Παρακάτω Πίνακα:

Εμφιάλωση Αερίων	Κέντρο Επανελέγχου
Θραύση φιαλών κατά την εμφιάλωση	Θραύση κλειστρου κατά τη Συναρμολόγηση/Αποσυναρμολόγηση
Θραύση κλειστρων κατά την εμφιάλωση	Ανάφλεξη από τη χρήση του σετ κοπής Ασετυλίνης/Οξυγόνου
Θραύση αντάπτορα πλήρωσης	Τραυματισμός από τα κινητά μέρη του εξοπλισμού συναρμολόγησης / αποσυναρμολόγησης
Θραύση εύκαμπτου σωλήνα	Εγκαύματα από καυτές επιφάνειες – Ξηραντήριο
Θραύση Ασφαλιστικού	Εισπνοή Ξυσμάτων μογιάς/μετάλλου
Λανθασμένη συναρμολόγηση φιάλης – κλειστρου, Λανθασμένη σύσφιξη	Πτώση Φιαλών
Κατασκευαστική αστοχία φιάλης ή/ και κλειστρου	
Διαρροή Αερίου/υγρού – εγκαύματα ή ασφυξία/υπεροξυγόνωση	
Έκθεση σε θόρυβο πάνω από τα επιτρεπόμενα όρια	
Πτώση Φιαλών	

Στο πεδίο των αερίων, ατυχήματα μπορούν να συμβούν και κατά τη μεταφορά και την αποθήκευση φιαλών, όπου κανονικά απαιτείται η τήρηση αυστηρών κανόνων και διαδικασιών. Τα περισσότερα ατυχήματα και στον χώρο των αερίων σχετίζονται άμεσα με τον ανθρώπινο παράγοντα. Από τις πιο συνηθισμένες αιτίες σε όλους του χώρους εργασίας είναι η έλλειψη συγκέντρωσης, η ταυτόχρονη ενασχόληση και η άγνοια κινδύνου. Σαφώς, σε παραγωγικές διαδικασίες με μηχανολογικό εξοπλισμό, υπάρχουν και περιπτώσεις ατυχημάτων που οφείλονται σε ελαττωματικό εξοπλισμό ή κακή συντήρηση του εξοπλισμού.

Για την πρόληψη των ατυχημάτων από τις πρώτες ενέργειες πρέπει να εί-

ναι ο διαχωρισμός των φιαλών σε κενές και γεμάτες. Ο δεύτερος διαχωρισμός πρέπει να είναι σύμφωνα με την επικινδυνότητα του αερίου. Για την αναγνώριση του περιεχομένου μίας φιάλης, υπάρχει το χρώμα του λαιμού της φιάλης και σίγουρα υπάρχει ετικέτα με την ακριβή περιγραφή του αερίου, η οποία εμπεριέχει και τη σήμανση της επικινδυνότητας. Τα κυριότερα σήματα επικινδυνότητας που συναντάμε σε φιάλες δίνονται παρακάτω μαζί με την ερμηνεία τους.



Κατά την Αποθήκευση των Φιαλών Προσέχουμε να Εξασφαλίσουμε:

- Τη σταθερότητα των φιαλών, δένοντας τις φιάλες με αλυσίδα ή με ιμάντα
- Ότι φέρουν τις απαραίτητες σημάνσεις
- Καλά αεριζόμενους χώρους, μακριά από έκθεση σε καιρικές συνθήκες, π.χ. βροχή, ήλιο, κτλ.
- Ότι βρίσκονται μακριά από λάδια, καύσιμα και πιθανές εστίες φωτιάς ή σπινθήρων.
- Ότι βρίσκονται πάντα σε όρθια θέση
- Το διαχωρισμό των κενών και των πλήρων φιαλών

Τα προληπτικά μέτρα δεν μπορούν να εξαλείψουν σχεδόν ποτέ τον κίνδυνο, συνήθως ΜΟΝΟ επιτυγχάνουν τον περιορισμό της έκτασης, της συχνότητας ή τη μείωση των συνεπειών. Συνεπώς, είναι απαραίτητο το προσωπικό καθ' όλη τη διάρκεια της εργασίας του να χρησιμοποιεί τον απαραίτητο Προστατευτικό Εξοπλισμό (ΜΑΠ – Μέσα Ατομικής Προστασίας) ανάλογα με την εργασία που επιτελεί. Τα ελάχιστα που πρέπει να χρησιμοποιεί κάποιος στους χώρους εμφιάλωσης και του Κέντρου Επανελέγχου είναι τα γυαλιά ασφαλείας (προστατευτικά γυαλιά), τα παπούτσια ασφαλείας και τα γάντια.





Συνεργασία της MOBIAK με τη Δήμητρα Γναφάκη

Η MOBIAK, η Μεγαλύτερη Εταιρεία Παραγωγής & Εξαγωγών στη ΝΑ Ευρώπη, στον τομέα Πυροσβεστικού & Ιατροτεχνολογικού Εξοπλισμού, με ενεργή παρουσία σε πάνω από 100 χώρες ανακοινώνει ότι επεκτείνει την χορηγική συνεργασία με την πανελλήνια πρωταθλήτρια στίβου στα **400 μέτρα** με εμπόδια, **Δήμητρα Γναφάκη**, ως Χορηγός.



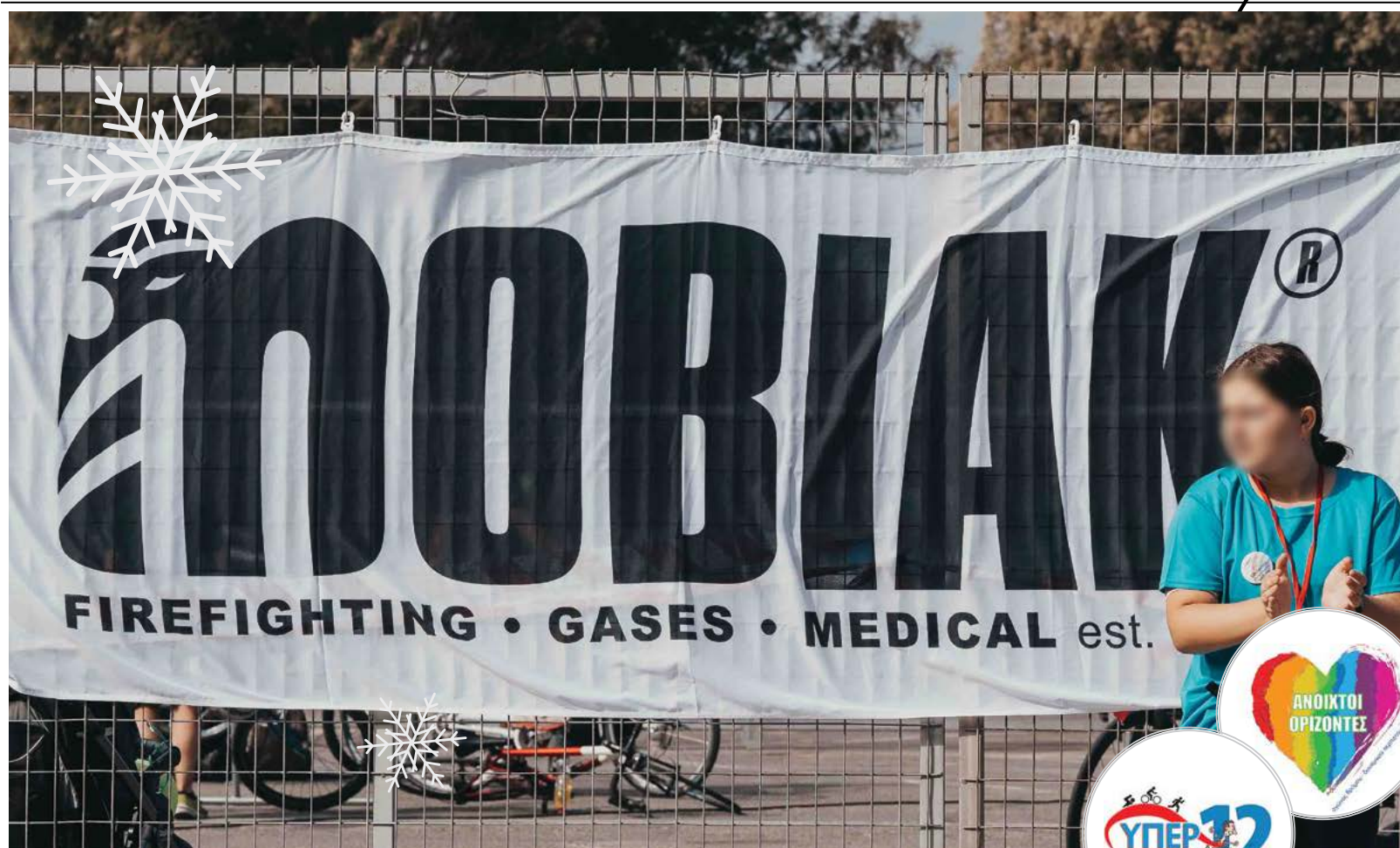
Η συνεργασία αυτή εντάσσεται στο πλαίσιο του στρατηγικού πλάνου της MOBIAK για την ενίσχυση του αθλητισμού ως ένας από τους πυλώνες του προγράμματος κοινωνικής υπευθυνότητας της εταιρείας και θα ενισχύσει τις προσπάθειες της πολλά υποσχόμενης αθλήτριας.

Ο κ. Μανώλης Σβουράκης Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της MOBIAK δήλωσε: «Χαιρόμαστε ιδιαίτερα που συνεχίζουμε τη συνεργασία μας με τη Δήμητρα. Ευχόμαστε στη Δήμητρα να κατακτήσει τους στόχους της».

Από την πλευρά της η Ελληνίδα πρωταθλήτρια στα 400μέτρα με εμπόδια ανέφερε:

«Είναι μεγάλη μου χαρά που θα έχω για άλλη μία χρονιά την στήριξη του κ. Σβουράκη και της οικογένειας της MOBIAK ώστε να μπορώ να προσηλωθώ στους στόχους μου».





ΜΕΓΑΣ Χορηγός η MOBIAK στο e-περκοπέλι



Η MOBIAK δίπλα στο Υπερκοπέλι και στο e-ΠΕΡΚΟΠΕΛΙ 2021

Η Αθλητική Παρέα του «Ορίζοντας», διοργανώνει τα τελευταία 12 χρόνια το αθλητικό event «ΥΠΕΡΚΟΠΕΛΙ», για τη στήριξη παιδιών και ενηλίκων που πάσχουν από καρκίνο.

Μία ημέρα γεμάτη με πολλές δράσεις, αθλητικές, ψυχαγωγικές, πολιτιστικές, όλες με πνεύμα αλληλοστήριξης και αλληλεγγύης.

Το «Υπερκοπέλι» πραγματοποιήθηκε την Κυριακή 3 Οκτωβρίου 2021 στους Αγίους Αποστόλους και η MOBIAK ήταν Μέγας Χορηγός της διοργάνωσης, προσφέροντας απλόχερα τη βοήθεια της.

Στη μεγάλη αυτή διοργάνωση τη MOBIAK εκπροσώπησε, η πρωταθλήτρια στίβου στα 400 μέτρα με εμπόδια Δήμητρα Γναφάκη.



Απονομή Βραβείου Αριστείας «MOBIAK»



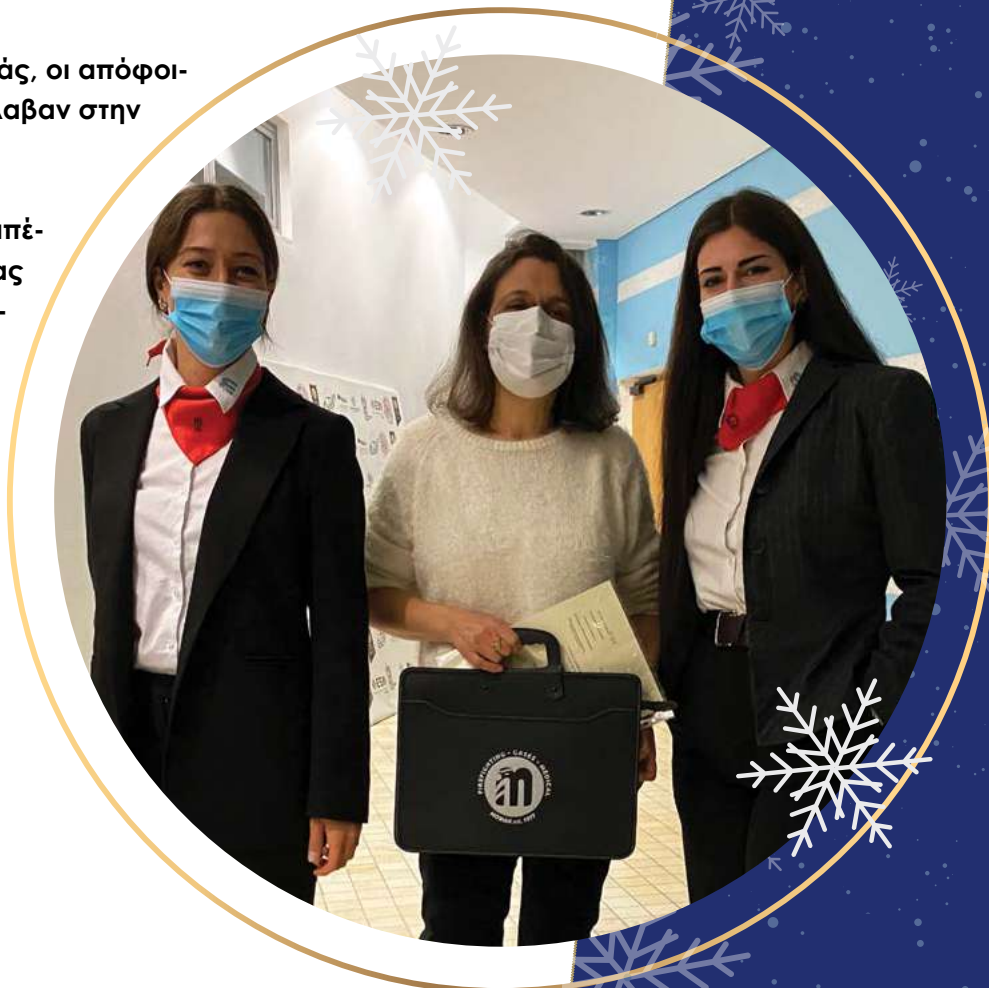
Απονομή Βραβείου Αριστείας «MOBIAK» στην απονομή Διπλωμάτων του Πολυτεχνείου Κρήτης Νοεμβρίου 2021.

Σε κλίμα Ενθουσιασμού, πανηγυρισμού και χαράς, οι απόφοιτοι των σχολών του Πολυτεχνείου Κρήτης παρέλαβαν στην τελετή απονομής τα διπλώματά τους.

Η MOBIAK στηρίζοντας πάντα τους φοιτητές, απέδωσε και φέτος υποτροφία – βραβείο αριστείας στην Χανιώτισσα απόφοιτο της Σχολής Μηχανικών Παραγωγής & Διοίκησης (ΜΠΔ) με τον υψηλότερο βαθμό, Νίκη Γλαμπεδάκη.

Η Νίκη Γλαμπεδάκη έλαβε το πτυχίο της με βαθμό 8,51 ενώ έχει αποφοιτήσει από το 3ο Γενικό Λύκειο Χανίων το 2016.

Αξίζει να αναφερθεί ότι το βραβείο παρέλαβε η μητέρα της κοπέλας καθώς εκείνη δεν κατάφερε να παρευρεθεί στην τελετή.



ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΣΗ CRASH TEST ΣΤΟ ΟΝΟΜΑ ΤΗΣ MOBIAK!

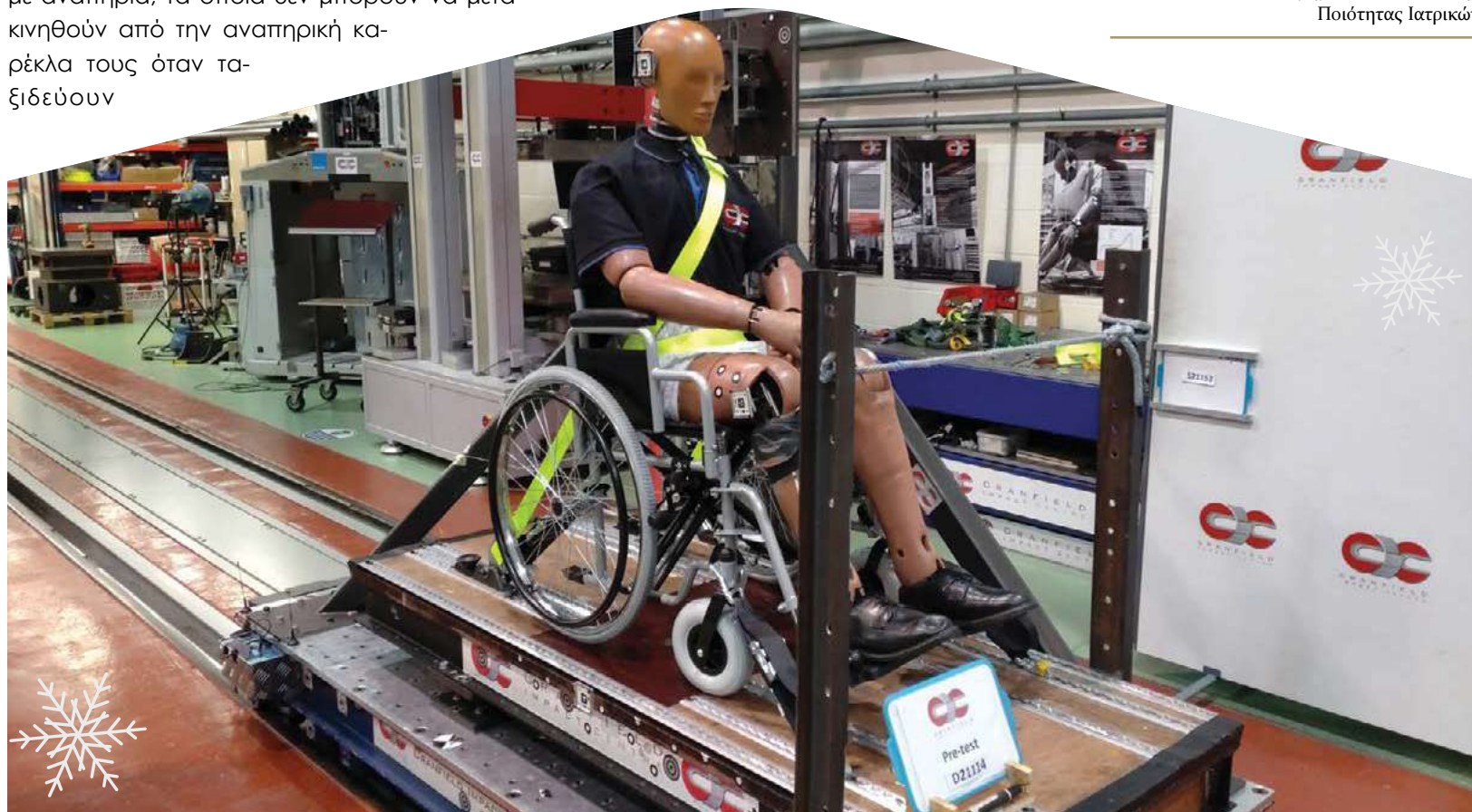


Με επιτυχία ολοκληρώθηκε ένα project ενός έτους για το Ιατροτεχνολογικό τμήμα της MOBIAK! Μετά από διάφορες δοκιμές που έγιναν στο εργαστήριο Cranfield Impact Centre της Αγγλίας το Αναπηρικό μας Αμαξίδιο GEMINI πήρε Πιστοποίηση για Crash Test Βάση ISO 7176-19:2008. Το πιστοποιητικό θα βγει στο όνομα της MOBIAK και έτσι αποτελεί την πρώτη Ελληνική κατασκευάστρια εταιρεία Ι/Π που θα έχει το συγκεκριμένο πιστοποιητικό στο όνομα της.

Το **Crash Test ISO 7176-19:2008** είναι ένα πρότυπο που εξασφαλίζει ότι παρέχεται η κατάλληλη ασφαλή μεταφορά σε άτομα με αναπηρία, τα οποία δεν μπορούν να μετακινηθούν από την αναπηρική καρέκλα τους όταν τα-ξιδεύουν

με μηχανοκίνητα οχήματα. Τα αναπηρικά αμαξίδια που είναι πιστοποιημένα ως προς ISO 7176-19:2008 είναι κατάλληλα για χρήση ως κάθισμα σε όχημα για τη μεταφορά χρηστών αναπηρικών αμαξιδίων. Το συγκεκριμένο πρότυπο διασφαλίζει ότι σε περίπτωση ατυχήματος παρέχεται η κατάλληλη ασφάλεια και το αναπηρικό αμαξίδιο είναι ικανό να αντέξει την δύναμη της πρόσκρουσης.

ΤΟΥ ΒΟΥΡΒΑΧΑΚΗ ΧΡΗΣΤΟΥ
Μηχανικός Φυσικών Πόρων & Περιβάλλοντος
Υπεύθυνος Τμήματος Διασφάλισης
Ποιότητας Ιατρικών



ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ ΕΥΘΥΝΗ

Αγαπητέ κ. Μανώλη Σβουράκη,
σας ευχαριστούμε θερμά για την πολύτιμη συμβολή σας ως Χορηγός στην φετινή διοργάνωση «Υπερκοπέλι 12» και «e-ΠΕΡ-ΚΟΠΕΛΙ».

Η στήριξη σας στις προσπάθειες του «Ορίζοντα» μας δίνει δύναμη να συνεχίσουμε τον δύσκολο και πολύπλευρο αγώνα μας προς όφελος των οικογενειών παιδιών και ενηλίκων που πάσχουν από καρκίνο. **«Ορίζοντας» - Σύλλογος Εθελοντικής προ-σφοράς & Στήριξης**

Αξιότιμε κ. Μανώλη Σβουράκη,
με την παρούσα επιστολή θα θέλαμε να σας ευχαριστήσουμε για την προσφορά σας στο να προσφέρεται στο Σύλλογο μας μάνικες ώστε να καλυφθούν οι ανάγκες της ομάδας μας μετά τις πυρκαγιές της Αττικής τον Αύγουστο 2021. Σκοπός της δωρεάς είναι ο εξοπλισμός θα καλύψει τις ανάγκες σε υλικά για την σωστή λειτουργία των οχημάτων μας. Η προσφορά σας είναι μια σημαντική βοήθεια για τον Σύλλογο μας, ώστε να συνεχίσουμε να προσφέρουμε το μέγιστο και να βρισκόμαστε απρόσκοπτοι

αργωοί στην τοπική κοινωνία.
**ΣΥΛΛΟΓΟΣ ΕΘΕΛΟΝΤΩΝ ΠΟΛΙΤΙΚΗΣ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑΣ
ΑΓΙΟΥ ΣΤΕΦΑΝΟΥ - Σ.Ε.Π.Α.Σ.
Ο Πρόεδρος, Σισμάνογλου Χρήστος**

Αγαπητέ κ. Σβουράκη,
δια της παρούσης, εκφράζω τις θερμότερες ευχαριστίες των Αξιωματικών, Υπαξιωματικών, Πυροσβεστών και του υπογράφοντος προσωπικά, για την προσφορά και διάθεση πυροσβεστικού υλικού προς το Πυροσβεστικό Κλιμάκιο Νεάπολης του Δήμου Βοΐου Κοζάνης, για να καλυφθούν οι ανάγκες που προέκυψαν από τις καλοκαιρινές πυρκαγιές. Η έμπρακτη στήριξή σας, μας δίνει δύναμη και κουράγιο να συνεχίζουμε το έργο μας για την διαφύλαξη και την προστασία της ατομικής ζωής και της ασφάλειας των πολιτών.
ΠΥΡΟΣΒΕΣΤΙΚΟ ΚΛΙΜΑΚΙΟ ΝΕΑΠΟΛΗΣ ΒΟΪΟΥ ΚΟΖΑΝΗΣ

Ο Προϊστάμενος, Σίμος Ηλίας Ανθυποπύραγος

Αγαπητέ κ. Σβουράκη.
Η συμβολή και η άμεση ανταπόκρισή σας μας συγκινεί και μας προσφέρει τη δύναμη να συνεχίσουμε το δύσκολο έργο μας για το χαμόγελο κάθε παιδιού. «Το Χαμόγελο του Παιδιού» βασιζόμαστε εξολοκλήρου στις δωρεές των ιδιωτών και επιχειρήσεων και όλοι εσείς είστε αυτοί που καθιστά εφικτό το να συνεχίσουμε να βρισκόμαστε δίπλα σε κάθε παιδί. Είστε και εσείς συμμετοχός στην προσπάθειά μας, κάθε παιδί και οικογένεια να έχει τη φροντίδα που της αξίζει με συνέπεια, συνέχεια και αξιοπρέπεια. **«Το Χαμόγελο του Παιδιού»**

Αγαπητοί μας,
Με την επιστολή μας αυτή θα θέλαμε να σας ευχαριστήσουμε θερμά για την κάλυψη της ετήσιας συντήρησης των πυροσβεστήρων του Κέντρου Άμεσης Κοινωνικής & Ιατρικής Επέμβασης και του Κέντρου Στήριξης του Οργανισμού μας στα Χανιά. Για όλους εμάς στον οργανισμό η υποστήριξή σας είναι σπουδαία.
«Το Χαμόγελο του Παιδιού»

Αξιότιμε κύριε Σβουράκη,
Με την παρούσα επιστολή θέλουμε να σας ευχαριστήσουμε θερμά για την στήριξή σας στον όμιλο μας για ακόμα μια φορά με τη χορηγία 4 πυροσβεστικών φωλιών οι οποίες τοποθετήθηκαν στο χώρο του κολυμβητηρίου.

Η χορηγία αυτή είναι σημαντική για την ασφάλεια των αθλητών, προπονητών και εργαζομένων.

Σας ευχόμαστε όπως η ΜΟΒΙΑΚ υπό την άξια Διοίκησή σας πάντα να αποτελεί υπόδειγμα

δυναμικής επιχείρησης που τιμά τον τόπο μας όπως επίσης υγεία και κάθε επιτυχία στους επαγγελματικούς και προσωπικούς στόχους σας.

ΝΑΥΤΙΚΟΣ ΟΜΙΛΟΣ ΧΑΝΙΩΝ

Τα Δ.Σ του Πανακρωτηριακού, της Ένωσης Θύελλα-Καμίνια και των Λεόντων και οι Ακαδημίες Ποδοσφαίρου Ακρωτηρίου, ευχαριστούν την εταιρεία ΜΟΒΙΑΚCARE και την κ. Μαρία Σβουράκη, για την δωρεάν χορηγία ηλεκτροδίων ανηλίκων και ενηλίκων, για τη χρήση του απινιδωτή, που διαθέτει το ιατρείο του γηπέδου Καθιανών.

Η κοινωνική ευαισθησία της εταιρείας, όπως και η υποστήριξή της σε θέματα ασφάλειας είναι γνωστή και διαχρονική. Εξάλλου, το γήπεδο Καθιανών είναι το πρώτο γήπεδο στα Χανιά, που απέκτησε απινιδωτή και εκπαιδευμένο στη χρήση του προσωπικό, με χορηγία της ΜΟΒΙΑΚ, από το 2017.

ΠΑΝΑΚΡΩΤΗΡΙΑΚΟΣ

Το Εκκλησιαστικό Συμβούλιο της Ενορίας Τιμίου Σταυρού Αλικιανού, ευχαριστεί την εταιρεία ΜΟΒΙΑΚ για την ευγενή προσφορά της 4 Πυροσβεστήρων για τις ανάγκες του ναού μας. Στη Διεύθυνση και στο Προσωπικό εύχεται ο Τίμιος Σταυρός να σκέπει, να φρουρεί και φυλάει το πρόσωπο τους, τη ζωή και το έργο τους, να τους χαρίζει υγεία, Στην εταιρεία καλές και ευλογημένες δουλειές.

**Για το Εκκλησιαστικό Συμβούλιο
Ο Πρόεδρος Πρωτοπρεσβύτερος Χατζηδάκης
Εμμανουήλ**

Η Ένωση Προσωπικού Λιμενικού Σώματος Δυτικής Κρήτης ευχαριστεί θερμά την εταιρεία ΜΟΒΙΑΚ για την Προσφορά της στην Ένωση μας του ελέγχου, της αναγνώμησης και της αντικατάστασης φορητών πυροσβεστήρων για κάλυψη αναγκών του Κεντρικού Λιμεναρχείου Χανίων - Α' Λιμενικό Τμήμα Χανίων και των πλωτών μέσων του Κεντρικού Λιμεναρχείου Χανίων, αποδεικνύοντας έμπρακτα την υποστήριξη της στο έργο που επιτελούν τα στελέχη του.

Εκ του Δ.Σ.

**Ο Πρόεδρος Κατσικανδράκης Βασίλειος
Ο Γενικός Γραμματέας Κωνσταντίνιδης
Βασίλης**

Λίαν αγαπητέ κ. Εμμανουήλ.

Δια της ευγλωσσών αυτής επιστολής εκφράζομεν τας ευχαριστίας μας δια την προσπάθειαν να μας στηρίξητε οικονομικώς εις το πολυδάπανον έργο του Κεντρικού Συσσιτίου της ΙΜΚΑ δια της χορηγίας των

400,00 ευρώ, εις μνήμην Μίκη Θεοδωράκη. Σας ευχαριστούμε και πάλιν δια την αγάπην και την στήριξήν σας και διατελούμεν. Είθε ο Πανάγαθος Θεός να σας χαρίζη υγείαν και πολλήν πνευματικήν χαράν. Μετ' ευχών και εν Κυρίω αγάπης.

Ο Πρόεδρος του Ιδρύματος Κυδωνίας & Αποκορώνου, Δαμασκηνός.

Δια έναν ευεργέτη, νέο κτήτορα και ανακαινιστή δεν έχει σημασία «το έχειν» του αλλά το «το είναι» του. Ο Εμμανουήλ Σβουράκης του Εμμανουήλ που διαθέτει κυρίως ευπρεπές και αξιοπρεπές «είναι», Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της MOBIAK τον τελευταίο χρόνο κατέβαλε κάθε φιλότιμη προσπάθεια ώστε να ανακαινισθεί ένα εκ των μετοχιών της Ιεράς Πατριαρχικής και Σταυροπηγιακής Μονής Αγίας Τριάδος των Τζαγκαρόλων Ακρωτηρίου, του Τιμίου και Ζωοποίου Σταυρού, εις Σταυρόν Ακρωτηρίου.

Με το ποσό που προσέφερε εις την λατρεία του Θεού ένα κόσμημα πλέον δια την περιοχή και εξέφρασε την επιθυμία την συνέχιση του ιεροτάτου και ευγενικού αυτού έργου.

Γνωστό εις τους πολλούς πως ό,τι δίνει εις τον Θεό και το πτωχό επιστρέφεται, επιθυμούμε να εκφράσουμε την ευχή όπως ο Θεός τα επιστρέψει πλουσιοπάροχα σε ευλογία, υγεία και επιτυχία εις τα πρόσωπα της οικογένειας Σβουράκη που εις μνήμη του γεννήτορα και πατέρα τους έπραξαν πνευματικά και ανθρώπινα ώστε ποτέ μα ποτέ να μην ξεχασθεί μέσω έργων αγίων και σπουδαίων όπως το συγκεκριμένο.

Η Ιερά Μονή Αγίας Τριάδος των Τζαγκαρόλων πάντοτε θα ευχαριστεί και θα ευγνωμονεί την οικογένεια Εμμανούλ Σβουράκη για όσα προσέφερε φιλοτίμως και αγαπητικώς.

Εκ της Ιεράς Μονής Αγίας Τριάδος

Ως εκπρόσωπος του Φιλανθρωπικού Ιδρύματος Χανίων «Ο Άγιος Νεκτάριος», θα ήθελα να εκφράσω από καρδιάς, τις ολόθερμες ευχαριστίες μου για την ευγενή καλοσύνη που επιδείξατε με την προσφορά σας στο Ίδρυμα μας, για την αναγνώμηση και συντήρηση των πυροσβεστήρων, προκειμένου να βρίσκονται σε άμεση λειτουργία όποτε χρειαστεί ανάγκη. Εύχομαι ο Τριαδικός Θεός δια πρεσβειών του Αγίου Νεκταρίου να σας χαρίζει υγεία και να ευλογεί εσάς, τις οικογένειές σας και τους συνεργάτες σας.

Η Πρόεδρος Χατζηλάρη Μαρούσα

Αξιότιμοι κύριοι, παρακαλούμε δεχθείτε τις θερμές ευχαριστίες του Σωματίου μας για την ευγενική Χορηγία Πυροσβεστικού Εξοπλισμού, ο οποίος θα εξυπηρετήσει τα μέγιστα τις ανάγκες του Κλιμακίου, ιδίως κατά την τρέχουσα αντιπυρική περίοδο.

ΕΘΕΛΟΝΤΙΚΕΣ ΔΥΝΑΜΕΙΣ ΔΑΣΟΠΥΡΟΣΒΕΣΗΣ & ΔΙΑΣΩΣΗΣ

Ο Πρόεδρος

Κωνσταντίνος Σιούλης

Αγαπητέ κ. Σβουράκη. Συναισθανόμενος την θυσίαν και διαπιστώνοντας την αγάπην σας δια το φιλανθρωπικόν και κοινωνικόν έργον της τοπικής μας Εκκλησίας πέμπτω μετ' ευγνωμοσύνης την παρούσαν επιστολήν δια να σας ευχαριστήσω θερμότατα που τοποθετήσατε έναν λίθον δια να στερεωθεί καλύτερα το οικοδόμημα που λέγεται διακονία.

Πιστέψετε ότι μέγα έργον επιτελέσατε, ξεχωριστόν κι επίκαιρον όσο ποτέ άλλοτε δια της δωρεάς πυροσβεστήρων εις την κατασκήνωσιν «Άγιος Παύλος» της Ιεράς Μητροπόλεώς μας. Αι ανάγκαι και αι ευθύναι πολλάί όμως η αγάπη σας μεγαλύτερα να μας ενδυναμώνη.

Είθε ο Πανάγαθος Θεός να σας χαρίζη υγείαν και πολλήν πνευματικήν χαράν. Μετ' ευχών και εν Κυρίω αγάπης.

**Ο Κυδωνίας & Αποκορώνου
Δαμασκηνός**

Η 24η Αυγούστου, καταγράφεται ως μία από τις πιο σημαντικές και ιστορικές ημέρες της διαδρομής τεσσάρων αιώνων ζωής της Ιεράς Μονής μας!

Σήμερα με την ευγένεια, το ήθος και την διάκριση του κ. Εμμανούλ Σβουράκη υπογράφηκε παρουσία του Θεοφιλέστατου Καθηγουμένου μας, Επισκόπου Δορυλαίου κ. Δαμασκηνού το πρώτο συμβόλαιο της περιοχής του Σταυρού στις υπέροχες και μεγαλοπρεπείς εγκαταστάσεις της εταιρείας MOBIAK.

Με την κίνηση του κ. Σβουράκη και μετά από πολύμηνες γραφειοκρατικές διαδικασίες, στεναχώριες και δοκιμασίες ανοίγει η αυλαία της λύσεως αυτού του πολυετούς προβλήματος που ταλανίζει την περιοχή εδώ και δεκαετίες.

Η Ιερά Μονή κάθε περίπτωση θα την εξετάζει ξεχωριστά και με τις νόμιμες και ταυτόχρονα φιλάνθρωπες διαθέσεις της ώστε να εξυπηρετηθεί η κάθε οικογένεια εκ των 700 περίπου περιπτώσεων.

Είθε η Χάρη της Αγίας Τριάδος να δίδει σε όλους υγεία και δυνάμεις πολλές, ιδιαίτερα στην Οικογένεια Σβουράκη που με την κίνηση της αυτή δίδει την σκυτάλη και την λύση και στους υπόλοιπους ενδιαφερόμενους.

Ευχαριστίες πολλές κατά πάντα και δια πάντα στους νομικούς συμβούλους κ. Απόστολο Αποστολάκη και κ. Ιωάννη Λιονάκη. Στην συμβολαιογράφο κ. Χριστιάννα Γιαννουδάκη και τέλος στον κ. Μαρίνο Ναναδάκη και κ. Μαρία Νικολουδάκη.

Η Οικογένεια Σβουράκη για ακόμα μια φορά δείχνει έμπρακτα ότι είναι αναπόσπαστο κομμάτι της προσφοράς στη Κοινωνία μας. Εύγε!

Εφημερίδα «ο Κόσμος της Ενημέρωσης».

Το Διοικητικό Συμβούλιο της MOBIAK AE συνήλθε σήμερα για τον θάνατο του ΜΙΚΗ ΘΕΟΔΩΡΑΚΗ, παγκόσμιου δημιουργού και πρεσβευτή του Ελληνικού Πολιτισμού και ψήφισε:

- να εκφραστούν συλλυπητήρια στην οικογένεια του εκλιπόντος εκ μέρους της διοίκησης της MOBIAK AE
- να διατεθεί ποσό στα συσσίτια της Εκκλησίας των Χανίων

Για το Διοικητικό Συμβούλιο - Ο Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της MOBIAK Μανώλης Σβουράκης

Ο Όμιλος MOBIAK, Υπερήφανος Χορηγός Της Δήμητρας Γναφάκη, συγχαίρει δημοσίως την Ελληνίδα Πρωταθλήτρια για την κατάκτηση του τίτλου για δεύτερη συνεχόμενη χρονιά στο αγώνισμα των 400μ. μετ'εμποδίων!

Η «δική» μας Δήμητρα, γνωρίζουμε από πρώτο χέρι τι θυσίες έχει κάνει και πόσο μεθοδική προετοιμασία έχει αφιερώσει πριν έρθει ένας ακόμα τίτλος.

Η MOBIAK με τη Δήμητρα Γναφάκη προχωρούν μαζί, σαν σε δρόμους παράλληλους αφού έχουμε μάθει όχι μόνο να ξεπερνάμε τα εμπόδια αλλά μοιραζόμαστε κι έννοιες όπως ο αγώνας και η μεθοδικότητα και η πρωτιά!

Ευχόμαστε στη Δήμητρα να είναι γερή και να συνεχίσει στον ίδιο δρόμο των επιτυχιών. Πάντα Πρωταθλήτρια!

**Το ΔΣ της MOBIAK
Μανώλης Σβουράκης
Chairman & CEO
Owner of MOBIAK Group**

Επιβράβευση Συνεργάτη



Αγαπητοί Στέλλα και Γιώργο,
με αυτή την Ευκαιρία θα
θέλαμε να σας Ευχαριστούμε για την
Αφογη Συνεργασία που έχουμε όλα
αντά τα Χρόνια και να σας Επιβραβεύσουμε
με Προϊόντα Συνολικής Αξίας

500€

ΤΗΣ ΣΟΦΙΑΣ ΨΥΛΛΑΚΗ
Ηλ. Μηχανικός & Μηχανικός Η/Υ
Υπεύθυνη Τμήματος Πωλήσεων
Πυροσβεστικών Ελλάδος

Η Εταιρεία **ΠΥΡΑΝ** ιδρύθηκε το 1986 από τον Δημήτριο Τσεπέρκα και το 2000 μετονομάστηκε σε **ΠΥΡΑΝ plus - ΤΣΕΠΕΡΚΑΣ Γ. & ΣΙΑ Ο.Ε.** για να αναλάβει τα ηνία η επόμενη γενιά. Σήμερα, έπειτα από **35 Χρόνια** συνεχόμενης και αδιάκοπτης παρουσίας αποτελούμε μία από τις παλαιότερες εταιρείες στο χώρο της πυρόσβεσης με δυνατότητα **Πανελλαδικής Κάλυψης**.

Η εταιρεία μας παρέχει απεριόριστες δυνατότητες στον τομέα της πυρόσβεσης καθώς πέραν της προμήθειας και συντήρησης πυρ/ρων και πυρ/κών μέσων δραστηριοποιούμαστε με εξειδικευμένους συνεργάτες και στους χώρους **Μελετών Πυρασφαλείας, Μελετών & Κατασκευής Έργων Πυρόσβεσης - Πυρανίχνευσης** και αναλαμβάνουμε ειδικές κατασκευές παντός τύπου.

Η συνεργασία μας με πελάτες των οποίων οι απαιτήσεις και τα standards ασφαλείας είναι ιδιαίτερα υψηλά μας έχει δώσει την εμπειρία και την δυνατότητα να αναλαμβάνουμε έργα συντήρησης τόσο μεγάλων όσο και μικρών εγκαταστάσεων ανά την Ελλάδα.

Ειδικευόμαστε στη συντήρηση παντός τύπου πυρ/ρων ενώ όλα τα υλικά τα οποία εμπορευόμαστε και χρησιμοποιούμε φέρουν όλες τις απαραίτητες εγκρίσεις και πληρούν όλα τα διεθνή και Ευρωπαϊκά standards, τα οποία βρίσκονται στη διάθεση του πελάτη ανά πάσα στιγμή.

Είμαστε αναγνωρισμένη εταιρεία από τον **Φορέα BUREAU VERITAS, με Άδεια από τη Νομαρχία Δυτικής Αττικής και ISO 9001**. Το τεχνικό προσωπικό μας φέρει όλες τις απαραίτητες πιστοποιήσεις αρμόδιων ατόμων ενώ από το 2003 η εταιρεία μας παρέχει **Αστική Ευθύνη Υπηρεσιών**. Το μεράκι και η θέληση για ακόμη καλύτερη παροχή υπηρεσιών μας δίνουν την δύναμη να συνεχίσουμε με ακόμη περισσότερη υπευθυνότητα, εντιμότητα και συνέπεια για όλους τους πελάτες μας.