



► ΣΕΛ. 10

Μανώλης
Σβουράκης.
Λόγια που
εμπνέουν...

► ΣΕΛ. 20

Ανανεωμένο το
Κέντρο Διανομής
Θεσσαλονίκης της
MOBIAK

► ΣΕΛ. 67

Νέα Πιστοποιημένη
Σειρά Αυτόματων
Πυροσβεστήρων
Οροφής με HFC-227ea

► ΣΕΛ. 45

Η Παρουσία της
MOBIAKCARE στη
Παγκόσμια Αγορά

► ΣΕΛ. 28

Νέο ΦΕΚ για την
Πυροπροστασία
Επιχειρήσεων

► ΣΕΛ. 42

**ΕΤΟΙΜΟ ΝΑ
ΥΠΟΔΕΧΤΕΙ
ΤΟ ΚΟΙΝΟ ΤΟ
ΝΕΟ ΣΥΓΧΡΟΝΟ
SHOWROOM ΤΗΣ
MOBIAKCARE**

► ΣΕΛ. 17

Νέες Πιστοποιήσεις
Προϊόντων της MOBIAK
στο Φορέα CNBOP-PIB

► ΣΕΛ. 41

**Η MOBIAK ΣΕ ΤΡΟΧΙΑ
ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΣΤΙΣ
ΦΙΛΙΠΠΙΝΕΣ**

► ΣΕΛ. 62

ΑΠΟΚΛΕΙΣΤΙΚΗ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ
ΤΗΣ MOBIAK ΜΕ ΤΗΝ ΔΙΕΘΝΟΥΣ
ΦΗΜΗΣ ΑΜΕΡΙΚΑΝΙΚΗ ΕΤΑΙΡΙΑ
BUCKEYE

► ΣΕΛ. 12

**Εκπαιδευτικά
σεμινάρια από τη
MOBIAK**

► ΣΕΛ. 10

EDITING TEAM

Μαρία Σβουράκη

Υπεύθυνη Τμήματος Ιατρικών

Νατάσσα Τζεβελέκου

Οικονομολόγος BSc.

Τμήμα Ιατρικών

Διοικητική - Γραμματειακή Υποστήριξη

Ελένη Παπανικολάου

Διοίκηση Μονάδων Υγείας & Πρόνοιας

Τμήμα Πυροσβεστικών

Διοικητική - Γραμματειακή

Υποστήριξη CEO - Owner

Μάγδα Χαραλαμπίκη

Χημικός MSc.

Υπεύθυνη Τμήματος Διασφάλισης

Ποιότητας Πυροσβεστικών

Γιάννης Γκιουμές

Μηχανικός Περιβάλλοντος

Τμήμα Διασφάλισης Ποιότητας

Πυροσβεστικών

Βαγγέλης Καρτέρης

Μηχανολόγος Μηχανικός

Τμήμα Διασφάλισης Ποιότητας

Πυροσβεστικών

Σοφία Σταμπολάκη

Επιστήμη & Τεχνολογία Υλικών

Τμήμα Διασφάλισης Ποιότητας

Πυροσβεστικών

Χρήστος Βουρβαχάκης

Μηχανικός Φυσικών Πόρων

& Περιβάλλοντος

Υπεύθυνος Τμήματος Διασφάλισης

Ποιότητας Ιατρικών

Αντωνία Βαρδάκη

Μηχανικός Παραγωγής &

Διοίκησης MSc

Τμήμα Διασφάλισης Ποιότητας Ιατρικών

Αργυρώ Σχολινάκη

Χημικός MSc.

Υπεύθυνη Τμήματος Υγρών - Αερίων

Ευτυχία Μαναρωλάκη

Χημικός MSc. / Τμήμα Υγρών - Αερίων

Λευτέρης Κυραλάκης

Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης MSc.

Υπεύθυνος Παραγωγής & Εισαγωγών

Πυροσβεστικών

Δημήτρης Μαραγκουδάκης

Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης MSc.

Τμήμα Εισαγωγών Πυροσβεστικών

Σοφία Μαυριγιαννάκη

MBA - Τεχνο-οικονομικά συστήματα

Τμήμα Εισαγωγών Πυροσβεστικών

Στράτος Κορώνης

Μηχατρονικός Μηχανικός MSc.

Υπεύθυνος Τμήματος Εξαγωγών

Πυροσβεστικών

Μιχάλης Καπετανάκης

Ηλεκτρολόγος Μηχανικός &

Μηχανικός Η/Υ

Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Απόστολος Διαμαντόπουλος

Οικονομικές Επιστήμες MSc.

Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Κώστας Παπαθανασίου

Μηχανικός Περιβάλλοντος

Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Χρήστος Σταυρίδης

Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης

Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Καίτη Λίγγου

Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης

Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Χρήστος Αρτζουχαλτζής

Ηλεκτρονικός Μηχανικός

Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Αντωνία Κουφάκη

Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης

Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Χρήστος Βρουλάκης

Πολιτικός & Δομικός Μηχανικός

Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Μανώλης Κλαπάκης

Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης

Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Σοφία Ψυλλάκη

Ηλ. Μηχανικός & Μηχανικός Η/Υ

Υπεύθυνη Τμήματος Πωλήσεων

Πυροσβεστικών Ελλάδος

Αλέξανδρος Μπολάνης

Οικονομολόγος M.B.A.

Τμήμα Πωλήσεων Πυροσβεστικών

Ελλάδος

Αποστόλης Σκλαβουνάκης

Μηχανολόγος Μηχανικός

Τμήμα Πωλήσεων Πυροσβεστικών

Ελλάδος

Αντώνης Περράκης

Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης

Τμήμα Πωλήσεων Πυροσβεστικών

Ελλάδος

Λευτέρης Αγγελής

Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης

Υπεύθυνος Τεχνικού Τμήματος

Πυροσβεστικών Ελλάδος

Γιάννης Ζαρίφης

Ηλεκτρονικός Μηχανικός

Τεχνικό Τμήμα Πυροσβεστικών

Ελλάδος

Φίλιππος Χριστοδουλάκης

Οργάνωση & Διοίκηση Επιχειρήσεων BSc.

Υπεύθυνος Έρευνας & Ανάπτυξης

Ιατρικού Τμήματος

Μιχάλης Βαρδάκης

Ηλεκτρονικός Μηχανικός

Υπεύθυνος Τμήματος Εισαγωγών

Ιατρικών

Δημήτρης Τσεντελιέρης

Διοίκηση Πληροφοριακών Συστημάτων

Τμήμα Εισαγωγών Ιατρικών Ελλάδος

Γιώργος Χουδαλάκης

Μηχανικός Πληροφορικής

Υπεύθυνος Τμήματος Εξαγωγών

Ιατρικών

Μάκης Γιαννόπουλος

Ηλ. Μηχανικός & Μηχανικός Η/Υ

Τμήμα Εξαγωγών Ιατρικών

Νίκος Φραγκιουδάκης

Μηχανικός Πληροφορικής

Υπεύθυνος Πωλήσεων Ιατρικών

Ελλάδος

Βασίλης Σημανδηράκης

Δημόσιες Σχέσεις

Τμήμα Πωλήσεων Ιατρικών Ελλάδος

Μανώλης Γαλανάκης

Πολιτικός Μηχανικός

Τμήμα Πωλήσεων Ιατρικών Ελλάδος

Βαγγέλης Βούτας

Τεχνολόγος Τροφίμων

Τμήμα Πωλήσεων Ιατρικών Ελλάδος

Μαίρη Νικολουδάκη

Οικονομολόγος

Προϊσταμένη Λογιστηρίου -

Οικονομικού Τμήματος

Γραμματειακή Υποστήριξη CEO - Owner

Δημήτρης Μουσουράκης

Λογιστική & Χρηματοοικονομική

Υπεύθυνος Ανθρώπινου Δυναμικού

Έφη Ανδρεαδάκη

Λογιστική & Χρηματοοικονομική

Τμήμα Λογιστηρίου

Αννα Νοδαράκη

Υπεύθυνη Πιστωτικού Ελέγχου &

Νομικού Τμήματος

Τμήμα Λογιστηρίου

EDITING TEAM

Γεωργία Αρναντωνάκη

Εφαρμοσμένα Οικονομικά MSc
Τμήμα Λογιστηρίου

Δέσποινα Μεταξάκη

Λογιστική
Τμήμα Λογιστηρίου

Μαρία Λέκκα

Διεθνής Λογιστική, Ελεγκτική &
Χρηματοοικονομική Διαχείριση
Τμήμα Λογιστηρίου

Παρέσσα Σαβουλίδου

Επιστήμη Υπολογιστών
Τμήμα Λογιστηρίου
Κέντρο Διανομής Κεντρικής &
Νοτίου - Νησιωτικής Ελλάδος

Φάνης Καρυδάκης

Οικονομικές Επιστήμες BSc
Τμήμα Λογιστηρίου
Κέντρο Διανομής Κεντρικής &
Νοτίου - Νησιωτικής Ελλάδος

Παναγιώτα Κυπραίου

Οικονομίας και Δημόσιας Διοίκησης
Τμήμα λογιστηρίου
Κέντρο Διανομής Κεντρικής &
Νοτίου - Νησιωτικής Ελλάδος

Μαρία Δαγκλή

Διοίκηση & Οικονομία
Τμήμα Λογιστηρίου
Κέντρο διανομής Β. Ελλάδος &
Βαλκανίων

Γιώργος Θεοδωράκης

Μηχανολόγος Μηχανικός
Υπεύθυνος Καταστήματος Τεχνικών
Εγκαταστάσεων Ν. Χανίων
«Πυροπροστασία»

Αναστάσιος Τσαγκαρίδης

Πωλητής - Υπεύθυνος Κέντρου
Διανομής Κεντρικής &
Ανατολικής Κρήτης

Στράτος Πατεράκης

Δομικών Έργων
Τμήμα Πωλήσεων Pyromedical

Αθανάσιος Μποδοσάς

Λογιστική
Υπεύθυνος Κέντρου Διανομής
Β. Ελλάδος & Βαλκανίων

Γιώργος Μπαρούνης

Διοίκηση Επιχειρήσεων
Υπεύθυνος Κέντρου Διανομής
Κεντρικής & Νοτίου - Νησιωτικής
Ελλάδος, Τμήμα Ιατρικών

Βούλα Πετακάκη

Διοίκηση Επιχειρήσεων
Υπεύθυνη Κέντρου
Διανομής Εργοστασίου Κρήτης

Αντώνης Παντελιδάκης

Διοίκηση Επιχειρήσεων
Υπεύθυνος Αποθήκης και Logistics
Κέντρο διανομής Κεντρικής, Νοτίου
& Νησιωτικής Ελλάδος

Ηλίας Δρακωνάκης

Υπεύθυνος Αποθήκης
Κέντρου Διανομής Κεντρικής και
Ανατολικής Κρήτης

Φίλιππος Σωτηρίου

Υπεύθυνος Αποθήκης και
Διακίνησης Πυροσβεστικών
Κεντρικών Εγκαταστάσεων Χανίων

Ανδρέας Μπαδιερίτακης

Μηχανικός Βιοϊατρικής
Τμήμα Service Ιατρικών
Κεντρικών Εγκαταστάσεων Χανίων

Νώντας Μπερεδάκης

Τεχνικός
Τμήμα Service Ιατρικών
Κεντρικών Εγκαταστάσεων Χανίων



EDITING TEAM

ΕΚΔΟΤΗΣ - ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ

Μανώλης Σβουράκης
Πρόεδρος & Διευθύνων Σύμβουλος

ΕΚΔΟΣΗ: MOBIAK A.E.

ΑΡΧΙΣΥΝΤΑΚΤΡΙΑ & ΥΠΕΥΘΥΝΗ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ

Μαρία Κλουβιδάκη
Digital Marketing MSc
Τμήμα Marketing - Δημοσίων Σχέσεων

ART DIRECTORS / ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ

Νεκταρία Ψεγιαννάκη
Graphic Designer
Τμήμα Marketing

Μαρία Βουράκη
Graphic & Motion Designer
Τμήμα Marketing



Ιδρυτής

Μανώλης Σβουράκης (Πρεσβ.) 1939 - 2020

Έτος 1ης έκδοσης MOBIAKpress: 2009

Διάθεση

Την Εφημερίδα MOBIAKpress θα τη βρείτε:

- Στα Κεντρικά Καταστήματα της MOBIAK N. Χανίων
- Στα Τμήματα Πωλήσεων του Ομίλου
- Στους Εξωτερικούς Πωλητές
- Στα Κέντρα Διανομής Ελλάδας

ΚΕΝΤΡΙΚΑ - ΕΡΓΟΣΤΑΣΙΟ: ΚΑΘΙΑΝΑ ΑΚΡΩΤΗΡΙΟΥ ΧΑΝΙΑ - ΚΡΗΤΗ Τ.Κ. 731 00 | ΤΗΛ.: 28210 63222

e-mail: info@mobiak.com | exports@mobiak.com | sales@mobiak.com | medicalexports@mobiak.com
mobiakcaresales@mobiak.com | mobiakgas@mobiak.com

www.mobiak.com | www.mobiakcare.com | www.mobiakgas.com



EDITORIAL

ΤΟΥ ΜΑΝΩΛΗ ΣΒΟΥΡΑΚΗ
Πρόεδρος & Διευθύνων
Σύμβουλος της MOBIAK

Αγαπητοί φίλοι και συνεργάτες,

Χαιρόμαστε ιδιαίτερα που μας δίνεται η ευκαιρία μέσα από τη MOBIAKpress να σας εκφράσουμε την ευγνωμοσύνη μας και να σας ευχαριστήσουμε για τη μεγάλη ανταπόκριση και παρουσία σας στα σεμινάρια της MOBIAK.

Το όραμά μας να δημιουργήσουμε ένα ιδανικό και σύγχρονο περιβάλλον για τη συνεχή εκπαίδευση των στελεχών αλλά και των συνεργατών μας έγινε πραγματικότητα. Στις νέες αυτές εγκαταστάσεις πραγματοποιήθηκαν τα σεμινάρια τόσο του τμήματος Ιατρικών όσο και του τμήματος Πυροσβεστικών και με μεγάλη αποδοχή από όλους εσάς.

Παρά τις δυσκολίες που διανύουμε λόγω της πανδημίας και των εξελίξεων με την Ρωσο - Ουκρανική κρίση, η συμμετοχή σας στα σεμινάρια αυτά ξεπέρασε κάθε προσδοκία και μας γέμισε με δύναμη και αισιοδοξία για να συνεχίσουμε το ίδιο δυναμικά στην διοργάνωση των νέων σεμιναρίων.

Με γνώμονα την ποιότητα και την ασφάλεια των προϊόντων, στόχος μας είναι η αναζήτηση νέων καινοτόμων προϊόντων και συστημάτων και η ορδή παρουσίαση αυτών σε εσάς μέσω των νέων σεμιναρίων. Σας ενημερώνουμε λοιπόν ότι προγραμματίζουμε να γίνουν νέα σεμινάρια στις κεντρικές εγκαταστάσεις μας στα Χανιά, αλλά και στα Κέντρα Διανομής του Αιπρωπύργου και της Θεσσαλονίκης. Η παρουσία σας θα μας δώσει για ακόμα μια φορά την ευκαιρία να συζητήσουμε θέματα και να ανταλλάξουμε απόψεις αναφορικά με τον κλάδο μας.

*Για ακόμα μια φορά σας ευχαριστούμε από καρδιάς.
Ευχόμαστε Υγεία, Πρόοδο σε εσάς και τις οικογένειές σας!*

Με Σεβασμό & Εκτίμηση,

*Μανώλης & Μαρία
Σβουράκη*



Αύξηση των Τιμών ή Μείωση της Ποιότητας των Προϊόντων;

Η

πανδημία που προήλθε από τον covid, η συνεχής αύξηση των πρώτων υλών, οι τεράστιες ελλείψεις αυτών, η χαοτική αύξηση των μεταφορικών, η αύξηση του πετρελαίου, η αύξηση του κόστους ενέργειας και εσχάτως το έσχατο, η πολεμική σύρραξη μεταξύ Ρωσίας και Ουκρανίας.

Από το 2018 όλη η υφήλιος έμαθε τους παραπάνω όρους και δυστυχώς είδε στην πράξη πως μπορούν αυτές οι συνθήκες να επηρεάσουν την καθημερινότητα όλων. Έως και σήμερα όλοι πίστευαν ότι όλο αυτό τελειώνει και θα επανέλθει η κανονικότητα, όμως σαν από ταινία φαντασίας, ξεπροβάλλει ένα νέο πρόβλημα από εκεί που κανείς δεν θα περίμενε. Λες και κάποιοι επιδιώκουν να συντηρούν όλη αυτή την παγκόσμια κρίση

Όπως όλες οι εμπορικές και παραγωγικές επιχειρήσεις έτσι και η MOBIAK, πλήττεται από όλους τους προαναφερθέντες δυσμενείς παράγοντες που συνδράμουν στην εκτόξευση του του κόστους παραγωγής των προϊόντων της. Για τη MOBIAK ήταν και παραμένει στρατηγικό πλεονέκτημα και θεμελιώδης φιλοσοφία η διατήρηση των σταθερών τιμών πώλησης. Διαχρονικά, οι αλλαγές τιμοκαταλόγου γινόταν ανά 3-5 χρόνια σε αντίθεση με το σύνολο των ευρωπαϊκών εταιρειών που αναθεωρούν τον τιμοκατάλογο τους ανά έτος ακόμα και μόνο εξαιτίας του πληθωρισμού.

Η MOBIAK απορρόφησε για πάνω από δύο έτη όλους τους κραδασμούς που προήλθαν από τις αυξήσεις σε όλα τα επίπεδα. Επέλεξε συνειδητά να στηρίξει τους συνεργάτες της "προσφέροντας" ουσιαστικά ένα πολύ μεγάλο μερίδιο από την κερδοφορία της. Επέλεξε να στηρίξει τους συνεργάτες της διατηρώντας τις ίδιες τιμές χωρίς να μεταφέρει καμία αύξηση και χωρίς να επηρεάσει την ποιότητα των προϊόντων της ή το υψηλότερο επίπεδο εξυπηρέτησης που παρέχει εδώ και δεκαετίες. Είναι γεγονός πως το 2022 η εταιρεία μας έφτασε σε ένα κρίσιμο σταυροδρόμι που σίγουρα έχουν φτάσει όλες οι επιχειρήσεις ανά τον κόσμο. Αναθεωρούμε τις τιμές προς τα πάνω ή μειώνουμε το επίπεδο εξυπηρέτησης και την ποιότητα των προϊόντων μας? Στη MOBIAK δεν χρειάστηκε πάνω από κάποια δευτερόλεπτα για να ληφθεί η απόφαση. Διαβάζοντας κάποιος το «ΑΞΙΑ ΣΤΗΝ ΑΣΦΑΛΕΙΑ, ΕΠΕΝΔΥΣΗ ΣΤΗΝ ΠΟΙΟΤΗΤΑ» θα μπορούσε να καταλάβει πως η MOBIAK δεν θα θυσιάζε ποτέ αυτά που την έφεραν στις κορυφαίες θέσεις τη Ευρώπης, την ποιότητα, την ασφάλεια, την αξιοπιστία, την υψηλότετη εξυπηρέτηση.

ΤΟΥ ΛΕΥΤΕΡΗ ΚΥΡΑΛΑΚΗ
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης MSc.
Υπεύθυνος Παραγωγής & Εισαγωγών Πυροσβεστικών

Είναι άξιο προβληματισμού αν όλες οι εταιρείες έπραξαν το ίδιο ή προσπαθούν να καπηλευτούν την ανάγκη του αγοραστικού κοινού για οικονομικότερα προϊόντα τα οποία δυστυχώς είναι δεδομένο πως θα προέλθουν από σοβαρότατες παραδοχές στην ποιότητα άρα και στην ασφάλεια τους! Ένα είναι σίγουρο, αν υπήρχε τρόπος να παρέμεναν σταθερές οι τιμές χωρίς να επηρεαστεί η ποιότητα και η ασφάλεια, η MOBIAK θα ήταν η πρώτη που θα το έκανε γιατί αυτό έχει αποδείξει ιστορικά πως πάντα πράττει.

Ας υπενθυμίσουμε σε εαυτούς και αλλήλους πως ο κλάδος μας έχει πρωταρχικό σκοπό την προστασία της ζωής των συνανθρώπων μας αλλά και των περιουσιών τους. Παραδοχές στην ποιότητα και στην ασφάλεια πρέπει να απαγορεύονται κυρίως από την ηθική όλων μας. Στη MOBIAK, μετά από 45 χρόνια αδιάκοπης προσφοράς στον κλάδο, είμαστε περήφανοι για τις παραδοχές που δεν κάνουμε σε αυτά!



Στη MOBIAK

δεν χρειάστηκε

πάνω από κάποια

δευτερόλεπτα για

να ληφθεί η

απόφαση.

Διαβάζοντας

κάποιος το

«Αξία στην

Ασφάλεια -

Επένδυση στην

Ποιότητα»

θα μπορούσε να

καταλάβει πως η

MOBIAK δεν θα

θυσίαζε ποτέ αυτά

που την έφεραν

στις κορυφαίες

θέσεις τη Ευρώπης,

την ποιότητα, την

ασφάλεια, την

αξιοπιστία, την

υψηλότητα

εξυπηρέτηση.

5 λόγοι για τους οποίους ένα Προϊόν που Διανέμεται Πρέπει να είναι Ποιοτικό

ΤΟΥ ΧΡΗΣΤΟΥ ΒΟΥΡΒΑΧΑΚΗ

Μηχανικός Φυσικών Πόρων & Περιβάλλοντος
Υπεύθυνος Τμήματος Διασφάλισης Ποιότητας Ιατρικών

Η MOBIAK όλα αυτά τα χρόνια έχει αποδείξει έμπρακτα ότι η ποιότητα των προϊόντων της αποτελεί θεμέλιο λίθο και βασική προτεραιότητα στην πορεία που ακολουθεί. Έτσι παρακάτω παρουσιάζονται 5 λόγοι για τους οποίους θεωρούμε ότι ένα προϊόν που διανέμεται πρέπει πάνω απ' όλα να είναι ποιοτικό.

#1. Ενισχύει την αφοσίωση των πελατών

Όταν τα προϊόντα που διανέμονται αποτελούν προϊόντα υψηλής ποιότητας που ανταποκρίνονται στις προσδοκίες των πελατών, οι πελάτες δεν έχουν κανένα λόγο να προτιμήσουν άλλη εταιρεία. Εάν ένας καταναλωτής είναι πιστός στην επωνυμία που στηρίζει, μπορεί να είναι διατεθειμένος να πληρώσει περισσότερα για ένα προϊόν που γνωρίζει και εκτιμά. Επίσης, πιθανότατα θα δώσει αληθινά σχόλια και κριτικές για να βελτιωθεί το προϊόν ή η παρεχόμενη υπηρεσία. Επιπρόσθετα, όταν θα τύχει να υπάρξουν κάποιες καθυστερήσεις στην αποστολή, οι πελάτες θα είναι πρόθυμοι να περιμένουν σεβόμενοι την εταιρεία και το ίδιο το προϊόν.

#2. Ενισχύει τη φήμη της εταιρείας

Το να έχει καλή φήμη μια εταιρεία είναι ζωτικής σημασίας κάτι που μπορεί να εξασφαλιστεί από την ποιότητα των προϊόντων. Αυτό βοηθάει και στο κομμάτι του διαδικτύου καθώς η πλειοψηφία των καταναλωτών πραγματοποιεί μια διαδικτυακή αναζήτηση πριν λάβει μια απόφαση αγοράς. Εάν οι πελάτες διαπιστώσουν ότι μια εταιρεία έχει θετικές κριτικές, είναι πιο πιθανό να αγοράσουν από εκεί ενισχύοντας έτσι τις πωλήσεις της.

#3. Μειώνει τα παράπονα, τις επιστροφές και τις ανακλήσεις προϊόντων

Οι ανακλήσεις είναι συχνά αποτέλεσμα προϊόντων κακής ποιότητας που δεν πληρούν τα σχετικά πρότυπα κανονισμού και ασφάλειας. Εκτός από τις ανακλήσεις, τα προϊόντα κακής ποιότητας μπορούν να οδηγήσουν σε επιστροφές ή παράπονα πελατών. Οι επιστροφές, οι ανακλήσεις και τα παράπονα πελατών μπορεί να προκαλέσουν ανεπανόρθωτη ζημιά στην επωνυμία της εταιρείας. Άρα όταν το προϊόν που διανέμεται είναι ποιοτικό τα παραπάνω δεν υφίστανται.

#4. Δίνει υψηλότερο κύρος στην εταιρεία

Η κατασκευή προϊόντων υψηλής ποιότητας μπορεί να κοστίσει περισσότερο στην αρχή. Οι πρώτες ύλες υψηλής ποιότητας, οι πιο αποτελεσματικές μέθοδοι παραγωγής και οι έλεγχοι ποιότητας των προϊόντων είναι επενδύσεις. Ωστόσο, η εισαγωγή προϊόντων υψηλής ποιότητας στην αγορά διασφαλίζει την ικανοποίηση και τη διατήρηση των πελατών. Οι ευχαριστημένοι καταναλωτές θα προτείνουν τα προϊόντα αυτά σε φίλους και συγγενείς. Έτσι οι συστάσεις από στόμα σε στόμα είναι πιθανό να οδηγήσουν σε περισσότερες πωλήσεις.

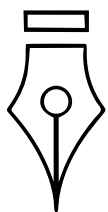
#5. Βοηθά την εταιρεία να ανταποκριθεί στην εκάστοτε νομοθεσία που απαιτείται

Όταν κατασκευάζεται ένα προϊόν πρέπει να τηρούνται συγκεκριμένοι κανονισμοί ποιότητας και προτύπων. Είναι σημαντικό αυτά τα πρότυπα να τηρούνται από την αρχή της παραγωγικής διαδικασίας. Όταν το προϊόν που διανέμεται είναι ποιοτικό η συμμόρφωση του με τους κανονισμούς είναι ευκολότερη και εξασφαλίζει μια θετική εικόνα στην εταιρεία.



Ο Ρόλος του Τμήματος HR στη MOBIAK

Το τμήμα της MOBIAK Α.Ε το οποίο ασχολείται με το ανθρώπινο δυναμικό και αποτελείται πάνω από 180 εργαζομένους αυτήν την στιγμή θα μπορούσε να πει κανείς ότι αποτελεί ένα από τα πιο σημαντικά κομμάτια της εταιρείας.



Του Δημήτρη Μουσουράκη
Λογιστική & Χρηματοοικονομική
Υπεύθυνος Ανθρώπινου Δυναμικού

Το HR τμήμα (human resources) έχει στρατηγικό ρόλο για την αξιοποίηση των ανθρωπίνων πόρων με στόχο η MOBIAK Α.Ε να πρωταγωνιστεί και όχι απλά να 'υπάρχει' στους τομείς που δραστηριοποιείται.

Ο Michael Porter αναφέρει ότι η Διοίκηση Ανθρώπινου Δυναμικού είναι το κλειδί στην απόκτηση ανταγωνιστικού πλεονεκτήματος για μία επιχείρηση.

Ανάμεσα στις πολλές αρμοδιότητες του τμήματος HR και η πιο σημαντική είναι η σωστή επιλογή ανθρώπων.

Με ορθά κριτήρια, καλή γνώση της αγοράς αλλά και των αναγκών της επιχείρησης, το τμήμα HR θα βρει τα κατάλληλα άτομα που θα πλαισιώσουν την επιχείρηση ώστε να εναρμονιστούν πλήρως με τη φιλοσοφία της εταιρείας, να την κατανοήσουν και να αναδείξουν τα οφέλη της.

Παράλληλα, το τμήμα ανθρώπινου δυναμικού, ασχολείται με την εκπαίδευση του προσωπικού, την εξέλιξη του, την αποφυγή διακρίσεων και συγκρούσεων ανάμεσα στους εργαζόμενους, στην παροχή ίσων ευκαιριών, στην εξασφάλιση υγιεινών και ασφαλών συνθηκών εργασίας, στη σωστή διαχείριση των πιθανών παραπόνων και στην παρακολούθηση των εργασιακών σχέσεων.

Επίσης, είναι ζωτικής σημασίας, ο σχεδιασμός των αναγκών των θέσεων εργασίας, οι εργαζόμενοι να έχουν συνεχώς κίνητρα, ο καθορισμός της μισθολογικής κλίμακας, να υπάρχουν σαφείς κώδικες επικοινωνίας, ταύτιση των υπαλλήλων με την πολιτική της εταιρείας, η ενότητα και η αλληλεγγύη μεταξύ των εργαζομένων.

Η εύρυθμη λειτουργία ενός οργανισμού, είναι απόρροια και της ομαλής συνεργασίας των τμημάτων, κάτι που το τμήμα ανθρωπίνων πόρων φροντίζει σε συνεργασία και συνεννόηση με τους τμηματάρχες.

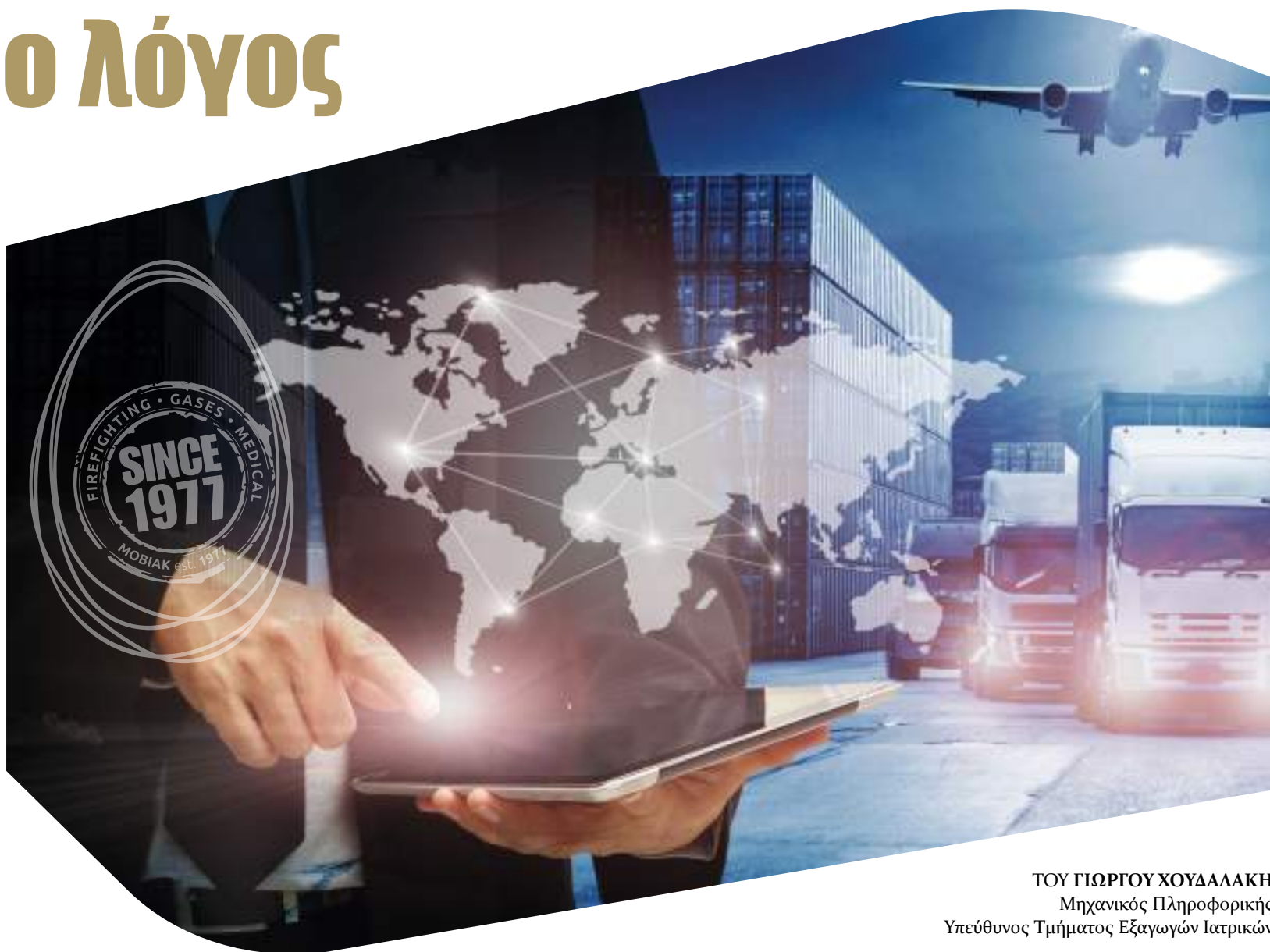
Όλα ξεκινούν από την επιλογή του προσωπικού, η λανθασμένη επιλογή ατόμων μπορεί να επιφέρει τεράστια προβλήματα και δυσχέρειες σε μία επιχείρηση.

Το τμήμα ανθρωπίνων πόρων ανά τα χρόνια έχει αναβαθμιστεί και έχει επιφορτιστεί με πολλές αρμοδιότητες όμως μία από τις πιο σημαντικές «**ανταμοιβές**» αυτού του τμήματος είναι η συμμετοχή στη διαρκή ανάπτυξη των ανθρώπων αλλά και των μεθόδων. Οι υπεύθυνοι ανθρωπίνου δυναμικού είναι σε μια κατάσταση διαρκούς εξέλιξης, τόσο των άλλων όσο και του ίδιου τους του εαυτού.

Σ.σ. Στο συγκεκριμένο άρθρο σας παρουσιάσαμε μερικές από τις αρμοδιότητες του τμήματος ανθρωπίνων πόρων, αν έπρεπε να τις καταγράψουμε όλες σίγουρα θα χρειαζόμασταν πολλές σελίδες.



Περί Εξαγωγών... ο λόγος



ΤΟΥ ΓΙΩΡΓΟΥ ΧΟΥΔΑΛΑΚΗ
Μηχανικός Πληροφορικής
Υπεύθυνος Τμήματος Εξαγωγών Ιατρικών

Πολύς λόγος γίνεται τον τελευταίο καιρό για την σημασία των **εξαγωγών** τόσο για τις χώρες σαν σύνολο αλλά τόσο και για τις επιχειρήσεις που καταφέρνουν σε αυτό το δύσκολο και άκρως ανταγωνιστικό διεθνές περιβάλλον να εξάγουν τα προϊόντα τους.

Σε αυτό το άρθρο θα προσπαθήσουμε να ξεχωρίσουμε μερικούς από τους σημαντικότερους λόγους για τους οποίους οι εξαγωγές είναι όχι απλά σημαντικές αλλά απολύτως απαραίτητες και γιατί εμείς στη MOBIAK δίνουμε τόσο μεγάλη βαρύτητα σε αυτές.

Σε εθνικό επίπεδο οι εξαγωγές προσθέτουν ποικιλομορφία στο εθνικό εισόδημα της χώρας και προσφέρουν περισσότερες επιλογές αγορών που έχει σαν άμεσο αποτέλεσμα την λιγότερη ευπάθεια από τις παγκόσμιες οικονομικές κρίσεις και διακυμάνσεις.

Επίσης σχεδόν πάντα οι επιχειρηματικές, πολιτικές και εν τελεί οι διεθνείς σχέσεις προωθούνται και βελτιώνονται μέσω των εξαγωγών.

Σε εταιρικό επίπεδο οι εξαγωγές πάντα βελτιώνουν την ανταγωνιστικότητα, την επιχειρησιακή τεχνογνωσία και τη χρήση νέων τεχνολογιών προσφέροντας παράλληλα μακροπρόθεσμη επέκταση της επιχείρησης.

Ο υψηλός ανταγωνισμός σε διεθνές επίπεδο οδηγεί τις επιχειρήσεις σε συνεχή βελτίωση της ποιότητας και της οργάνωσης και φυσικά προσφέρει εμπειρία και επιχειρηματική διορατικότητα.

Οι εξαγωγές ακόμη, προσφέρουν δυνατότητες εποχιακής ισορροπίας ή άλλων κυκλικών διακυμάνσεων προσφέροντας νέες ευκαιρίες για αύξηση πωλήσεων σε ευρύτερες αγορές προσφέροντας οικονομίες κλίμακας και αξιοποιώντας την πλεονάζουσα παραγωγική ικανότητα.

Σαν χώρα έχουμε κάνει πραγματικά άλματα στο πεδίο των εξαγωγών τα τελευταία χρόνια αλλά υπολειπόμαστε ακόμα αρκετά από τα επίπεδα αντίστοιχων με εμάς χωρών της ΕΕ, πράγμα το οποίο όλοι εμείς στην MOBIAK εξάγοντας σε πάνω από 110 χώρες καθημερινά προσπαθούμε να αλλάξουμε.



Εκπαιδευτικά Σεμινάρια από τη MOBIAK στα Χανιά

ΤΗΣ ΣΟΦΙΑΣ ΨΥΛΛΑΚΗ

Ηλ. Μηχανικός & Μηχανικός Η/Υ

Υπεύθυνη Τμήματος Πωλήσεων Πυροσβεστικών Ελλάδος

Με μεγάλη επιτυχία ολοκληρώθηκε ο κύκλος των εκπαιδευτικών σεμιναρίων σχετικά με τα προϊόντα και τις διαδικασίες πυρόσβεσης, τα διήμερα 13 & 14 Νοεμβρίου, 27 & 28 Νοεμβρίου και 11 & 12 Δεκεμβρίου 2021. Οι συνεργάτες της MOBIAK είχαν την ευκαιρία να επισκεφτούν τις υπερσύγχρονες εγκαταστάσεις και να ξεναγηθούν στη γραμμή παραγωγής πυροσβεστικού εξοπλισμού. Μετά την ολοκλήρωση της παρουσίασης, οι εκπαιδευόμενοι απόλαυσαν παραδοσιακά τοπικά προϊόντα και συμμετείχαν σε ενδιαφέρουσες συζητήσεις, γνωρίζοντας από κοντά τους ανθρώπους του Ομίλου.

Τα σεμινάρια για τους συνεργάτες της MOBIAK θα συνεχίσουν να πραγματοποιούνται και εντός του 2022.

Είναι τιμή και χαρά μας, να σας έχουμε κοντά μας, οποιαδήποτε στιγμή εσείς επιθυμείτε.

Η πρόσκληση παραμένει ανοιχτή προς όλους εσάς που μας στηρίζετε και μοιράζεστε τις αγωνίες σας καθημερινά.

Ευχόμαστε στο μέλλον οι συνθήκες να μας το επιτρέπουν για περισσότερες συναντήσεις!



Πρόεδρος
και Διευθύνων
Σύμβουλος της
MOBIAK Α.Ε.
Σβουράκης Εμμ.



Οι συνεργάτες της MOBIAK είχαν την ευκαιρία να επισκεφτούν τις υπερσύγχρονες εγκαταστάσεις και να ξεναγηθούν στη γραμμή παραγωγής πυροσβεστικού εξοπλισμού.

Η Σημασία του Καλού Ύπνου

Στη ζωή μας περνάμε αρκετό χρόνο κοιμώμενοι. Ο ύπνος είναι πολύ σημαντικός για τις βασικές λειτουργίες του οργανισμού, διότι εκτός από το ότι μας ξεκουράζει, ταυτόχρονα ενεργοποιεί τις φυσιολογικές επουλωτικές διαδικασίες και μηχανισμούς που προσφέρει.



ΤΟΥ ΒΑΣΙΛΗ
ΣΗΜΑΝΔΗΡΑΚΗ
Δημόσιες Σχέσεις
Τμήμα Πωλήσεων
Ιατρικών Ελλάδος

Στη ζωή μας περνάμε αρκετό χρόνο κοιμώμενοι. Ο ύπνος είναι πολύ σημαντικός για τις βασικές λειτουργίες του οργανισμού, διότι εκτός από το ότι μας ξεκουράζει, ταυτόχρονα ενεργοποιεί τις φυσιολογικές επουλωτικές διαδικασίες και μηχανισμούς που προσφέρει. • Αύξηση κατά 50% των θερμών ημερών για την περίοδο 2021-2050 και 100% μεταξύ 2071-2100.

Είναι γεγονός ότι η χρήση πολύ χαμηλών και μαλακών μαξιλαριών από όσους κοιμούνται στο πλάι ή η χρήση ψηλών και σκληρών μαξιλαριών από όσους κοιμούνται ανάσκελα ή μπρούμυτα, μπορεί (σύμφωνα με τους ειδικούς) να οδηγήσει σε αυχενικούς πόνους στη σπονδυλική στήλη λόγω της πίεσης που ασκείται.

Τι γίνεται όμως όταν κοιμόμαστε κάποιες φορές στο πλάι και κάποιες φορές ανάσκελα ή μπρούμυτα; Τα δύο μαξιλάρια θα μπορούσαν να βοηθήσουν στη συγκεκριμένη περίπτωση, οπότε μπορούμε να επιλέξουμε ανάμεσα σε δύο μέτρια ή δύο μαλακά μαξιλάρια. Έτσι, όταν κοιμόμαστε στο πλάι θα έχουμε και τα δύο μαξιλάρια ενώ όταν κοιμόμαστε ανάσκελα ή μπρούμυτα θα κρατάμε μόνο το ένα.

Μαξιλάρια Mobiak Care για έναν ιδανικό ύπνο

Η σειρά μαξιλαριών της Mobiak Care έρχεται να καλύψει όλες τις ανάγκες που δημιουργούνται στη διάρκεια του ύπνου, χαρίζοντας ξεκούραση και χαλάρωση με τα υψηλής ποιότητας προϊόντα της.

Τα μαξιλάρια της Mobiak care, είναι σχεδιασμένα ώστε να υποστηρίξουν το κεφάλι και τον αυχένα, στη φυσιολογική τους στάση, κατασκευασμένα από Memory Foam & Gel στην επιφάνεια τους και περιλαμβάνουν κάλυμμα με φερμουάρ έτσι ώστε να διατηρούν το μαξιλάρι καθαρό.

Η χρησιμότητα του υλικού Memory Foam

Έχει την ιδιότητα να προσαρμόζεται στην θερμοκρασία και το σχήμα του κεφαλιού/αυχένα και να επανέρχεται στην αρχική του διάσταση μέσα σε λίγα δευτερόλεπτα, προσφέροντας έτσι, άνεση και ξεκούραση στον ύπνο. Κατανέμει ομοιόμορφα το βάρος και εκμηδενίζει τις πιέσεις που ασκούνται στο κεφάλι και στον αυχένα, χαλαρώνοντας τους μύες.

Τέλος, βελτιώνει την κυκλοφορία του αίματος και απαλλάσσει, από πόνους και πιασίματα στις περιοχές αυτές.



Η σειρά μαξιλαριών της Mobiak Care έρχεται να καλύψει όλες τις ανάγκες που δημιουργούνται στη διάρκεια του ύπνου, χαρίζοντας ξεκούραση και χαλάρωση με τα υψηλής ποιότητας προϊόντα της.



Αποκλειστική Συνεργασία της MOBIAK με την Διεθνούς Φήμης Εταιρία **BUCKEYE**



ΤΟΥ ΣΤΡΑΤΟΥ ΚΟΡΩΝΗ
Μηχανικός Μηχανικός MSc.
Υπεύθυνος Τμήματος Εξαγωγών
Πυροσβεστικών



Αγαπητοί Συνεργάτες

Δια του παρόντος δράττομαι της ευκαιρίας να σας ενημερώσω για την έναρξη Αποκλειστικής Συνεργασίας της MOBIAK A.E. με την διεθνούς φήμης Αμερικανική Εταιρία BUCKEYE στον χώρο των Μονίμων Συστημάτων Πυρόσβεσης για την Ελλάδα και την Κύπρο.

Η BUCKEYE δεν είχε έως και πριν λίγες ημέρες επίσημη Εκπροσώπηση στην αγορά της Ελλάδας και της Κύπρου, πράγμα το οποίο άλλαξε άρδην με την υπογραφή της συμφωνίας Αποκλειστικής Αντιπροσώπευσης από την MOBIAK A.E.

Η αρχή έγινε με το Σύστημα Κατάσβεσης Επαγγελματικών Μαγειρείων KITCHEN MISTER το οποίο είναι Πιστοποιημένο κατά UL, σύστημα το οποίο έρχεται να προστεθεί στην ήδη πλούσια γκάμα Πιστοποιημένων Συστημάτων Επαγγελματικών Μαγειρείων της MOBIAK A.E.

Η προσθήκη αυτή έγινε όχι γιατί η MOBIAK A.E. δεν είχε στην γκάμα της Πιστοποιημένο κατά UL Σύστημα Επαγγελματικών Μαγειρείων (προσφάτως μάλιστα σας Ενημερώσαμε για τα Νέα Συστήματα Επαγγελματικών Μαγειρείων με Πιστοποίηση UL, MOLIS και PRINCE GEORGE).

Πολλά και μεγάλα διεθνή Brands γύρω από τον τομέα της Εστίασης, τα οποία συναντούμε ανά την Ελληνική και Κυπριακή Επικράτεια, δεσμεύονται για Συνεργασία με την BUCKEYE ως προς τα Συστήματα Επαγγελματικών Μαγειρείων ενώ η προμήθεια ήταν από δύσκολη έως αδύνατη διότι δεν υπήρχε ο Συνεργάτης ο οποίος θα μπορούσε να αναλάβει τέτοιου είδους Project σε Ελλάδα και Κύπρο.

Αξιολογώντας προσεχτικά όλα τα δεδομένα και της ανάγκες της Ελληνικής & Κυπριακής Αγοράς αποφασίσαμε και προχωρήσαμε στην συνεργασία αυτή σε εναρμονισμό με την υπόσχεση την οποία σας έχουμε δώσει αρκετά χρονιά πριν «να αναβαθμίζουμε συνεχώς την ευρεία γκάμα Πιστοποιημένων Συστημάτων και Προϊόντων και να σας προσφέρουμε επίσης τα κατάλληλα εργαλεία για να έχετε περισσότερες επαγγελματικές ευκαιρίες εν συγκρίσει με τον ανταγωνισμό».

Ένα εκ των κύριων χαρακτηριστικών του συστήματος είναι η Γραμμή Ανίχνευσης με χρήση Συρματόσχοιου και Εύτηκτων Ανιχνευτών, η διαφορά με τα λοιπά Συστήματα τα οποία χρησιμοποιούν την συγκεκριμένη Μέθοδο Ανίχνευσης είναι ότι η Γραμμή Ανίχνευσης ΔΕΝ απαιτεί σωλήνωση, διαφορά η οποία ρίχνει σημαντικά το Κόστος και τον Χρόνο Εγκατάστασης. Ένα άλλο ενδιαφέρον και συνάμα σημαντικό Χαρακτηριστικό είναι ότι η Γραμμή του Συρματόσχοιου είναι συνεχόμενη. Δεν απαιτείται κόψιμο και σύνδεση για την τοποθέτηση των Εύτηκτων Ανιχνευτών αλλά μια «μονοκόμμη γραμμή», στοιχείο το οποίο κάνει πολύ πιο γρήγορη την Εγκατάσταση.

**Protect with the best
and install for less**



Πέντε (5) Ακροφύσια με Χρωματική Ένδειξη**Ενισχυμένο Συρματόσχοινο**

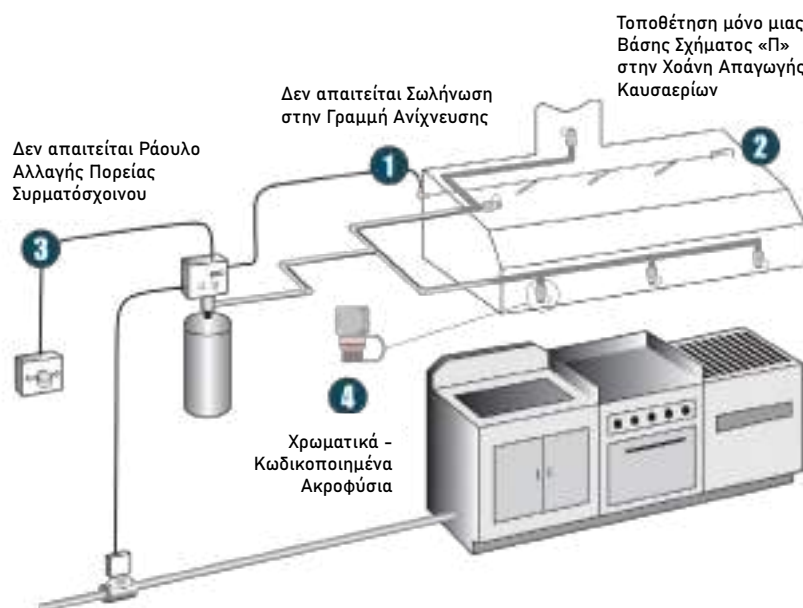
Εκτός της Χοάνης Απαγωγής Καυσαερίων, στην οποία τοποθετούνται οι Ανιχνευτές και τα ακροφύσια, βρίσκεται ο Πυροσβεστήρας του Συστήματος, ο Πίνακας Ελέγχου ο οποίος μπορεί να βρίσκεται δίπλα στον Πυροσβεστήρα ή κοντά στην έξοδο κινδύνου της κουζίνας καθώς και ο Μοχλός Απομακρυσμένης Χειροκίνητης Ενεργοποίησης του Συστήματος. Να σημειώσουμε ότι ο Πίνακας Ελέγχου του Συστήματος διαθέτει Micro Switches τα οποία δύνανται να διακόψουν την παροχή Ρεύματος σε επιλεγμένες συσκευές αλλά και να διακόψουν την παροχή Αερίου.

Το Σύστημα δεν διαθέτει χρονοκαυστήρηση και απαιτεί την αλλαγή των Ευτήκτων Ανιχνευτών máximo 6 μήνες κατόπιν της αρχικής Εγκατάστασης. Ένα τελευταίο ενδιαφέρον χαρακτηριστικό του συστήματος είναι το Ενισχυμένο Συρματόσχοινο με περίβλημα (Shielded Cable), το οποίο μοιάζει με αυτό που διαθέτουν τα ποδήλατα στα Φρένα ή τις ταχύτητες. Το συρματόσχοινο αυτό χρησιμοποιείται εκτός Χοάνης Απαγωγής και ΔΕΝ απαιτεί τοποθέτηση σε Σωλήνωση όπως τα λοιπά Συστήματα UL της αγοράς αλλά ούτε και Ράουλα αλλαγής πορείας παράγοντας σημαντικός τόσο από άποψη Κόστους όσο και Ταχύτητας Εγκατάστασης.

Ο Υπολογισμός μοιάζει αρκετά με αυτόν του ΔΙΑΣ - δεν είναι όμως ίδιος. Όπως και στο σύστημα ΔΙΑΣ, αναλόγως των υπο - Προστασία Συσκευών επιλέγουμε τα Ακροφύσια και βάσει των επιλεγμένων Ακροφυσίων υπολογίζουμε Μονάδες Ροής (ή αλλιώς Flow Units) βάσει ενός πίνακα αντιστοίχισης Ακροφυσίων με Μονάδες Ροής ανά τύπο Ακροφυσίου. Μόλις καταλήξουμε σε Ακροφύσια βγάζουμε το Άθροισμα των Μονάδων Ροής και εν συνεχεία επιλέγουμε ανάμεσά σε τέσσερα διαθέσιμα μοντέλα Πυροσβεστήρων 5, 10, 15 και 20 Μονάδων Ροής.

Να σημειώσω ότι μπορούν συνδεθούν περισσότεροι του ενός Πυροσβεστήρα δίνοντας κάλυψη και στις πλέον απαιτητικές Κουζίνες μεγάλων Ξενοδοχείων.

Για οποιαδήποτε ερώτηση ή διευκρίνιση σχετικά το Σύστημα παρακαλώ να επικοινωνήσετε είτε με το Τμήμα Πωλήσεων στα Κεντρικά της Εταιρείας στα Χανιά ή με την ΠΥΡΟΠΡΟΣΤΑΣΙΑ ΕΠΕ ή με τους εξωτερικούς πωλητές μας.

**Δοχεία Κάλυψης 5, 10, 15 και 20 Flow Units****Πίνακας Ελέγχου Συστήματος**

Η MOBIAK αποκλειστικός διανομέας της εταιρείας **Protectowire** σε **Ελλάδα και Κύπρο**

Η MOBIAK με την συνεργασία με την Protectowire συνεχίζει να αποτελεί την πιο σίγουρη και ασφαλή επιλογή για τους συνεργάτες της.



ΤΟΥ ΔΗΜΗΤΡΗ
ΜΑΡΑΓΚΟΥΔΑΚΗ
Μηχανικός Παραγωγής
& Διοίκησης MSc.
Τμήμα Εισαγωγών
Πυροσβεστικών

Η MOBIAK AE αποτελεί τον αποκλειστικό διανομέα της παγκόσμιας εταιρείας-κολοσσού Protectowire για την Ελλάδα και την Κύπρο.

Η εταιρεία μας έχει εξειδικευμένο, έμπειρο και καλά καταρτισμένο προσωπικό για να αναλάβει τον σχεδιασμό, την προμήθεια, την εγκατάσταση, τη δοκιμή, τη λειτουργία αλλά και τη συντήρηση των προϊόντων και των συστημάτων της εταιρείας Protectowire.

Η εταιρεία Protectowire

Η εταιρεία κολοσσός Protectowire, είναι εφευρέτης ανιχνευτών θερμότητας γραμμικού τύπου, διαθέτοντας το μεγαλύτερο εύρος ενεργοποίησης θερμοκρασίας στην αγορά, από 57°C έως 260°C.

Οι γραμμικοί ανιχνευτές θερμότητας της Protectowire **κατασκευάζονται στις ΗΠΑ και διανέμονται σε περισσότερες από 120 χώρες παγκοσμίως**. Είναι πιστοποιημένοι κατά UL και FM και είναι συμβατοί με μία μεγάλη γκάμα εφαρμογών πυρανίχνευσης.

Ο γραμμικός ανιχνευτής θερμότητας της Protectowire είναι μια απλή, οικονομικά αποδοτική επιλογή πυρανίχνευσης.

Το σύστημα αυτό, προσαρμόζεται εύκολα σε υπάρχουσες ή νέες εγκαταστάσεις και είναι διαθέσιμο με ασφαλή κυκλώματα.

Συστήματα πυρασφάλειας Protectowire

Ο γραμμικός ανιχνευτής θερμότητας τυπικού ψηφιακού προστατευτικού καλωδίου προστασίας θερμότητας (PHSC) ορίζεται ως μια συνεχής σειρά ανιχνευτών θερμότητας σημείου. Είναι ικανό να ανιχνεύει θερμότητα οπουδήποτε κατά μήκος του και ενεργοποιεί έναν συναγερμό μόλις επιτευχθεί η σταθερή θερμοκρασία ενεργοποίησής του.

Ο τυπικός ψηφιακός (PHSC) γραμμικός ανιχνευτής θερμότητας λειτουργεί με τον ακόλουθο τρόπο: μόλις η θερμοκρασία περιβάλλοντος φτάσει ή υπερβεί την καθορισμένη θερμοκρασία, το ευαίσθητο στη θερμότητα πολυμερές εξασθενεί. Αυτό με τη σειρά του επιτρέπει στους ελαττωματικούς αγωγούς από χάλυβα να έρθουν σε επαφή, με αποτέλεσμα ένα ηλεκτρικό βραχυκύκλωμα να ενεργοποιεί ένα σήμα συναγερμού.

Ο Standard Digital (PHSC) Linear Heat Detector έχει σχεδιαστεί για χρήση σε συμβατές μονάδες ελέγχου συναγερμού πυρκαγιάς ή πίνακες.

Συμπληρωματικά, διαθέτει το ευρύ φάσμα ενεργοποίησης θερμοκρασιών **57°C, 68°C, 78°C, 88°C, 105°C, 138°C, 180°C, 260°C**.

Η εγκατάσταση όλων των γραμμικών ανιχνευτών θερμότητας Protectowire **πρέπει να εγκαθίστανται σύμφωνα με τις οδηγίες της εταιρίας μας**.

Η MOBIAK με την συνεργασία με την Protectowire συνεχίζει να αποτελεί την πιο σίγουρη και ασφαλή επιλογή για τους συνεργάτες της.

Εδώ και 45 χρόνια παραμένει πιστή, στις θεμελιώδεις αξίες της, επιβεβαιώνοντας το μότο:

Αξία στην Ασφάλεια... επένδυση στην ποιότητα !





Το Αδρανές Πολυεργαλείο

Από μια έκλειψη ηλίου το 1868 άρχισαν οι επιστήμονες να ανιχνεύουν την ύπαρξη ενός νέου στοιχείου που αργότερα αποδείχθηκε ότι ήταν το ήλιο.

Η απάντηση είναι απλή. Διότι είναι το πρώτο στοιχείο που ανακαλύφθηκε για πρώτη φορά έξω και μακριά από τη Γη, και μάλιστα στον Ήλιο. Ο Γάλλος αστρονόμος Pierre Janssen ταξίδεψε στην Ινδία για να μελετήσει την έκλειψη Ηλίου του 1868. Αποβίβαστηκε στο Μαδράς και ο Άγγλος κυβερνήτης της περιοχής του είπε να στήσει το τηλεσκόπιό του όπου ήθελε. Και το έκανε. Από τις παρατηρήσεις της 18ης Αυγούστου όμως προέκυψαν κάποιες γραμμές στο φάσμα από το ηλιακό φως που δεν αντιστοιχούσαν σε γραμμές γνωστών ως τότε στοιχείων. Μπορεί να μην έδωσε και τότε η σημασία τότε και ούτε καν όνομα του χάρισε.

Δύο μήνες αργότερα έδωσε περισσότερη προσοχή ένας άλλος, Άγγλος αυτή τη φορά, αστρονόμος, ο Norman Lockyer, και το ονόμασε ήλιον.

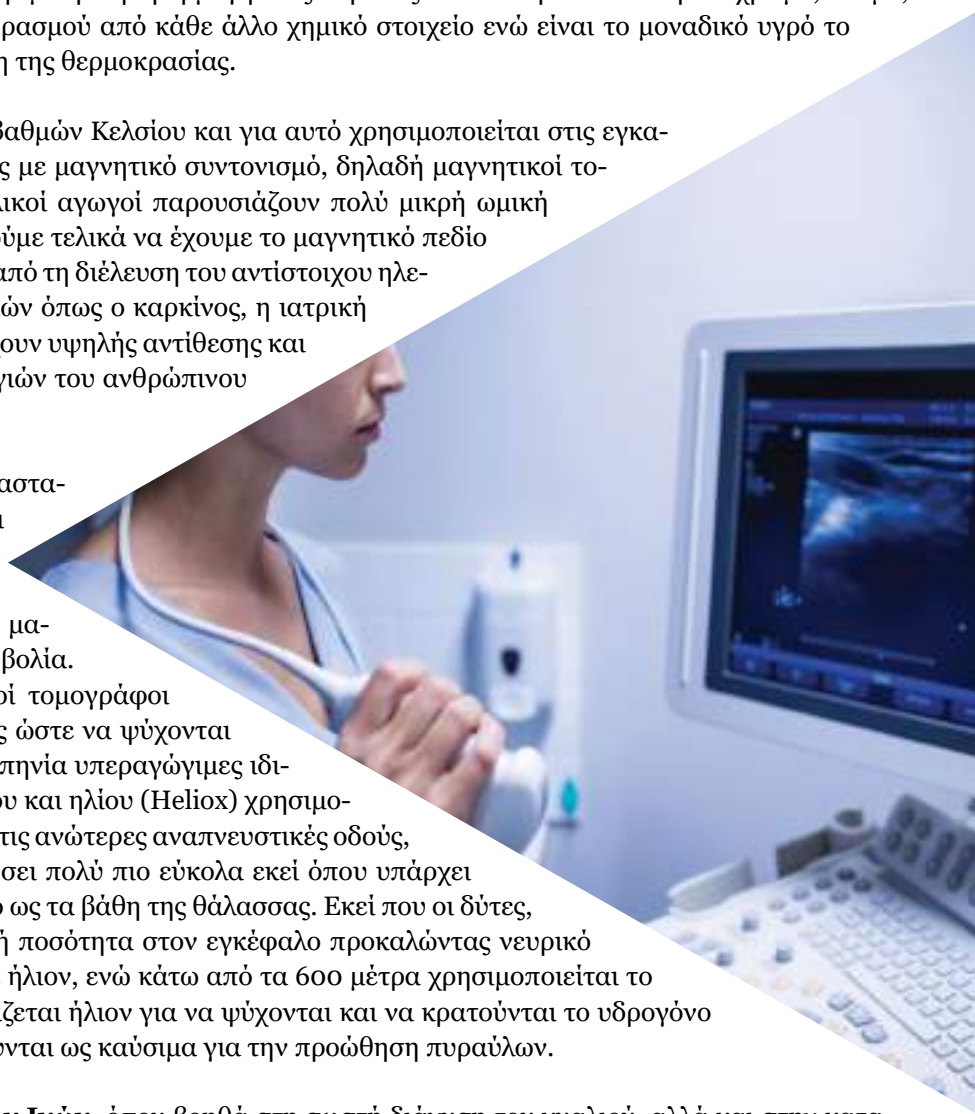
Το Ήλιο χρησιμοποιείται στην κρυογενική (είναι η μεγαλύτερη χρήση του, που καταναλώνει περίπου το 1/4 της παραγωγής του) και στην ψύξη μαγνητών υπεραγωγιμότητας, με ειδικότερη εμπορική εφαρμογή τους σαρωτές MRI. Το ήλιο είναι αέριο άχρωμο, άοσμο, άγευστο και μη-τοξικό. Έχει το χαμηλότερο σημείο βρασμού από κάθε άλλο χημικό στοιχείο ενώ είναι το μοναδικό υγρό το οποίο είναι αδύνατο να παγώσει μόνο με την ελάττωση της θερμοκρασίας.

Το Υγρό Ήλιον φτάνει στη θερμοκρασία των -269 βαθμών Κελσίου και για αυτό χρησιμοποιείται στις εγκαταστάσεις όπου λειτουργούν μηχανήματα απεικόνισης με μαγνητικό συντονισμό, δηλαδή μαγνητικοί τομογράφοι (MRI). Στις θερμοκρασίες αυτές οι μεταλλικοί αγωγοί παρουσιάζουν πολύ μικρή ωμική αντίσταση, άρα μικρές απώλειες ενέργειας, και μπορούμε τελικά να έχουμε το μαγνητικό πεδίο με την ένταση που θέλουμε, αφού αυτό δημιουργείται από τη διέλευση του αντίστοιχου ηλεκτρικού ρεύματος. Για την επιτυχή διάγνωση ασθενειών όπως ο καρκίνος, η ιατρική κοινότητα απαιτεί τεχνολογίες απεικόνισης που παρέχουν υψηλής αντίθεσης και ιδιαίτερα λεπτομερείς όψεις των εσωτερικών λειτουργιών του ανθρώπινου σώματος.

Η Μαγνητική Τομογραφία (MRI) είναι μια επαναστατική τεχνική ιατρικών απεικονίσεων η οποία παρέχει πρωτοφανή επίπεδα καθαρότητας, ειδικά όταν σαρώνονται μαλακοί ιστοί όπως είναι ο εγκέφαλος ή οι μύες. Και αντίθετα με τις παραδοσιακές ακτίνες X, η μαγνητική τομογραφία δεν εκθέτει τον ασθενή σε ακτινοβολία.

Ωστόσο, για να λειτουργήσουν σωστά, οι μαγνητικοί τομογράφοι απαιτούν συνεχή παροχή ενός κρυογενικού προϊόντος ώστε να ψύχονται οι μαγνητικές σπείρες στους σαρωτές. Αυτό δίνει στα πηνία υπεραγωγίμες ιδιότητες. Σε μια άλλη ιατρική εφαρμογή μείγμα οξυγόνου και ηλίου (Heliox) χρησιμοποιείται για να βοηθηθούν ασθενείς με μπλοκάρισμα στις ανώτερες αναπνευστικές οδούς, διότι το ήλιο όντας πολύ ελαφρύ μπορεί να εισχωρήσει πολύ πιο εύκολα εκεί όπου υπάρχει εμπόδιο. Είναι ένα αέριο που το βρίσκεις από τον Ήλιο ως τα βάθη της θάλασσας. Εκεί που οι δύτες, για να εμποδίζεται να μπαίνει οξυγόνο σε υπερβολική ποσότητα στον εγκέφαλο προκαλώντας νευρικό σύνδρομο υψηλής πίεσης (HPNS), το ανακατεύουν με ήλιο, ενώ κάτω από τα 600 μέτρα χρησιμοποιείται το μείγμα Hydreliox (υδρογόνο - ήλιο - οξυγόνο). Χρειάζεται ήλιο για να ψύχονται και να κρατούνται το υδρογόνο και το οξυγόνο σε υγρή κατάσταση όταν χρησιμοποιούνται ως καύσιμα για την προώθηση πυραύλων.

Ήλιο Χρησιμοποιείται στην Κατασκευή Οπτικών Ινών, όπου βοηθά στη σωστή διάχυση του γυαλιού, αλλά και στην κατασκευή καθαρών μονοκρυστάλλων για τα ολοκληρωμένα κυκλώματα, όπου βοηθά να δημιουργείται το κατάλληλο αδρανές περιβάλλον. Λέιζερ με ήλιο - νέον είναι τα μηχανήματα που αναγνωρίζουν τους γραμμικούς κώδικες τιμών στα σημερινά πολυκαταστήματα μάθαμε όμως ακόμη γιατί αλλάζει τη φωνή μας το ήλιο... Για να μιλήσουμε, αέρας από τους πνεύμονες περνάει μέσα από τον λάρυγγα και συναντά τις φωνητικές χορδές μας που έχουν οριζόντιο προσανατολισμό και τις κάνει να πάλλονται. Οι δονήσεις τους κινητοποιούν τα μόρια του αέρα γύρω τους και εκεί, όπως περίπου όταν σφυρίζουμε, δημιουργούνται συντονισμοί και παράγονται ήχοι σε διάφορες συχνότητες. Όταν αλλάξει λοιπόν το αέριο περιβάλλον των φωνητικών χορδών, εκείνες μεν πάλλονται με τον ίδιο τρόπο, αλλά η διάδοση των κυμάτων αλλάζει σημαντικά. Ένα τόσο ελαφρύ αέριο όπως το ήλιο επιτρέπει τη διάδοση των κυμάτων πολύ πιο γρήγορα, τρεις φορές πιο γρήγορα, επομένως αλλάζουν και οι συχνότητες που έχουμε συντονισμούς στον διάυλο από τις χορδές ως το στόμα. Κόβονται οι χαμηλότερες (δηλαδή οι πιο μπάσες) συχνότητες και αναδεικνύονται μόνον οι υψηλότερες. Αντίθετα, με αέρια όπως το ξένο ή το εξαφθοριούχο θείο ακούγεσαι σαν βαρύτονος της Λυρικής.



“Team Building”

Κέντρο Διανομής Αττικής

ΤΟΥ ΑΝΤΩΝΗ ΠΑΝΤΕΛΙΔΑΚΗ

Διοίκηση Επιχειρήσεων

Υπεύθυνος Αποθήκης και Logistics

Κέντρο διανομής Κεντρικής, Νοτίου
& Νησιωτικής Ελλάδος



Στο Κ.Δ. Κεντρικής, Νοτίου και Νησιωτικής Ελλάδος, με την πάροδο των ετών έχει “χτιστεί” μία δυνατή ομάδα μέσα στην οποία ο καθένας έχει τον ρόλο του.

Με την ομαδική εργασία πετυχαίνουμε καλύτερο διαμοιρασμό εργασιών και την επίτευξη των στόχων που θέτει η διοίκηση.

Στο Κ.Δ Κεντρικής, Νοτίου και Νησιωτικής Ελλάδος, εφαρμόζεται η διαδικασία του Brainstorming όπου κάθε μέλος της ομάδας εκφράζει την δική του ιδέα για την επίλυση κάποιου προβλήματος ή την βελτίωση κάποιας διαδικασίας.

Όλοι οι εργαζόμενοι μπορούν να εκφράσουν τις ιδέες τους μέσω των προϊσταμένων τους στα meetings που γίνονται με την Διοίκηση.

Με τον τρόπο αυτό κάθε εργαζόμενος έχει συμμετοχή στην στρατηγική και στο όραμα της εταιρείας.



► Το Νέο Σύγχρονο Showroom της MobiakCare

ΤΗΣ ΝΑΤΑΣΑΣ ΤΖΕΒΕΛΕΚΟΥ
Οικονομολόγος BSc.
Τμήμα Ιατρικών
Διοικητική - Γραμματειακή Υποστήριξη

Στα πλαίσια της υλοποίησης της επέκτασης των εγκαταστάσεων της MOBIAK στα Χανιά, συγκαταλέγεται και η δημιουργία του νέου showroom που φιλοξενεί τα προϊόντα των ιατρικών. Το πρώτο μέρος του project που αφορούσε στη μετάβαση της Διοίκησης της εταιρείας στα ανανεωμένα γραφεία της ολοκληρώθηκε τον περασμένο Μάιο, με τη δημιουργία των Showrooms - Mobiakfire και Mobiakcare- να συμπληρώνουν τον δεύτερο κύκλο εργασιών της αναδιαμόρφωσης των ιδιόκτητων κτιρίων τον περασμένο Σεπτέμβριο.

Ο σχεδιασμός και η ολοκλήρωση του project ήταν μια πρόκληση για εμάς. Το αποτέλεσμα σίγουρα όμως στο τέλος μας αντάμειψε και η υλοποίηση του μας ενθουσίασε. Νιώθουμε πραγματικά υπερήφανοι για το νέο μοντέρνο και σύγχρονο showroom της mobiakcare. Ο κατάλογος μας εμπλουτίστηκε με νέα προϊόντα και συνεχίζουμε. Έμπνευσή μας; οι συνεργάτες μας και η θέληση μας να προσφέρουμε πάντα τα καλύτερα και ποιοτικότερα προϊόντα.

Μέσα από την επίσκεψη στον εκθεσιακό χώρο, προσφέρεται η δυνατότητα να δείτε ζωντανά ένα αντιπροσωπευτικό δείγμα από τον νέο ανανεωμένο μας κατάλογο και φυσικά να αξιολογήσετε τα προϊόντα μας. Η γνώμη των συνεργατών μας μετράει και γι' αυτό η ομάδα της Mobiakcare αναζητά διαρκώς να εντάξει στη γκάμα της καινοτόμα και τελευταίας τεχνολογίας προϊόντα. Το νέο showroom της mobiakcare είναι έτοιμο να υποδεχτεί το κοινό και μπορούν πλέον οι συνεργάτες μας να το επισκεφθούν και να δουν από κοντά δείγματα από τα προϊόντα μας. Αυτό βοηθάει τόσο εσάς για να διαπιστώσετε την πληθώρα των προϊόντων μας όσο και εμάς που θέλουμε να είμαστε πάντα κοντά στους συνεργάτες μας. Η ομάδα της MOBIAK πραγματικά επενδύει στην ποιότητα και δεσμεύεται να προσφέρει το καλύτερο.



Η ΕΞΕΛΙΞΗ ΤΩΝ ΠΥΡΟΣΒΕΣΤΗΡΩΝ

Ο πρώτος καταγεγραμμένος πυροσβεστήρας κατοχυρώθηκε με δίπλωμα ευρεσιτεχνίας στην Αγγλία το 1723

ΤΟΥ ΑΠΟΣΤΟΛΟΥ ΔΙΑΜΑΝΤΟΠΟΥΛΟΥ

Οικονομικές Επιστήμες Msc.

Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Από το 1723 έως το 2022



1723



1818



1910



1975



Σήμερα



Το CO₂ είναι ακόμα δημοφιλές σήμερα, καθώς είναι ένας καθαρός παράγοντας φιλικός προς το όζον και είναι χρήσιμο για την καιάσβεση ενός ατόμου που καίγεται, εξ ου και η ευρεία χρήση του στον κινηματογράφο και την τηλεόραση.

Σήμερα, κάνουμε μια αναδρομή στην εφεύρεση και την εξέλιξη του πυροσβεστήρα όλα αυτά τα χρόνια. Η εφεύρεση του πυροσβεστήρα έχει βοηθήσει να σωθούν αμέτρητες ζωές και έχει υποστεί μια σειρά αλλαγών στο σχεδιασμό του για να αυξήσει περαιτέρω την αποτελεσματικότητά του και την ικανότητά του να σβήνει μια φωτιά.

Ο πρώτος καταγεγραμμένος πυροσβεστήρας κατοχυρώθηκε με δίπλωμα ευρεσιτεχνίας στην Αγγλία το 1723 από τον Ambrose Godfrey, έναν διάσημο χημικό. Αποτελούνταν από ένα βαρέλι με πυροσβεστικό υγρό που περιείχε έναν θάλαμο από κασσίτερο με πυρίτιδα. Αυτό συνδέθηκε με ένα σύστημα ασφαλειών που αναφλέγονταν, ανατινάζοντας την πυρίτιδα και σκορπίζοντας το διάλυμα. Μετά από αυτή την έκδοση του πυροσβεστήρα, δημιουργήθηκαν πολλές άλλες, αλλά μόλις **το 1800 εμφανίστηκε μια σύγχρονη έκδοση του πυροσβεστήρα.**

Περίπου **100 χρόνια αργότερα, ο σύγχρονος πυροσβεστήρας εφευρέθηκε από τον Βρετανό καπετάνιο George William Manby το 1818.** Αποτελούνταν από ένα χάλκινο δοχείο με 3 γαλόνια διαλύματος μαργαριταριού τέφρας (ανθρακικό κάλιο) που περιείχε πεπιεσμένο αέρα. Μια άλλη επανάληψη του πυροσβεστήρα εφευρέθηκε **περίπου 70 χρόνια αργότερα, όταν**

ένας πυροσβεστήρας με νάτριο κατοχυρώθηκε με δίπλωμα ευρεσιτεχνίας στις ΗΠΑ το 1881 από τον Almon M. Granger. Ο πυροσβεστήρας του χρησιμοποίησε την αντίδραση μεταξύ διαλύματος όξινου ανθρακικού νατρίου και θειικού οξέος για να αποβάλει το νερό υπό πίεση στη φωτιά. Ένα φιαλίδιο εναιωρήθηκε στον κύλινδρο που περιείχε πυκνό θειικό οξύ. Ανάλογα με τον τύπο του πυροσβεστήρα, το φιαλίδιο του οξέος θα μπορούσε να σπάσει με έναν από τους δύο τρόπους. Το ένα χρησιμοποίησε ένα έμβολο για να σπάσει το φιαλίδιο οξέος, ενώ το δεύτερο απελευθέρωσε ένα πώμα μολύβδου που κρατούσε το φιαλίδιο κλειστό. Μόλις το οξύ αναμίχθηκε με το διττανθρακικό διάλυμα, το αέριο διοξείδιο του άνθρακα αποβλήθηκε, πιέζοντας το νερό. Το πεπιεσμένο νερό ωθήθηκε από το κάνιστρο μέσω ενός ακροφυσίου ή μικρού μήκους σωλήνα.

Ταυτόχρονα, ο πυροσβεστήρας που λειτουργεί με φυσίγιο εφευρέθηκε από την Read & Campbell της Αγγλίας το 1881, ο οποίος χρησιμοποιούσε νερό ή διαλύματα με βάση το νερό. Αργότερα εφευρέθηκε ένα μοντέλο τετραχλωράνθρακα που ονομάζεται «Petrolex», το οποίο κυκλοφόρησε στην αγορά για χρήση σε αυτοκίνητα. Αμέσως μετά, ένας χημικός πυροσβεστήρας αφρού εφευρέθηκε γύρω στο 1905 από τον Alexander Laurant της Ρωσίας, ο οποίος τον χρησιμοποίησε για

πρώτη φορά για να σβήσει ένα δοχείο με καμένη νάφθα. Λειτουργεί και μοιάζει με τον τύπο σόδας-οξέος, αλλά τα εσωτερικά μέρη είναι διαφορετικά. Η κύρια δεξαμενή περιέχει ένα διάλυμα νερού, ένωση αφρού (συνήθως από ρίζα γλυκόριζας) και διττανθρακικό νάτριο. Ένας κυλινδρικός θάλαμος από μέταλλο ή πλαστικό χωράει περίπου ενάμισι τέταρτο θεικού αλουμινίου 13% και καλύπτεται με ένα καπάκι μολύβδου. Όταν η μονάδα αναποδογυρίσει, τα χημικά αναμειγνύονται, παράγοντας αέριο CO₂. Η γλυκόριζα αναγκάζει μερικές από τις φυσαλίδες CO₂ να παγιδευτούν στο υγρό και απορρίπτεται στη φωτιά ως ένας παχύρρευστος λευκοκαφέ αφρός.

Το 1910, η Pyrene Manufacturing Company of Delaware κατέθεσε δίπλωμα ευρεσιτεχνίας για έναν πυροσβεστήρα που χρησιμοποιεί τετραχλωράνθρακα (CTC) για την κατάσβεση πυρκαγιών. Το CTC εξατμίστηκε και έσβησε τις φλόγες δημιουργώντας μια πυκνή κουβέρτα αναθυμιάσεων χωρίς οξυγόνο, αναστέλλοντας τη χημική αντίδραση. **Το 1911, κατοχύρωσαν με δίπλωμα ευρεσιτεχνίας έναν μικρό, φορητό πυροσβεστήρα που χρησιμοποιούσε τη χημική ουσία.** Αποτελούνταν από ένα ορειχάλκινο ή χρώμιο δοχείο με ενσωματωμένη χειροκίνητη αντλία, η οποία χρησιμοποιήθηκε για την εκτόξευση ενός πίδακα υγρού προς τη φωτιά. Είχε χωρητικότητα 1,1 λίτρων ή 0,6 λίτρων αλλά ήταν επίσης διαθέσιμο σε μέγεθος έως και 9 λίτρα. Καθώς το δοχείο δεν ήταν υπό πίεση, μπορούσε να ξαναγεμιστεί μετά τη χρήση μέσω μιας τάπας πλήρωσης με νέα παροχή CTC.

Στη δεκαετία του 1940, η Γερμανία εφηύρε το υγρό χλωροβρωμομεθάνιο (CBM) για χρήση σε αεροσκάφη. Ήταν πιο αποτελεσματικό και ελαφρώς λιγότερο τοξικό από τον τετραχλωράνθρακα και χρησιμοποιήθηκε μέχρι το 1969. Το μεθυλοβρωμίδιο ανακαλύφθηκε ως πυροσβεστικό μέσο τη δεκαετία του 1920 και χρησιμοποιήθηκε εκτενώς στην Ευρώπη. Είναι ένα αέριο χαμηλής πίεσης που λειτουργεί αναστέλλοντας την αλυσιδωτή αντίδραση της φωτιάς και είναι το πιο τοξικό από τα ατμοποιητικά υγρά, που χρησιμοποιήθηκαν μέχρι τη δεκαετία του 1960. Οι ατμοί και τα υποπροϊόντα της καύσης όλων των ατμοποιητικών υγρών ήταν πολύ τοξικά και θα μπορούσαν να προκαλέσουν θάνατο σε περιορισμένους χώρους.

Ο πυροσβεστήρας διοξειδίου του άνθρακα (CO₂) εφευρέθηκε (τουλάχιστον στις ΗΠΑ) από την Walter Kidde Company το 1924 ως απάντηση στο αίτημα της Bell Telephone για ένα ηλεκτρικά μη αγωγίμο χημικό για την κατάσβεση των προηγούμενων δύσκολο να σβήσουν πυρκαγιές σε τηλεφωνικούς πίνακες. Αποτελούνταν από έναν ψηλό μεταλλικό κύλινδρο που περιείχε 7,5 λίβρες. από CO₂ με βαλβίδα τροχού και υφαντό ορειχάλκινο, βαμβακερό εύκαμπτο σωλήνα, με σύνθετη κόρνα σαν χωνί ως ακροφύσιο. Το CO₂ είναι ακόμα δημοφιλές σήμερα, καθώς είναι ένας καθαρός παράγοντας φιλικός προς το όζον και είναι χρήσιμο για την κατάσβεση ενός ατόμου που καίγεται, εξ ου και η ευρεία χρήση του στον κινηματογράφο και την τηλεόραση.

Ο πιο σύγχρονος πυροσβεστήρας μας στον οποίο έχουμε συνηθίσει, έκανε το ντεμπούτο του το 1928, από τον δημιουργό του DuGas. Διέθετε έναν πυροσβεστήρα ξηρής χημικής ουσίας που λειτουργεί με φυσίγγιο, ο οποίος χρησιμοποιούσε διττανθρακικό νάτριο ειδικά επεξεργασμένο με χημικά για να το κάνει να ρέει ελεύθερα και να είναι ανθεκτικό στην υγρασία. Αποτελούνταν από έναν χάλκινο κύλινδρο με εσωτερικό φυσίγγιο CO₂. Ο χειριστής γύρισε μια βαλβίδα τροχού από πάνω για να τρυπήσει το φυσίγγιο και έσφιξε ένα μοχλό στη βαλβίδα στο άκρο του εύκαμπτου σωλήνα για να εκκενώσει τη χημική ουσία. **Αυτός ήταν ο πρώτος παράγοντας που διατέθηκε για μεγάλης κλίμακας τρισδιάστατες πυρκαγιές υγρών και πεπιεσμένου αερίου,** αλλά παρέμεινε σε μεγάλο βαθμό ένας ειδικός τύπος **μέχρι τη δεκαετία του 1950,** όταν μικρές μονάδες ξηρών χημικών ουσιών κυκλοφόρησαν στο εμπόριο για οικιακή χρήση. **Το ξηρό χημικό ABC ήρθε από την Ευρώπη τη δεκαετία του 1950, με το Super-K να εφευρέθηκε στις αρχές της δεκαετίας του '60 και το Purple-K να αναπτύχθηκε από το Ναυτικό των**

ΗΠΑ στα τέλη της δεκαετίας του 1960. Στη δεκαετία του 1970, το Halon 1211 ήρθε στις ΗΠΑ από την Ευρώπη, όπου είχε χρησιμοποιηθεί από τα τέλη της δεκαετίας του '40 ή τις αρχές της δεκαετίας του '50. Το Halon 1301 αναπτύχθηκε από την DuPont και τον Αμερικανικό Στρατό το 1954. Τόσο το 1211 όσο και το 1301 λειτουργούν αναστέλλοντας την αλυσιδωτή αντίδραση της πυρκαγιάς, και στην περίπτωση του Halon 1211, τα καύσιμα κλάσης Α ψύξης επίσης. Το Halon εξακολουθεί να χρησιμοποιείται σήμερα, αλλά δεν ευνοείται για πολλές χρήσεις λόγω των περιβαλλοντικών του επιπτώσεων. Η Ευρώπη και η Αυστραλία έχουν περιορίσει σοβαρά τη χρήση του,



Φωτογραφία από διαφημιστική εκστρατεία του 1950

αλλά εξακολουθεί να είναι ευρέως διαθέσιμο στη Βόρεια Αμερική, τη Μέση Ανατολή και την Ασία.

Σήμερα υπάρχει πυροσβεστήρας για κάθε τύπο πυρκαγιάς και σε πολλά σχέδια και χρώματα, αλλά η εσωτερική λειτουργία έχει μείνει ίδια εδώ και λίγο καιρό. Είναι εκπληκτικό πώς λειτουργεί η εξέλιξη σε όλα, συμπεριλαμβανομένων των πυροσβεστήρων! Αυτός ο ελαφρύς, εύχρηστος εξοπλισμός που βρίσκεται παντού σήμερα, έχει βοηθήσει να σωθούν αμέτρητες ζωές και περιουσίες. Ανυπομονούμε να δούμε τι επιφυλάσσει το μέλλον!

Μανώλης Σβουράκης

λόγια που εμπνέουν...

**Επιτυχημένος, Επιχειρηματική Ιδιοφυΐα,
Γοητευτικός Άνδρας...**

ΤΗΣ ΝΕΚΤΑΡΙΑΣ ΨΕΓΙΑΝΝΑΚΗ
Graphic Designer / Τμήμα Marketing

Ίσως να μην αρκεί ένα αφιέρωμα στον **Μανώλη Σβουράκη (Πρεσβ.)**.

Σίγουρα ήταν ένας άνθρωπος που αποτύπωσε με τον πιο χαρακτηριστικό τρόπο το επιχειρηματικό του δαιμόνιο εκείνη την εποχή.

Αυτό που μας μαγεύει είναι ο τρόπος που ξετυλίγεται η ιστορία του, σαν κινηματογραφική ταινία σε ένα θερινό σινεμά!



Ο γεννημένος στη Ανώσκελη Κισσάμου το 1939 **Μανώλης Σβουράκης** από φτωχούς γονείς - τον Μανώλη και τη Γιωργία, οι οποίοι επιθυμούσαν το παιδί τους να γίνει παπάς.

Ο μικρός, όμως, είχε άλλα σχέδια...

Με αφορμή τη συμπλήρωση 2 χρόνων από τον θάνατό του (09 Μαΐου), θυμόμαστε τις σκέψεις του οι οποίες είναι πολύτιμες για όλους.

Μέσα από τα δικά του λόγια από ένα μικρό απόσπασμα, με όσα του έμαθε η ζωή για τις επιχειρήσεις...

“... Θα μου ήταν ψυχική ανακούφιση και ηρεμία να περιγράψω και να διηγηθώ όλη την πορεία της ζωής μου από τη γέννησή μου μέχρι και σήμερα. Πιστεύω ότι θα ήταν χρήσιμο και καλό παράδειγμα για τους αναγνώστες να γνωρίσουν πώς ένας φτωχός αυτοδημιούργητος άνθρωπος κατόρθωσε ύστερα από τόσων ετών ταλαιπωρία να φθάσει στη σημερινή ευημερία και οικογενειακή ευτυχία. Είναι σημαντικό να γνωρίζουμε πως στη ζωή τίποτε δεν είναι τυχαίο

κι ότι η εργατικότητα, η ειλικρίνεια και η αυτοπεποίθηση πάντα φέρνουν καλά αποτελέσματα. Στην, κατά γενική ομολογία, δύσκολη οικονομική περίοδο που ζούμε, το βιβλίο αυτό μπορεί και πρέπει να γίνει οδηγός επιτυχίας για ανθρώπους που έχουν όνειρα, αγάπη και πάθος για δουλειά.

Δεν είμαι συγγραφέας ούτε και έχω πανεπιστημιακές διακρίσεις, όμως με τις γνώσεις που διαθέτω θα σας περιγράψω όσο πιο απλά μπορώ το πέρασμα της ζωής μου για να μάθουν τα παιδιά μου, τα εγγόνια μου, οι εργαζόμενοι της **MOBIAK** καθώς και όποιος άλλος διαβάσει το παρόν βιβλίο, τα σημαντικότερα γεγονότα της ζωής μου ξεκινώντας από την παιδική μου ηλικία, από το ταξίδι μου στον Καναδά και από τον μετέπειτα επαναπατρισμό μου στην Ελλάδα μέχρι και την ίδρυση της **MOBIAK** και φυσικά το παρόν: την ευχάριστη θέση να απολαμβάνω τους καρπούς των κόπων και των θυσιών ενός σκληρού αγώνα 50 και πλέον ετών...”

Η αρχή είναι το ήμισυ του παντός και το όλον είναι ακαθόριστο...

Ο Μανώλης Σβουράκης (Πρεσβ.) δημιούργησε στα **Χανιά** τον επιχειρηματικό όμιλο **MOBIAK** που συνεχίζει να ακμάζει, όχι μόνο από την ίδια του την οικογένεια, αλλά και από την οικογένεια των εργαζομένων που εκείνος διάλεξε...

Γιατί τα καλύτερα μαθήματα της Ζωής έρχονται από τους επιχειρηματίες που τόλμησαν, ρίσκαραν, έπαθαν, έμαθαν, και... μας Διδάσκουν!

Το όνομα και η γεμάτη πάθος Ζωή του ΖΕΙ και Μνημονεύεται με Δέος και Νοσταλγία...



Σχεδιάζοντας για Πυροσβεστήρες & Ιατρικό Εξοπλισμό

Συχνά με ρωτάνε τι κάνω ως γραφίστρια σε μια επιχείρηση σαν τη MOBIAK. Η αλήθεια είναι πως όταν ήρθα στο γραφείο, είχα ακριβώς την ίδια απορία. «Θα σχεδιάζω αναπηρικά αμαξίδια και πυροσβεστήρες»;

Η MOBIAK είναι μία ευρέως διακεκριμένη και παγκοσμίως αναγνωρισμένη εταιρεία πιστοποιημένου πυροσβεστικού και ιατροτεχνολογικού εξοπλισμού. Οι ετήσιες πωλήσεις ξεπερνούν κάθε προσδοκία ενώ οι επιχειρηματικές διαπραγματεύσεις στον ευρωπαϊκό χώρο σημειώνουν αυξητική πορεία.

Τμήμα Πυροσβεστικών

Το τμήμα των πυροσβεστικών πραγματοποιεί εξαγωγές σε περισσότερες από 120 χώρες παγκοσμίως.

Η ενασχόληση με τον κλάδο του πυροσβεστικού εξοπλισμού, όσον αφορά στη γραφιστική σχεδίαση, είναι μία πολυδιάστατη διαδικασία. Ειδικότερα, τα αυτοκόλλητα των πυροσβεστήρων σχεδιάζονται ανάλογα με τις απαιτήσεις του εκάστοτε πελάτη λαμβάνοντας πάντα υπόψιν τις ιδιομορφίες κάθε μοντέλου. Με γνώμονα την ποικιλομορφία των πυροσβεστικών, κάθε προϊόν χρίζει ειδικής διαμόρφωσης ενώ τελειοποιείται με τη προσθήκη στοιχείων βάσει της αισθητικής του πελάτη.

Επειτα από ενδελεχή έλεγχο ξεκινάει η διαδικασία παραγωγής και εκτύπωσης.

Η MOBIAK είναι μία ευρέως διακεκριμένη και παγκοσμίως αναγνωρισμένη εταιρεία

THE MARIAΣ BOYPAKH
Graphic & Motion Designer
Τμήμα Marketing



Τμήμα Ιατρικών

'\` Quality... The key to Success '\`είναι το μόντο της MOBIAK. Η ανοδική πορεία του ιατρικού τμήματος της MOBIAK από το 2001 έως και σήμερα, οφείλεται στις αξίες και στη φιλοσοφία της εταιρείας.

Όπως στον πυροσβεστικό κλάδο, έτσι και στον ιατρικό, η ενασχόληση με τη γραφιστική σχεδίαση, είναι μία δημιουργική αλλά ταυτόχρονα πολυσχιδής διαδικασία που απαιτεί πολλή φαντασία.

Ειδικά όταν πρόκειται για προϊόν το οποίο προορίζεται για μικρά παιδιά (πχ αναπηρικά αμαξίδια), τότε οι απαιτήσεις είναι ακόμα μεγαλύτερες.

Πιο συγκεκριμένα, το τμήμα απασχολείται από τον σχεδιασμό ενημερωτικών φυλλαδίων και καταλόγων με σκοπό την άμεση ενημέρωση των πωλητών αλλά και των συνεργατών αναφορικά με τα νέα προϊόντα και με σκοπό την βελτίωση της καθημερινότητάς τους.

Ο σχεδιασμός της συσκευασίας, βάσει των τεχνικών διαφημιστικής προώθησης (marketing) επίσης αποτελεί πολύ μεγάλο κομμάτι της δουλειάς.

Το τμήμα μάρκετινγκ της MOBIAK, αποτελείται από γραφίστριες και μαρκετίστες.

Είναι ένα τμήμα αρκετά δημιουργικό και αποτελεί ένα από τα πιο σημαντικά κομμάτια για την εξωστρέφεια της MOBIAK.

ΟΙ 10 ΠΙΟ ΣΥΧΝΕΣ ΕΡΩΤΗΣΕΙΣ ΓΙΑ ΤΟΝ ΝΕΟ ΚΑΝΟΝΙΣΜΟ MDR 2017/745

ΤΗΣ ΑΝΤΩΝΙΑΣ ΒΑΡΔΑΚΗ
Μηχανικός Παραγωγής και Διοίκησης MSc
Τμήμα Διασφάλισης Ποιότητας Ιατρικών

Ο νέος κανονισμός **MDR 2017/745** έρχεται να δημιουργήσει μια νέα πραγματικότητα στον τομέα των ιατροτεχνολογικών προϊόντων και να ωθήσει τις επιχειρήσεις του τομέα να ακολουθήσουν μια δομημένη και καλά διαχειριζόμενη προσέγγιση.

Δεδομένων των νέων συνθηκών και της πολυπλοκότητας των απαιτήσεων του νέου κανονισμού, οι κατασκευαστές και διανομείς ιατροτεχνολογικών προϊόντων καλούνται να παραμένουν ενήμεροι σχετικά με την πρόοδο του MDR και να είναι σε θέση να αξιολογούν ζητήματα συμμόρφωσης (τεχνικοί φάκελοι προϊόντων). Η στρατηγική που οφείλουν όλα τα εμπλεκόμενα μέρη να ακολουθήσουν έχει ως βασικές συνιστώσες το κόστος και την επιχειρηματική θέληση για ανάπτυξη στην αγορά.

Στην MOBIAK, έχοντας πάντα ως γνώμονα την άρρηκτη σχέση υψηλής ποιότητας προδιαγραφών και διασφάλισης της αποδοτικότητας των προϊόντων που λαμβάνει ο τελικός χρήστης, συμμορφωνόμαστε με όλες τις απαιτήσεις του νέου κανονισμού. Για εμάς η προετοιμασία και η έγκαιρη δράση είναι το κλειδί για τη διασφάλιση της ομαλής μετάβασης στις απαιτήσεις του MDR.

Πληθώρα ερωτημάτων έχουν προκύψει σχετικά με τις διαδικασίες συμμόρφωσης κατά τη μεταβατική αυτή περίοδο, και παρακάτω παρατίθενται ορισμένες από τις συνήθεις ερωτήσεις του κλάδου:

1. Τι είναι ο Κανονισμός MDR 2017/745 και γιατί είναι τόσο σημαντικός για τον τομέα των ιατροτεχνολογικών προϊόντων;

Ο κανονισμός (ΕΕ) 2017/745 για τα ιατροτεχνολογικά προϊόντα έχει αντικαταστήσει την οδηγία MDD 93/42. Επιφέρει μια σειρά από σημαντικές βελτιώσεις στην αξιολόγηση της συμμόρφωσης για τα ιατροτεχνολογικά προϊόντα με σκοπό:

- Την βελτίωση της ποιότητας, της ασφάλειας και της αξιοπιστίας των ιατροτεχνολογικών προϊόντων που διατίθενται στην ευρωπαϊκή αγορά.
- Ενίσχυση της διαφάνειας των πληροφοριών που σχετίζονται με ιατροτεχνολογικά προϊόντα για καταναλωτές και επαγγελματίες.
- Βελτίωση της επαγρύπνησης και της επιτήρησης της αγοράς των συσκευών που χρησιμοποιούνται.

2. Πότε πρέπει να συμμορφωθούν οι κατασκευαστές ιατροτεχνολογικών προϊόντων με τον κανονισμό MDR;

Από τις 26 Μαΐου 2021, τα ιατροτεχνολογικά προϊόντα θα πρέπει να πληρούν τις απαιτήσεις του MDR προκειμένου να διατεθούν στην ευρωπαϊκή αγορά. Συσκευές που καλύπτονται από έγκυρο πιστοποιητικό CE από Ευρωπαϊκό Κοινοποιημένο Οργανισμό σύμφωνα με την οδηγία για τα ιατροτεχνολογικά προϊόντα 93/42 ή την οδηγία για τα ενεργά εμφυτεύσιμα ιατροτεχνολογικά προϊόντα 90/385 έχουν πρόσθετη περίοδο χάριτος και μπορούν να συνεχίσουν να διατίθενται στην αγορά έως τις 26 Μαΐου 2025 εάν ο κατασκευαστής πληροί τις ειδικές προαπαιτούμενες απαιτήσεις που ορίζονται στον MDR. Η ισχύς των πιστοποιητικών αυτών είναι έως 26/05/2024.

3. Ποιες είναι οι ειδικές απαιτήσεις για να κυκλοφορεί ένα προϊόν πιστοποιημένο βάση 93/42 έως τις 26/05/2025;

Τα προϊόντα μπορούν να κυκλοφορούν με τα πιστοποιητικά βάση MDD, μόνο εάν:

- Εξακολουθούν για το παραπάνω διάστημα να συμμορφώνονται με τις οδηγίες της 93/42
- Δεν υπάρχουν σημαντικές αλλαγές στον σχεδιασμό και την προβλεπόμενη χρήση
- Εφαρμόζονται οι απαιτήσεις του Κανονισμού αναφορικά με την εποπτεία μετά τη διάθεση στην αγορά, την εποπτεία της αγοράς, την επαγρύπνηση και την καταχώρηση των οικονομικών φορέων και των προϊόντων σύμφωνα με τα προβλεπόμενα (συνεχίζονται οι επιτηρήσεις από τους Κοινοποιημένους Οργανισμούς).

4. Ποιες είναι οι νέες πιο βασικές απαιτήσεις για ιατροτεχνολογικά προϊόντα στα πλαίσια του MDR;

- Ανάπτυξη ενός εσωτερικού Συστήματος Διαχείρισης

Ποιότητας (ΣΔΠ).

- Έρευνα για δεδομένα δημιουργίας τεχνικών φακέλων
- Σύνταξη Δήλωσης Συμμόρφωσης για τη συσκευή.
- Λήψη έγκρισης από τον αρμόδιο κοινοποιημένο οργανισμό ή την αρμόδια αρχή (ανάλογα την κλάση επικινδυνότητας του προϊόντος)
- Εισαγωγή δεδομένων που αφορούν το προϊόν στη βάση δεδομένων EUDAMED.

5. Τι είναι η EUDAMED ;

Η EUDAMED είναι η ευρωπαϊκή βάση δεδομένων Ιατροτεχνολογικών προϊόντων και έχει αναπτυχθεί με στόχο την ενίσχυση της εποπτείας της αγοράς και της διαφάνειας όσον αφορά τα προϊόντα που διατίθενται στην Ευρωπαϊκή αγορά.





6. Τι είναι το UDI (Unique Device Identification);

Η αποκλειστική ταυτοποίηση ιατροτεχνολογικού προϊόντος (UDI) είναι ένας μοναδικός αριθμητικός ή αλφαριθμητικός κωδικός που σχετίζεται με ιατροτεχνολογικό προϊόν. Επιτρέπει τη σαφή και αδιαμφισβήτητη ταυτοποίηση συγκεκριμένων ιατροτεχνολογικών προϊόντων στην αγορά και διευκολύνει την ιχνηλασιμότητά τους. Το UDI τοποθετείται στην επισήμανση του τεχνολογικού προϊόντος και σε όλα τα ανώτερα επίπεδα της συσκευασίας.

7. Από ποια μέρη αποτελείται το UDI;

Το UDI περιλαμβάνει τα ακόλουθα στοιχεία:

- Αναγνωριστικό κωδικό ιατροτεχνολογικού προϊόντος (UDI-DI)
- Αναγνωριστικό Παραγωγής (UDI-PI)

8. Πώς επηρεάζει η μεταφραστική διαδικασία τους κατασκευαστές προϊόντων;

Σύμφωνα με τον MDR, οι μεταφράσεις των οδηγιών χρήσης (IFU), της επισήμανσης και των πληροφοριών ασφαλείας είναι ιδιαίτερα σημαντικές. Οι κατασκευαστές είναι πλέον αποκλειστικά υπεύθυνοι για τις μεταφράσεις, οι οποίες πρέπει να είναι διαθέσιμες στις γλώσσες της ΕΕ στις οποίες πωλείται το εκάστοτε προϊόν.

9. Ποιες είναι οι αλλαγές στις απαιτήσεις για κλινική παρακολούθηση μετά την κυκλοφορία του προϊόντος στην αγορά (PMCF);

Το PMCF (POST MARKET CLINICAL FOLLOW-UP) είναι μια «συνεχής διαδικασία ενημέρωσης της κλινικής αξιολόγησης. Αυτή η διαδικασία θα οδηγήσει κυρίως στην αξιολόγηση της κλινικής απόδοσης και τα αποτελέσματα πρέπει να λαμβάνονται υπόψη για την κλινική αξιολόγηση και τη διαχείριση του κινδύνου.

10. Που μπορώ να βρω περισσότερες πληροφορίες για τον νέο κανονισμό;

Παρατίθενται οι παρακάτω πηγές για περαιτέρω διερεύνηση:

- *European Commission, New Regulations in Medical Device;*
- *Factsheet for Manufacturers of Medical Devices;*
- *The list of the MDR Notified Bodies;*



Η έννοια των Εξαγωγών

ΤΗΣ ΔΕΣΠΟΙΝΑΣ ΜΕΤΑΞΑΚΗ

Λογιστική
Τμήμα Λογιστηρίου

Γεγονός πως οι εξαγωγές διαδραματίζουν πρωταρχικό ρόλο στην οικονομία, για αυτό τον λόγο κρίνονται σημαντικές στην οικονομική πορεία της χώρας αλλά και της ίδιας της επιχείρησης. Συμβάλλουν σημαντικά στην αύξηση του ΑΕΠ (ακαθάριστου εγχώριου προϊόντος) τόσο για το κράτος αλλά και για την επιχείρηση που ωφελούνται σημαντικά από τα παρακάτω:

- Αύξηση πελατολογίου
- Προοπτικές ανάπτυξης
- Ανταγωνισμός
- Αύξηση απασχόλησης
- Αύξηση παραγωγικής δραστηριότητας

Με λίγα λόγια από την εξαγωγική δραστηριότητα ωφελείται εκτός από το κράτος και την επιχείρηση το κοινωνικό σύνολο γενικότερα.

Η MOBIAK μέχρι και σήμερα επιτυγχάνει με το άρτια οργανωμένο ανθρώπινο δυναμικό την εξαγωγική της δραστηριότητα σε πάνω από 110 χώρες παγκοσμίως.

Η MOBIAK αναγνωρίζεται στις πρώτες θέσεις μεταξύ των κορυφαίων εταιρειών στο εξαγωγικό κομμάτι τόσο στον τομέα των πυροσβεστικών όσο και στο ιατρικό της κομμάτι.



Η τιμή... τιμή δεν έχει και χαρά σε όποια (MOBIAK) την έχει!

ΤΟΥ
ΗΛΙΑ ΔΡΑΚΩΝΑΚΗ
Υπεύθυνος Αποθήκης
Κέντρου Διανομής Κεντρικής &
Ανατολικής Κρήτης

Η λέξη που πρωταγωνιστεί σε πολλές συζητήσεις τον τελευταίο καιρό, είναι η ακρίβεια, η συνεχής αύξηση των τιμών σε όλα τα αγαθά αλλά και στα προϊόντα που αφορούν τον κατασκευαστικό τομέα.

Αυτό είναι αποτέλεσμα πολλών παραγόντων, όπως και των επιπτώσεων της πανδημίας.

Ας τα πιάσουμε από την αρχή, αν ανοίξουμε το λεξικό δίπλα στην λέξη ακρίβεια θα βρούμε δύο έννοιες.

Η πρώτη έννοια είναι η άνοδος του κόστους ζωής που είναι και αυτή που μας κάνει δύσκολη τη ζωή.

Η δεύτερη έννοια είναι η ιδιότητα του ακριβούς που χαρακτηρίζει κάτι που έχει σαφήνεια, αξιοπιστία και πιστότητα.

Η διαφορά μεταξύ ακρίβειας και ακρίβειας είναι ότι η ακρίβεια αναφέρεται στο γεγονός ότι μια σειρά μετρήσεων που γίνονται επανειλημμένα πλησιάζουν το ένα το άλλο. Ωστόσο, το γεγονός ότι ένα αποτέλεσμα είναι ακριβές σημαίνει ότι η μετρούμενη τιμή ταιριάζει με την πραγματική.

Με άλλα λόγια, η ακρίβεια έχει να κάνει με την επαναληψιμότητα, ενώ η ακρίβεια σημαίνει ότι η μετρούμενη τιμή είναι ίση με αυτήν που παρατηρείται στην πραγματικότητα.

Βασίζόμενος στην δεύτερη έννοια της λέξης ακρίβειας η MOBIAK υπηρετεί όλα αυτά τα χρόνια με την ποιότητα και την αξιοπιστία των προϊόντων της αυτή την έννοια με τη σχέση εμπιστοσύνης που έχει χτίσει με τους πελάτες της και στους εξής τρεις κλάδους που δραστηριοποιείται:

- Πυροσβεστικός Εξοπλισμός
- Ιατροτεχνολογικός Εξοπλισμός
- Εμφιάλωση Αερίων

Η MOBIAK τη λέξη ακρίβεια την έχει σημαία της, στον τομέα της εμφιάλωσης των βιομηχανικών και των ιατρικών αερίων, ο οποίος δραστηριοποιείται σε μία πολύ ιδιαίτερη και δύσκολη αγορά με πάρα πολλές στρεβλώσεις και ανταγωνισμό.

Ακρίβεια στην εμφιάλωση όλων των ειδών των αερίων σε φιάλες όλων των μεγεθών από ένα από τα πιο σύγχρονα εμφιαλωτήρια στην Κρήτη αλλά και στην Ελλάδα.

Ακρίβεια στην ασφάλεια με τη σωστή συντήρηση των φιαλών, η οποία συντήρηση γίνεται στο κέντρο επανελέγχου.

Ακρίβεια με την έκδοση πιστοποιητικών καταλληλότητας για κάθε είδους αέριου που εμφιαλώνει.

Ακρίβεια στη σωστή και έγκαιρη μεταφορά των φιαλών στους εκάστοτε πελάτες της σε ολόκληρη την Κρήτη με τα σύγχρονα οχήματα της.

Σε όλα αυτά τα παραπάνω, όλα τα χρόνια που δραστηριοποιείται δεν κάνει εκπτώσεις γιατί είναι ιδιαίτερως σημαντικά στην ποιότητα των προσφερόμενων προϊόντων που διαθέτει στην αγορά αγνοώντας το κόστος και προτάσσοντας την ποιότητα.

Όσο αφορά τη σχέση ποιότητας και τιμής, οι καταναλωτές τα τελευταία χρόνια αξιολογούν όλο και πιο θετικά την παρεχόμενη αξία σε σχέση με την τιμή που λαμβάνουν στις αγορές τους. Η παρεχόμενη αξία (Value for Money) εμφανίζεται κυρίως στην αγοραστική εμπειρία και τα επώνυμα και ποιοτικά και ασφαλή προϊόντα, αλλά και τη γενικότερη συμβολή του κλάδου στη ζωή του καταναλωτή (π.χ. εταιρική κοινωνική ευθύνη, δημιουργία θέσεων εργασίας, υποστήριξη της ελληνικής οικονομίας κλπ.)

Έτσι λοιπόν είναι στο χέρι του εκάστοτε πελάτη να διαλέξει την σχέση ποιότητας και τιμής (κόστους). Γιατί όπως λέει και ο σοφός λαός η φτήνια τρώει τον παρά και θα το αναλύσουμε παρακάτω.

Ένα κακής ποιότητας αέριο μπορεί να προκαλέσει μεγάλη ζημιά στο παραγόμενο προϊόν του πελάτη την οποία για να τη διορθώσει θα έχει μεγαλύτερο κόστος.

Μία ελλιπής συντήρηση στην φιάλη μπορεί να προκαλέσει περαιτέρω ζημιά στον πάγιο εξοπλισμό του πελάτη τον οποίο για να αντικαταστήσει χρειάζεται κόστος.

Εν κατακλείδι, στις μέρες που διανύουμε είναι περισσότερο από ποτέ επιτακτική ανάγκη, όλοι οι καταναλωτές να ξεχωρίζουν τη σχέση ποιότητας και τιμής και να μην έχουν αυτοσκοπό μόνο τη μείωση του κόστους και την επιδίωξη μίας χαμηλότερης τιμής.



**Έτσι λοιπόν
είναι στο
χέρι του
εκάστοτε
πελάτη να
διαλέξει
την σχέση
ποιότητας
και τιμής
(κόστους)**

ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ ΤΗΣ ΜΟΒΙΑΚ ΣΤΙΣ ΜΕΓΑΛΥΤΕΡΕΣ ΕΚΘΕΣΕΙΣ ΠΑΓΚΟΣΜΙΩΣ



ΤΟΥ **ΚΩΣΤΑ ΠΑΠΑΘΑΝΑΣΙΟΥ**
Μηχανικός Περιβάλλοντος
Τμήμα Εξαγωγών
Πυροσβεστικών

Εδώ και πολλά χρόνια η **MOBIAK** συμμετέχει στις μεγαλύτερες εκθέσεις παγκοσμίως που σχετίζονται με πυρασφάλεια, πυροσβεστικό εξοπλισμό, πυροσβεστικές υπηρεσίες, υπηρεσίες διάσωσης, πολιτική προστασία και γενικότερα με την ασφάλεια.

Οι εκθέσεις είναι ένας πολύ όμορφος τρόπος για την διαφήμιση της εταιρείας μας, την συνάντηση και επικοινωνία με Συνεργάτες μας από όλο τον κόσμο που έρχονται να μας επισκεφτούν, αλλά και για νέες επαγγελματικές γνωριμίες που μπορούν να οδηγήσουν σε μια νέα Συνεργασία.

Ποια είναι όμως η διαδικασία για την προετοιμασία της συμμετοχής μας σε μια έκθεση;

Το εξαγωγικό τμήμα της εταιρείας, σε συνεργασία με την Διοίκηση, εργάζεται πυρετωδώς αρκετούς μήνες πριν, για μια επιτυχημένη συμμετοχή στην έκθεση.

Αρχικά, προσδιορίζεται το έμπυχο δυναμικό που θα συμμετέχει στην έκθεση και στην συνέχεια γίνονται ενέργειες για τον προγραμματισμό των πτήσεων, της διαμονής και όλων των απαραίτητων αναγκών για την διαμονή στην πόλη που φιλοξενεί την έκθεση, για το απαραίτητο χρονικό διάστημα.

Έπειτα, ξεκινάει με τον συνεργάτη μας η δημιουργία του σχεδίου του περίπτερου μας, με τις λεπτομέρειες που επιθυμούμε και τον σχεδιασμό που φανταζόμαστε ότι θα είναι ο καλύτερος δυνατός.

Μόλις ολοκληρωθεί ο σχεδιασμός και εγκριθεί από την αρμόδια διοργανώτρια αρχή, γίνεται η λεπτομερής οργάνωση όλων των προϊόντων του καταλόγου μας που θα απαρτίζουν το περίπτερο και που θα πρέπει να βρίσκονται εκεί κάποιες ημέρες πριν την έκθεση, για να μπορέσουμε να τα στήσουμε όπως έχουμε σχεδιάσει και να είμαστε έτοιμοι κατά την έναρξη της έκθεσης.

Η συμμετοχή σε μια έκθεση Παγκόσμιας Εμβέλειας, αν και ιδιαίτερα απαιτητική, είναι σίγουρα μια ξεχωριστή εμπειρία που όποιος έχει την ευκαιρία θα πρέπει να Ζήσει!



Η Σημασία της Συντήρησης ενός Συμπυκνωτή Οξυγόνου

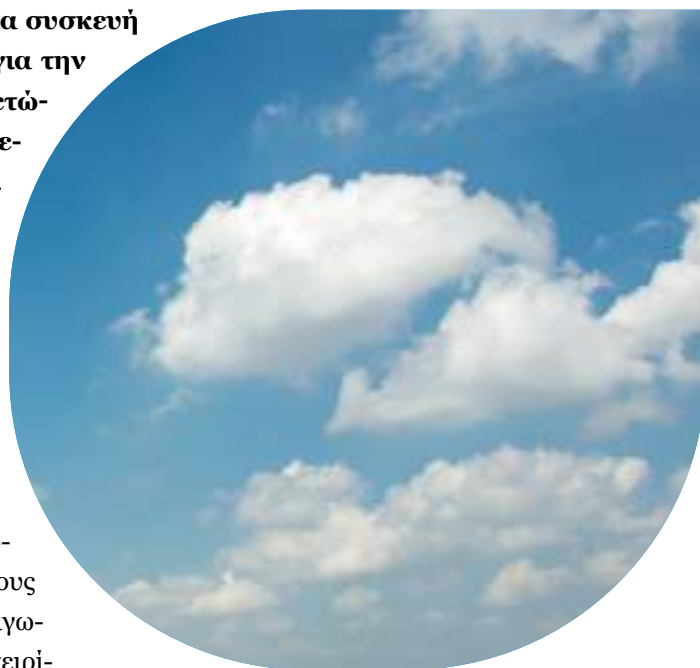


ΤΟΥ
ΝΩΝΤΑ ΜΠΕΡΕΔΑΚΗ
Τεχνικός
Τμήμα Service Ιατρικών
Κεντρικών Εγκαταστάσεων
Χανίων

Ο συμπυκνωτής οξυγόνου είναι μια συσκευή η οποία είναι πολύ σημαντική για την οξυγονοθεραπεία και την αντιμετώπιση πνευμονολογικών παθήσεων ασθενών, κυρίως ηλικιωμένων.

Για να έχει διάρκεια μια τόσο σημαντική συσκευή θα πρέπει να γίνεται και η κατάλληλη συντήρηση και χρήση της. Δυστυχώς παρατηρείται ότι σε πολλές περιπτώσεις η συντήρηση του μηχανήματος είναι ελλιπής με αποτέλεσμα την γρήγορη πτώση της απόδοσης της συσκευής και την παρουσίαση βλαβών.

Η συντήρηση στους περισσότερους συμπυκνωτές οξυγόνου είναι ο εξωτερικός καθαρισμός τους και η αλλαγή ή ο καθαρισμός των φίλτρων (εισαγωγής αέρα, καμπίνας) όπως αναγράφεται στο εγχειρίδιο χρήσης του εκάστοτε μηχανήματος.



Επίσης για την σωστή λειτουργία και για την παράταση της ζωής των συμπυκνωτών ο χρήστης θα πρέπει να γνωρίζει ότι το μηχάνημα:

- Θα πρέπει να μην έχει δίπλα του οτιδήποτε θα μπορεί να εμποδίσει την εισαγωγή του ατμοσφαιρικού αέρα
- Να μην είναι κοντά σε θερμές πηγές ενέργειας (τζάκι, σόμπα κτλ.) για αποφυγή υπερθέρμανσης της συσκευής
- Αποφυγή τοποθέτησης μηχανήματος πάνω σε χαλί και οποιοδήποτε ύφασμα τοποθετημένο πάνω στο μηχάνημα για καλύτερο αερισμό του μηχανήματος
- Επίσης καλό είναι (αν και είναι μηχάνημα 24ωρης χρήσης) κάθε 8 ώρες να απενεργοποιείτε για τουλάχιστον μισή ώρα για καλύτερη ψύξη και παράταση ζωής της συσκευής.



Για να έχει διάρκεια μια τόσο σημαντική συσκευή θα πρέπει να γίνεται και η κατάλληλη συντήρηση και χρήση της.

Γιατί πρέπει να έχουμε Πυροσβεστικό Εξοπλισμό



ΤΟΥ **ΧΡΗΣΤΟΥ ΣΤΑΥΡΙΔΗ**
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών



Είναι αυτονόητο, στην περίπτωση πυρκαγιάς, ο κύριος στόχος είναι να μπορέσουμε να προστατέψουμε την ανθρώπινη παρουσία και να καταστείλουμε τη φωτιά με τον καλύτερο κατάλληλο τρόπο

Αυστυχώς ακόμα και στις μέρες μας, η φωτιά είναι μια διαρκής απειλή που συνδυαστικά με το γεγονός ότι οι πυρκαγιές μπορούν να συμβούν ανά πάσα στιγμή, οπουδήποτε και για πολλούς λόγους είναι πολύ σημαντικό να υπάρχουν κατάλληλα μέτρα πρόληψης και ακόμα πιο σημαντικό να έχουμε αξιόπιστο εξοπλισμό πυροπροστασίας που να γνωρίζουμε ότι κατά τη λειτουργία τους θα αποδώσουν σωστά και αποτελεσματικά.

Όπως όλοι γνωρίζουμε και είναι αυτονόητο, στην περίπτωση πυρκαγιάς, ο κύριος στόχος είναι να μπορέσουμε να προστατέψουμε την ανθρώπινη παρουσία και να καταστείλουμε τη φωτιά με τον καλύτερο κατάλληλο τρόπο για να διασφαλίσουμε την ασφάλεια της ανθρώπινης ζωής, και σε αυτό το σημείο **η MOBIAK με σιγουριά δείχνει την μεγαλύτερη δυνατή αφοσίωση σε αυτό το επίπεδο.**

ΓΙΑΤΙ ΕΙΝΑΙ ΣΗΜΑΝΤΙΚΟΣ Ο ΠΥΡΟΣΒΕΣΤΙΚΟΣ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΣ;

Η σημασία του πυροσβεστικού εξοπλισμού είναι απαραίτητη για τη διασφάλιση της μέγιστης προστασίας κατά της πυρκαγιάς. Ο Πυροσβεστικός Εξοπλισμός διασφαλίζει επίσης την ασφάλεια των ανθρώπων που ρισκάρουν τη ζωή τους για να καταστείλουν μια φωτιά καθώς και για τους ανθρώπους που βρίσκονται εγκλωβισμένοι σε αυτή. Έτσι για παράδειγμα κάθε χώρος που απασχολείται από ανθρώπους πρέπει να διαθέτει επαρκή αριθμό εξοπλισμού πυροπροστασίας για να διασφαλίζεται η πυρασφάλεια και η ζωή των ανθρώπων αυτών.

ΤΙ ΣΗΜΑΙΝΕΙ ΣΩΣΤΟΣ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΣ;

Μια από αυτές τις σημαντικές προκλήσεις λοιπόν που ερχόμαστε ολοένα και πιο αντιμέτωποι είναι η εύρεση αποτελεσματικών λύσεων που έχουν σωστό εύρος εφαρμογής. Πιο συγκεκριμένα, ένα από τα επίκεντρα στόχων της MOBIAK, είναι να παρέχει νέες και καθηλωτικές λύσεις πυροπροστασίας και γι' αυτό μετά από τέσσερις δεκαετίες εμπειρίας στον κλάδο αυτό, **η MOBIAK έχει περισσότερες από χιλιάδες ενεργές λύσεις που αναφέρονται στον κατάλογό της.**

Οι λύσεις αυτές ενσωματώνουν πολυάριθμα προϊόντα που δημιουργούν ολοκληρωμένα επίπεδα προστασίας, καλύπτοντας την κάθε ανάγκη, λύσεις και προϊόντα που πρέπει να λειτουργούν άψογα μεμονωμένα αλλά και ως μέρος του μεγαλύτερου συστήματος προκειμένου να επιτευχθεί η επιθυμητή προστασία.

Έτσι, σήμερα η **MOBIAK** είναι πολύ περήφανη να παρουσιάσει πιστοποιημένες λύσεις από τις οποίες εντάσσονται στις κύριες κατηγορίες τα παρακάτω:

- Πυροσβεστήρες
- Πυρανίχνευση
- Υλικά Κατάσβεσης
- Εξοπλισμός Προστασίας
- Αυτόματα Συστήματα Κατάσβεσης
- Πυροσβεστικά Συγκροτήματα

ΤΟ ΟΡΑΜΑ ΜΑΣ

Ουσιαστικά, ένας από τους πιο σημαντικούς παράγοντες στην ανάπτυξη της MOBIAK αποτελεί η συνεχής επένδυση στη δημιουργία καινοτόμων προϊόντων και η ανάπτυξη πρωτοποριακών λύσεων με την εστίασή σε υψηλής ποιότητας προϊόντα που έχουν πλήρες εύρος εφαρμογής για την κάλυψη όλων των αναγκών.

Ένα όραμα αποτυπώνει την σαφή αίσθηση του σκοπού της επιχείρησης και στην περίπτωση της MOBIAK, ο στόχος μας είναι να συνεχίζουμε να επενδύουμε στην ποιότητα των προϊόντων, υπηρεσιών μας με απώτερο στόχο την αναβάθμιση της Ανθρώπινης Ασφάλειας η οποία αποτελεί πρώτη μας Μέριμνα. **Η MOBIAK στοχεύει στη μέριμνα της ασφάλειας του ανθρώπου, και θεωρούμε ότι αυτός είναι ο λόγος που έχουμε φτάσει στη κορυφή του πυροσβεστικού κλάδου και θα συνεχίσουμε σταθερά και δυνατά για ένα πιο ασφαλές μέλλον.**



Η Παρουσία της **MOBIAKCARE** στη Παγκόσμια Αγορά

Είναι ηλίον φαινόττερων η κυριαρχία της εταιρίας MOBIAK στον παγκόσμιο χάρτη όσον αφορά πρωτίστως το τμήμα MOBIAKFIRE και εν συνεχεία του τμήματος MOBIAKCARE.

Το 2021, μια χρονιά που τη στιγμάτισε η παρουσία του Covid – 19 προκαλώντας πολύ δυσάρεστες καταστάσεις, η εξαγωγική δραστηριότητα της MOBIAKCARE κατέγραψε μια αλματώδη παρουσία σε πολλές νέες χώρες με μοναδικό στόχο τη συνεισφορά και προσφορά όλων των απαραίτητων προϊόντων και υπηρεσιών όπου χρειάστηκε για τη καταπολέμηση της πανδημίας.

Είναι χαρακτηριστικό και αξίζει να σημειωθεί ότι σε μια χρονιά (2021) που η πανδημία επηρέασε το σιδήρο στο διάβα της η MOBIAKCARE ήταν έτοιμη να ανταποκριθεί σε κάθε ζήτηση και σε κάθε κατάσταση που προέκυψε. Θα μπορούσε από κάποιους να χαρακτηριστεί μια ανάπτυξη κόντρα στο ρεύμα ή από κάποιους άλλους μια ανάπτυξη λόγω της επικρατούσας κατάστασης. Θα μπορούσε όμως και να χαρακτηριστεί -και αυτό είναι το σωστό- σαν αποτέλεσμα μιας οργανωμένης δομής και μια συνεχούς – καθημερινής σκληρής προετοιμασίας σύμφωνά πάντα με τις αρχές που διέπουν το σύνολο της εταιρίας αλλά και λαμβάνοντας υπόψη μας τη παγκόσμια κατάσταση.

Πολλοί είναι αυτοί που αναρωτιούνται είναι τελικά το momentum που μια εταιρία μπορεί να αναπτυχθεί ταχύτατα ή όχι; Η απάντηση που προκύπτει από το παράδειγμα της MOBIAK είναι ΟΧΙ και για να είμαστε πιο συγκεκριμένοι δεν είναι μόνο αυτό. Η ανάπτυξη απαιτεί καθημερινή σκληρή δουλειά και φυσικά αν υπάρχει αυτό τότε είναι σίγουρο ότι στο κατάλληλο momentum θα φανεί το αποτέλεσμα. Θα πρέπει να σημειωθεί ότι η MOBIAKCARE παρέχει λύσεις όχι μόνο στο αναπνευστικό κομμάτι αλλά και στο ορθοπεδικό και φυσικά σε αυτό το σημείο φαίνεται το πόσο ικανό και οργανωμένο είναι το εν λόγω τμήμα να ανταπεξέρχεται και να ξεπερνάει κάθε εμπόδιο που προκύπτει.

Αυτό αναφέρεται διότι παρά την κατάσταση που επικρατεί (Covid – 19 που σιγά σιγά αρχίζει να ξεπερνιέται ή τουλάχιστον η καθημερινότητα σε κάθε χώρα αρχίζει να επανέρχεται σε φυσιολογικά επίπεδα, αναφερόμενοι πάντα στο έτος 2022) η MOBIAKCARE εξακολουθεί να συντηρεί τα κεκτημένα αλλά και να καταγράφει νέα άλματα σε υπάρχουσες αλλά και σε νέες αγορές. Ενδεικτικά και μόνο θα πρέπει να αναφερθεί ότι η παρουσία της MOBIAKCARE πλέον είναι σε περισσότερες από 70 χώρες και είναι σίγουρο ότι το γεγονός αυτό δεν αποτελεί μόνο χαρά για όλα τα μέλη του τμήματος, για την ανάπτυξη που γίνεται καθημερινά αλλά ταυτόχρονα φορτίζει με ευθύνες όλους όσους συμμετέχουν σε αυτή τη διαδικασία διότι είναι υποχρέωσή μας να συνεχίσουμε να υπηρετούμε και να υποστηρίζουμε διαρκώς τους συνεργάτες μας σε κάθε μήκος και πλάτος της γης.

Όπως είναι γνωστό και ευρέως αποδεκτό η παγκόσμια κατάσταση (ελλείψεις προϊόντων, αυξήσεις τιμών, μεταφορικά κόστη κτλ) έχει σαν αποτέλεσμα να υπάρχουν σοβαρά προβλήματα στην αλυσίδα τροφοδοσίας και όχι μόνο. Δεδομένων των συνθηκών, η MOBIAKCARE έχει καταφέρει να περιορίσει (και δεν θα ήταν παράλογο να ειπωθεί ότι έχει εκμηδενίσει) τις απώλειες, αντιμετωπίζοντας με συνέπεια τους πελάτες της και τις διεθνείς αγορές. Κάτι που αποτελεί σημαντική «προϊκα» για την επόμενη ημέρα και γενικότερα για το μέλλον.

Εν κατακλείδι, θα πρέπει να σημειωθεί ότι η MOBIAKCARE ήταν, είναι και θα συνεχίζει να είναι παρούσα στη παγκόσμια αγορά στηρίζοντας με κάθε κόστος τους συνεργάτες της και θα συνεχίσει να ετοιμάζεται και να προετοιμάζεται καθημερινά για νέες προκλήσεις και τη παρουσία της σε νέες αγορές, έχοντας όμως ως γνώμονα και μοναδικό οδηγό το: «**Value in Safety, Invest in Quality**»



ΤΟΥ ΜΑΚΗ ΓΙΑΝΝΟΠΟΥΛΟΥ
Ηλ. Μηχανικός & Μηχανικός Η/Υ
Τμήμα Εξαγωγών Ιατρικών



**Η ζωή μας όμως
δε σταματάει
εδώ και οι ανάγκες μας
τόσο οι οικονομικές όσο και
οι κοινωνικές ανάγκη για τη
διακίνηση προϊόντων και
υπηρεσιών εξακολουθούν
να υπάρχουν**

Προστατευτικά Αέρια Συγκόλλησης & Μέτρα Προστασίας

Ο Χάλυβας αποτελεί τη μεγαλύτερη και πιο ευρέως χρησιμοποιούμενη ομάδα δομικών υλικών.

Καλύπτει σε συντριπτικό ποσοστό την ποσότητα του υλικού που χρησιμοποιείται στις κατασκευές, από όλα τα μέταλλα και κράματα μαζί. Σε προηγούμενο Τεύχος είχαμε αναφερθεί εκτενέστατα σε Μεθόδους Συγκόλλησης καθώς και σε Αέρια Συγκόλλησης Ανθρακούχων & χαμηλά Ανθρακούχων Χαλύβων.

Η επιστήμη των συγκολλήσεων έχει και σπουδαίο καθοριστικό ρόλο σε όλους τους τεχνολογικούς τομείς. Πλοία, αυτοκίνητα, μεταλλικές κατασκευές απαιτούν εργασίες συγκόλλησης και ειδικότερα ηλεκτροσυγκόλλησης. Τα πλεονεκτήματα των συγκολλήσεων είναι: οικονομία υλικού, πλήρη στεγανότητα, απλούστευση κατασκευών, μικρότερο κόστος κατασκευών, εξοικονόμηση χρόνου, πραγματοποίηση σύνθετων κατασκευών που παλιότερα με τη μέθοδο της χύτευσης ήταν πολύ δύσκολες έως και αδύνατες.

Είχαμε λοιπόν αναφέρει την συγκόλληση MAG η οποία αποτελεί την πλέον κοινή μέθοδο συγκόλλησης για Ανθρακούχο και Χαμηλά Ανθρακούχο Χάλυβα. Η υψηλή παραγωγικότητα που επιτυγχάνεται με αυτή τη διαδικασία την καθιστά ιδανική για την κατασκευή και παραγωγή μεταλλικών κατασκευών και εξαρτημάτων.

Επίσης, είχαμε αναφέρει την συγκόλληση TIG η οποία χρησιμοποιείται λιγότερο συχνά με Ανθρακούχους Χάλυβες ενώ αντίθετα χρησιμοποιείται ευρέως για τη συγκόλληση χαμηλά κραματομένων Χαλύβων όπου οι ενώσεις υψηλής ακρίβειας και το εξαίρετο φινιρίσμά της επιφάνειας είναι πιο σημαντικά από την υψηλή παραγωγικότητα.

Υπενθυμίζουμε τα ειδικά προστατευτικά Αέρια τα οποία δύναται η MOBIAK να σας προμηθεύσει τόσο για την Μέθοδο Συγκόλλησης τύπου MAG όσο και για την Μέθοδο τύπου TIG.

- Αέριο Μείγμα Συγκόλλησης 92% Αργόν – 8% Διοξείδιο του Άνθρακα (CORGON 8) / Μέθοδος MAG
- Αέριο Μείγμα Συγκόλλησης 82% Αργόν – 18% Διοξείδιο του Άνθρακα (CORGON 18) / Μέθοδος MAG
- Διοξείδιο Του Άνθρακα / Μέθοδος MAG
- Αργόν / Μέθοδος TIG
- Αέριο Μείγμα Συγκόλλησης 70% Αργόν / 30% Ήλιον (VARIGON He30) / Μέθοδος TIG
- Αέριο Μείγμα Συγκόλλησης 50% Αργόν / 50% Ήλιον (VARIGON He50) / Μέθοδος TIG

Όπως σε κάθε τεχνική διαδικασία στην οποία δραστηριοποιείται ανθρώπινο δυναμικό, υπάρχουν πάντα κίνδυνοι και πιθανότητες ατυχημάτων. Ειδικότερα το επάγγελμα των ηλεκτροσυγκολλητών κατατάσσεται στα βαρέα και ανθυγιεινά διότι κατά την διάρκεια της εργασίας Έτσι υπάρχει πάντα η επικινδυνότητα να πάθουν σοβαρά ατυχήματα αλλά και χρόνιες παθήσεις υγείας όσον αφορά τα μάτια τους, το δέρμα, τους πνεύμονες, τα αυτιά, στα νεφρά καθώς και στο νευρικό σύστημα. Οι κανόνες ασφαλείας και τα μέτρα προστασίας του ηλεκτροσυγκολλητή μειώνουν κατά πολύ τις πιθανότητες να εκτεθεί σε κινδύνους. Αν δεν υπήρχαν μέτρα προστασίας το επάγγελμα του ηλεκτροσυγκολλητή θα μπορούσε καθαρά να κριθεί επιβλαβές και θανατηφόρο.

ΤΗΣ ΑΡΓΥΡΟΥΣ ΣΧΟΛΙΝΑΚΗ
Χημικός MSc.
Υπεύθυνη Τμήματος Υγρών - Αερίων

Οι εργαζόμενοι να προσέχουν τους εαυτούς τους και τους συναδέλφους τους: σημαντικό είναι στο χώρο εργασίας οι ηλεκτροσυγκολλητές να είναι υπεύθυνοι για τον εαυτό τους και τους συναδέλφους τους καθώς είναι οι μόνοι που ξέρουν καλύτερα από την εκπαίδευσή τους και την εμπειρία τους τις διαδικασίες που θα ακολουθήσουν και άρα τους κινδύνους που θα συναντήσουν. Η χρήση σωστού εξοπλισμού προστασίας μειώνει κατά μεγάλη πιθανότητα τους κινδύνους. Κατάλληλος εξοπλισμός ηλεκτροσυγκολλητών:

Ο Καυστήρας:

Πρέπει να είναι ελαφρύς, να απαιτεί μικρή δύναμη για την ενεργοποίησή του, να απαιτεί μικρή ροπή για την περιστροφή του, να διαθέτει εργονομικά σχεδιασμένη λαβή.

Η Μάσκα:

Οποσδήποτε ο ηλεκτροσυγκολλητής πρέπει να φοράει ειδική μάσκα για να προστατεύεται από εγκαύματα στο πρόσωπο, αναθυμιάσεις, ακτινοβολία και οπωσδήποτε να προστατεύει τα μάτια τους.

Τα Γάντια:

Τους προστατεύουν από εγκαύματα στα χέρια και ηλεκτροπληξία – κατασκευασμένα από ειδικά επεξεργασμένο δέρμα με εσωτερική επένδυση

Η Δερμάτινη Ποδιά:

Τους προστατεύει από εγκαύματα και πυρκαγιά, από ειδικά επεξεργασμένο πυρίμαχο δέρμα

Το Κράνος:

Προστατεύει το κεφάλι από οποιαδήποτε σύγκρουση με εξωτερικό κέλυφος από συνθετικό υλικό με οπές αερισμού

Τα Γυαλιά:

Προστατεύουν τα μάτια από υλικά που πετιούνται.

Ο Οπτικός Δίσκος:

Αρκετά μεγάλος ώστε να μην παρεμποδίζεται η ορατότητα

Τα Μποτάκια με Ατσάλι:

Προστατεύουν τα κάτω άκρα από το να πέσει πάνω κάτι βαρύ κι από πυρκαγιά ή εγκαύματα.

Τα Γυαλιά Οξυγονοκολλήσεων:

Σε συγκολλήσεις με αέρια (οξυγόνο).

Στην ουσία αναφερόμαστε σε Γυαλιά τύπου μάσκας, οι έγχρωμοι φακοί των οποίων μπορούν να ανασκάνονται όταν δεν γίνεται οξυγονοκόλληση.



Μέρος της Παιδείας μας πρέπει να είναι η Σωστή Εφαρμογή των Μέτρων για τον Κίνδυνο Πυρκαγιάς

Στους περισσότερους χώρους στους οποίους λαμβάνει μέρος η ανθρώπινη ύπαρξη εγκυμονεί ο κίνδυνος της πυρκαγιάς.

Τόσο για τους ανθρώπους και το περιβάλλον όσο και για τους εξοπλισμούς και τις κτιριακές εγκαταστάσεις οι συνέπειες μπορεί να είναι ανυπολόγιστες.

Έτσι, είναι επιτακτική η ανάγκη για την εφαρμογή και τήρηση όλων των κανόνων γύρω από την πυρασφάλεια και πυροπροστασία. Αυτό που μοιάζει τόσο εύκολο στην θεωρία πώς μπορεί να γίνει πράξη;

Για να φτάσουμε στην εφαρμογή κάθε σχεδίου και τήρηση όλων των μέτρων που έχουν θεσπιστεί, θα πρέπει να γίνεται μια σωστή ενημέρωση και εκπαίδευση από νεαρή ηλικία. Αυτό επιτυγχάνεται τόσο από τον «προθάλαμο» της οικογενείας, όσο και από αυτόν του σχολείου (κοινωνική δράση). Όπως λοιπόν η ίδια η κοινωνία έχει την υποχρέωση να δώσει όλα τα εφόδια στα μέλη της, σχετικά με την αγωγή τους γύρω από την αντιμετώπιση και πρόληψη της πυρκαγιάς, έτσι και οι ίδιοι οφείλουμε την πιστή τήρηση της εκάστοτε νομοθεσίας.

Σε αυτό το σημείο θα πρέπει να τονιστεί ότι δεν υπάρχει πληροφορία περισσότερο σημαντική από κάποια άλλη στο θέμα το οποίο αναπτύσσουμε. Η φωτιά έχει την «ιδιοτροπία» να μας κρατάει σε ετοιμότητα τόσο κατά την διάρκεια όσο και κατά την πρόληψή της. Για αυτό το λόγο κάθε υποενότητα και γενικότερα κάθε νέα πληροφορία πάνω στην απευθυνόμενη θεματική αυτή ενότητα, είναι εξίσου σημαντική.

Αν θέλαμε με έναν τρόπο να προσδιορίσουμε το έναυσμα και τη διάρκεια της πυρκαγιάς θα πρέπει να αναφερθεί το τρίγωνο της φωτιάς (Θερμότητα, Καύσιμη ύλη, Οξυγόνο). Η απώλεια έστω του ενός από τα τρία αυτά στοιχεία, σηματοδοτεί και την λήξη της φωτιάς ή την αδυναμία έναρξής της.

Οι τρόποι μετάδοσης της φωτιάς όπως και οι αιτίες εκδήλωσής της είναι αρκετοί και διαφέρουν μεταξύ τους. Αυτό έχει να κάνει τόσο από το χώρο τον οποίο εξετάζουμε, την ύπαρξη και συμμετοχή του ανθρώπινου παράγοντα, αλλά πιθανώς ακόμη και από τρίτο διαφορετικό εξωτερικό παράγοντα.

Η καταπολέμηση (πυροπροστασία) αλλά και οι ενέργειες που πρέπει να προηγούνται της ύπαρξης φωτιάς (πυρασφάλεια), είναι θα λέγαμε το κύριο μέρος της ενότητας. Μέσα σε αυτές, όσον αφορά την πρόληψη, είναι η γνώση του τριγώνου της φωτιάς (αναφέρθηκε νωρίτερα) ή για παράδειγμα η συμμετοχή σε εκπαίδευση εργοδοτών και εργαζομένων αλλά και γενικότερα η γνώση των αιτιών εκδήλωσης και μετάδοσης της φωτιάς.

Στην περίπτωση που έρθουμε αντιμέτωποι με το ατυχές συμβάν θα πρέπει να έχουμε ενεργήσει τόσο για την παθητική όσο και την ενεργητική πυροπροστασία. Χαρακτηριστικό παράδειγμα για την παθητική πυροπροστασία είναι οι έξοδοι κινδύνου με τους κατάλληλους σχεδιασμένα διαδρόμους. Στην ενεργητική σε σχέση με την παθητική εστιάζουμε στην σωστή επιλογή του κατασβεστικού υλικού και γενικότερα για μέτρα τα οποία ενεργοποιούνται κατά την εκδήλωση και διάρκεια της πυρκαγιάς.

Για να ολοκληρωθεί με επιτυχία το δύσκολο έργο κατάσβεσης μιας φωτιάς θα πρέπει οι συσχετιζόμενοι με το έργο αυτό να είναι ενήμεροι για την προγραμματισμένη χρονικά συντήρηση των μέσων που έχουν στην κατοχή τους. Επιπρόσθετα να γνωρίζουν ανά κατηγορία φωτιάς το υλικό κατάσβεσης που θα χρησιμοποιήσουν αλλά και τον τρόπο με τον οποίο χειριζόμαστε τα μέσα πυρόσβεσης.

Εν κατακλείδι, γίνεται αντιληπτό ότι για την αντιμετώπιση των δυσμενών καταστάσεων που μπορεί να επιφέρει μια πυρκαγιά θα πρέπει να προϋπάρχει τόσο το θεωρητικό όσο και το πρακτικό υπόβαθρο σε κάθε πολίτη μιας σύγχρονης κοινωνίας. Αξιοσημείωτο είναι η ψυχραιμία να υπερέχει του φόβου και του πανικού, καθώς εκείνοι είναι οι χειρότεροι σύμβουλοι και μας οδηγούν ως επί το πλείστον σε λανθασμένες ενέργειες.



ΤΟΥ ΑΝΤΩΝΗ ΠΕΡΡΑΚΗ
Μηχανικός Παραγωγής &
Διοίκησης
Τμήμα Πωλήσεων
Πυροσβεστικών Ελλάδος



LUISA Life Support Ventilation

Αναπνευστήρας, Επεμβατικού και Μη Επεμβατικού Αερισμού



ΤΟΥ ΑΝΔΡΕΑ ΜΠΑΔΙΕΡΙΤΑΚΗ
Μηχανικός Βιοϊατρικής
Τμήμα Service Ιατρικών
Κεντρικών Εγκαταστάσεων
Χανίων

Η Νέα Πρόταση της Εταιρίας μας ακούει στο όνομα LUISA.

Ο αναπνευστήρας LUISA προορίζεται για την παροχή συνεχούς ή διαλείπουσας μηχανικής αναπνευστικής υποστήριξης θετικής πίεσης για τη φροντίδα ατόμων που απαιτούν μηχανικό αερισμό μέσω επεμβατικών ή μη επεμβατικών διασυνδέσεων.

Η ιδιαιτερότητα του Luisa είναι η φορητότητα και ο μικρός, ελαφρύς σχεδιασμός. Μπορεί να λειτουργήσει σε οριζόντια και καθετή θέση, έτσι ώστε να μπορεί να προσαρμοστεί ευκολά σε αναπηρικά αμαξίδια και κρεβάτια.

Η εσωτερική μπαταρία προσφέρει αυτονομία έως και 6 ώρες, ενώ με τις δυο εξωτερικές μπαταρίες που μπορούν να προστεθούν, η αυτονομία του αγγίζει τις 18 ώρες, προσφέροντας στον χρήστη περισσότερο χρόνο για δραστηριότητες και μία παραπάνω αίσθηση ασφάλειας. Επίσης έχει πιστοποίηση για χρήση σε Αεροπλάνο.

Είναι εύκολο στην χρήση και στην πλοήγηση του μενού και αυτό οφείλεται στην μεγάλη οθόνη αφής των 10 ιντσών.

Ο Αναπνευστήρας μπορεί να λειτουργεί ως συσκευή High Flow.

Έχει επιλογή λειτουργίας για παιδιατρική χρήση που μπορεί να φτάσει στον ελάχιστο στόχο όγκο 30ml VT.

Οι δυνατότητες του δεν τελειώνουν εδώ καθώς μπορεί να εμπλουτίσει τις απεικονίσεις / καταγραφές του με οξυμετρία "SpO2" και οξυγόνο "FiO2".

Ο Luisa παρέχει στον ασθενή την υποστήριξη που χρειάζεται για μία καλύτερη και ενεργή ζωή ανοίγοντας νέους δρόμους και ευκαιρίες στους χρήστες.



Μπορεί να λειτουργήσει σε οριζόντια και καθετή θέση, έτσι ώστε να μπορεί να προσαρμοστεί εύκολα σε αναπηρικά αμαξίδια και κρεβάτια.



Αύξηση πετρελαίου, σωστή διαχείριση και προγραμματισμός



Η MOBIAK έχοντας επενδύσει στην αναβάθμιση των υπηρεσιών της και των κέντρων διανομής σε Χανιά, Ασπρόπυργο, Θεσσαλονίκη και Ηράκλειο με στόχο την ελαχιστοποίηση του χρόνου παράδοσης παρέχει ένα οργανωμένο και συντονισμένο στόλο που πλέον απαρτίζεται από 26 οχήματα.

Οι ελληνικές επιχειρήσεις βρέθηκαν αντιμέτωπες με την υπερδεκαετή οικονομική κρίση, με δύο χρόνια πανδημίας που δεν έχει τελειώσει ακόμη και τώρα με τις ανατιμήσεις βασικών προϊόντων και ενεργειακού κόστους.

Οι διεθνείς τιμές του πετρελαίου διαμορφώνονται στα υψηλότερα επίπεδα της τελευταίας εptaετίας.

Το κόστος των υγρών καυσίμων στην Ελλάδα και συγκεκριμένα της αμόλυβδης 95 και 100 οκτανίων έχει εκτοξευτεί στα ύψη καταγράφοντας αύξηση που πλησιάζει ακόμη και το 50% σε σχέση με πέρσι.

Η MOBIAK έχοντας επενδύσει στην αναβάθμιση των υπηρεσιών της και των κέντρων διανομής σε Χανιά, Ασπρόπυργο, Θεσσαλονίκη και Ηράκλειο με στόχο την ελαχιστοποίηση του χρόνου παράδοσης παρέχει ένα **οργανωμένο και συντονισμένο στόλο** που πλέον απαρτίζεται από 26 οχήματα.

Μια μηνιαία ενημέρωση ανά κατανάλωση οχήματος, μας δίνει το προβάδισμα να προσαρμόζουμε τις ανάγκες μας και να προβλέψουμε την συνολική κατανάλωση που θα πραγματοποιήσουμε. Εν συνεχεία, ενημερωνόμαστε για την πορεία των καθημερινών ανατιμήσεων του πετρελαίου και προχωράμε στην διαδικασία παραγγελίας.

Με αυτό τον τρόπο πραγματοποιούμε σωστό προγραμματισμό και πάντα βάσει του ετήσιου προϋπολογισμού. Το αυξημένο κόστος της ενέργειας «καίει» και τα διαθέσιμα των εταιρειών με τα πρώτα προβλήματα ρευστότητας έχουν ήδη αρχίσει να φαίνονται, ιδίως στις μικρομεσαίες επιχειρήσεις.

Η εταιρεία βρίσκεται αντιμέτωπη με τη λύση του προβλήματός και της σωστής διαχείρισης ώστε να εξασφαλίσει τα μέγιστα δυνατά κέρδη όσον αφορά τα έξοδα καυσίμων.

Οι μέσες τιμές λιανικής πώλησης καυσίμων σε όλη την Ελλάδα (τιμώ ανά λίτρο)

	Αμόλυβδη 95 Oct.	Αμόλυβδη 100 Oct.	Διαζεο κίνησης	Υγραέριο κίνησης	Πετρελαιο θέρμανσης
22-Feb-22	1.883	2.041	1.621	1.038	1.269
19-Jan-22	1.798	1.939	1.527	1.015	1.19
15-Nov-21	1.768	1.933	1.513	1.004	1.161
5-Jul-21	1.662	1.832	1.38	0.829	-
1-Mar-21	1.599	1.738	1.298	0.825	0.957
4-Jan-21	1.417	1.631	1.167	0.784	0.854

Πηγή: Υπουργείο Ανάπτυξης

ΤΗΣ ΕΦΗΣ ΑΝΔΡΕΑΔΑΚΗ
Λογιστική & Χρηματοοικονομική
Τμήμα Λογιστηρίου



Επίσκεψη στις εγκαταστάσεις της MOBIAK



ΤΟΥ ΜΑΝΩΛΗ ΓΑΛΑΝΑΚΗ
Πολιτικός Μηχανικός
Τμήμα Πωλήσεων Ιατρικών Ελλάδος

Με αφορμή τις νέες κεντρικές εγκαταστάσεις της εταιρίας στην περιοχή Καθιανών Ακρωτηρίου, είμαστε στην ευχάριστη θέση να προσκαλούμε πελάτες ώστε να μας γνωρίσουν από κοντά.

Κατά την επίσκεψη των συνεργατών μπορούν να επισκεφθούν τους χώρους και να δουν από κοντά όλο το νέο επενδυτικό κομμάτι της MOBIAK Α.Ε το οποίο αφορά τα νέα γραφεία των διοικητικών υπαλλήλων, τις αποθήκες, τις εκθέσεις, το συνεδριακό κέντρο, τις παραγωγές, τις διαδικασίες αυτών και την διακίνηση προϊόντων. Στα πλαίσια της επίσκεψης μπορείτε να δείτε από κοντά όλη την γκάμα των προϊόντων μας και να εκπαιδευτείτε πάνω σε αυτά, για τη χρήση τους, τις καινοτομίες τους, τον τρόπο συναρμολόγησής τους και οτιδήποτε άλλο μας ζητηθεί. Αναφορικά με τα μηχανήματα της εταιρίας μπορείτε να δείτε την διαδικασία από το service για τα μηχανήματα που αποστέλλετε και να εκπαιδευτείτε αναφορικά με την συντήρηση αυτών ή οτιδήποτε άλλο μας ζητηθεί.

Ιστορική Αναδρομή για το Τμήμα των Ιατρικών

Όσον αφορά τον τομέα ιατρικού η εταιρεία ξεκίνησε το 1977 με την παραγωγή ιατρικού οξυγόνου, καλύπτοντας της ανάγκες των Νοσοκομείων αλλά και την κατ' οίκον οξυγονοθεραπεία. Η παραγωγή ιατρικού οξυγόνου έθεσε γερές βάσεις στην εταιρεία για την ανάπτυξη του εμπορικού και τεχνικού τμήματος με εξειδικευμένα μηχανήματα υποστήριξης της αναπνοής τελευταίας τεχνολογίας.

Τα επόμενα έτη εμπλουτίζεται ο κατάλογος με μεγαλύτερη γκάμα ειδών Home / Health Care για ένα ευρύ φάσμα εφαρμογών, όπως ορθοπεδικά είδη, εξοπλισμός ιατρικού, συσκευές διάγνωσης και θεραπείας, εφαρμογές εξειδικευμένες σε βοηθήματα / κηδεμόνες σπονδυλικής στήλης, άνω / κάτω άκρων και κεφαλής, ιατρικά αναλώσιμα, είδη κατακλίσεων και νοσοκομειακό εξοπλισμό.

Σας παραθέτουμε τη βασική γκάμα των προϊόντων του Ιατρικού κλάδου την οποία μπορείτε να δείτε και από κοντά και να εκπαιδευτείτε πάνω στην χρήση αυτών όπως έχει προαναφερθεί:

- Συσκευές - Φιάλες Οξυγονοθεραπείας
- Νεφελοποίηση
- Συσκευές Αναπνευστικής Υποστήριξης
- Αναπηρικά Αμαξίδια
- Κρεβάτια Νοσηλείας
- Νοσοκομειακός Εξοπλισμός
- Εξοπλισμός Ιατρικού
- Είδη Κατακλίσεων
- Ορθοπεδικά Είδη
- Βοηθήματα Καθημερινής Φροντίδας
- Είδη Φυσικοθεραπείας



Στη MOBIAK είμαστε μία ζεστή οικογένεια και είναι χαρά μας να υποδεχόμαστε τους συνεργάτες μας στις εγκαταστάσεις μας!

ΠΥΡΚΑΓΙΑ ΚΑΙ ΚΙΝΔΥΝΟΙ

Σε κάθε χώρο υπάρχει η πιθανότητα πρόκλησης πυρκαγιάς ή / και έκρηξης όταν δημιουργηθούν οι κατάλληλες συνθήκες.

ΤΟΥ ΓΕΩΡΓΙΟΥ ΘΕΟΔΩΡΑΚΗ
Μηχανολόγος Μηχανικός
Υπεύθυνος Καταστήματος Τεχνικών
Εγκαταστάσεων Ν. Χανίων «Πυροπροστασία»



**Για να μη προκληθεί
αλλά και για να
σβήσει μια φωτιά
πρέπει να
εμποδιστεί η
συνύπαρξη τριών
παραγόντων, που
αποτελούν το
λεγόμενο «τρίγωνο
της φωτιάς»:
καύσιμη ύλη,
θερμότητα και
οξυγόνο.**



Για να μη προκληθεί αλλά και για να σβήσει μια φωτιά πρέπει να εμποδιστεί η συνύπαρξη τριών παραγόντων, που αποτελούν το λεγόμενο «τρίγωνο της φωτιάς»: καύσιμη ύλη, θερμότητα και οξυγόνο.

Η θερμοκρασία που απαιτείται για να ξεκινήσει και να διατηρηθεί μια φωτιά εξαρτάται από το καύσιμο υλικό. Ιδιαίτερα όσον αφορά στα εύφλεκτα υγρά και αέρια, για να ξεκινήσει μια φωτιά θα πρέπει οι ατμοί του εύφλεκτου υγρού ή αερίου να βρίσκονται σε υψηλή συγκέντρωση στον αέρα του εργασιακού χώρου (όρια αναφλεξιμότητας ή εκρηκτικότητας). Συνήθως για να ξεκινήσει μία φωτιά απαιτείται μια πηγή, (υπάρχουν βέβαια και περιπτώσεις που μπορεί στην κατάλληλη θερμοκρασία να υπάρξει και αυτανάφλεξη, χωρίς δηλ. τη συνδρομή εξωτερικής φλόγας). Όταν το φαινόμενο της καύσης εξελίσσεται με γρήγορο ρυθμό μπορεί να προκληθεί και έκρηξη.

Επιπτώσεις Πυρκαγιάς

Μια πυρκαγιά αποτελεί πηγή σοβαρών κινδύνων για τον άνθρωπο, οι οποίοι οφείλονται στην ανάπτυξη υψηλών θερμοκρασιών, στη μείωση του οξυγόνου στον χώρο, τον καπνό και τα αέρια παραπροϊόντα της καύσης, την κατάρρευση των δομικών κατασκευών κλπ.



Οι Υψηλές Θερμοκρασίες μπορούν να Προκαλέσουν στον Άνθρωπο:

- Άμεσα σε περιπτώσεις επαφής με τη φωτιά, σοβαρό κίνδυνο ανάφλεξης των ρούχων και εγκαύματα
- Η υψηλή θερμοκρασία που προκαλεί αφυδάτωση και εγκαύματα μπορεί να οδηγήσει μέχρι και στον θάνατο.
- Η επαφή με θερμές αέριες μάζες μπορούν να προκαλέσουν υπερθερμία, αφυδάτωση, εγκαύματα, αναπνευστικά προβλήματα κ.α.

Κατά τη διάρκεια μιας πυρκαγιάς καταναλώνεται το οξυγόνο του χώρου, γεγονός που μπορεί να προκαλέσει συμπτώματα ασφυξίας ακόμη και θάνατο.

Εξαιτίας των υψηλών θερμοκρασιών, το κτήριο πλήττεται στα θέματα αντοχής του - στατικότητας του και μπορεί να προκληθούν καταρρεύσεις δομικών

στοιχείων με σοβαρές συνέπειες για τους ανθρώπους που βρίσκονται εντός του κτιρίου.

Στις περιπτώσεις μιας έκρηξης είναι πιθανόν να υπάρξουν σοβαροί τραυματισμοί ή/και θάνατοι από το ωστικό κύμα καθώς και από θραύσματα.

Κανσαέρια αποτελούνται συνήθως από κατάλοιπα της καύσης (αιωρούμενα σωματίδια άνθρακα και πίσσας)

Οι **δυσμενείς επιπτώσεις από τα κανσαέρια** και για λίγα λεπτά της ώρας είναι ιδιαίτερα επικίνδυνες και μπορεί να προκαλέσουν θάνατο,

Οι Υλικές Ζημιές εξαιτίας μιας Πυρκαγιάς μπορεί να είναι:

- Καταστροφές σε υλικά περιεχόμενο του χώρου ή στο περιβάλλον του χώρου
- Καταστροφή ή κατάρρευση του κτιρίου
- Καταστροφές από μετάδοση ή επέκταση της πυρκαγιάς σε γειτονικούς χώρους κλπ.

Η ΙΣΤΟΡΙΑ ΤΟΥ ΠΥΡΟΣΒΕΣΤΙΚΟΥ ΣΩΜΑΤΟΣ ΕΛΛΑΔΟΣ

Η αρμοδιότητα της πυρασφάλειας πρώτη φορά στην Ελλάδα εμφανίστηκε το 1833 κατά την ίδρυση του ελληνικού κράτους, όπου ανατέθηκε στους νομάρχες της εκάστοτε περιοχής.

Επειτα από μια μεγάλη φωτιά σε ένα αρχοντικό το **1849** κατέδειξε την αδυναμία του τότε συστήματος πυρόσβεσης με αποτέλεσμα το **1854** να ιδρυθεί ο Λόχος Πυροσβεστών με δύναμη μόλις 92 ανδρών που τότε ήταν αρκετό για την μικρή Αθήνα.

Το **1861** καταργείται ο Λόχος Πυροσβεστών και ιδρύεται ο Λόχος Σκαπανέων και Πυροσβεστών με αρμοδιότητες την εκτέλεση πυροσβεστικού έργου και έργων οδοποιίας. Αυτό είχε σαν αποτέλεσμα να μην υπάρχει εξειδίκευση σε πυροσβεστικές επιχειρήσεις με αποτέλεσμα το **1909** μια **μεγάλη πυρκαγιά στην Αθήνα** να κάψει τα τότε ανάκτορα φανερώνοντας την αδυναμία που υπήρχε.

Το **1910** ιδρύθηκε η Πυροσβεστική Μοίρα από εθελοντές και κληρωτούς τριετούς θητείας με αποκλειστικά πυροσβεστικά καθήκοντα.

Το **1914** μετονομάστηκε Λόχος Πυροσβεστών χωρίς να αλλάξει τίποτα στην οργάνωση και τον εξοπλισμό του.

Το **1923** έγινε προμήθεια 20 πυροσβεστικών οχημάτων τύπου Dennis.

Το **1926** ιδρύθηκε το Πυροσβεστικό Σώμα ανεξάρτητο από τα λοιπά στρατεύματα υπαγόμενο απευθείας στις διαταγές του Υπουργείου Στρατιωτικών.

Οι μεγάλες πυρκαγιές όμως που σημειώθηκαν τα επόμενα χρόνια ανησύχησαν σε μεγάλο βαθμό τις ασφαλιστικές εταιρίες οι οποίες έθεσαν άμεσα το θέμα της αναδιοργάνωσης του πυροσβεστικού σώματος όπου αυτό οδήγησε στην τελική του μορφή το **1930** όταν και ιδρύθηκε το πυροσβεστικό σώμα ανεξάρτητο με τους δικούς του νομούς, και πλέον για πρώτη φορά υπάγεται στο υπουργείο εσωτερικών.

Από τότε έγιναν μεγάλα άλματα για την εξέλιξη του πυροσβεστικού σώματος όπου το **1931** κατασκευάστηκε στην Αθήνα ο πρώτος πυροσβεστικός πύργος Ασκήσεων, ειδικό πυροσβεστικό γυμναστήριο καθώς και μια σήραγγα για την εκπαίδευση των επαγγελματιών πυροσβεστών. Το **1936** ιδρύθηκε η πρώτη σχολή πυροσβεστικών δοκιμών στην Αθήνα.

Έτσι, μέχρι και το **1945** το πυροσβεστικό σώμα αύξησε και το προσωπικό του όπου αποτελούνταν από δύναμη **1.084 ατόμων**, εξοπλίστηκε με μέσα ενώ ιδρύθηκαν πυροσβεστικοί σταθμοί σε όλες τις μεγάλες πόλεις.

Μέχρι και σήμερα συνεχώς εξελίσσεται με νέο υπερσύγχρονο εξοπλισμό και σωστά εκπαιδευμένα στελέχη και πλέον μετρά 92 χρόνια έως ανεξάρτητο σώμα.



ΤΟΥ ΑΠΟΣΤΟΛΗ
ΣΚΛΑΒΟΥΝΑΚΗ

Μηχανολόγος - Μηχανικός
Τμήμα Πωλήσεων Πυροσβεστικών
Ελλάδος



*Το 1936 ιδρύθηκε η πρώτη
Σχολή Πυροσβεστικών
Δοκιμών στην Αθήνα*



Ο ΕΛΕΓΧΟΣ ΚΑΙ Η ΣΠΟΥΔΑΙΟΤΗΤΑ ΠΑΡΑΚΟΛΟΥΘΗΣΗΣ ΤΩΝ RMA

Θα ήταν εύλογο και ιδιαίτερα χρήσιμο στη προσπάθεια να ερμηνεύσω τη σημασία και τον ρόλο των RMA, να αποτυπώσω αρχικά την ευρεία έννοια τους και τον σκοπό που εξυπηρετούν στον όμιλο της MOBIAK.



ΤΟΥ ΦΑΝΗ ΚΑΡΥΔΑΚΗ
Οικονομικές Επιστήμες, BSc
Τμήμα Λογιστηρίου Κέντρο
Διανομής Κεντρικής & Νοτίου -
Νησιωτικής Ελλάδας

Έντυπο **Return Merchandise Authorization**, αποκαλείται η φόρμα έγκρισης που έχει λάβει ένας πελάτης X από το τμήμα πωλήσεων Χανίων για να επιστρέψει ένα προϊόν το οποίο για διάφορους λόγους (ακύρωση παραγγελίας πελάτη του, λάθος κωδικός προϊόντος στη παραγγελία κ.α. ελαττωματικό τμήμα προϊόντος) δεν επιθυμεί πλέον να κρατήσει. Είναι η φόρμα εκείνη, η οποία οφείλει να συνοδεύει το δελτίο αποστολής του πελάτη, αναγράφοντας **1. Την επωνυμία του, 2. Τον κωδικό που θέλει να επιστρέψει, 3. Τα τεμάχια του κωδικού και 4. Τον σκοπό διακίνησης (πχ προς έκδοση πιστωτικού ή προς έλεγχο) και 5. Ορισμένες παρατηρήσεις του πελάτη ώστε να κατευθύνει και να βοηθήσει την αποθήκη.** Βάσει της φόρμας αυτής, το λογιστήριο της Αθήνας καταχωρεί συστηματικά το δελτίο, “προσθέτοντας απόθεμα” φυσικώς αλλά και ηλεκτρονικά στους αποθηκευτικούς χώρους του Soft one και του Mantis.

Η παρακολούθηση, ο έλεγχος και το κλείσιμο των εκκρεμών RMA αποτελεί αρμοδιότητα πολύ σοβαρή και ο χειρισμός τους ακολουθεί τα βήματα, τη σπουδαιότητα και τη βαρύτητα των παραγγελιών της εγχώριας αγοράς (σε ορισμένες μάλιστα περιπτώσεις έχουμε συναντήσει και επιστροφή πελάτη εξαγωγικής δραστηριότητας, η οποία διαχειρίζεται με τον ίδιο τρόπο).

Από το αίτημα του πελάτη προς τις πωλήσεις > στον έλεγχο, την έγκριση της επιστροφής και την καταχώρηση του RMA, από την ενημέρωση των κέντρων διανομών για παραλαβή > στην κατάλληλη και έγκαιρη οδηγία του λογιστηρίου στους οδηγούς για περισυλλογή της επιστροφής, στην φυσική καταγραφή και παραλαβή από τα αρμόδια άτομα στην αποθήκη > στην καταχώρηση του δελτίου και στη προώθηση του ώστε να κοπεί το πιστωτικό τιμολόγιο από το κεντρικό λογιστήριο > μέχρι και τη συμφωνία υπολοίπων μεταξύ των καρτελών πελάτη - προμηθευτή, καταλαβαίνουμε πως υπάρχει άμεση αλληλεπίδραση, μια συνεχής ροή στην εν λόγω διαδικασία και ένας αλληλεξαρτώμενος κύκλος συνεργασίας μεταξύ συναδέλφων.

Παρατηρείται καθημερινά η καταχώρηση των RMA να αυξάνεται από τα τμήματα **FIRE & CARE** με αποτέλεσμα οι κινήσεις από τα κέντρα διανομής να χρίζουν αμεσότητας ως προς την παραλαβή των επιστροφών ώστε μέχρι το τέλος του εκάστοτε μήνα να μην εκκρεμεί κάποιο δελτίο και οι πελάτες να βρίσκονται σε θέση να συμφωνήσουν την οικονομική καρτέλα τους με τους εισπράκτορες της εταιρίας έχοντας στα χέρια τους και τα τιμολόγια δελτία αγορών αλλά και τα πιστωτικά τους τιμολόγια.

Πρόκειται λοιπόν για μια διαδικασία που απαιτεί επικοινωνία τόσο εσωτερικά μεταξύ των εμπλεκόμενων τμημάτων, όσο και μεταξύ πελατών - τμημάτων πωλήσεων Χανίων, εξωτερικών πωλητών (οι οποίοι έρχονται σε άμεση επαφή με τις ανάγκες των πελατών) υπευθύνων αποθήκης και λογιστηρίων.

Τα RMA αφορούν αποθέματα, η καταχώρηση των οποίων στον σωστό αποθηκευτικό χώρο είναι ιδιαίτερα σημαντική υπόθεση, απαιτεί προσοχή και η παρακολούθηση τους πρέπει να λαμβάνεται πολύ σοβαρά στα υπόπιν καθώς εμπλέκονται πολλά αρμόδια άτομα, επηρεάζονται αποθήκες, υπόλοιπα ανά αποθηκευτικό χώρο τα οποία και οφείλουμε να συμφωνούν στις δυο πλατφόρμες που χειριζόμαστε, την εμπορική του Soft one και εκείνη του EPR συστήματος WMS Mantis.



Η Σημασία του Ασφαλούς Ύπνου - Υπνική Άπνοια

ΤΟΥ ΣΤΡΑΤΟΥ ΠΑΤΕΡΑΚΗ
Δομικών Έργων
Τμήμα Πωλήσεων Pygomedical

**Ο όμιλος της
MOBIAK ΑΕ,
βρίσκεται δίπλα σας
στις καθημερινές
σας ανάγκες με όλα
τα προϊόντα που
χρειάζεστε.**

Εάν ο γείτονας από το... απέναντι κτίριο παραπονιέται ότι υποφέρει από το... ροχαλητό σας. Εάν το πρωί ξυπνάτε και νιώθετε σαν να μην έχετε κοιμηθεί καθόλου. Εάν μέσα στην μέρα, παρατηρείτε ότι αποσπάται η προσοχή ή η συγκέντρωσή σας, και γενικότερα δεν έχετε την ενέργεια που είχατε κάποτε. Τότε είναι πολύ πιθανό να πάσχετε από υπνική άπνοια.

Είναι απόλυτα φυσιολογικό να διακόπτεται η αναπνοή μας κατά την διάρκεια του ύπνου. Όταν όμως διακόπτεται πάνω από 5 φορές μέσα σε διάστημα μιας ώρας (και σε μερικές ακραίες περιπτώσεις μέχρι και πάνω από 30 φορές!) δεν θεωρείται πλέον φυσιολογικό και πρέπει να το αντιμετωπίσετε.

Ο τρόπος είναι απλός: κλείνετε ραντεβού με υπνολόγο, κάνετε μελέτη ύπνου, και σας συστήνει την κατάλληλη συσκευή πίεσης (**CPAP** ή **BIPAP**). Μία αναπνευστική συσκευή με μάσκα, που απαιτεί ελάχιστη συντήρηση μέσα στον μήνα, και σας προσφέρει άμεσα **ΠΟΙΟΤΙΚΟ και ΑΣΦΑΛΗ ύπνο**. Διότι, πέρα από τα πιο απλά συμπτώματα που προαναφέραμε (ροχαλητό, έλλειψη ενέργειας και συγκέντρωσης), η Υπνική Άπνοια μπορεί να προκαλέσει μέχρι και καρδιακή ανακοπή.

Γενικότερα, είναι μία πάθηση που συναντάται σε άτομα μέσης ηλικίας, υπέρβαρα, ή χρόνιους καπνιστές. Και όμως, έχει παρουσιαστεί ακόμη και σε άτομα που αθλούνται, φαινομενικά υγιή (πχ δύτες, που για χρόνια υποβάλουν τον εαυτό τους σε κατάσταση άπνοιας, για μεγαλύτερης διάρκειας ελεύθερη κατάδυση).

Το δικό σας μέλλον, είναι στα δικά σας χέρια! Πάρτε ΣΗΜΕΡΑ μια απόφαση που μπορεί να αλλάξει δραστηρικά την ποιότητα ζωής σας!

Συμβουλευτείτε ΣΗΜΕΡΑ έναν εξειδικευμένο πνευμολόγο - υπνολόγο στην πόλη σας.

**Ο Όμιλος της MOBIAK, βρίσκεται δίπλα σας
στις καθημερινές σας ανάγκες με όλα τα
προϊόντα που χρειάζεστε.**



Νέες Εγκαταστάσεις για το Τμήμα Αναγόμεωσης της MOBIAK

Η MOBIAK είναι γνωστό ότι είναι από τους μεγαλύτερους παραγωγούς και προμηθευτές πυροσβεστικού εξοπλισμού



ΤΗΣ ΒΟΥΛΑΣ ΠΕΤΑΚΑΚΗ
Διοίκηση Επιχειρήσεων
Υπεύθυνη Κέντρου Διανομής
Εργοστασίου Κρήτης

Η MOBIAK είναι ταυτόχρονα μία αναγνωρισμένη εταιρεία που αναλαμβάνει την συντήρηση και αναγόμεωση των πυροσβεστήρων για τον έλεγχο και την λειτουργικότητα τους διατηρώντας όλες τις αυστηρές προδιαγραφές που ορίζει ο νόμος, για απόλυτη ασφάλεια και ποιότητα υλικών και υπηρεσιών.

Η αναγόμεωση είναι μια διαδικασία που δεν πρέπει να αμελείται, γιατί το κόστος που μπορεί να προκαλέσει ένας πυροσβεστήρας που δεν λειτουργεί ή που δεν αποδίδει στην κατάσβεση της φωτιάς, μπορεί να είναι ανυπολόγιστο ενώ μπορεί ακόμα και να κοστίσει ανθρώπινες ζωές.

Η εταιρεία μας, στο επενδυτικό της πρόγραμμα έχει εντάξει και το τμήμα της αναγόμεωσής-συντήρησης πυροσβεστήρων όπου μαζί με την αρίστη γνώση, εκπαίδευση και εμπειρία του αρμόδιου προσωπικού ήρθε να προστεθεί και ο πιο σύγχρονος τεχνολογικός εξοπλισμός.

Αξίζει να σημειωθεί ότι το τμήμα της αναγόμεωσης μεταφέρθηκε το Μάιο του 2021 σε νέες κτιριακές εγκαταστάσεις στα Καθιανά Ακρωτηρίου. Το προσωπικό πλέον εργάζεται σε νέους σύγχρονους χώρους εργασίας κατάλληλα διαμορφωμένους και βασισμένους πάνω στις ανάγκες τους ώστε η εργασία να γίνεται πιο εύκολη και κατά συνέπεια πιο αποδοτική. Υπάρχουν ειδικά μηχανήματα αναρροφητή σκόνης για την υγιεινή και ασφάλεια του προσωπικού. Επίσης στον χώρο υπάρχει ειδική ράμπα φόρτωσης και εκφόρτωσης των πυροσβεστήρων η οποία γίνεται με ηλεκτρικά παλετοφόρα.

Όλοι οι πυροσβεστήρες μεταφέρονται από και προς τον συνεργάτη συσκευασμένοι με ειδικές σακούλες αεροστρωμάτων ενώ κατά την παραλαβή τους και μέχρι την επιστροφή τους τοποθετούνται πάνω σε ειδικά διαμορφωμένες παλετοθέσεις.

Το τμήμα της αναγόμεωσης της MOBIAK καλύπτει σχεδόν το μεγαλύτερο μέρος των αναγκών της Κρήτης καθώς επίσης υποστηρίζει και τους συνεργάτες μας σε όλη την Ελλάδα.

Σημειώνεται, ότι η επένδυση δεν έχει ολοκληρωθεί πλήρως, αφού το επόμενο στάδιο είναι στα πλάνα η ηλεκτρονική καταγραφή του έντυπου επανελέγχου ώστε ο κάθε πυροσβεστήρας να έχει την δική του ιστορία ζωής.

Μέσα σε όλα αυτά ο σεβασμός προς τον συνεργάτη είναι και θα είναι πάντα προτεραιότητα της MOBIAK ακόμα και για τον πυροσβεστήρα που έρχεται για συντήρηση - αναγόμεωση.



Εκπαιδευτικό Σεμινάριο

Ολοκληρώθηκε το πρώτο εκπαιδευτικό σεμινάριο της MOBIAK για το 2022

ΤΟΥ ΝΙΚΟΥ ΦΡΑΓΚΙΟΥΔΑΚΗ
Μηχανικός Πληροφορικής
Υπεύθυνος Πωλήσεων Ιατρικών Ελλάδος

Τοι συνεργάτες που επισκέφθηκαν τις κεντρικές εγκαταστάσεις μας στα Χανιά, είχαν την ευκαιρία να μας γνωρίσουν από κοντά και να εκπαιδευτούν πάνω σε επιλεγμένες κατηγορίες ορθοπεδικών προϊόντων της ισπανικής εταιρείας "Prim".

Επίσης, ενημερώθηκαν για τα νέα προϊόντα της MOBIAK καθώς και για τον νέο Ιατροτεχνολογικό Κανονισμό ΕΕ 2017/745.

Το εκπαιδευτικό σεμινάριο πραγματοποιήθηκε το διήμερο 18-20/3 ενώ εντός του 2022 πρόκειται να γίνουν επιπλέον σεμινάρια.

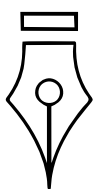
Ανυπομονούμε να σας γνωρίσουμε όλους από κοντά.

Στη MOBIAK συνεχίζουμε την αδιάκοπη αναζήτηση νέων καινοτόμων προϊόντων και συστημάτων, επενδύουμε σε νέες τεχνολογίες και υπερσύγχρονες εγκαταστάσεις, ανεβάζοντας καθημερινά τον πήχη ακόμα ψηλότερα.

Σας ευχαριστούμε για την προτίμηση σας και την εμπιστοσύνη που μας δείχνετε όλα αυτά τα χρόνια!



Εργαστήριο Πυροσβεστικών Δοκιμών



ΤΟΥ ΒΑΓΓΕΛΗ ΚΑΡΤΕΡΗ
Μηχανολόγος Μηχανικός
Τμήμα Διασφάλισης Ποιότητας,
Πυροσβεστικών

Η MOBIAK σεβόμενη τον εαυτό της και με κυρίαρχο γνώμονα την παροχή ποιοτικών προϊόντων έχει αναπτύξει εδώ και χρόνια στο εργοστάσιο Χανίων το Εργαστήριο Πυροσβεστικών Δοκιμών. Απ' την αρχή της λειτουργίας του το εργαστήριο έχει ως κύριο μέλημα τον έλεγχο, την ανάπτυξη και την εξέλιξη των πυροσβεστικών προϊόντων που παρέχονται από την MOBIAK.

Αυτό επιτυγχάνεται μέσω των ελέγχων που πραγματοποιούνται στα εξαρτήματα όπου χρησιμοποιούνται στην κατασκευή των πυροσβεστικών ειδών αλλά και με ελέγχους στα διάφορα πυροσβεστικά προϊόντα που διακινεί και κατασκευάζει η MOBIAK.

Οι διαδικασίες ελέγχου και οι λειτουργίες του εργαστηρίου επιθεωρούνται ανά τακτά χρονικά διαστήματα από φορείς πιστοποίησης του εξωτερικού (AFNOR, CNPP, BSI, CNBOP, TSE, MPA κα.) και από φορέα της Ελλάδα μέσω της EBETAM (Mirtec). Οι επιθεωρήσεις έχουν ως σκοπό τον έλεγχο της παραγωγικής διαδικασίας του εργοστασίου για τις πιστοποιημένες σειρές πυροσβεστήρων που διαθέτει η MOBIAK και για τα νέα είδη πυροσβεστήρων που πρόκειται να κυκλοφορήσουν στην εκάστοτε αγορά. Οι δοκιμές που διενεργούνται στο εργαστήριο δοκιμών είναι βασισμένες στα εφαρμοσμένα πρότυπα που έχουν πιστοποιηθεί οι πυροσβεστήρες. Επίσης, συνεργάζεται με διάφορα διαπιστευμένα εργαστήρια φορέων πιστοποίησης (CNPP, MPA, MIRTEC, BSI, APRAGAZ) για την αποστολή και τον έλεγχο των πυροσβεστήρων και των κατασβεστικών μέσων για επιπλέον ελέγχους. Όπως για παράδειγμα ο έλεγχος της λειτουργίας των πυροσβεστήρων στις ακραίες συνθήκες λειτουργίας και οι εκτενέστεροι έλεγχοι στα κατασβεστικά μέσα.

Το εργαστήριο Πυροσβεστικών Δοκιμών είναι εξοπλισμένο με όργανα και συσκευές εστί ώστε να μπορεί να ελέγξει τις απαιτήσεις από τα ευρωπαϊκά πρότυπα στους πυροσβεστήρες. Ο εξοπλισμός του εργαστηρίου διαρκώς εμπλουτίζεται συνεχώς για ένα ποιοτικό προϊόν μέσω των ελέγχων που διενεργούνται.

Με τον εμπλουτισμό του εξοπλισμού του οδηγεί στην όλο και μικρότερη εξάρτηση της εταιρίας μας στη χρήση υπεργολάβων για τη διενέργεια δοκιμών των προϊόντων.



Ο εξοπλισμός που χρησιμοποιείται από το εργαστήριο ελέγχεται για την αξιοπιστία του ανά τακτά χρονικά διαστήματα μέσω εσωτερικών ελέγχων και από εταιρεία που είναι διαπιστευμένη για την διακρίβωση του μετρικού εξοπλισμού.

Στόχος του εργαστηρίου και του προσωπικού είναι η παροχή αξιόπιστων αποτελεσμάτων. Η χρήση των αποτελεσμάτων αυτών βοηθούν στη διασφάλιση της ήδη άριστης ποιότητας των προϊόντων και επιπλέον στην εξέλιξή τους. Ένας ακόμα σημαντικός ρόλος του εργαστηρίου είναι η συμβολή στην διενέργεια δοκιμών οι οποίες αφορούν την δημιουργία και εξέλιξη νέων πυροσβεστικών προϊόντων της MOBIAK.

Τον Ιούνιο το 2014 μεταστεγάστηκε το εργαστήριο δοκιμών και ξεκίνησε τη λειτουργία παρέχοντας τις υπηρεσίες του στον τομέα των πυροσβεστικών. Με την μεγάλη επέκταση των υποδομών που πραγματοποιήθηκε το 2021 στις εγκαταστάσεις του εργοστασίου Χανίων το Εργαστήριο Δοκιμών που μεταφέρθηκε σε νέες εγκαταστάσεις. Η επέκταση του έχει ως αποτέλεσμα να διπλασιαστούν οι δυνατότητές του. Αυτό προήλθε μετά από ενδελεχή μελέτη που διενεργήθηκε για να εκμεταλλευτούν οι νέοι χώροι στο έπακρον.

1. Τριπλασιάστηκε ο αποθηκευτικός χώρος των δειγμάτων για τη συλλογή και την παραμονή τους για ένα χρονικό διάστημα.

2. Διπλασιάστηκε ο αποθηκευτικός χώρος που αφορά την προετοιμασία - θερμοστάτηση δειγμάτων (τροχήλατων, φορτιών πυροσβεστήρων).

3. Δημιουργήθηκε νέος χώρος όπου πραγματοποιούνται οι μετρήσεις και δοκιμές των πυροσβεστικών ειδών που είναι διπλάσιος από τον υφιστάμενο χώρο. Ο όποιος μελετήθηκε με γνώμονα την εργονομία και την μέγιστη ασφάλεια για τον εργαζόμενο, έτσι ώστε να διενεργούνται οι δοκιμές τον καλύτερο και ασφαλέστερο τρόπο.



Νέες Πιστοποιήσεις Προϊόντων της MOBIAK στο Φορέα CNBOP - PIB (Πολωνία)



ΤΟΥ ΓΙΑΝΝΗ ΓΚΙΟΥΜΕ
Μηχανικός Περιβάλλοντος
Τμήμα Διασφάλισης Ποιότητας,
Πυροσβεστικών

Η MOBIAK η οποία είναι από τις μεγαλύτερες εταιρείες παραγωγής και εμπορίας πυροσβεστικού εξοπλισμού παγκοσμίως, και απαρτίζεται από έμπειρο και καταξιωμένο προσωπικό σε όλα τα κομβικά τμήματα (τα οποία αποτελούν και την αιτία ανάδειξης της εταιρίας σε παγκόσμιο επίπεδο) προχώρησε στην διεύρυνση των εργαστηρίων του εξωτερικού που συνεργάζεται.

Μετά από απόφαση που πάρθηκε από την Διοίκηση της MOBIAK, προχωρήσαμε στην συνεργασία της εταιρείας μας με τον φορέα πιστοποίησης CNBOP - PIB, ο οποίος είναι επιφορτισμένος από το κράτος της Πολωνίας με τον έλεγχο/δοκιμές και την ασφαλή διάθεση προϊόντων πρόληψης και κατάσβεσης πυρκαγιών στην τοπική αγορά.

Κανένα προϊόν που προορίζεται για αυτό το σκοπό δεν επιτρέπεται να διακινείται στην αγορά της Πολωνίας, εάν πρώτα δεν έχει περάσει από τον εν λόγω φορέα πιστοποίησης. Άξιο αναφοράς είναι πως η Διοίκηση του φορέα CNBOP-PIB αποτελείται μόνο από υψηλόβαθμα στελέχη της Πυροσβεστικής υπηρεσίας της Πολωνίας.

Ακολουθεί μια σύντομη ιστορική αναδρομή για τον CNBOP-PIB:

Ο CNBOP-PIB δημιουργήθηκε το **1972** με την ονομασία OBROP και πρώτος του Διευθυντής ήταν ο Κος Stawoski Zygmunt. Την ίδια χρονιά εκδόθηκε το 1ο πιστοποιητικό με αριθμό 1/72 και αφορούσε 50kg τροχήλατο πυροσβεστήρα Ξηράς Σκόνης.

Το 1984 μετονομάστηκε από OBROP σε CNBOP.

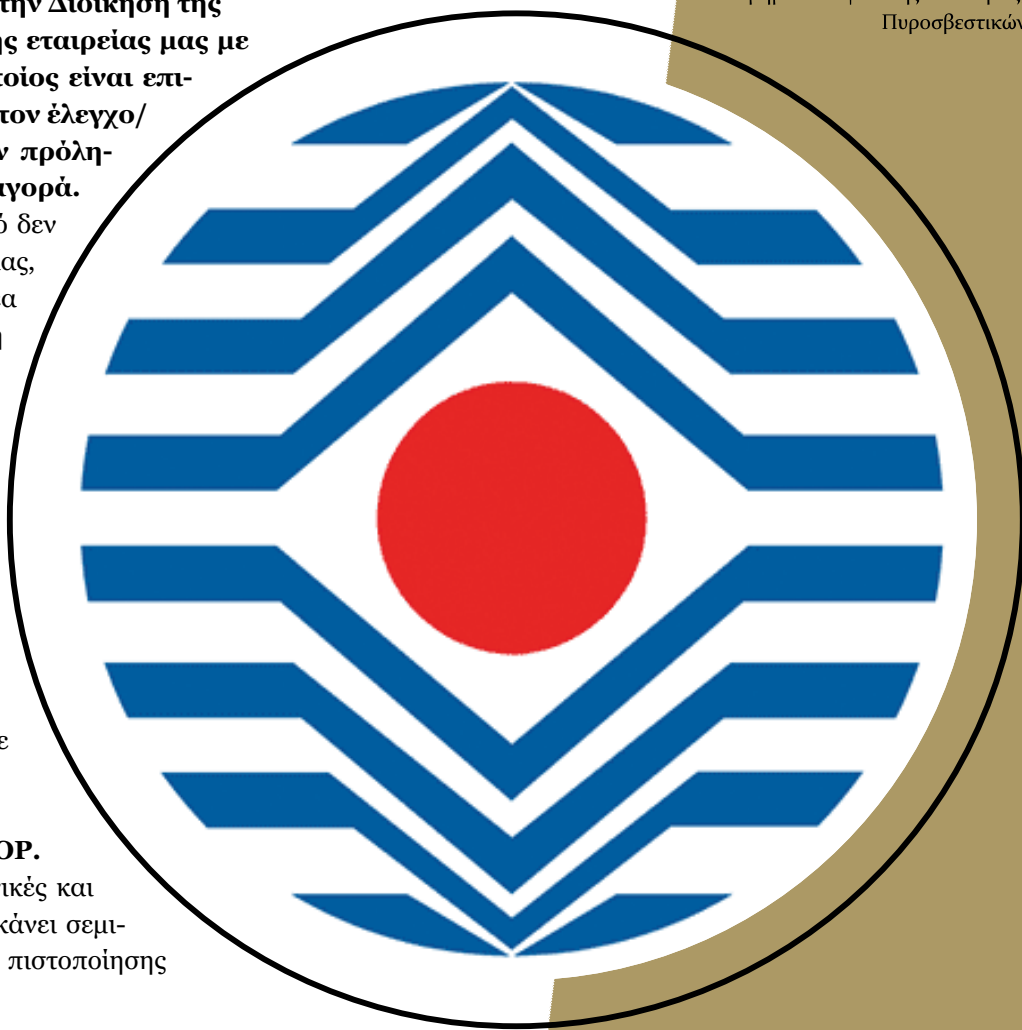
Από το 1990 ξεκίνησε να λαμβάνει μέρος σε εθνικές και παγκόσμιες εκθέσεις, συνεδριάσεις και επίσης να κάνει σεμινάρια και να γίνεται ευρύτερα γνωστός ως φορέας πιστοποίησης προϊόντων πρόληψης και κατάσβεσης πυρκαγιών.

Το 1998 το Υπουργείο Εσωτερικών και Διοίκησης της Πολωνίας ενέκρινε τον CNBOP ως τον μοναδικό φορέα που μπορεί να εκδώσει το Πιστοποιητικό συμμόρφωσης που απαιτείται ώστε να μπορεί ένα προϊόν πρόληψης και κατάσβεσης πυρκαγιών να διακινείται ελεύθερα στην αγορά της Πολωνίας.

Το 2001 ο CNBOP διευρύνθηκε με τρεις επιπλέον εργαστηριακούς χώρους και επίσης την διαπίστευσή του σε επιπλέον τομείς όπως κατασβεστικά υλικά και δοκιμές σε οχήματα.

Το 2010 το Υπουργικό συμβούλιο της Πολωνίας αναβάθμισαν τον CNBOP σε εθνικό κέντρο ερευνών και ταυτόχρονα άλλαξε η ονομασία σε CNBOP-PIB.

Από εκείνη τη χρονιά και έπειτα ο CNBOP-PIB έχει αναπτύξει το εύρος των διαπιστεύσεων που έχει ως εργαστήριο και θεωρείται από τους πλέον αυστηρούς και καταξιωμένους φορείς πιστοποίησης στη Ευρώπη, θέτοντας ταυτόχρονα το πήχη της ποιότητας των προϊόντων που είναι στο εύρος των αρμοδιοτήτων του πολύ υψηλά. **Γι' αυτό το λόγο οποιοδήποτε προϊόν φέρει πιστοποιητικό από τον εν λόγω φορέα πιστοποίησης είναι σίγουρα υψηλών προδιαγραφών.**



Άξιο αναφοράς είναι πως η Διοίκηση του φορέα CNBOP-PIB αποτελείται μόνο από υψηλόβαθμα στελέχη της Πυροσβεστικής υπηρεσίας της Πολωνίας

Νέο ΦΕΚ για την Πυροπροστασία

ΤΟΥ ΜΙΧΑΛΗ ΚΑΠΕΤΑΝΑΚΗ
Ηλεκτρολόγος Μηχανικός & Μηχανικός Η/Υ
Τμήμα Εξαγωγών, Πυροσβεστικών



Α ημοσιεύθηκε σε **ΦΕΚ** η απόφαση του Υπουργείου Κλιματικής Κρίσης και Πολιτικής Προστασίας, που αφορά στην "Έγκριση της υπ' αρ. 13/2021 Πυροσβεστικής Διάταξης με θέμα: «Καθορισμός της διαδικασίας υποβολής των απαιτούμενων δικαιολογητικών, ελέγχου και έκδοσης των διοικητικών πράξεων πυροπροστασίας σε επιχειρήσεις - εγκαταστάσεις, κατ' εφαρμογή του άρθρου 167 του ν. 4662/2020»
Με την απόφαση αυτή εγκρίνεται η υπ' αρ. 13/2021 πυροσβεστική διάταξη του Αρχηγού του Πυροσβεστικού Σώματος, σύμφωνα με την οποία καθορίζεται η διαδικασία υποβολής των απαιτούμενων δικαιολογητικών, ελέγχου και έκδοσης των κάτωθι διοικητικών πράξεων πυροπροστασίας κατ' εφαρμογή της παρ. 1 του άρθρου 167 του ν. 4662/2020 (Α' 27):

Ουσιαστικά με την Πυροσβεστική Διάταξη 13/2021, η διαδικασία έκδοσης της Έγκρισης και της Αρχαιοθέτησης Μελέτης Ενεργητικής Πυροπροστασίας, της Ενημέρωσής τους, καθώς και του Πιστοποιητικού Ενεργητικής Πυροπροστασίας, διενεργούνται πλέον ηλεκτρονικά, μέσω του συστήματος e - Άδειες, σύμφωνα με το άρθρο 33 του ν. 4495/2017, όπως ισχύει.

Η νέα ηλεκτρονική διαδικασία ξεκίνησε μετά από πολύμηνη προετοιμασία. Η υπηρεσία απευθύνεται κατά κύριο λόγο σε μηχανικούς που έχουν αναλάβει την εκτέλεση των σχετικών διαδικασιών από ιδιοκτήτες ή ενοικιαστές ή εκμεταλλευτές ακινήτων κατά την αδειοδότηση της επιχειρηματικής/οικονομικής δραστηριότητας, όπου προβλέπεται από τη νομοθεσία - και τις αρμόδιες πυροσβεστικές αρχές. **Η Ενεργητική Πυροπροστασία αφορά κατά κύριο λόγο τη μελέτη και υλοποίηση για τα συστήματα και μέσα πυρόσβεσης και πυρανίχνευσης, συγκρότησης ομάδων πυρασφάλειας, εκπαίδευσης για αντιμετώπιση πυρκαγιάς και οδηγίες για την αντιμετώπισή τους κλπ σε κάθε παραγωγική ή μη εγκατάσταση και κτίριο.**

Στο Νέο Σύστημα οι αιτήσεις και ο έλεγχός τους θα διεξάγονται αποκλειστικά ηλεκτρονικά μέσω του πληροφοριακού αδειοδοτικού συστήματος «e - άδειες» του ΤΕΕ, μέσω των λειτουργιών του οποίου προσφέρονται και διασφαλίζονται τα εξής:

- Πιστοποίηση του υποβάλλοντος την αίτηση μηχανικού
- Αυτόματη δρομολόγηση στην αρμόδια Πυροσβεστική Υπηρεσία ανάλογα με την χωροθέτηση του προς έγκριση χώρου ή εγκατάστασης
- Ασφαλής πρόσβαση των στελεχών της κάθε πυροσβεστικής υπηρεσίας για εσωτερική χρέωση και έλεγχο των υποβαλλόμενων μελετών και στοιχείων.
- Διατύπωση παρατηρήσεων προς διόρθωση στοιχείων όπου απαιτείται
- Διαφάνεια και ιχνηλασιμότητα της διαδικασίας
- Ηλεκτρονική τήρηση του αρχείου με δυνατότητα αναζήτησης

Στο Σύστημα έχουν Ενταχθεί τα εξής Είδη Αιτήσεων:

- Έγκριση μελέτης (ενεργητικής) πυροπροστασίας
- Αρχαιοθέτηση μελέτης (ενεργητικής) πυροπροστασίας
- Πιστοποιητικό (ενεργητικής) πυροπροστασίας
- Ανάρτηση έντυπης εγκεκριμένης/θεωρημένης μελέτης (ενεργ.) πυροπροστασίας
- Ενημέρωση έγκρισης μελέτης (ενεργητικής) πυροπροστασίας
- Ενημέρωση αρχαιοθέτησης μελέτης (ενεργητικής) πυροπροστασίας

Οι διαδικασίες για τις μελέτες παθητικής πυροπροστασίας παραμένουν ως έχουν κατά την φάση έκδοσης άδειας δόμησης.



Διαχείριση Αποβλήτων που Προκύπτουν από τις Εργασίες Συντήρησης Πυροσβεστήρων

Διάθεση Πυροσβεστικής Σκόνης

Κάθε πρόσωπο, του οποίου οι δραστηριότητες παράγουν απόβλητα (αρχικός παραγωγός αποβλήτων) ή κάθε πρόσωπο που πραγματοποιεί εργασίες προ επεξεργασίας, ανάμειξης ή άλλες οι οποίες οδηγούν σε μεταβολή της φύσης ή της σύνθεσης των αποβλήτων αυτών (παρ. 5, άρθρο 11, Ν.4042/2012).

Για τους σκοπούς προστασίας του περιβάλλοντος και του ανθρώπου, το Υπουργείο Περιβάλλοντος και Ενέργειας λειτουργεί ηλεκτρονική πλατφόρμα για τη δήλωση των αποβλήτων, το:

Ηλεκτρονικό Μητρώο Αποβλήτων, ΗΜΑ.

Η οδηγία 2008/98/ΕΚ για τα απόβλητα θεσπίζει ένα νομικό πλαίσιο για την επεξεργασία των αποβλήτων στην Ευρωπαϊκή Ένωση (ΕΕ).

Το πλαίσιο αποσκοπεί στην προστασία του περιβάλλοντος και της ανθρώπινης υγείας τονίζοντας τη σημασία της ορθής διαχείρισης των αποβλήτων, της ανάκτησης και των τεχνικών ανακύκλωσης για τη μείωση της πίεσης που ασκείται στους πόρους και τη βελτίωση της χρήσης τους.

Περιληπτικά, η οδηγία θεσπίζει την ιεράρχηση των αποβλήτων και των ενεργειών σχετικά με αυτά με κύριους άξονες την:

- **Πρόληψη**
- **Επαναχρησιμοποίηση**
- **Ανακύκλωση**
- **Ανάκτηση για άλλους σκοπούς, όπως η ενέργεια, και**
- **Διάθεση**

Η οδηγία επιβεβαιώνει την «**αρχή ο ρυπαίνων πληρώνει**», σύμφωνα με την οποία ο αρχικός παραγωγός αποβλήτων πρέπει να επιβαρύνεται με το κόστος της διαχείρισης των αποβλήτων.

Επιπλέον, η οδηγία εισάγει την έννοια της «διευρυμένης ευθύνης του παραγωγού».

Αδειοδότηση ΜΟΒΙΑΚ Α.Ε.

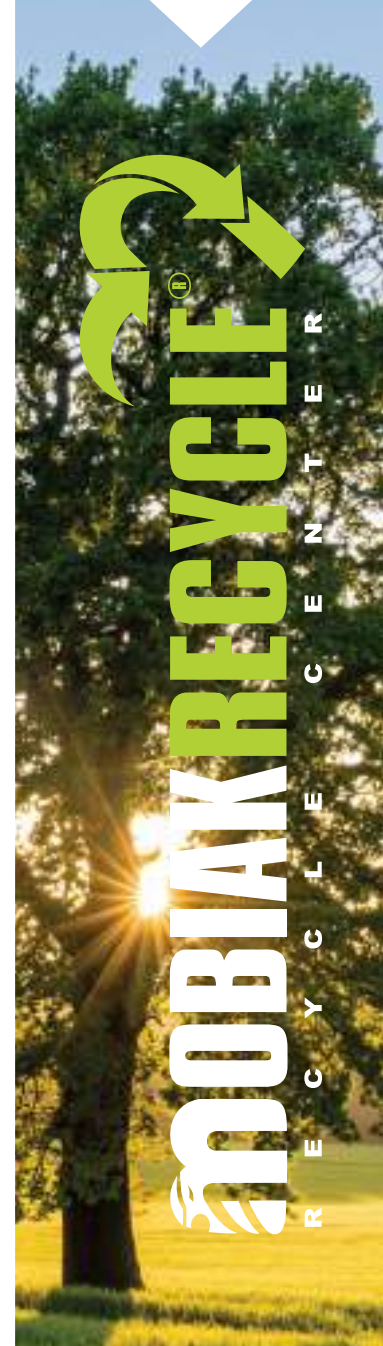
Η MOBIAC απέκτησε και πλέον διαθέτει Πανελλήνια Άδεια Συλλογής και Μεταφοράς αποβλήτων!

Μπορούμε να παραλαμβάνουμε και να διαχειριζόμαστε την απόβλητη πυροσβεστική σκόνη που προκύπτει από τις εργασίες συντήρησης των πυροσβεστήρων στα εργαστήρια των Αναγνωρισμένων Εταιριών και να τη διαθέτουμε σύμφωνα με την κείμενη νομοθεσία, ένα πεδίο που ήταν κενό κατά κοινή ομολογία και προβληματίζε τον κλάδο.

Επίσης, διαθέτει και την άδεια για εργασίες επεξεργασίας των αποβλήτων εντός των εγκαταστάσεών της, δηλαδή τον διαχωρισμό των μερών του πυροσβεστήρα και την διαχείριση του κάθε μέρους π.χ. διαχείριση μετάλλων και πυροσβεστικής σκόνης.

Για περισσότερες πληροφορίες, το τμήμα πωλήσεων της εταιρίας μας είναι στη διάθεσή σας για να σας συντάξει σχετική προσφορά.

ΤΗΣ ΜΑΓΔΑΣ ΧΑΡΑΛΑΜΠΙΑΚΗ
Χημικός MSc.
Υπεύθυνη Τμήματος
Διασφάλισης Ποιότητας Πυροσβεστικών



ΤΡΙΠΛΩΤΗ ΕΝΤΥΠΟ ΠΑΡΑΔΟΣΗΣ ΜΗ ΕΠΙΚΙΝΔΥΝΩΝ ΑΠΟΒΑΤΩΝ ΓΙΑ ΤΟ (ΕΣΤΕΡΝΟ) ΜΗΤΡΩΟ ΤΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ	
<i>Αξιόσημο Αριθμός / Όχημα</i> -----	
1. Παραγωγός ή Κάτοχος Αποβλήτου Επωνυμία: Διεύθυνση: Αριθμός και τηλεφωνικός: Αριθμός Μητρώου ΝΜΑ Παραγωγού: Τηλ: Email:	ΤΑΥΤΟΠΟΙΗΣΗ ΑΠΟΒΑΤΩΝ ΑΠΟ ΤΟ ΠΑΡΑΣΩΟ Συνήθως παραγράφω το απόσπαστο: <u>Αποβλήτου Παραδοτέου ανάμει</u> Κωδικός Ευρωπαϊκού Καταλόγου Αποβλήτων (ΕΚΑ) Ποσότητα: kg Ημερομηνία μεταφοράς: Υπογραφή Αρμόδιου:
2. Πολύκλητος – Μεταφορέας Επωνυμία: <u>MOBILAS S.E.</u> Διεύθυνση: <u>Ποσειδάειο Αρχηγείου Ναυτιλίας</u> Αριθμός και τηλεφωνικός: Τηλ: <u>28210 63722</u> Email: <u>info@mobilas.com</u>	Αριθμός Μητρώου ΝΜΑ Συνάπτες: Μέσο Μεταφοράς: Ημερομηνία Μεταφοράς: Υπογραφή Αρμόδιου:
3. Εγκατάσταση Παραβλήσι (σημαίνει την κατηγορία) Διαθέσιμα (0) Διμεταστάσι (0) Αποβλήτων/Μεταφορέων	Αριθμός Μητρώου ΝΜΑ Εγκατάστασης Παραβλήσι: Ημερομηνία Παραβλήσι: Υπογραφή Αρμόδιου:
Επωνυμία: Διεύθυνση: Αριθμός και τηλεφωνικός: Αριθμός Μητρώου ΝΜΑ Παραγωγού: Τηλ: Email:	ΤΑΥΤΟΠΟΙΗΣΗ ΑΠΟΒΑΤΩΝ Συνήθως παραγράφω το απόσπαστο: <u>Αποβλήτου Παραδοτέου ανάμει</u> Κωδικός Ευρωπαϊκού Καταλόγου Αποβλήτων (ΕΚΑ)

Η Οργάνωση της Αποθήκης μέσω WMS



ΤΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΑΣ ΚΥΠΡΑΙΟΥ
Οικονομίας και Δημόσιας Διοίκησης
Τμήμα λογιστηρίου
Κέντρο Διανομής Κεντρικής & Νοτίου-
Νησιωτικής Ελλάδος

Η οργάνωση της αποθήκης εν έτει 2022 αποτελεί καθοριστικό παράγοντα στην βιωσιμότητα των επιχειρήσεων και καθορίζεται από την ακρίβεια και την ταχύτητα διαχείρισης των εμπορευμάτων.

Ο όμιλος **MOBIAK** επενδύοντας στην οργάνωση του συνόλου των αποθηκών των Κέντρων Διανομής της με πιο πρόσφατο εκείνο της Βορείου Ελλάδος αποκτά τις εξής δυνατότητες:

- Την ταχύτερη και ακριβή εκτέλεση των παραγγελιών / παραλαβών της
- Καταγραφή εισερχόμενων εξερχόμενων από την αποθήκη
- Απογραφή με δυνατότητα καταγραφής αποθηκευτικού χώρου / σημείο αποθήκευσης
- Εκτύπωση ετικετών barcode
- Καταγραφή LOT number προϊόντων

Με τον τρόπο αυτό η **MOBIAK** καταφέρνει να εξυπηρετεί άμεσα και με τον καλύτερο το τρόπο το πελατολόγιο της όντας πρωταρχικό της μέλημα και παράλληλα αποκτά και η ίδια πολλαπλά οφέλη.

- Διασφαλίζει την εύρυθμη λειτουργία της και παρέχει στο προσωπικό της υψηλή τεχνογνωσία σε σύγχρονα ERP συστήματα αποθήκης κορυφαία στην εφοδιαστική αλυσίδα αυξάνοντας παράλληλα και την παραγωγικότητα του
- Μειώνει πιθανές αστοχίες που δύναται να προκύψουν πχ από την χειρόγραφη καταχώρηση
- Περιορίζει τις απώλειες
- Αντιμετωπίζει αποτελεσματικά και έγκαιρα τυχόν φαινόμενα under και over stocking
- Διασφαλίζει τη σχέση με τον τελικό καταναλωτή προσφέροντας εμπορεύματα άριστης ποιότητας.

Συνοψίζοντας όλα τα παραπάνω η **MOBIAK** σχεδιάζει την υλοποίηση στρατηγικών επενδύσεων σε πληροφοριακά συστήματα, στην αναδιοργάνωση διαδικασιών logistics και στην εκπαίδευση / εξειδίκευση του προσωπικού της σε μια περίοδο όπου ο εν λόγω κλάδος αποτελεί περίπου 10 -12 % του ΑΕΠ.

Νέα Πιστοποιημένη Σειρά Αυτόματων Πυροσβεστήρων Οροφής με HFC-227ea

ΤΗΣ ΣΟΦΙΑΣ ΣΤΑΜΠΟΛΑΚΗ

Επιστήμη & Τεχνολογία Υλικών

Τμήμα Διασφάλισης Ποιότητας, Πυροσβεστικών



Σταθερή επιδίωξη της MOBIAK είναι η περαιτέρω αναβάθμιση της ποιότητας και αποτελεσματικότητας των πυροσβεστικών μέσων με σκοπό τη πλήρη χρηστικότητα αλλά και ικανοποίηση των πελατών. Κατόπιν ενδελεχούς τεχνολογικής αξιολόγησης, κατανόησης των αναγκών και άμεσης εξυπηρέτησης των πελατών, με στόχο τη δημιουργία ενός καθαρού υλικού, φιλικότερου προς το περιβάλλον, σας παρουσιάζουμε τη νέα πιστοποιημένη μας σειρά αυτόματων πυροσβεστήρων οροφής.

Το πιο ευρέως διαδεδομένο clean agent κατασβεστικό υλικό, υποκατάστατο του Halon 1301, αποτελεί το HFC-227ea (όνομα IUPAC: 1,1,1,2,3,3,3-επταφθοροπροπάνιο) το οποίο είναι άχρωμο, ηλεκτρικά μη αγώγιμο, άοσμος αλογονάνθρακας και με άκρως ικανοποιητικά αποτελέσματα κατάσβεσης. Μέσω ενός συνδυασμού χημικών και φυσικών μηχανισμών είναι κατάλληλο για κατάσβεση πυρκαγιών τύπου Α (Στερεά Καύσιμα) και τύπου Β (Υγρά καύσιμα) με υψηλές αποδόσεις.

Αξίζει λοιπόν να αναφερθούμε στα χαρακτηριστικά του:

- Το HFC-227ea δεν περιέχει βρώμιο ή χλώριο, επομένως έχει μηδενική πιθανότητα καταστροφής του όζοντος.
- Γρήγορη κατάσβεση και υψηλή αποδοτικότητα.
- Μικρή διάρκεια ζωής στην ατμόσφαιρα.
- Δεν αφήνει υπολείμματα ή λιπαρές εναποθέσεις μετά την εφαρμογή.
- Λειτουργεί διακόπτοντας τη φωτιά σε μοριακό επίπεδο και όχι λαμβάνοντας οξυγόνο από τον προστατευμένο χώρο.

Η νέα σειρά αυτόματων πυροσβεστήρων οροφής HFC-227ea είναι ιδανική για όλους τους επαγγελματικούς χώρους με σκοπό τη προστασία από πυρκαγιές και διατίθενται σε χωρητικότητες:

- Χωρητικότητα 2kg HFC-227ea
- Χωρητικότητα 4kg HFC-227ea
- Χωρητικότητα 8kg HFC-227ea

Με 68°C Sprinkler Πιστοποιημένο κατά CE



CODE 0135424

MBK21 - HFC - 2

ΣΥΓΚΡΟΤΗΜΑΤΟΣ



UL Πιστοποιημένο HFC Υλικό

Αυτόματος Πυροσβεστήρας Οροφής
2Kg HFC-227ea

- 68°C Sprinkler
- Ύψος 27,6cm
- Διάμετρος 24cm

ΧΑΡΑΚΤΗΡΙΣΤΙΚΑ

Χωρητικότητα	8Kg
Υλικό κατάσβεσης	HFC-227ea
Θερμοκρασία λειτουργίας	-10°C ~ +60 °C
Πίεση λειτουργίας	10bar (20°C) , PS = 18bar
Πίεση δοκιμής	26 bar
Όγκος εξοπλισμού	14 lt
Ύψος δοχείου με βάση	431±5mm
Διάμετρος δοχείου	302±1.5 mm
Σπείρωμα λαμίου	M30X1,5
Υλικό δοχείου	DC01 (St12)
Υλικό κλείστρου	CuZn40Pb2
Βαλβίδα ασφαλείας	21-26 bar
Προσέγγ. μεικτό βάρος	15 kg
Προσέγγ. διαστάσεις	460x340 mm
Βαφή	RAL 3002
Συσκευασία	1 τμχ.

Θυσιάζουμε την **Ασφάλεια** μας στον βωμό της Τιμής;

ΤΟΥ ΣΤΡΑΤΟΥ ΚΟΡΩΝΗ
Μηχατρονικός Μηχανικός MSc.
Υπεύθυνος Τμήματος Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Από τις αρχές του 2020, όταν και εμφανίστηκε η πανδημία, δεν δοκιμάζεται μόνο το Σύστημα Υγείας σε παγκόσμια κλίμακα – δοκιμάζεται με αρκετή ένταση η παγκόσμια Οικονομία η οποία βάλλεται από συνεχόμενες ανατιμήσεις Πρώτων Υλών οι οποίες έχουν αντίκτυπο στις τιμές όλων των Προϊόντων συμπεριλαμβανομένων των Προϊόντων παθητικής ή ενεργητικής πυροπροστασίας.

Εκτός από τις επιπτώσεις της πανδημίας, η Ενεργειακή Κρίση, η συνεχόμενη Αύξηση των Ναύλων όπως και η συνεχώς μεταβαλλόμενη ισοτιμία Ευρώ/Δολαρίου δημιούργησαν ένα «εκρηκτικό Κοκτέιλ» παραγόντων τα οποία είχαν ως αποτέλεσμα ποσοστά αύξησης τα οποία δεν μπορούσε κανείς να διανοηθεί 2 χρόνια νωρίτερα.

Αυτό άλλωστε το βιώσαμε και εμείς – και όταν λέω εμείς εννοώ την Εταιρία και εσάς, τους Συνεργάτες μας ανά την Ελληνική επικράτεια αλλά και τους Συνεργάτες μας στο εξωτερικό. **Ενώ η Εταιρία είναι ευρέως γνωστή για την σταθερότητα των προσφερόμενων τιμών** αναγκασθήκαμε από τις αρχές του 2021 έως και σήμερα να ανακοινώσουμε αρκετές φορές, νέες Τιμές, βαλλόμενοι και εμείς από τις διεθνείς ανατιμήσεις.

Τον Φεβρουάριο (φέτος) ανακοινώσαμε τον Νέο Τιμοκατάλογο ο οποίος προσδίδει ένα αίσθημα σταθερότητας. Να υπενθυμίσω ότι ο προηγούμενος είχε εκδοθεί το 2015 και παρέμενε σταθερός έως και το 2021!!

Λογαριάζουμε χωρίς τον ξενοδόχο και οπού ξενοδόχος η σύρραξη μεταξύ Ρωσίας-Ουκρανίας; Θα δείξει! Κανείς δεν ξέρει. Κανείς δεν μπορεί να προβλέψει καθώς τέτοιου είδους καταστάσεις θεωρούνται ανωτέρα βία. Εμείς ευελπιστούμε η κατάσταση αυτή να έχει ολοκληρωθεί όταν διαβάσετε το άρθρο αυτό και να έχουμε επιστρέψει στην κανονικότητα για το καλό της ανθρωπότητας και όχι των τιμών.

Το φαινόμενο είναι παγκόσμιο φυσικά και δεν αφορά μόνο εμάς και εσάς – αφορά όλους τους ανθρώπους παγκοσμίως, όλες τις επιχειρήσεις, όλες τα κράτη, όλες τις οικονομίες. Πρέπει να το αντιμετωπίσουμε με ψυχραιμία μιας και αυτά είναι τα δεδομένα με τα οποία πρέπει να ζήσουμε από εδώ και στο εξής.

Ο Νομός του Murphy λέει ότι το Άνοιγμα των Φτερών μιας Πεταλούδας στη Κίνα μπορεί να έχει ως Αποτέλεσμα ένα Τυφώνα στην Αμερική – ο Νομός του COVID λέει ότι η Αρρώστια μιας Νυχτερίδας στην Κίνα μπορεί να προκαλέσει τυφώνα στην παγκόσμια Οικονομία.

Η σταθερότητα πλέον είναι μια λέξη που κρύβει πολλούς κινδύνους. Για παράδειγμα είναι απαγορευτικό πλέον οποιαδήποτε επιχείρηση στον Τομέα της Πυρασφάλειας (ή οπουδήποτε αλλού) να δεσμεύεται με Οικονομικές Προσφορές που περιγράφουν Σταθερές Τιμές Προμήθειας για μεγάλα χρονικά διαστήματα. Κανείς μα κανείς δεν μπορεί να δεσμευτεί ή να γνωρίζει τι θα ξημερώσει την επόμενη μέρα και αν κάποιο παγκόσμιο συμβάν θα έχει ως αποτέλεσμα ανατιμήσεις σε παγκόσμια κλίμακα.

Μη δεσμεύεστε προσφέροντας σταθερές Τιμές για μεγάλα χρονικά διαστήματα διότι μπορεί να βρεθείτε εκτεθειμένοι. Κλείνοντας θέλω να αναφέρω κάτι ακόμα σημαντικό κατ' εμέ – ότι οι αυξήσεις στις οποίες προχωρήσαμε δεν έγιναν με γνώμονα την αύξηση των κερδών της Εταιρίας.

Οι αυξήσεις οι οποίες έγιναν αφορούσαν ξεκάθαρα τις αυξήσεις και τίποτα παραπάνω. **Εδώ να αναφέρω, διότι πολλοί δεν το γνωρίζουν, ότι ΔΕΝ μεταβιβάσαμε όλο το ποσοστό αύξησης που δεχτήκαμε.**

Απορροφήσαμε μεγάλο ποσοστό της αύξησης, μειώνοντας ακόμα περισσότερο τα κέρδη μας διότι αυτή είναι η φιλοσοφία της Εταιρίας με την οποία συνεργάζεστε όλα αυτά τα χρόνια. Ό,τι μπορούμε το απορροφούμε και το μεταβιβάζουμε. Δεν δραττόμεθα της ευκαιρίας για να αυξήσουμε τα κέρδη μας.





Η δική μου απάντηση ως συντονιστής πλέον του Τμήματος Εξαγωγικών Πωλήσεων είναι :

- Θέλουμε να αγοράσουμε ένα ακριβό αμάξι διότι εκτός από τις ανέσεις και το Brand Name και τον πιθανόν δυνατό κινητήρα προσδίδει περισσότερη Ασφάλεια
- Θέλουμε να αγοράσουμε ένα ακριβό κινητό τηλέφωνο διότι εκτός από την καλύτερη κάμερα, την μεγαλύτερη οθόνη, τις όποιες παραπάνω επιλογές θεωρείται πιο Αξιόπιστο
- Θέλουμε να πάμε ένα ταξίδι και δεν θα πετάξουμε με την XX Εταιρία η οποία είναι η φθηνότερη αλλά με την καλύτερη διότι είναι όπως και να το κάνουμε πιο Ασφαλές
- Θέλουμε να αγοράσουμε ένα ποδήλατο για το παιδί μας και δεν θέλουμε το φθηνότερο για να μην σπάσουν τα ροδάκια και πέσει – θέλουμε το επώνυμο, το ακριβότερο για Ασφάλεια
- Θέλουμε να προστατεύσουμε το Σπίτι μας, την Επιχείρησή μας, το Σχολείο που μπορεί να πηγαίνει το παιδί μας με Πυροσβεστικό Εξοπλισμό και ΞΑΦΝΙΚΑ ΑΛΛΑΖΕΙ Η ΣΚΕΨΗ ΚΑΙ Η ΛΟΓΙΚΗ ... εδώ θέλουμε το ΦΘΗΝΟΤΕΡΟ
- Δεν μας νοιάζουν οι Φορείς (όχι ο Φορέας) που έχουν Πιστοποιήσει το Προϊόν
- Δεν μας νοιάζει η Σκόνη ή ο Αφρός ή το Υλικό του Πυροσβεστήρα
- Δεν μας νοιάζει αν το δοχείο έχει περισσότερες κολλήσεις από τον Frankenstein
- Δεν μας νοιάζει αν το Λάστιχο είναι από υλικό που φτιάχνουμε τα Καλαμάκια που πίνουμε φραπέ
- Δεν μας νοιάζει αν στην Ταβέρνα που θα πάμε το βραδύ για φαγητό προσφέρουμε και εγκαθιστούμε μια φθηνή αντιγραφή ενός συστήματος Κουζίνας με αγνώστου προέλευσης Αποτελέσματα σε Συνθήκες Πυρκαγιάς
- Δεν μας νοιάζει αν στο εξοχικό μας θέλουμε να βάλουμε Πυροσβεστική φωλιά κατασκευασμένη από Μέταλλο σε πάχος τσιγαρόχαρτου

ΠΟΛΛΑ ακόμα δεν μας νοιάζουν που θα ΕΠΡΕΠΕ να μας νοιάζουν – γιατί εμείς θέλουμε το Φθηνότερο. Όμως το Φθηνότερο εκτός από έλλειψη αξιοπιστίας θα μας δημιουργήσει προβλήματα.

Σε όλους τους υπολοίπους τομείς της ζωής μας, μας νοιάζει η Ασφάλεια & η Αξιοπιστία και δεν κάνουμε θυσίες στον βωμό της Τιμής – και το κάνουμε αυτό στον επικίνδυνο και ευαίσθητο τομέα της Πυρασφάλειας; Όταν προστατεύουμε τα σπίτια μας, τα μαγαζιά μας, τα σχολεία που πηγαίνουν τα παιδιά μας;

Δυστυχώς όλα ξεκινούν από την παιδεία. Είμαι 42 χρονών και θέλω να πιστεύω ότι η γενιά μας θα αλλάξει αυτή τη Νοοτροπία – μακάρι διότι με αυτά τα πράγματα δεν παίζουν στον βωμό του φθηνότερου.

Η Εταιρία μας προσφέρει εδώ και 45 Χρονιά Προϊόντα Ασφαλή, Πιστοποιημένα, Αξιόπιστα, Ποιοτικά σε άκρως Ανταγωνιστικές Τιμές και δεν θα θυσιάσουμε την Ασφάλεια μας στον βωμό της Τιμής – ΕΞΕΙΣ;

MOBIAK - Μία εταιρεία που σέβεται την Κοινωνία και το Περιβάλλον

Ο όμιλος της MOBIAK από το 1977 είναι πιστός στο όραμα του “Αξία στην Ασφάλεια, Επένδυση στην Ποιότητα”

ΤΗΣ ΜΑΡΙΑΣ ΚΛΟΥΒΙΔΑΚΗ
Digital Marketing MSc
Τμήμα Marketing -
Δημοσίων Σχέσεων

Εδώ και 45 χρόνια στέκεται δίπλα στον άνθρωπο, έχοντας υψηλό το αίσθημα της κοινωνικής ευθύνης και της αλληλεγγύης. Το όραμα του Εμμανουήλ Σβουράκη (πρεσβ.), η MOBIAK να φτάσει στην κορυφή, παραμένει βασικός στόχος της εταιρείας.

Έτσι, η οικογένεια της MOBIAK, με τις συνεχείς δράσεις της αποσκοπεί να θέσει ψηλά τον πήχη και να ξεχωρίσει ανάμεσα σε ισχυρά ονόματα του πυροσβεστικού και ιατροτεχνολογικού κλάδου.

• Η MOBIAK δίπλα στην Κοινωνία

Ο όμιλος της MOBIAK, δεν σταματά να προσφέρει απλόχερα τη βοήθεια του, όποτε και όπου χρειασθεί.

Σε μία πρωτοβουλία αλληλεγγύης, η MOBIAK στάθηκε δίπλα στις ανάγκες του συλλόγου εθελοντών πολιτικής προστασίας Αγίου Στεφάνου, μετά τις πυρκαγιές που έπληξαν την Αττική το περασμένο καλοκαίρι.

Άμεση ήταν η ανταπόκριση της εταιρείας και στο κάλεσμα του πυροσβεστικού κλιμακίου Νεάπολης Βοΐου Κοζάνης, ενώ συνεχής είναι η συμβολή της στο σπουδαίο έργο που προσφέρει το “Χαμόγελο του παιδιού”, η Ηλιαχτίδα και ο Ορίζοντας.

Παράλληλα, η MOBIAK συμβάλει τα μέγιστα και στον αθλητισμό, στηρίζοντας Έλληνες αθλητές, καθώς και τοπικές ομάδες ποδοσφαίρου.

Ενισχύει επίσης, το προνοιακό έργο της εκκλησίας, προσφέροντας βοήθεια σε συνανθρώπους μας.

Όλα τα παραπάνω είναι μόνο μερικά παραδείγματα, από το πλούσιο κοινωνικό έργο της MOBIAK.

• Ο Θεσμός της MOBIAK Friday

Φέτος η MOBIAK χάραξε διαφορετική στρατηγική σε σχέση με τον θεσμό της **Black Friday**. Η εταιρεία μας έχει αποδείξει έμπρακτα την οικολογική της συνείδηση και μάλιστα πρόσφατα δημιούργησε μονάδα διαχείρισης αποβλήτων με στόχο να μειώσει το αποτύπωμα της στον πλανήτη. Σε συνέχεια της νέας στρατηγικής που έχει υιοθετήσει για το περιβάλλον, φέτος ξεκίνησε την καμπάνια “Mobiak Friday”. Με αφορμή την Black Friday, η MOBIAK σε συνεργασία με το δασαρχείο και τον δήμο Χανίων υιοθέτησε ένα δέντρο για κάθε εργαζόμενο της εταιρείας. **Κάθε εργαζόμενος της εταιρείας πλέον έχει ένα δέντρο στο όνομα του και όλοι μαζί νιώθουμε περήφανοι που βάζουμε το δικό μας λιθαράκι στην προστασία του περιβάλλοντος.**

Η “Mobiak Friday” γεννήθηκε για να παλέψει ενάντια στον παράλογο καταναλωτισμό. Είναι μία περιβαλλοντική πρωτοβουλία που ενθαρρύνει την επανασύνδεση με τη φύση. Στη MOBIAK “Δίνουμε Ανάσα”.



Με αφορμή την Black Friday, η MOBIAK σε συνεργασία με το δασαρχείο και τον δήμο Χανίων υιοθέτησε ένα δέντρο για κάθε εργαζόμενο της εταιρείας.

• **MOBIAK Recycle Center**

Η εταιρία μας από την 1η Δεκεμβρίου 2021, σας παρέχει μία επιπλέον υπηρεσία, αφού διαχειρίζεται -με γνώμονα την προστασία του περιβάλλοντος- τα απόβλητα που προκύπτουν από τις εργασίες συντήρησης και αναγόμωσης των πυροσβεστήρων. **Πιο αναλυτικά, η MOBIAK Α.Ε. επενδύοντας για μία ακόμα φορά σε εξειδικευμένο εξοπλισμό υψηλού κόστους και πρωτοπόρο για τα ελληνικά δεδομένα, αδειοδοτείται για τη συλλογή και μεταφορά της πυροσβεστικής σκόνης ενώ μεριμνά για την τελική της διαχείριση, η ίδια ως εγκεκριμένος ανεξάρτητος φορέας.**

Το μέλλον είναι “πράσινο”.

• **Τα Βραβεία που Αναδεικνύουν την Αξιοπιστία της MOBIAK**

Η MOBIAK μέσα στο 2021 τιμήθηκε ακόμα μία φορά, με πέντε βραβεία στα Security and Fire Awards, τον θεσμό ανάδειξης των βέλτιστων πρακτικών στους τομείς της ασφάλειας και της πυρόσβεσης. Η MOBIAK επιβεβαίωσε με τον καλύτερο τρόπο ότι αποτελεί την κορυφαία ελληνική εταιρεία στον τομέα του πυροσβεστικού εξοπλισμού και μία από τις ανερχόμενες δυνάμεις σε διεθνές επίπεδο. **Συγκεκριμένα, η εταιρεία μας απέσπασε πέντε βραβεία στις κατηγορίες, “Βιομηχανία” – Gold, “Ατομικός εξοπλισμός προσωπικού” – Silver, “Συστήματα πυρόσβεσης” – Silver, “Συστήματα πυρανίχνευσης” – Bronze, “Λύσεις κατάσβεσης” – Bronze, διαγωνιζόμενοι ανάμεσα στις μεγαλύτερες εταιρείες που δραστηριοποιούνται στην Ελλάδα.** Τα βραβεία Security and Fire Awards ολοκληρώνουν μια ιδιαίτερα επιτυχημένη χρονιά για τη MOBIAK, κατά τη διάρκεια της οποίας τιμήθηκε, επίσης, στα Sales Awards 2021 με το βραβείο Gold στην κατηγορία «Αύξηση Εξαγωγών – Ανάπτυξη σε Διεθνείς Αγορές».

• **Υποτροφία από τη MOBIAK στο Πολυτεχνείο Κρήτης**

Η MOBIAK εδώ και αρκετά χρόνια, επιβραβεύει τους αριστούχους αποφοίτους του Πολυτεχνείου Κρήτης.

Έτσι και φέτος, απέδωσε υποτροφία – βραβείο αριστείας στην Χανιώτισσα απόφοιτο της Σχολής Μηχανικών Παραγωγής & Διοίκησης (ΜΠΔ) με τον υψηλότερο βαθμό.

Η γνώση είναι δύναμη και εμείς στη MOBIAK το γνωρίζουμε καλά, γιατί δε σταματάμε ποτέ να καταρτιζόμαστε και να εξελισσόμαστε.

Στη MOBIAK δεν υπάρχουν όρια!





Ο Καθοριστικός Ρόλος της Διαχείρισης Ταμειακών Ροών στη MOBIAK



Η πιο σημαντική παράμετρος στη Διαχείρισης Ταμιακής Ροής σε μία επιχείρηση, είναι η ελαχιστοποίηση των προβλημάτων ρευστότητας που προκαλούνται εξαιτίας του χρονικού κενού μεταξύ των εισπράξεων και των πληρωμών.

Μια καλή διαχείριση ταμειακών ροών προσφέρει σταθερότητα, παρέχει δυνατότητα επιλογής πελατών, προμηθευτών και προσωπικού, διευκολύνει τη διαπραγμάτευση των καλύτερων όρων με προμηθευτές και συμβάλει στο γενικό σχέδιο ανάπτυξης της εταιρείας.

Ένας από τους σημαντικότερους δείκτες μιας επιχείρησης στο σύγχρονο επιχειρείν, αποτελεί η διαχείριση των Ταμειακών Ροών (Cash Flow Management).

Για τη MOBIAK είναι πρωταρχικής σημασίας να μπορέσει να ανταπεξέλθει στις υποχρεώσεις της και αυτό μπορεί να επιτευχθεί μέσα από μια σειρά στρατηγικών αποφάσεων και κινήσεων.

Δημιουργώντας λοιπόν έναν προϋπολογισμό ταμειακών ροών μπορούμε να προβλέψουμε την πηγή και την χρήση των μετρητών μιας επιχείρησης για μελλοντικές περιόδους και να διαπιστώσουμε τυχόν μελλοντικό πρόβλημα ρευστότητας, ούτως ώστε η επιχείρηση να προβεί έγκαιρα σε διορθωτικές κινήσεις όπως για παράδειγμα αναβολή πληρωμών ή ταχύτερη είσπραξη.

ΤΗΣ ΜΑΙΡΗΣ ΝΙΚΟΛΟΥΔΑΚΗ

Οικονομολόγος
Προϊσταμένη Λογιστηρίου
Οικονομικού Τμήματος
Γραμματειακή Υποστήριξη
CEO - Owner



Έχοντας δημιουργήσει τον προϋπολογισμό μετρητών μπορούμε να διαπιστώσουμε επίσης αν θα χρειαστούμε ένα μελλοντικό δανεισμό καθώς και το ποιο θα είναι το ύψος αυτού.

Χωρίς ταμειακά διαθέσιμα, τα λογιστικά κέρδη που εμφανίζει μια επιχείρηση είναι στην πραγματικότητα άνευ ουσίας καθώς η έλλειψή τους αποτελεί ένα από τους σημαντικότερους παράγοντες που οδηγούν μια επιχείρηση στην κατάρρευση και μετέπειτα στο κλείσιμό της. Με τη δημιουργία ενός σωστού πλάνου «Προϋπολογισμού Ταμειακών Ροών», η διοίκηση μιας εταιρείας είναι σε θέση να προβλέπει την πηγή και τη χρήση των Ταμειακών Ροών για μελλοντικές περιόδους, να διαπιστώνει πιθανό μελλοντικό πρόβλημα ρευστότητας, ώστε να προβεί έγκαιρα σε απαραίτητες διορθωτικές κινήσεις να προγραμματίζει την πιθανή μεταφορά συγκεκριμένων υποχρεώσεων, και να προγραμματίσει το επενδυτικό της πλάνο και γενικά τις αποφάσεις της.



Μια καλή διαχείριση ταμειακών ροών προσφέρει σταθερότητα, παρέχει δυνατότητα επιλογής πελατών, προμηθευτών και προσωπικού, διευκολύνει τη διαπραγμάτευση των καλύτερων όρων με προμηθευτές και συμβάλει στο γενικό σχέδιο ανάπτυξης της εταιρείας.



Η ΣΗΜΑΣΙΑ ΤΗΣ ΣΥΣΚΕΥΑΣΙΑΣ ΣΕ ΕΝΑ ΠΡΟΙΟΝ

Η συσκευασία δεν είναι απλά ένα κουτί, μια φιάλη ή μια τσάντα μέσα στην οποία συσκευάζεται ή μεταφέρεται το προϊόν, αλλά **αποτελεί μέρος του**, που έχει παραχθεί βάσει συγκεκριμένων προδιαγραφών και κανόνων για να **διασφαλίσει την ποιότητα και την ασφαλή διακίνηση ενός προϊόντος**.

Πιο συγκεκριμένα, η προσεγμένη συσκευασία ενός προϊόντος εκτελεί πολλές λειτουργίες, για τις οποίες το μάρκετινγκ ενδιαφέρεται ιδιαίτερα. Ειδικότερα:

- Εκτός του ότι πάνω σε αυτή είναι ακόμα πιο ευδιάκριτη η σχετική σήμανση του προϊόντος.
- Προστατεύει το προϊόν από τη φθορά του χρόνου
- Με κείμενο που συνήθως αναγράφεται πάνω στη συσκευασία δίνονται οδηγίες χρήσης και γενικά πληροφορίες για το προϊόν
- Καθιστά πιο εύκολη την τοποθέτησή του προϊόντος στο ράφι
- Βελτιώνει την εικόνα του συμβάλλοντας στην καλύτερη προβολή του
- Διαφοροποιεί το προϊόν δημιουργώντας προστιθέμενη αξία έναντι του ανταγωνισμού
- Βοηθάει περισσότερο στην αύξηση του «brand awareness» του κατασκευαστή

Όλες αυτές οι λειτουργίες προσφέρουν οφέλη επικοινωνίας, χρήσης και αντίληψης του προϊόντος, γι' αυτό και η συσκευασία πρέπει πάντοτε να αποτελεί αντικείμενο μεγάλης προσοχής και μελέτης για κάθε επιχείρηση.

Μία ωραία συσκευασία θα τραβήξει την προσοχή του καταναλωτή για να δει και να εξετάσει από κοντά το προϊόν, που είναι ένα από τα βήματα μέχρι να αποφασίσει την αγορά του. Η συσκευασία του προϊόντος στο ράφι θα πρέπει αμέσως να κερδίσει την προσοχή του καταναλωτή για να το διακρίνει, και οφείλει να τον βοηθήσει για να:

- Κάνει αντιληπτό το είδος του προϊόντος
- Τραβήξει το ενδιαφέρον του ώστε να μάθει περισσότερα για το προϊόν
- Βρει εύκολα τις οδηγίες χρήσης και πληροφορίες για το περιεχόμενο της συσκευασίας
- Εξηγήσει γιατί το προϊόν του είναι χρήσιμο
- Πείσει τον καταναλωτή να το αγοράσει

Αυτό μπορεί να γίνει εύκολα αντιληπτό εάν συγκρίνουμε και βάλουμε δίπλα δίπλα ένα προϊόν με μία «παραδοσιακή» πλαστική συσκευασία και το ίδιο προϊόν με μία όμορφη και έγχρωμη χάρτινη συσκευασία. Για τους παραπάνω λόγους και γιατί η MOBIAK θέλει πάντα να βελτιώνει την ποιότητα των προϊόντων της και να στηρίζει πάντα τους συνεργάτες της, αποφάσισε να αλλάξει την συσκευασία για τα μαξιλάρια ύπνου και για τα βοηθητικά μαξιλάρια που διακινεί με το λογότυπό της.



ΤΟΥ ΦΙΛΙΠΠΟΥ ΧΡΙΣΤΟΔΟΥΛΑΚΗ
Οργάνωση & Διοίκηση Επιχειρήσεων BSc.
Υπεύθυνος Έρευνας & Ανάπτυξης
Ιατρικού Τμήματος



2016

2022



Η ΜΟΒΙΑΚ Α.Ε. στην **Πολωνία**

ΤΟΥ **ΜΑΝΩΛΗ ΚΛΑΠΑΚΗ**
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Αξιοσημείωτο γεγονός αποτελεί η μεγάλη ζήτηση της συγκεκριμένης αγοράς σε πυροσβεστήρες κατάσβεσης μπαταριών Λιθίου, για την οποία κατηγορία δεν έχει θεσπιστεί σχετικός κανονισμός από τον φορέα πιστοποίησης



Οπως προϊδεάζει ο τίτλος, προϊόντα της **MOBIAK** εντάσσονται δυναμικά στην αγορά της Πολωνίας. Δεν διστάζουμε να επενδύσουμε στην καρδιά των κατασκευαστών της Ευρώπης και ποιος ο λόγος άλλωστε αφού εταιρίες επιλέγουν να εισάγουν τα προϊόντα μας ενώ μπορούν κάλλιστα να προμηθευτούν "πανομοιότυπα" από τους κατασκευαστές της γειτονίας τους.

Το γεγονός αυτό αποδεικνύει έμπρακτα ότι προσφέρουμε σε ανταγωνιστικές τιμές που σε συνδυασμό με το υψηλό επίπεδο υπηρεσιών-παροχών, αισθήματος εμπιστοσύνης-σταθερότητας και ποιότητας προϊόντων, αποτελούν παράγοντες και αρχές οι οποίες συνάδουν με τις ανάγκες και αναζητήσεις του πελατολογίου με αποτέλεσμα να αναγνωρίζονται και να αποτελούν το ολοκληρωμένο πακέτο ώστε να μας επιλέξουν και από μεριάς μας να επενδύσουμε σε αυτούς και για αυτούς.



Η εισαγωγή προϊόντων

πρόληψης και κατάσβεσης αποτελεί υψηλή επένδυση καθώς πέραν των εξόδων προώθησης ενός νέου προϊόντος στην αγορά, **απαραίτητη είναι η διαδικασία έκδοσης τοπικών πιστοποιήσεων, που αναλαμβάνει να εκδώσει ο Πολωνικός φορέας CNBOP-PIB (Scientific and Research Center for Fire Protection – National Research Institute)**, απαιτώντας υψηλών προδιαγραφών προϊόντα και υψηλό κόστος πιστοποίησης ανά προϊόν.

Τα προϊόντα τα οποία βρίσκονται υπό τη διαδικασία πιστοποίησης αποτελούνται κυρίως από φορητούς και τροχήλατους πυροσβεστήρες ξηράς κόνεως καθώς και φορητούς πυροσβεστήρες διοξειδίου του άνθρακα. Η επιλογή των σχετικών μοντέλων έγινε **με κύριο γνώμονα το κενό της αγοράς για προϊόντα με ισορροπίας υψηλής ποιότητα και ανταγωνιστικής τιμής.**

Αξιοσημείωτο γεγονός αποτελεί η μεγάλη ζήτηση της συγκεκριμένης αγοράς σε πυροσβεστήρες κατάσβεσης μπαταριών Λιθίου, για την οποία κατηγορία δεν έχει θεσπιστεί σχετικός κανονισμός από τον φορέα πιστοποίησης, παρά ταύτα η εταιρία χωρίς λοιπόν να είναι επιβαλλόμενο από τον φορέα, αποδεικνύοντας τον ανθρωποκεντρικό χαρακτήρα **σε συνδυασμό με την πρωτοπορία διεξάγει δοκιμές κατάσβεσης** οι οποίες υπό ιδανικές συνθήκες και σωστών χειρισμών του χειριστή οδηγούν στην αποτελεσματική κατάσβεση πυρκαγιών μπαταριών Λιθίου.

Έλλειψη Ηλεκτρονικών Chips - Εξαρτημάτων

Όλοι οι κατασκευαστές ιατρικών συσκευών αγωνίζονται να διαχειριστούν τις ελλείψεις εξαρτημάτων



ΤΟΥ ΜΙΧΑΛΗ
ΒΑΡΔΑΚΗ

Ηλεκτρονικός
Μηχανικός
Υπεύθυνος Τμήματος
Εισαγωγών Ιατρικών

Ο κόσμος μαστίζεται από μια παγκόσμια έλλειψη τσιπ, καθώς η ζήτηση για αυτά τα μικρά εξαρτήματα υψηλής τεχνολογίας υπερβαίνει κατά πολύ την ικανότητα προφοράς.

Αυτή η έλλειψη ξεκίνησε αρχικά ως αποτέλεσμα της πανδημίας του COVID. Το προσωπικό στα χυτήρια ημιαγωγών στην Κίνα και σε όλο τον κόσμο δεν μπορούσε να πάει στην εργασία του, τα εργοστάσια έκλεισαν και η παραγωγή σταμάτησε, γεγονός που οδήγησε σε έλλειψη προμήθειας. Η κίνηση αυτού του εφοδιασμού επιβραδύνθηκε επίσης από αυστηρότερους περιορισμούς στα λιμάνια και τα διεθνή σύνορα.

Ταυτόχρονα, η τηλεργασία και η τηλεεκπαίδευση οδήγησε σε ζήτηση για νέο εξοπλισμό, αυτοσχέδια γραφεία και αίθουσες διδασκαλίας στα σπίτια μας και αναβάθμιση των επιλογών οικιακής ψυχαγωγίας μας. Αυτό προκάλεσε μια ξαφνική αύξηση της ζήτησης για πολλές από τις συσκευές που βασίζονται σε ημιαγωγούς. Όλα τα παραπάνω επηρέασαν κατά πολύ τον βασικότερο κλάδο, που δεν είναι άλλος από τον ιατρικό.

Όλοι οι κατασκευαστές ιατρικών συσκευών αγωνίζονται να διαχειριστούν τις ελλείψεις εξαρτημάτων. Αυτό μπορεί να είναι μεγάλο πρόβλημα, ειδικά επειδή πολλές συσκευές μπορεί να σημαίνουν τη διαφορά μεταξύ ζωής και θανάτου για ένα άτομο.

Η καθυστέρηση και μερικές φορές η οριστική ακύρωση του εξοπλισμού που λειτουργεί με τσιπ, όπως οι αναπνευστήρες, συμπυκνωτές, απινιδωτές και τα μηχανήματα απεικόνισης, θέτει σε κίνδυνο τους ασθενείς που βασίζονται σε αυτά τα είδη και επιβαρύνει περαιτέρω ένα ήδη τεντωμένο σύστημα υγειονομικής περίθαλψης.

Ο χρόνος παράδοσης στην κατασκευή τσιπ έχει ήδη αυξηθεί από 4-8 εβδομάδες σε 30-40 εβδομάδες

τώρα, και για ορισμένα εξαρτήματα σε 100 εβδομάδες, με αποτέλεσμα διακοπές και καθυστερήσεις. Ακόμη και σε υψηλότερο ποσοστό, οι προμηθευτές δεν εγγυώνται παραγγελίες ή τιμές. Καθώς οι προμήθειες της αγοράς μετατοπίζονται απροσδόκητα, βλέπουμε τις παραγγελίες προμήθειας να επιβεβαιώνονται και στη συνέχεια να ανατιμώνται λόγω των αυξημένων τιμών υλικών. Το κόστος αυτό μεταφέρεται στους προμηθευτές και τους αγοραστές. Λόγω της ξαφνικής πτώσης της διαθεσιμότητας, βλέπουμε επίσης παραγγελίες να προγραμματίζονται και στη συνέχεια να ακυρώνονται χωρίς προειδοποίηση.



Ο χρόνος παράδοσης στην κατασκευή τσιπ έχει ήδη αυξηθεί από 4-8 σε 30-40 εβδομάδες τώρα, και για ορισμένα εξαρτήματα σε 100 εβδομάδες, με αποτέλεσμα διακοπές και καθυστερήσεις.



ΚΟΠΗ ΠΡΩΤΟΧΡΟΝΙΑΤΙΚΗΣ ΠΙΤΑΣ ΑΠΟ ΤΗ MOBIAK



ΤΟΥ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΥ
ΤΣΑΓΚΑΡΙΔΗ
Πωλητής
Υπεύθυνος Κέντρου
Διανομής Κεντρικής &
Ανατολικής Κρήτης

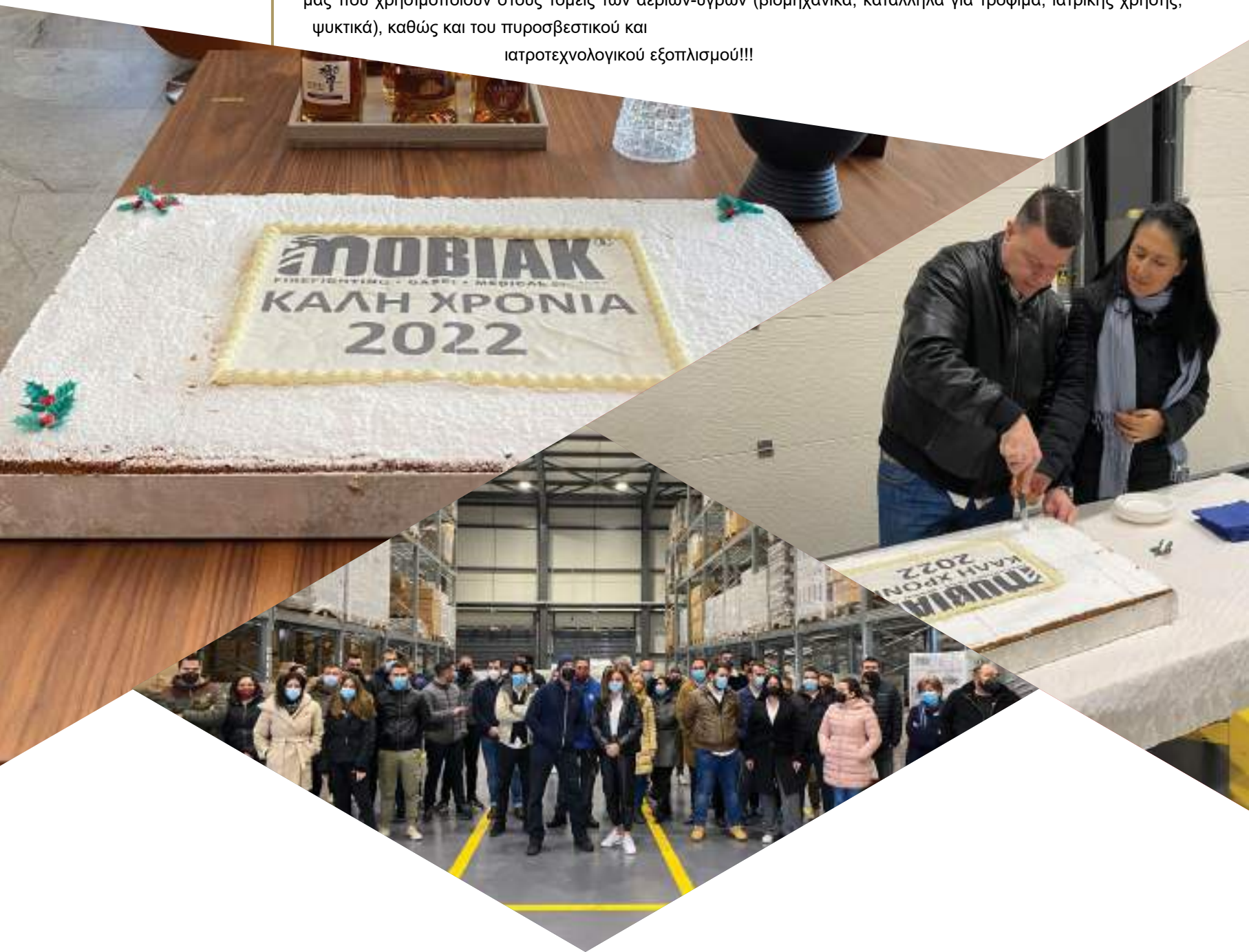
Η οικογένεια της MOBIAK έκοψε την Πρωτοχρονιάτικη πίτα της παρουσία του προέδρου και Διευθύνοντα συμβούλου Μανώλη Σβουράκη και της συζύγου του Μαρίας Σβουράκη.

Πιστή στο ετήσιο ραντεβού της η MOBIAK έκοψε και φέτος την πρωτοχρονιάτικη πίτα της, σε όλες τις εγκαταστάσεις της, σε Χανιά, Ηράκλειο, Αθήνα και Θεσσαλονίκη.

Στην κοπή συμμετείχαν όλοι οι εργαζόμενοι της εταιρείας, ενώ τα φλουριά ήταν πολλά και οι τυχεροί κέρδισαν όμορφα δώρα.

Ευχαριστούμε ολόψυχα την Διοίκηση της MOBIAK για τη συνεχή πολυεπίπεδη υποστήριξη που μας παρέχει.

Ευχαριστούμε επίσης και τους συνεργάτες μας για τη συνεργασία τους μαζί μας σε μία ακόμα “δύσκολη χρονιά” και τους υποσχόμαστε όντας μία έμπειρη και “δεμένη” ομάδα ότι θα δίνουμε κάθε μέρα τον καλύτερο εαυτό μας για την εξυπηρέτησή τους ώστε η MOBIAK να διατηρείται συνεχώς στην κορυφή της προτίμησής τους για όλα τα είδη μας που χρησιμοποιούν στους τομείς των αερίων-υγρών (βιομηχανικά, κατάλληλα για τρόφιμα, ιατρικής χρήσης, ψυκτικά), καθώς και του πυροσβεστικού και ιατροτεχνολογικού εξοπλισμού!!!



Τεχνολογία Blockchain και η εφαρμογή της στην εφοδιαστική αλυσίδα

ΤΗΣ ΓΕΩΡΓΙΑΣ ΑΡΝΑΝΤΩΝΑΚΗ
Εφαρμοσμένα Οικονομικά MSc
Τμήμα Λογιστηρίου

Η τεχνολογία Blockchain είναι μια σχετικά νέα έννοια στον κλάδο των logistics. Είναι ένα αποκεντρωμένο καθολικό τεχνολογικό εργαλείο που καταγράφει όλες τις συναλλαγές και επιτρέπει στους συμμετέχοντες να εργάζονται χωρίς να περάσουν από τρίτους. Μια τεχνολογία την οποία έχει υιοθετήσει και η MOBIAK. Η δυνατότητα αυτής της τεχνολογίας έγκειται στην ικανότητα της να μειώνει την απάτη καθιστώντας σχεδόν αδύνατο για κάποιους να αλλάξει δεδομένα χωρίς να εντοπιστεί. Το ψηφιακό καθολικό πλεονέκτημα του blockchain είναι ικανό να βελτιώσει τη διαφάνεια για τους καταναλωτές, παρέχοντας τους την ευκαιρία να παρακολουθούν ολόκληρη τη διαδρομή των παραγγελιών τους. Επίσης, κάνει τους ελέγχους πιο διαφανείς και βελτιώνει την ασφάλεια αποκαλύπτοντας απόπειρες απάτης.

Αξιοποιώντας την τεχνολογία blockchain για την διαχείριση της εφοδιαστικής αλυσίδας, οι εταιρείες όπως η MOBIAK μπορούν να βελτιώσουν την προβολή των επιπέδων των αποθεμάτων τους. Αυτό μπορεί να γίνει παρέχοντας έγκαιρες ενημερώσεις σχετικά με το πότε τα προϊόντα αποστέλλονται ή παραδίδονται στους πελάτες. Αυτή η διαφάνεια δίνει την δυνατότητα να παρέχονται ειδοποιήσεις σε πραγματικό χρόνο σχετικά με το πότε τα προϊόντα θα είναι ξανά διαθέσιμα μετά την εξάντλησή τους. Επιπρόσθετα, η τεχνολογία blockchain προσφέρει νέες λύσεις που θα μπορούσαν να κάνουν τις λειτουργίες logistics πιο αποτελεσματικές, ασφαλείς και πιο διαφανείς από ποτέ. Οι πιθανές λύσεις του blockchain περιλαμβάνουν τον εντοπισμό ειδών διατροφής ή την παρακολούθηση αποστολών φορτίου. Τέλος, η τεχνολογία blockchain διευκολύνει τον εκτελωνισμό. Ένα σύστημα που βασίζεται σε blockchain εξοικονομεί επίσης χρήματα και χρόνο καθώς εξαλείφει τη χειρωνακτική γραφειοκρατία, διευκολύνοντας τον συγχρονισμό των εγγράφων.

Τα πλεονεκτήματα της παραπάνω τεχνολογίας, περιλαμβάνουν βελτιώσεις στην ταχύτητα, στην πιστοποίηση, στην ασφάλεια των εμπορευμάτων, στην τιμολόγηση και στη διαδικασία πληρωμών.



Αξιοποιώντας την τεχνολογία Blockchain για την διαχείριση της εφοδιαστικής αλυσίδας, οι εταιρείες όπως η MOBIAK μπορούν να βελτιώσουν την προβολή των επιπέδων των αποθεμάτων τους.



► Αγορά Νέου φορτηγού για το Κέντρο Διανομής Κεντρικής, Νοτίου και Νησιωτικής Ελλάδος της MOBIAK ΑΕ



ΤΗΣ ΠΑΡΕΣΣΑΣ ΣΑΒΟΥΛΙΔΟΥ
Επιστήμη Υπολογιστών
Τμήμα Λογιστηρίου
Κέντρο Διανομής Κεντρικής &
Νοτίου - Νησιωτικής Ελλάδος

Από την πρώτη στιγμή της λειτουργίας μας αποφασίσαμε να επενδύσουμε στη συνέπεια μέσω ενός ιδιόκτητου στόλου οχημάτων προκειμένου να εγγυηθούμε την απόλυτη ασφάλεια και αμεσότητα στην παράδοση των προϊόντων μας. Είμαστε στην ευχάριστη θέση να ανακοινώσουμε την αγορά ενός νέου φορτηγού στο Κέντρο Διανομής Αττικής το οποίο ενισχύει περισσότερο τη δύναμη του στόλου μας για την εξασφάλιση της καθημερινής εξυπηρέτησης των πελατών μας. Η ασφαλής και συνάμα γρήγορη μεταφορά των προϊόντων είναι πρωταρχικό μας μέλημα.

45 χρόνια η MOBIAK ΑΕ προσφέρει στους συνεργάτες της την καλύτερη εξυπηρέτηση με σεβασμό... ασφάλεια και αξιοπιστία... και θα συνεχίσει να το κάνει !!

Ανυψωτικά Τουαλέτας MOBIAK

Ένας από τους χώρους ενός σπιτιού όπου παρατηρούνται συχνά τέτοιες πτώσεις είναι το μπάνιο..

ΤΟΥ ΔΗΜΗΤΡΗ ΤΣΕΝΤΕΛΙΕΡΟΥ
Διοίκηση Πληροφοριακών Συστημάτων
Τμήμα Εισαγωγών Ιατρικών Ελλάδας

Η μεγάλη αυτή συχνότητα των πτώσεων για όσους ανήκουν σε αυτήν την ηλικιακή κατηγορία σημαίνει ότι είναι σημαντικό να προβούν σε διορθωτικές ενέργειες ούτως ώστε να κάνουν το σπίτι τους πιο φιλικό ως προς την κινητικότητα ώστε να αποτραπούν τέτοιου είδους μικροατυχήματα.

Ένας από τους χώρους του σπιτιού που παρατηρούνται συχνά τέτοιες πτώσεις είναι το μπάνιο και πιο συγκεκριμένα όταν κάποιος χρησιμοποιεί την τουαλέτα. Το χαμηλό ύψους κάθισμα της τουαλέτας σημαίνει ότι οι άνθρωποι πρέπει να χαμηλώσουν ακόμα περισσότερο, άρα αυξάνεται η πιθανότητα ολίσθησης, ιδιαίτερα σε ανθρώπους με κινητικές δυσκολίες ή και σε άτομα με αρθρίτιδα.

Η πιο εύκολη και ταυτόχρονα οικονομική λύση για την επίλυση αυτού του καθημερινού προβλήματος είναι η χρήση ανυψωτικών τουαλέτας της MOBIAK.

Το να έχετε μια τουαλέτα με ψηλό κάθισμα είναι μια εξαιρετική προσθήκη διευκόλυνσης στον χώρο του μπάνιου, καθώς μειώνει αυτόν τον κίνδυνο πτώσης, δίνοντας στο άτομο μεγαλύτερη αίσθηση ανεξαρτησίας όταν φροντίζει την υγιεινή του.

Ανυψωτικό Τουαλέτας με Πλαϊνούς Σφιγκτήρες

κωδ. 0805510 10cm

κωδ. 0805511 15cm

Παρακάτω μερικά από τα σημαντικότερα οφέλη από τη χρήση ενός ανυψωτικού τουαλέτας:

- Το πρόσθετο ύψος θα ασκεί λιγότερη πίεση στις αρθρώσεις και τα γόνατά και θα βοηθήσει να στέκεται ο χρήστης πιο εύκολα.
- Τα ανυψωτικά τουαλέτας αυξάνουν την ασφάλεια καθώς παρέχουν μια ανθεκτική βάση καθίσματος, διευκολύνοντας την ανύψωση, βοηθώντας να αποφύγουμε γλιστρήματα και πτώσεις.
- Ανακουφίζουν τις αρθρώσεις από οποιαδήποτε πρόσθετη πίεση βοηθώντας όσους πάσχουν από αρθρίτιδα οι οποίοι και τείνουν να δυσκολεύονται πολύ να λυγίσουν τα πόδια.
- Τα ανυψωτικά τουαλέτας τοποθετούνται εύκολα.
- Όχι μόνο τοποθετούνται εύκολα, αλλά και καθαρίζονται εύκολα! Σκουπίζονται γρήγορα με ένα απολυμαντικό τουαλέτας ή ένα αντιβακτηριδιακό μαντηλάκι.
- Μειωμένη επίδραση στις αρθρώσεις για άτομα που ζουν με παθήσεις που σχετίζονται με την κινητικότητα και σε ορισμένες περιπτώσεις οποιαδήποτε υπερβολική χρήση των αρθρώσεων μπορεί να προκαλέσει σημαντικό πόνο και δυσφορία.

Επιπρόσθετα των απλών ανυψωτικών τουαλέτας, υπάρχουν και οι επιλογές για ανυψωτικά με βραχίονες τα οποία προσφέρουν επιπλέον υποστήριξη και σταθερότητα αλλά και με κάπκι για την καλύτερη υγιεινή & αισθητική του χώρου.

Ανυψωτικό Τουαλέτας με Πτυσσόμενους Βραχίονες

κωδ. 0805527 12,5cm

Στατιστικές δείχνουν ότι περίπου 1 στους 3 ενήλικες άνω των 65 ετών που ζουν στο σπίτι θα έχουν τουλάχιστον μία πτώση το χρόνο και περίπου οι μισοί από αυτούς θα έχουν συχνές πτώσεις.



Ο Σκοπός ενός Σεμιναρίου

ΤΗΣ ΑΝΤΩΝΙΑΣ ΚΟΥΦΑΚΗ
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών

Η συμμετοχή μας σε σεμινάρια πάνω στον κλάδο της εργασίας μας είναι σημαντικά όχι μόνο για την εξέλιξη μας ως εργαζόμενοι αλλά και ως άνθρωποι. Λαμβάνοντας συμμετοχή σε σεμινάρια μπορείς να προσκομίσεις γνώσεις, να ενημερωθείς για τις εξελίξεις του κάθε τομέα ενώ ταυτόχρονα μπορείς να έρθεις σε επαφή με άτομα του κλάδου.

Αλληλεπίδραση & Ανταλλαγή Πληροφοριών

Η αλληλεπίδραση και η ανταλλαγή πληροφοριών και απόψεων εκτός από τη δεδομένη γνώση που μπορεί να προσφέρει στον συμμετέχοντα, δίνει ταυτόχρονα το αίσθημα της αυτοπεποίθησης για την εργασία εξαιτίας των γνώσεων που θα τον βοηθήσουν στο να αντεπεξέλθει καλύτερα στις υποχρεώσεις του. Η συναναστροφή με "ανθρώπους του κλάδου σου" ή ακόμα καλύτερα ανθρώπους που είναι ηγετικά στελέχη μέσα σε αυτό, **μπορούν επίσης να σου δώσουν το κίνητρο για προσωπική εξέλιξη.**

Δικτύωση

Η δικτύωση είναι ένα σημαντικό μέρος της ζωής κάθε ατόμου. Ακόμα και στην φοιτητική μας ζωή, η συμμετοχή ενός μαθητή ή και φοιτητή σε εργασιακά σεμινάρια και workshops μπορεί να φανεί σημαντική στην εξέλιξή του. Η γνωριμία με νέους ανθρώπους και η δημιουργία νέων φίλων μπορεί να βοηθήσει τον άνθρωπο να λάβει καθοδήγηση και να ενθαρρύνει έναν νέο τρόπο σκέψης ή ακόμα να αναπτύξει ορίζοντες και πτυχές που μέχρι τώρα παρέμεναν κλειστές.

Το Αίσθημα της Αυτοβελτίωσης

Η ακρόαση οποιασδήποτε προσωπικότητας σε οποιοδήποτε σεμινάριο βοηθά τον άνθρωπο να αποκτήσει πληροφορίες για τον τρόπο εργασίας του ή για τον τρόπο σκέψης του σε οποιοδήποτε στάδιο της ζωής του.

Η καθημερινότητα τρέχει με περίεργους ρυθμούς στις μέρες μας και πολλές φορές η αναζήτηση για το κίνητρο είναι αναγκαία. Βρίσκοντας τον τρόπο να εξελιχθείς μέσα σε αυτούς τους ρυθμούς, το αίσθημα της αυτοβελτίωσης και της ικανοποίησης σίγουρα ενισχύεται.

Συνεδριακό Κέντρο στις
Εγκαταστάσεις στα Χανιά Κρήτης



Για αυτό στη MOBIAK δεν σταματάμε ποτέ να εκπαιδευόμαστε και να επιμορφωνόμαστε πάνω στις τελευταίες εξελίξεις του κλάδου μας.

Επενδύουμε στους ανθρώπους μας, στην ασφάλεια και στην ποιότητα.



Η γνωριμία με νέους ανθρώπους και η δημιουργία νέων φίλων μπορεί να βοηθήσει τον άνθρωπο να λάβει καθοδήγηση και να ενθαρρύνει έναν νέο τρόπο σκέψης



Τι είναι το WMS

Οι εφαρμογές WMS επιτρέπουν τη κεντρική διαχείριση των εργασιών σε μια αποθήκη, από την παρακολούθηση της ποσότητας των αποθεμάτων μέχρι την τοποθέτησή τους σε κατάλληλα σημεία μέσα στον αποθηκευτικό χώρο.



ΤΟΥ ΦΙΛΙΠΠΟΥ ΣΩΤΗΡΙΟΥ
Υπεύθυνος Αποθήκης και
Διακίνησης Πυροσβεστικών
Κεντρικών Εγκαταστάσεων Χανίων

Αναπτύχθηκαν για την επιτάχυνση του χρόνου φόρτωσης/εκφόρτωσης, τη βελτίωση της εγκυρότητας του καταλόγου αποθεμάτων, τη βέλτιστη διαχείριση των χώρων της αποθήκης και την ενίσχυση της παραγωγικότητάς της. Οι εφαρμογές WMS μπορούν να χρησιμοποιηθούν ως αυτόνομα συστήματα από μια επιχείρηση ή εναλλακτικά μπορούν να αποτελούν ένα υποσύστημα ενός ολοκληρωμένου συστήματος διαχείρισης επιχειρηματικών πόρων (ERP).

Οι σκοποί των συστημάτων WMS περιλαμβάνουν:

- Ελαχιστοποίηση των λαθών που γίνονται όταν εκπληρώνεται μια παραγγελία με τον προσδιορισμό ταυτότητας στα προϊόντα και τον συνεχή υπολογισμό τους.
- Αποστολή και παραλαβή σημαντικών πληροφοριών για τον πελάτη ή την αποθήκη με τον ελάχιστο δυνατό χρόνο υλοποίησης μέσω ηλεκτρονικής μεταβίβασης.
- Την αύξηση της παραγωγικότητας του προσωπικού με την διαχείριση και τη θέσπιση προτεραιοτήτων στις εργασίες.
- Τη μεγιστοποίηση της χρηστικότητας του χώρου επιλέγοντας τον κατάλληλο χώρο αποθήκευσης.
- Την μείωση του καταλόγου αποθεμάτων και τη διαχείριση αναγκών μέσω της συνεχής ροής πληροφορίας

Η MOBIAK βασισμένη στην πολυετή εμπειρία των στελεχών της, φροντίζει η εισαγωγή του WMS (MANTIS) συστήματος να γίνεται με τον καλύτερο δυνατό τρόπο.

Για ακόμα μια φορά η MOBIAK φροντίζει να παρέχει το καλύτερο πρόγραμμα WMS (MANTIS) που υπάρχει αυτήν την εποχή στην αγορά γιατί η προτεραιότητα της MOBIAK είναι ο σεβασμός και η εξυπηρέτηση του πελάτη της.



Οι εφαρμογές WMS μπορούν να χρησιμοποιηθούν ως αυτόνομα συστήματα από μια επιχείρηση ή εναλλακτικά μπορούν να αποτελούν ένα υποσύστημα ενός ολοκληρωμένου συστήματος διαχείρισης επιχειρηματικών πόρων (ERP).



Εξαρτήματα υδροδοτικών δικτύων by MOBIAK



ΤΟΥ ΛΕΥΤΕΡΗ ΑΓΓΕΛΗ
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Υπεύθυνος Τεχνικού Τμήματος
Πυροσβεστικών Ελλάδος

Τι είναι μια βάνα **τύπου πεταλούδας**; Οι βαλβίδες πεταλούδας είναι μια οικογένεια βαλβίδων περιστροφικής κίνησης που χρησιμοποιούνται σε αγωγούς για να διακόψουν τη ροή. Μια βάνα τύπου πεταλούδας απομονώνει ή ρυθμίζει τη ροή του υγρού μέσω των συστημάτων σωληνώσεων, ενώ μπορούν να χρησιμοποιηθούν με υγρά, αέρια, ακόμη και ημιστερεά. Οι βαλβίδες αυτές χρησιμεύουν στην πυροπροστασία ως βαλβίδες ελέγχου ανοίγοντας ή κλείνοντας τη ροή του νερού στους σωλήνες που εξυπηρετούν για τα συστήματα καταιονισμού πυρκαγιάς.

Τι είναι μια βάνα **τύπου OS&Y**; Τεχνικά το OS&Y σημαίνει «Outside Screw and Yoke». Αυτό σημαίνει ότι όταν η χειρολαβή περιστρέφεται, ανυψώνει και κατεβάζει απευθείας την πύλη της βάνας αλληλεπιδρώντας απευθείας με το στέλεχος της βάνας. Η χειρολαβή και το στέλεχος είναι και τα δύο με σπείρωμα, ώστε να αλληλεπιδρούν μεταξύ τους. Το ίδιο το στέλεχος της βαλβίδας ανεβαίνει και κατεβαίνει ορατά στο σώμα της βάνας, ενώ η χειρολαβή παραμένει σε σταθερή θέση. Καθώς το στέλεχος ανεβαίνει, η πύλη μέσα στο σώμα της βάνας ανεβαίνει αφήνοντας το νερό να ρέει μέσα από το σώμα της. Ουσιαστικά λοιπόν η OS&Y είναι μια βάνα που χρησιμοποιείται στην πυροπροστασία και επιτρέπει την οπτική επιθεώρηση σε αντίθεση με τις απλές τυπικές βάνες στις οποίες η οπτική επιθεώρηση δεν μπορεί να προσδιορίσει εάν η βαλβίδα είναι ανοιχτή ή κλειστή.

Τι είναι μια βάνα **Swing check**; Μια βάνα τύπου Swing check είναι μια απλή συσκευή σχεδιασμένη για τη μονόδρομη ροή ενός υγρού ή αερίου. Αποτελείται από ένα πτερύγιο-δίσκο ο οποίος ταλαντεύεται πάνω σε έναν άξονα. Ο δίσκος αυτός ανοίγοντας επιτρέπει τη ροή του υγρού και στη συνέχεια κλείνει για να αποτρέψει την αντίστροφη ροή. Η διαφορά αυτού του τύπου βάνας με μια κλασική αντεπίστροφη βαλβίδα είναι ότι οι βάνες Swing check επιτρέπουν την πλήρη, ανεμπόδιση ροή του ρευστού χωρίς να προκαλούν απώλεια πίεσης και κλείνουν αυτόματα καθώς μειώνεται η πίεση.



Βάνα τύπου πεταλούδας



Βάνα τύπου OS&Y



Βάνα τύπου Swing Check



Τι είναι μια βάνα **τύπου NRS**; Τεχνικά το NRS σημαίνει «Non-rising Stem». Αυτό σημαίνει ότι όταν η χειρολαβή περιστρέφεται για να ανοίξει και να κλείσει την πύλη δεν αλληλεπιδρά με το στέλεχος της βάνας όπως αυτό συμβαίνει με τις βάνες τύπου OS&Y. Η κατασκευή της είναι σχεδιασμένη με τέτοιο τρόπο ώστε το στέλεχος της βάνας να είναι πλήρως ανοιχτό όταν η λαβή περιστρέφεται όσο το δυνατόν περισσότερο προς τα αριστερά και πλήρως κλειστό όταν η λαβή περιστρέφεται όσο το δυνατόν περισσότερο προς τα δεξιά.

Τι είναι ο **πυροσβεστικός κρουνός**; Ο πυροσβεστικός κρουνός είναι ένας σωλήνας που επιτρέπει στο νερό να ρέει από ένα δίκτυο ύδρευσης με τον έλεγχο μιας βαλβίδας για να σβήσει μια φωτιά δηλαδή πρόκειται για συσκευές για την εξαγωγή νερού από αγωγούς και συστήματα διανομής νερού. Σε περίπτωση εκδήλωσης πυρκαγιάς, ένας πυροσβεστικός κρουνός μπορεί να εξασφαλίσει γρήγορη παροχή νερού.

Τι είναι οι **διακόπτες ροής**; Οι διακόπτες ροής χρησιμοποιούνται για την παρακολούθηση και τον έλεγχο του ρυθμού ροής του ρευστού σε ένα σύστημα. Στην πυροπροστασία, οι διακόπτες ροής νερού είναι συσκευές που αντιλαμβάνονται πότε το νερό ρέει μέσω ενός συστήματος καταιονισμού πυρκαγιάς. Γενικά, μέσα σε ένα δίκτυο με σπρίνκλερ το νερό μέσα στους σωλήνες παραμένει στάσιμο. Όταν λοιπόν ανοίγει ένα σπρίνκλερ σε περίπτωση φωτιάς, το νερό μετακινείται μέσω των σωληνώσεων και ψεκάζεται στο δωμάτιο, αυτή η ροή νερού γίνεται αντιληπτή από τον διακόπτη ροής.



Η ΜΟΒΙΑΚ ΣΕ ΤΡΟΧΙΑ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΣΤΙΣ ΦΙΛΙΠΠΙΝΕΣ

Το εξαγωγικό τμήμα της ΜΟΒΙΑΚ στο πλαίσιο της συνεχούς ανάπτυξής του σε παγκόσμιο επίπεδο, εδραιώνει σταδιακά την παρουσία της εταιρείας και στην αγορά των Φιλιππίνων.

Με πρωτεύουσα τη **Μανίλα** και μεγαλύτερη πόλη το προάστιό της Κεζόν, οι Φιλιππίνες ως νησιωτική χώρα της Νοτιοανατολικής Ασίας, αποτελούνται κατά το 92% του εδάφους τους από 11 μεγάλα νησιά ενώ έχουν **πληθυσμό 110.198.654 κατοίκους**.

Η ΜΟΒΙΑΚ με οδηγό τους Πυροσβεστήρες Τύπου Αεροζολ με Αφρό AR-AFFF (500gr και 750gr) έχει μπει δυναμικά με τα συγκεκριμένα προϊόντα στον τομέα πυρόσβεσης, καθώς αποτελούν το ιδανικό εργαλείο για την αντιμετώπιση μικρών πυρκαγιών, κατάλληλους για φωτιές **κατηγορίας A,B,F** και ως προϊόν είναι πλήρως εναρμονισμένο με τον πυροσβεστικό κώδικα RA 9514, που έχει ισχύ στις Φιλιππίνες.

Τα πλεονεκτήματα των πυροσβεστήρων Gem Fire και οι λόγοι που έχουν μεγάλη ζήτηση από την συγκεκριμένη αγορά αναφέρονται παρακάτω:

- Εύκολοι στη χρήση τους.
- Η σύγκριση κόστους, σε σχέση με τους φορητούς πυροσβεστήρες, υπολογίζοντας ότι είναι ένα προϊόν το οποίο δεν χρειάζεται συντήρηση.

- Ανθεκτικότητα σε δυσμενείς συνθήκες (σκουριά, φθορές από εξωτερικούς παράγοντες διάβρωσης κ.α.)

- Είναι φιλικό προς το περιβάλλον.

- Πρωτοποριακή τεχνολογία προώθησης του κατασβεστικού υλικού.



ΤΟΥ ΧΡΗΣΤΟΥ
ΒΡΟΥΛΑΚΗ
Πολιτικός &
Δομικός Μηχανικός
Τμήμα Εξαγωγών
Πυροσβεστικών



Η ΣΗΜΑΣΙΑ ΤΟΥ ΠΙΣΤΩΤΙΚΟΥ ΕΛΕΓΧΟΥ ΓΙΑ ΤΗ ΜΟΒΙΑΚ

ΤΗΣ ΑΝΝΑΣ ΝΟΔΑΡΑΚΗ
Υπεύθυνη Πιστωτικού Ελέγχου
& Νομικού Τμήματος
Τμήμα Λογιστηρίου



« Παρέχεται η δυνατότητα έγκαιρης πρόγνωσης και αποφυγής επισφαλειών με αποτέλεσμα η ΜΟΒΙΑΚ ή εκάστοτε επιχείρηση να μπορεί να χαράξει με ορθολογικό τρόπο την πιστωτική της πολιτική »



Η επέκταση πίστωσης σε πελάτες με δυσμενές ιστορικό ή καθυστερήσεις στις πληρωμές μπορεί τελικά να βλάψει την επιχείρηση παρά να την βοηθήσει.

Η επιτυχία ή η αποτυχία μιας επιχείρησης εξαρτάται σε μεγάλο βαθμό από τις πωλήσεις. Οι πωλήσεις είναι μια σαφής μέτρηση για την επιχειρηματική επιτυχία, όσο υψηλότερες οι πωλήσεις τόσο υψηλότερα θα είναι τα κέρδη.

Όσο σημαντική όμως είναι η πώληση τόσο σημαντική είναι και η πιστωτική πολιτική της επιχείρησης.

Προτού χορηγήσει μια επιχείρηση πίστωση στους πελάτες πρέπει να έχει θεσπίσει μια πιστωτική πολιτική. Ο έλεγχος πίστωσης καθορίζει σε ποιους χορηγεί πίστωση η επιχείρηση.

Η επέκταση πίστωσης σε πελάτες με δυσμενές ιστορικό ή καθυστερήσεις στις πληρωμές μπορεί τελικά να βλάψει την επιχείρηση παρά να την βοηθήσει.

Ο πιστωτικός έλεγχος είναι ένα σημαντικό σύστημα ελέγχου που εμποδίζει την επιχείρηση να καταστεί μη ρευστοποιήσιμη λόγω ακατάλληλης και ασυντόνιστης έκδοσης πιστώσεων σε πελάτες.

Κάθε επιχείρηση θα πρέπει να έχει τις δικές της πολιτικές και διαδικασίες πιστωτικού ελέγχου που να καλύπτουν τους ακόλουθους τομείς :

1. αξιολόγηση πίστωσης των νέων πελατών
2. αξιολόγηση πίστωσης τωρινών πελατών
3. πελάτες που υπερβαίνουν τα πιστωτικά όρια
4. τους όρους και τις προϋποθέσεις της παρεχόμενης πίστωσης
5. Μέθοδοι πληρωμής.

Με αυτόν τον τρόπο παρέχεται η δυνατότητα έγκαιρης πρόγνωσης και αποφυγής επισφαλειών με αποτέλεσμα η ΜΟΒΙΑΚ ή η εκάστοτε επιχείρηση να μπορεί να χαράξει με ορθολογικό τρόπο την πιστωτική της πολιτική και να την χρησιμοποιήσει ενεργά με σκοπό να αυξήσει την ανταγωνιστικότητα της.



Συστήματα γραμμικής ανίχνευσης θερμότητας με καλώδια



ΤΟΥ ΓΙΑΝΝΗ ΖΑΡΙΦΗ
Ηλεκτρονικός Μηχανικός
Τεχνικό Τμήμα
Πυροσβεστικών Ελλάδος

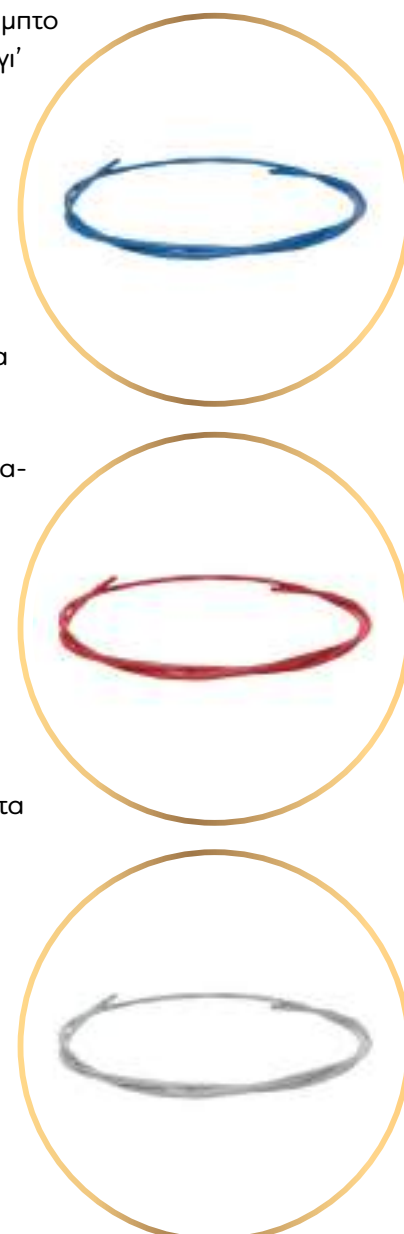
Το σύστημα γραμμικής ανίχνευσης θερμότητας έχει σχεδιαστεί για να παρέχει έγκαιρη ανίχνευση πυρκαγιάς και υπερθέρμανσης. Οι γραμμικοί ανιχνευτές θερμότητας μπορούν να περιγραφούν καλύτερα ως μια συνεχής σειρά σημείων ανίχνευσης μέσα σε ένα εύκαμπτο καλώδιο. Μπορούν να καλύψουν κάθε εγκατάσταση με οποιαδήποτε απαίτηση, γι' αυτό και εφαρμόζονται τόσο σε εσωτερικούς όσο και εξωτερικούς χώρους. **Είναι κατάλληλα για χώρους όπου η πρόσβαση εγκατάστασης ή συντήρησης είναι απαιτητική ή επικίνδυνη.**

Τα γραμμικά καλώδια ανίχνευσης θερμότητας συνδυάζουν προηγμένες τεχνολογίες, οι οποίες μπορούν να ανιχνεύσουν τις συνθήκες θερμότητας οπουδήποτε σε όλο το μήκος του καλωδίου. Τα υλικά με τα οποία αποτελούνται έχουν σχεδιαστεί ώστε να λιώνουν σε σταθερές θερμοκρασίες. Μόλις λιώσουν, οι αγωγοί έρχονται σε επαφή και επικοινωνούν με τον πίνακα ελέγχου για να ενεργοποιηθεί ο συναγερμός ή και κάποιο σύστημα καταστολής.

Τα **πλεονεκτήματα** των συγκεκριμένων συστημάτων είναι η μειωμένη πιθανότητα ψευδών συναγερμών, ο προσδιορισμός της πηγής και της θερμοκρασίας του κινδύνου, η εύκολη εγκατάσταση και συντήρηση, καθώς και η παροχή κάλυψης κινδύνου σε κάθε σημείο του καλωδίου για μέγιστη προστασία. Επίσης, αξίζει να σημειωθεί στα θετικά χαρακτηριστικά, η συμβατότητα με πολλούς πίνακες συναγερμού και η ευελιξία στην επιλογή θερμοκρασίας. Αυτό έχει ως αποτέλεσμα την εφαρμογή των καλωδίων ανίχνευσης θερμότητας σε ποικίλες περιπτώσεις.

Η MOBIAK πρωταγωνιστεί στην προστασία των επαγγελματικών και οικιακών κουζινών, χρησιμοποιώντας τα καλώδια ανίχνευσης θερμότητας, μέσω του συστήματος τοπικής εφαρμογής ΔΙΑΣ. Με αυτό τον τρόπο, παρέχει εμπιστοσύνη και ασφάλεια τόσο στις επιχειρήσεις, όσο και στα σπίτια των αγαπημένων μας.

Τα γραμμικά καλώδια ανίχνευσης θερμότητας συνδυάζουν προηγμένες τεχνολογίες, οι οποίες μπορούν να ανιχνεύσουν τις συνθήκες θερμότητας οπουδήποτε σε όλο το μήκος του καλωδίου.



Η ΠΟΡΕΙΑ ΕΝΟΣ ΣΥΜΠΥΚΝΩΤΗ ΟΞΥΓΟΝΟΥ ΠΡΟΣ SERVICE

ΤΟΥ ΒΑΓΓΕΛΗ ΒΟΥΤΑ

Τεχνολογία Τροφίμων

Τμήμα Πωλήσεων Ιατρικών Ελλάδος

Η εταιρεία μας έχει επενδύσει σημαντικά στο επίπεδο της εξ ολοκλήρου εξυπηρέτησης των συνεργατών μας, στον ιατρικό τομέα για τη σωστή συντήρηση και επισκευή των αναπνευστικών συσκευών (συμπυκνωτές οξυγόνου).

Τα τρία εξειδικευμένα service point (Αθήνα, Θεσσαλονίκη, Χανιά) τα οποία αποτελούνται από συνολικά 7 άτομα προσωπικού βρίσκονται στη διάθεση των συνεργατών της εταιρείας μας για άμεση ανταπόκριση και φροντίζει για την ορθή εφαρμογή των ανταλλακτικών σύμφωνα πάντα με τις οδηγίες του κατασκευαστή.

Παρακάτω παρατίθενται λεπτομερώς τα στάδια service ενός συμπυκνωτή οξυγόνου:

• Έλεγχος κατά την Παραλαβή

Έλεγχος φθοράς κατά την διαδικασία μεταφοράς από τον συνεργάτη στην εταιρεία μας και επιβεβαίωση επωνυμίας πελάτη, μέσω του sn του μηχανήματος.

Σύμφωνα με το sn αναλύεται το ιστορικό του, όπως ημερομηνία αγοράς, εάν έχει εκτελεστεί service ή άλλες εργασίες στο παρελθόν. Σε περίπτωση εκτός εγγύησης του μηχανήματος, συντάσσεται προσφορά, ώστε ο πελάτης να επιβεβαιώσει, εάν θα προχωρήσει στην επισκευή του. Η παραπάνω επιλογή δίνεται, διότι πρέπει να ακολουθούνται οι απαραίτητες αντικαταστάσεις των ανταλλακτικών όπου χρειάζεται το μηχάνημα για την ασφαλή και εύρυθμη λειτουργία του.

Από την άλλη πλευρά (περίπτωση εντός εγγύησης) υπάρχει η αναφορά της βλάβης του μηχανήματος, η οποία αποστέλλεται στον προμηθευτή για αναμονή έγκρισης από τον ίδιο, ώστε να γίνει η αποστολή των ανταλλακτικών και να προχωρήσει έπειτα η επισκευή του.

• Έλεγχος Λειτουργίας

Το μηχάνημα μπαίνει σε λειτουργία και καταγράφονται τα παρακάτω στην αναφορά του μηχανήματος

- Οι ώρες λειτουργίας
- Η λεπτομερής περιγραφή βλάβης από τον πελάτη

- Η ροή Κατά την διαδικασία ελέγχου της ροής επιβεβαιώνουμε, ότι ο ρυθμιστής ροής βρίσκεται εντός πλαισίων της σωστής λειτουργίας σύμφωνα με τα διεθνή πρότυπα μέσω του πιστοποιημένου οξυγονόμετρου.

- Το Οξυγόνο

Γίνεται έλεγχος του αισθητήρα οξυγόνου προς την μέτρηση της καθαρότητας που παράγεται από το μηχάνημα εν συγκρίσει με το πιστοποιημένο οξυγονόμετρο της εταιρείας μας.

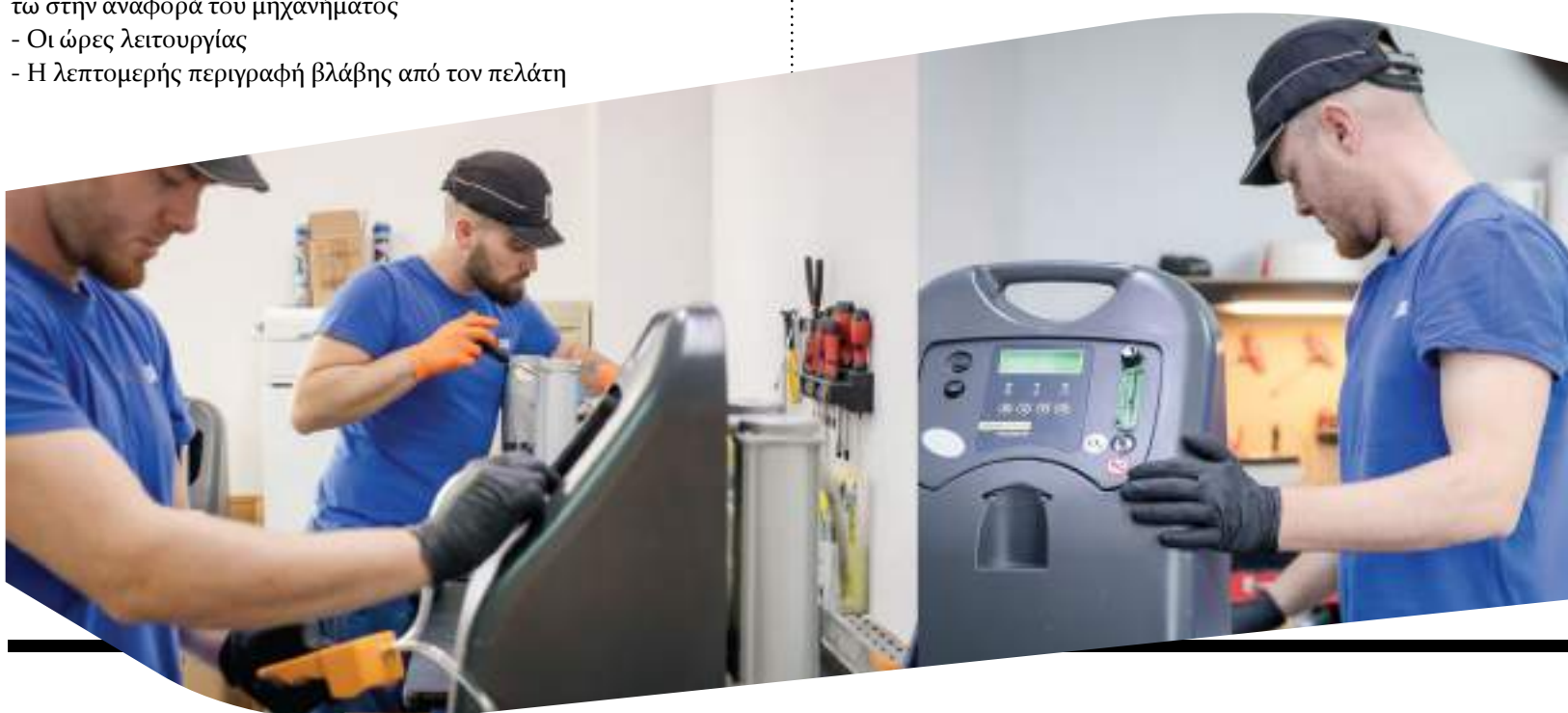
- Η Πίεση

Επιπροσθέτως, γίνεται έλεγχος της πίεσης στην έξοδο της συσκευής μέσω του πιστοποιημένου οξυγονόμετρου ή με μετρητή πίεσης για την επιβεβαίωση της σωστής λειτουργίας της πίεσης του μηχανήματος εντός των ευρωπαϊκών προτύπων.

• Τελευταίο στάδιο θεωρείται ο έλεγχος της λειτουργίας του μηχανήματος πριν σταλεί προς παράδοση από το service point της εταιρείας. Σε αυτό το στάδιο γίνεται επανέλεγχος της ποιότητας της παρέμβασης μας, με σκοπό την επιβεβαίωση ότι το μηχάνημα έχει επανέλθει στην εύρυθμη και προπαντός ασφαλή λειτουργία προς το χρήστη χωρίς καμία αστοχία.

• Τέλος συσκευάζεται σύμφωνα με τις οδηγίες προς παράδοση και παραδίδεται στην μεταφορική εταιρεία με στόχο να φτάσει στον προορισμό των συνεργατών μας. Σε κάθε περίπτωση ο σκοπός μας ήταν, είναι και θα είναι η άμεση και βέλτιστη ικανοποίηση των αιτημάτων.

Είναι σημαντικό να επισημανθεί ότι η επιλογή των ανταλλακτικών βασίζεται στη γνησιότητά τους πάντα με χρήση καινούργιων υλικών.



Περιοδεΐες - Το Απαραίτητο Εργαλείο του Export Manager

Ένα από τα καθήκοντα του Export Manager είναι η εξέλιξη των δραστηριοτήτων της Εταιρίας στις αγορές τους εξωτερικού. Αυτό είναι τόσο ξεχωριστό όσο ακούγεται. Εξοπλισμένος με πληροφορίες που έχει συλλέξει και με όλα τα εφόδια που του παρέχει η Εταιρία, πρέπει να οργανώσει μια πολιτική για τις χώρες ευθύνης του. **Υποψήφιοι πελάτες, τοπικές πιστοποιήσεις, γεωγραφικές ζώνες, προϊόντα ενδιαφέροντος, χιλιομετρικές αποστάσεις είναι μόνο μερικοί από τους παράγοντες που διαμορφώνουν το πλάνο του εκάστοτε Manager.**

Αυτό είναι μόνο η αρχή καθώς **το κύριο μέλημα είναι η δυναμική και διαρκής παρουσία στη αγορά με αναβαθμισμένα προϊόντα και υπηρεσίες.** Καταλυτικός παράγοντας σε όλο αυτό το εγχείρημα είναι η **αλληλεπίδραση με τους πελάτες.** Η επικοινωνία με email και τηλέφωνο είναι καθημερινή, τίποτα όμως δεν συγκρίνεται με την επίσκεψη στις εγκαταστάσεις του πελάτη, τη **δια ζώσης συζήτηση και τα εταιρικά συμπόσια.**

Κάθε χρόνο οι Export Managers της MOBIAK οργανώνουν περιοδεΐες στις χώρες ευθύνης τους. Σε αυτές τις καμπάνιες, θα επισκεφθούν νέες επαφές και υπάρχοντες πελάτες για να συζητήσουν όλα τα σημαντικά θέματα της συνεργασίας τους και να επισφραγίσουν νέες συμφωνίες.

Η περιοδεία είναι μια ιδιαίτερη εμπειρία. Πρώτα από όλα απαιτεί πολλή οργάνωση. Πρέπει να επιβεβαιωθούν τα ραντεβού ανά περιοχή, να γίνει σωστή εκτίμηση του χρόνου ώστε να προγραμματιστεί η συνάντηση, να βρεθούν χώροι διαμονής, μεταφορικά και εισιτήρια. **Πολλές είναι οι περιπτώσεις που έκτακτοι συνεργάτες είναι απαραίτητοι και η αναζήτηση τους έρχεται να προστεθεί στη λίστα με τις εκκρεμότητες πριν το ταξίδι.** Πλέον δεν έμεινε τίποτα παραπάνω πέρα από την προετοιμασία της βαλίτσας και τις ευχές της Διοίκησης.

Λίγο πριν από κάθε επίσκεψη, γίνεται ανακεφαλαίωση για οτιδήποτε έχει συζητηθεί, έτσι η κουβέντα σύντομα εκτυλίσσεται γύρω από ωφέλιμο περιεχόμενο.

Στις νέες επαφές γίνεται μια παρουσίαση της Εταιρίας και του καταλόγου. Αργότερα αναλύονται τα προϊόντα ενδιαφέροντος και όλη τη δυναμική μιας νέας συνεργασίας.

Με τους υπάρχοντες πελάτες συνήθως γίνεται **συζήτηση για εξέλιξη της συνεργασίας,** αναφορά σε καινοτόμα προϊόντα και συμβουλές διεύρυνσης του πελατολογίου τους.

Η φιλοξενία των συνεργατών και η πρόσκληση σε εταιρικό γεύμα πάντα διευκολύνουν και τις δύο πλευρές και κάνουν την κουβέντα να εξελίσσεται ευχάριστα. **Δεν είναι λίγες οι φορές που η επιβεβαίωση των συμφωνιών αποτυπώνεται στην φιλική διάθεση που διέπει το γεύμα, καθιστώντας περιττά τα email σύννοψης και την υπογραφή των συμβολαίων αντιπροσώπευσης.**

Μια από τις φετινές περιοδεΐες της MOBIAK ήταν στη Βοσνία και την Κροατία.

Διήρκεσε 15 ημέρες, διανύσαμε περίπου 3.000χλμ, διανυκτερεύσαμε σε 6 πόλεις και κάναμε περισσότερες από 25 επαφές.

Φέραμε πίσω στο γραφείο πολλά αισιόδοξα μηνύματα και περιεχόμενο για νέους στόχους.

Στα σκαριά της MOBIAK είναι και οι επόμενες περιοδεΐες σε Ευρώπη, ενώ για τις χώρες τις άπω Ανατολής ανυπομονούμε να ξεκαθαρίσει το τοπίο με τον Covid.

Κάθε τόσο, κάποιος συνάδελφος από το τμήμα της εταιρείας μας, φεύγει για περιοδεία για τις δικές του χώρες ευθύνης ενώ οι υπόλοιποι πρόθυμα τον υποστηρίζουν με οτιδήποτε χρειαστεί.

Όσο διαφορετική και αν είναι η οργάνωση της κάθε περιοδείας, πρόκειται για μια μοναδική εμπειρία!



ΤΟΥ ΧΡΗΣΤΟΥ ΑΡΤΖΟΥΧΑΛΤΖΗ
Ηλεκτρονικός Μηχανικός
Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών



Στα σκαριά της MOBIAK είναι και οι επόμενες περιοδεΐες σε Ευρώπη, ενώ για τις χώρες τις άπω Ανατολής ανυπομονούμε να ξεκαθαρίσει το τοπίο με τον Covid.

▶ Ανανεωμένο το Κέντρο Διανομής Θεσσαλονίκης της MOBIAK



ΤΟΥ ΑΘΑΝΑΣΙΟΥ ΜΠΟΔΟΣΑ
Λογιστική
Υπεύθυνος Κέντρου Διανομής
Β. Ελλάδος & Βαλκανίων

Μετά το κέντρο διανομής της Κεντρικής, Νοτίου και Νησιωτικής Ελλάδος, ήρθε η ώρα για το κέντρο διανομής της Θεσσαλονίκης να περάσει σε μία νέα εποχή.

Η μεγάλη επένδυση της διοίκησης συνεχίστηκε κατά σειρά και στη Θεσσαλονίκη δημιουργώντας ένα σύγχρονο και άρτια δομημένο κέντρο διανομής με όλο τον εξοπλισμό που απαιτείται για την καλύτερη εξυπηρέτηση των πελατών της αλλά και ενός εργασιακού χώρου υψηλών προδιαγραφών. Η τοποθέτηση νέων ραφιών υψηλών προδιαγραφών σε όλη την επιφάνεια της αποθήκης εκμεταλλευόμενοι όλο το ύψος του χώρου, έδωσε περίπου 3000 νέες παλετοθέσεις αυξάνοντας τη χωρητικότητα κατά 50%.

Την τοποθέτηση ραφιών έρχεται να συμπληρώσει και η εγκατάσταση ενός WMS (warehouse management system) προγράμματος, το οποίο δίνει πλέον όλα τα πλεονεκτήματα ώστε μία αποθήκη να είναι πιο ευέλικτη και αυτοματοποιημένη.

Μερικά από τα πλεονεκτήματα που προσφέρονται από την εγκατάσταση του WMS είναι:

- Αυτοματοποίηση διαδικασίας παραλαβής
- Αύξηση ταχύτητας εκτέλεσης παραγγελιών και φορτώσεων
- Αύξηση παραγωγικότητας ανθρώπινου δυναμικού
- Ελαχιστοποίηση χρόνου απογραφής

Η νέα εποχή για το κέντρο διανομής της βόρειου Ελλάδος ξεκίνησε και όσοι από τους συνεργάτες μας, είδαν το αποτέλεσμα από κοντά εξέφρασαν τον θαυμασμό τους και έμειναν εντυπωσιασμένοι από το τελικό αποτέλεσμα.



ΠΛΗΘΩΡΙΣΜΟΣ & ΕΠΙΠΤΩΣΕΙΣ ΣΤΗΝ ΑΓΟΡΑ ΕΙΔΩΝ ΠΥΡΟΣΒΕΣΗΣ

ΤΟΥ ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΥ ΜΠΟΛΑΝΗ
Οικονομολόγος Μ.Β.Α.
Τμήμα Πωλήσεων
Πυροσβεστικών Ελλάδος

Οι τιμές των αγαθών και των υπηρεσιών μπορούν πάντα να αλλάξουν. Η γενικευμένη αύξηση των τιμών των αγαθών και των υπηρεσιών ονομάζεται πληθωρισμός και στην ουσία σημαίνει ότι με 1 ευρώ μπορεί σήμερα κάποιος να αγοράσει λιγότερα αγαθά & υπηρεσίες από ό,τι χθες. Επομένως, ο πληθωρισμός, με την πάροδο του χρόνου, μειώνει την αξία του νομίσματος.

Οι επιπτώσεις της πανδημίας ήδη από το 2021 έκαναν έντονη την εμφάνιση τους στο **παγκόσμιο εμπόριο οδηγώντας σε μεγάλες αυξήσεις στις πρώτες ύλες** αλλά και στα μεταφορικά κόστη. Αυτό είχε ως συνέπεια να βιώσουμε αυξήσεις τιμών οι οποίες **από ένα σημείο και μετά δεν μπορούσαν να απορροφηθούν από τους παραγωγούς ή τους χονδρέμπορους** όλων των κλάδων και σαφώς επηρέασε και τα είδη πυρόσβεσης.

Στην χώρα μας ο πληθωρισμός τον Ιανουάριο του 2022 ανήλθε σε υψηλά επίπεδα καθώς **διαμορφώθηκε σε 6,2% σύμφωνα με την ΕΛΣΤΑΤ** (Ελληνική Στατιστική Αρχή). Πρωταθλητές των αυξήσεων ήταν η τιμή στο φυσικό αέριο με αύξηση 154,8%, το ρεύμα με **56,7%, η τιμή του πετρελαίου θέρμανσης με αύξηση 36% και τα καύσιμα-λιπαντικά με αύξηση 21,6%**. Βέβαια σημαντικές αυξήσεις σημειώθηκαν και στα τρόφιμα αλλά και γενικότερα στα περισσότερα είδη.

Ωστόσο, οι πληθωριστικές πιέσεις **δεν είναι φαινόμενο μόνο της χώρας μας αλλά είναι παγκόσμιας κλίμακας** και σε μεγάλο βαθμό έρχονται ως συνέπειες της πανδημίας.

Ενδεικτικά αναφέρουμε ότι, ο πληθωρισμός της Ευρωζώνης διαμορφώθηκε σε 4,9% τον Νοέμβριο και 5,0% τον Δεκέμβριο, επίπεδα ιδιαίτερα υψηλά αν αναλογιστούμε μάλιστα ότι τον Ιανουάριο του 2021 ο πληθωρισμός ήταν μόλις 0,9%.

Μετά τις αυξήσεις που σημειώθηκαν εντός του 2021, δυστυχώς **οι εξελίξεις στην Ουκρανία έχουν οδηγήσει σε νέες πληθωριστικές πιέσεις** οι οποίες οφείλονται στην μεγάλη αύξηση στην ενέργεια, τα καύσιμα, τα σιτηρά κ.λ.π., αυξήσεις που τις βλέπουμε και τις βιώνουμε καθημερινά όταν πάμε στο supermarket, στο πρατήριο βενζίνης ή όταν μας έρχεται ο λογαριασμός ρεύματος ή φυσικού αερίου.

Αυτή τη στιγμή, το κρίσιμο ερώτημα είναι κατά πόσο οι αυξήσεις αυτές θα συνεχίσουν να υφίστανται και σε τι ένταση. Όπως φαίνεται μια πιθανή αποκλιμάκωση τους θα έρθει με την κατάπαυση πυρός στην Ουκρανία και την απόσυρση των Ρωσικών στρατευμάτων.



Μέσα σε αυτό το πιεστικό πλαίσιο, επειδή τα είδη πυρόσβεσης δεν αποτελούν είδη πρώτης ανάγκης, ενδεχομένως να παρουσιαστεί μια μείωση στην ιδιωτική κατανάλωση ειδών πυρόσβεσης, καθώς η αγορά αυτή δεν απορρέει από διατάξεις και νομοθεσίες αλλά από την προσωπική ανάγκη και επιλογή κάθε ανθρώπου να προστατεύσει τη ζωή και την περιουσία του. Η ζήτηση σε αυτή την περίπτωση είναι αρκετά ελαστική δηλαδή μπορεί να επηρεαστεί σημαντικά από τις μεταβολές των τιμών.

Ωστόσο, σημαντικό κομμάτι της αγοράς ειδών πυρόσβεσης πηγάζει από την υποχρεωτικότητα που προκύπτει από σχετικές προβλέψεις του νόμου οι οποίες δεν μπορούν να παρακαμφθούν (π.χ. δεν μπορεί να λειτουργήσει κατ'εστίαση εάν στερείται την απαιτούμενη από τη νομοθεσία πυροπροστασία). Αυτό στην πράξη σημαίνει, ότι στο κομμάτι αυτό οι τυχόν μειώσεις που θα παρουσιαστούν θα οφείλονται κατά κύριο λόγο στο ενδεχόμενο «πάγωμα» της έναρξης εργασιών νέων επιχειρήσεων ή στον περιορισμό γενικότερα των εργασιών του κατασκευαστικού κλάδου.

Τα παραπάνω μένει να δούμε στην πράξη αν και κατά πόσο θα επαληθευτούν. Όπως και να έχει, ευχή όλων είναι να μπορέσει να υπάρξει άμεσα αποκλιμάκωση στην Ουκρανία και περιορισμός των επιπτώσεων της πανδημίας, ώστε να μπορέσουμε σταδιακά να επιστρέψουμε σε μια κοινωνικότητα τόσο σε οικονομικό όσο και σε κοινωνικό επίπεδο.



Ο πόλεμος στην Ουκρανία μπορεί να διαταράξει την αλυσίδα ιατρικού εφοδιασμού



ΤΗΣ ΜΑΡΙΑΣ ΔΑΓΚΛΗ
Διοίκηση & Οικονομία
Τμήμα Λογιστηρίου
Κέντρο διανομής Β. Ελλάδος &
Βαλκανίων

Καθώς οι Ουκρανοί και άλλοι εντός των άμεσων γραμμών του πολέμου υφίστανται άμεσες απώλειες ζωής και προσωπικής ασφάλειας, η ιατρική βιομηχανία εξετάζει τι μπορεί να σημαίνει η γεωπολιτική αναταραχή για την παροχή υγειονομικής περίθαλψης σε μια παγκόσμια οικονομία.

Ορισμένοι ειδικοί είπαν στο MedPage Today ότι μπορεί να μην ήρθε ακόμη ώρα για τα νοσοκομεία και τους παρόχους υγειονομικής περίθαλψης να ανησυχούν, καθώς λίγες ιατρικές προμήθειες παράγονται απευθείας στην Ουκρανία, σύμφωνα με έκθεση της Premier, μιας από τις μεγαλύτερες εταιρείες υγειονομικής περίθαλψης.

Ωστόσο, η εισβολή της Ρωσίας στην Ουκρανία μπορεί να οδηγήσει σε μακροπρόθεσμες διακοπές της εφοδιαστικής αλυσίδας που θα μπορούσαν να επηρεάσουν την παγκόσμια αγορά υγειονομικού υλικού, είτε μέσω καθυστερήσεων που προέρχονται από τον κλειστό εναέριο χώρο και τα ακριβά καύσιμα, τον αντίκτυπο στην εξόρυξη πρώτων υλών για ιατρικές προμήθειες, την παγκόσμια εξάρτηση από το πετρέλαιο και φυσικό αέριο ή κυβερνοεπιθέσεις στα συστήματα υγειονομικής περίθαλψης.

Όλα αυτά έρχονται μετά από μια πανδημική εφεδρική αλυσίδα εφοδιασμού που δεν έχει ακόμη επιλυθεί. «Βλέπουμε διακοπές στα παγκόσμια δίκτυα logistics και μεταφορών. Και έτσι αυτό θα επιδεινώσει αυτήν την παγκόσμια κρίση εφοδιαστικής αλυσίδας που έχουμε ήδη δει», δήλωσε ο Tinglong Dai, PhD, καθηγητής διαχείρισης λειτουργιών και επιχειρηματικής ανάλυσης στο Johns Hopkins Carey Business School in Baltimore.



Η εισβολή της Ρωσίας στην Ουκρανία μπορεί να οδηγήσει σε μακροπρόθεσμες διακοπές της εφοδιαστικής αλυσίδας



ΚΑΤΑΛΟΓΟΣ MOBIAK: ΠΥΡΑΝΤΟΧΕΣ ΠΟΡΤΕΣ



ΤΗΣ ΣΟΦΙΑΣ ΜΑΥΡΙΓΙΑΝΝΑΚΗ
MBA -Τεχνο-Οικονομικά Συστήματα
Τμήμα Εισαγωγών Πυροσβεστικών

Στον πολυτελή κατάλογο πυροσβεστικών της MOBIAK, υπάρχουν πάνω από 1000 διαφορετικά προϊόντα. Εκτός από πυροσβεστικό εξοπλισμό & συστήματα κατάσβεσης, η MOBIAK προσφέρει στο πλαίσιο της πυροπροστασίας, μια ευρεία γκάμα προϊόντων, από την οποία φυσικά δεν λείπουν οι πυράντοχες πόρτες.

Οι πυράντοχες πόρτες της MOBIAK μπορούν και καλύπτουν όλες τις ανάγκες τόσο για χώρους κατοικιών όσο και για χώρους ειδικών χρήσεων όπως είναι νοσοκομεία, σχολεία, ξενοδοχεία αλλά και για βιομηχανικούς χώρους.

Οι πόρτες είναι κατασκευασμένες και εγκεκριμένες σύμφωνα με τους Ευρωπαϊκούς κανονισμούς, και φέρουν αντίστοιχα πιστοποιητικά, σύμφωνα με τον κανονισμό πυροπροστασίας UNI 9723, ως προς τον δείκτη πυροπροστασίας 60 λεπτών ή 120 λεπτών με πιστοποιητικά της αρμόδιας Αρχής.

Για να είναι οι πόρτες σε συμμόρφωση με το Ευρωπαϊκό πρότυπο EN 1634-1, υπόκεινται σε δοκιμή πυρκαγιάς κατά την οποία θα πρέπει να ικανοποιήσουν κριτήρια ακεραιότητας, όπως η απουσία ρωγμών, σπασίματος ή κενών που υπερβαίνουν συγκεκριμένες διαστάσεις, και πριν από αυτό, οι πόρτες πρέπει να υποβληθούν και να αντέξουν σε επιταχυνόμενες δοκιμές γήρανσης που ορίζονται από το πρότυπο EN 1191, όπως για παράδειγμα επαναλαμβανόμενες δοκιμές κρούσης και αντοχής.

Είναι διαθέσιμες είτε σε μονόφυλλες είτε δίφυλλες, και μπορούν να κατασκευαστούν σε ειδικές διαστάσεις ανάλογα τις ανάγκες του εκάστοτε χώρου και είναι διαθέσιμες σε πάνω από 180 αδιάβροχες αποχρώσεις. Πιο συγκεκριμένα, 26 αποχρώσεις του κίτρινου, 10 πορτοκαλί, 20 κόκκινου, 9 μωβ, 23 μπλε, 32 του πράσινου, 34 γκρι, 19 του καφέ και 12 ακόμα άλλες αποχρώσεις του λευκού και του μαύρου. Ωστόσο, υπάρχουν επιπλέον και 6 επιλογές στην απόχρωση ξύλου.

Οι πυράντοχες πόρτες είναι διαθέσιμες επίσης και με πυράντοχο τζάμι, 60 λεπτών ή 120 λεπτών αντίστοιχα, και μπορούν να εξοπλιστούν με διάφορα συστήματα όπως αυτό του αυτόματου κλεισίματος,

ηλεκτρομαγνήτες δαπέδου και τοίχου, ανιχνευτές καπνού, μπάρες πανικού, ειδικές πυράντοχες κλειδαριές, πυράντοχους μεντεσέδες και πόμολα ενώ διαθέτουν θερμοδιαγκούμενη ταινία για στεγανοποίηση από καπνό και άλλα αέρια. Επιπρόσθετα, όλες οι πόρτες μπορούν να ενισχυθούν με κιτ μόνωσης ήχου πετυχαίνοντας ηχομόνωση έως και τα 37 dB αλλά και με μεταλλικά πρόσθετα ενισχυτικά πλαίσια στη μέση και στο κάτω μέρος της πόρτας, για παραπάνω προστασία της πόρτας από χτυπήματα. Φυσικά, όλα τα εξαρτήματα είναι πιστοποιημένα και φέρουν σήμανση CE όπου ορίζεται από τους κανονισμούς. Επιπλέον, τα εξαρτήματα των πορτών είναι κατασκευασμένα σύμφωνα με τα πρότυπα EN 1935 για τους μεντεσέδες, EN 12209 για τις κλειδαριές, EN 1158 για τους μηχανισμούς επαναφοράς, EN 1125 για τις μπάρες πανικού και EN 179 για αντίστοιχα πόμολα καθώς και EN 1155 για τους ηλεκτρομαγνήτες.

Αναλογιζόμενοι τη σημασία της πυράντοχης πόρτας στη καθυστέρηση της διάδοσης της φωτιάς και στο κατευνασμό της εξάπλωσης του καπνού σε ενδεχόμενη πυρκαγιά, στη MOBIAK παρέχουμε λύσεις που προσαρμόζονται πλήρως στις ανάγκες του κάθε χώρου, τόσο σε επίπεδο ασφάλειας αλλά και σε επίπεδο αισθητικής. Συζητώντας με την εξειδικευμένη ομάδα των πωλήσεων, μπορούν να σχεδιαστούν εξ αρχής 100% προσαρμοσμένες πυράντοχες πόρτες που θα έρχονται σε απόλυτο εναρμονισμό με τον κάθε χώρο.

Αναλογιζόμενοι τη σημασία της πυράντοχης πόρτας στη καθυστέρηση της διάδοσης της φωτιάς και στο κατευνασμό της εξάπλωσης του καπνού σε ενδεχόμενη πυρκαγιά, στη MOBIAK παρέχουμε λύσεις που προσαρμόζονται πλήρως στις ανάγκες του κάθε χώρου, τόσο σε επίπεδο ασφάλειας αλλά και σε επίπεδο αισθητικής. Συζητώντας με την εξειδικευμένη ομάδα των πωλήσεων, μπορούν να σχεδιαστούν εξ αρχής 100% προσαρμοσμένες πυράντοχες πόρτες που θα έρχονται σε απόλυτο εναρμονισμό με τον κάθε χώρο.

Οι πυράντοχες πόρτες της MOBIAK μπορούν και καλύπτουν όλες τις ανάγκες τόσο για χώρους κατοικιών όσο και για χώρους ειδικών χρήσεων όπως είναι νοσοκομεία, σχολεία, ξενοδοχεία αλλά και για βιομηχανικούς χώρους.



Η ΣΗΜΑΣΙΑ ΤΗΣ ΡΕΥΣΤΟΤΗΤΑΣ ΣΤΗ ΜΟΒΙΑΚ ΚΑΙ ΣΕ ΚΑΘΕ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗ

Αναρωτηθήκατε ποτέ πώς ακόμα και σε δύσκολες οικονομικές περιόδους κάποιες επιχειρήσεις έχουν κεφάλαια ή την πρόσβαση σε κεφάλαια για να επενδύσουν σε ευκαιρίες την κατάλληλη στιγμή;



ΤΗΣ ΜΑΡΙΑΣ ΛΕΚΚΑ
Διεθνής Λογιστική, Ελεγκτική &
Χρηματοοικονομική Διαχείριση
Τμήμα Λογιστηρίου

Συχνά ακούμε για τις επιχειρήσεις τους όρους **έσοδα** και **κερδοφορία** τα οποία καλούμαστε να αξιολογήσουμε αλλά ίσως ένας ακόμα πιο σημαντικός παράγοντας είναι η ρευστότητα. Αυτό επιβεβαιώνεται κι από κάποια επιχειρησιακά ρητά όπως: **“cash is the king”** και **“Happiness is a positive cash flow”**. Αναρωτηθήκατε ποτέ πώς ακόμα και σε δύσκολες οικονομικές περιόδους κάποιες επιχειρήσεις έχουν κεφάλαια ή την πρόσβαση σε κεφάλαια για να επενδύσουν σε ευκαιρίες την κατάλληλη στιγμή; Το να έχει κάποια επιχείρηση αυτή τη δύναμη δεν είναι κάτι τυχαίο αλλά **είναι αποτέλεσμα προγραμματισμού, πειθαρχίας, θυσιών και ισορροπίας** τα οποία προέρχονται κυρίως από τη σωστή νοοτροπία μίας επιχείρησης. **Η χρηματοοικονομική ρευστότητα δημιουργεί τη δύναμη για δράση**. Ας ξεκινήσουμε όμως από το τί είναι η χρηματοοικονομική ρευστότητα.

Η ρευστότητα της **MOBIAK** ή γενικότερα μίας εταιρείας υποδηλώνει την ικανότητα της να ανταπεξέρχεται δυνητικά στις ταμειακές της υποχρεώσεις (βραχυπρόθεσμες και μακροπρόθεσμες), δηλαδή την ικανότητα να πληρώνει τόσο τα χρέη της όσο και τις τρέχουσες υποχρεώσεις, από τα ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα που δημιουργούνται μέσω των δραστηριοτήτων της, χωρίς να χρειάζεται να αντλεί εξωτερικό κεφάλαιο ή να συνάπτει δάνεια (με πιο απλά λόγια υψηλή ρευστότητα σημαίνει ότι μία εταιρεία μπορεί εύκολα να καλύψει τα βραχυπρόθεσμα χρέη της κι αυτό **αποτελεί ένα σημαντικό δείκτη οικονομικής υγείας της επιχείρησης**).

Μία επιχείρηση δεν διαφέρει από μία οικογένεια η οποία πρέπει να διαθέτει ένα οικονομικό μαξιλάρι για να μπορεί να νιώθει ασφάλεια ιδιαίτερα σε δυσμενείς καιρούς. Οι επιχειρήσεις οι οποίες επιβιώνουν από τέτοιες καταστάσεις είναι εκείνες που **έχουν καταφέρει να διαχειριστούν με πιο ορθό τρόπο τις ταμειακές ροές τους**. Με τον καθορισμό και την παρακολούθηση των βασικών δεικτών απόδοσης σε συνεχή βάση μπορούμε να εντοπίσουμε και να προβλέψουμε τις τάσεις γύρω από τη ρευστότητα και το κεφάλαιο κίνησης. Χωρίς το κεφάλαιο κίνησης το οποίο προκύπτει από τη διαφορά του τρέχοντος ενεργητικού και των βραχυπρόθεσμων υποχρεώσεων της επιχείρησης είναι πρακτικά αδύνατο η επιχείρηση να αντεπεξέλθει στις επιχειρησιακές της λειτουργίες. Επομένως, **είναι πλέον σαφές πώς τόσο το κεφάλαιο κίνησης όσο και ο κύκλος των ταμειακών ροών αποτελούν καθοριστικούς παράγοντες της ρευστότητας των επιχειρήσεων**.

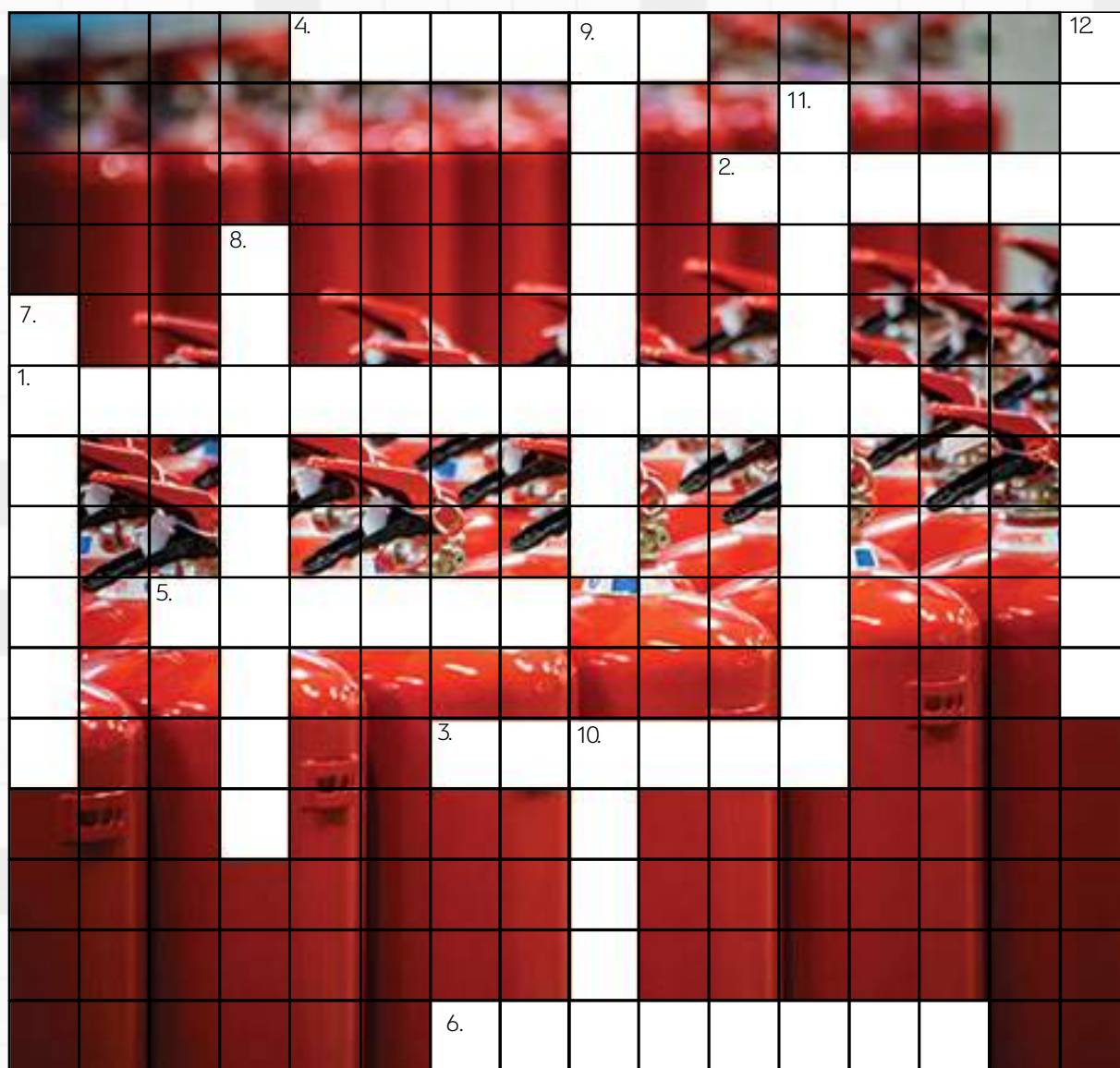
Η διαχείριση μίας ταμειακής ροής χωρίς πληροφορίες για μελλοντικά έσοδα και έξοδα μπορεί να συγκριθεί σε μεγάλο βαθμό σαν το περπάτημα με δεμένα μάτια. Εάν δεν γνωρίζουμε ποιο εμπόδιο μας περιμένει, δεν μπορούμε να αποφασίσουμε αποτελεσματικά το επόμενο βήμα. Πιο συγκεκριμένα αν δεν υπάρχουν πληροφορίες σχετικά με μελλοντικά διαθέσιμα μετρητά, δεν μπορούμε να γνωρίζουμε τις αποφάσεις εκείνες οι οποίες θα επηρεάσουν την ικανότητα της επιχείρησης να πληρώσει τις υποχρεώσεις της. Ακόμα και στις περιπτώσεις δανεισμού, **η ρευστότητα αποτελεί έναν καταλυτικό παράγοντα**. Κι αυτό γιατί ο δείκτης ρευστότητας είναι εκείνος που θα δείξει στους δυνητικούς πιστωτές ότι η εταιρεία είναι σταθερή και ισχυρή για να αντιμετωπίσει τις δύσκολες στιγμές.

Κατανοούμε λοιπόν από τα παραπάνω ότι η ύπαρξη ρευστότητας σε μία επιχείρηση αποτελεί ουσιαστικά **το κλειδί για τη διαχρονική βιωσιμότητα της**. Συμπερασματικά, η βιωσιμότητα των επιχειρήσεων κρίνεται σημαντική τόσο σε ανάλυση μικροοικονομικού όσο και σε ανάλυση μακροοικονομικού περιβάλλοντος αφού προσδίδει μόνο οφέλη τόσο σε εταιρικό όσο και σε διεθνές επίπεδο (πχ με τις εξαγωγές) διασφαλίζοντας έτσι την αρμονική και βιώσιμη ανάπτυξη των εθνικών οικονομιών.



Το σταυρόλεξο της MOBIAK

ΤΗΣ ΚΑΙΤΗΣ ΛΙΓΤΟΥ
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικών



Οριζόντια

1. Είναι το πιο "hot" προϊόν της MOBIAK.
2. Ο πυροσβεστήρας πρέπει κάθε χρόνο να περνάει από....
3. Πυράντοχες ασφαλείας.
4. Συνδέεται στους κρουνοίς πεζοδρομίου.
5. Φορητός πυροσβεστήρας για μπαταρίες
6. Έτσι λέγεται η δοκιμή που χρειάζεται η φιάλη του πυροσβεστήρα κάθε 10 χρόνια.

Κάθετα

7. Το όνομα της Πυροσβεστικής Φωλιάς Αφρού της MOBIAK.
8. Αέριο που χρησιμοποιείται για πυρόσβεση σε υψηλές συγκεντρώσεις είναι επιβλαβές για τον άνθρωπο.
9. Μπορεί να είναι ορειχάλκινο ή αλουμινίου και το έχουν όλοι οι πυροσβεστήρες.
10. Απαραίτητο για τη σύνδεση δύο μανικών.
11. Είναι το σύστημα κουζίνας που έχει πιστοποιητικό LPCB
12. Ονομάζονται οι πυροσβεστήρες που είναι τοποθετημένοι σε καρότσι.

1. Πυροσβεστήρας
2. Έκλεχτο
3. Πόρτες
4. Μάνικα
5. Λιθίου
6. Υδραυλική
7. Σταρτάν
8. Διοξειδίο
9. Κλειστό
10. Ρακόν
11. Ανεξάνδρος
12. Τροχήλατοι



Η ΣΗΜΑΣΙΑ ΤΗΣ ΔΙΑΤΗΡΗΣΗΣ ΜΕΓΑΛΟΥ ΑΡΙΘΜΟΥ ΑΠΟΘΕΜΑΤΩΝ

ΤΟΥ ΓΙΩΡΓΟΥ ΜΠΑΡΟΥΝΗ

Διοίκηση Επιχειρήσεων

Υπεύθυνος Κέντρου Διανομής Κεντρικής &

Νοτίου - Νησιωτικής Ελλάδος

Τμήμα Ιατρικών

Η υψηλή επάρκεια των αποθεμάτων, σε συνδυασμό με την συνεχή προσήλωση στην ποιότητα, τη διαρκή αναζήτηση για νέα καινοτόμα προϊόντα & υπηρεσίες, την άμεση εξυπηρέτηση και τις ανταγωνιστικές τιμές, έχουν φέρει την MOBIAK στην ΚΟΡΥΦΗ.

Η MOBIAK, αφουγκραζόμενη τις προκλήσεις της εποχής μας, επενδύει συνεχώς εκτός των άλλων και στην διατήρηση ενός υψηλού επιπέδου επάρκειας αποθεμάτων στα 4 κέντρα διανομής της εταιρείας μας.

Τα οφέλη από αυτή την επιλογή εκτός των άλλων είναι:

- Η εταιρεία μπορεί να αντιμετωπίσει τον κίνδυνο της πιθανής έλλειψης αποθεμάτων από αστάθμητους παράγοντες που συνεπάγεται απώλεια εσόδων και αξιοπιστίας απέναντι στους πελάτες της.
- Η δυνατότητα της άμεσης παράδοσης των προϊόντων στους πελάτες μας.
- Αντιμετωπίζεται σε μεγάλο βαθμό μια αύξηση της ζήτησης που μπορεί να παρουσιαστεί στην αγορά για ένα προϊόν ή για κατηγορία προϊόντων όπως συνέβη για παράδειγμα με την πρόσφατη πανδημία και τα προϊόντα αναπνευστικής φροντίδας.
- Η διατήρηση μεγάλης επάρκειας αποθεμάτων επιτρέπει επίσης την δυνατότητα στην εταιρεία να επωφεληθεί από τυχόν αυξήσεις των τιμών σε πρώτες ύλες και μεταφορικό κόστος, όπως επίσης και να αντιμετωπίσει προβλήματα που προκύπτουν από αστάθμητους παράγοντες όπως καθυστέρηση στην διαδικασία της παραγωγής, στις διεθνείς μεταφορές κλπ.

Η υψηλή επάρκεια των αποθεμάτων, σε συνδυασμό με την συνεχή προσήλωση στην ποιότητα, τη διαρκή αναζήτηση για νέα καινοτόμα προϊόντα & υπηρεσίες, την άμεση εξυπηρέτηση και τις ανταγωνιστικές τιμές, έχουν φέρει την MOBIAK στην κορυφή και έχουν δημιουργήσει μια άρρηκτη σχέση αξιοπιστίας και εμπιστοσύνης με τους πελάτες της, στηριζόμενη σε γερά θεμέλια και όραμα για το μέλλον.



Η MOBIAK δίπλα στους πληγέντες του πολέμου της Ουκρανίας

Δράση για τη συγκέντρωση βοήθειας προς την Ουκρανία διοργάνωσε η MOBIAK. Πριν λίγες ημέρες η εταιρεία σε συνεργασία με τα εκπαιδευτήρια Θεοδωρόπουλου, έστειλε είδη ρουχισμού, τρόφιμα και παιχνίδια στα θύματα του πολέμου της Ουκρανίας. Η ανταπόκριση και η κινητοποίηση στο κάλεσμα αυτής της δράσης ήταν συγκινητική. Τα είδη που συγκεντρώθηκαν ήταν πάρα πολλά και όλοι εμείς στη MOBIAK, νιώθουμε υπερήφανοι που καταφέραμε να βοηθήσουμε έστω και λίγο τους άμαχους ανθρώπους της Ουκρανίας.

Εδώ και 45 χρόνια η MOBIAK στέκεται δίπλα στον άνθρωπο, έχοντας υψηλό το αίσθημα της κοινωνικής ευθύνης και της αλληλεγγύης.

Ο όμιλος της MOBIAK, δεν σταματά να προσφέρει απλόχερα τη βοήθεια του, όποτε και όπου χρειασθεί.

ΤΗΣ ΜΑΡΙΑΣ ΚΛΟΥΒΙΔΑΚΗ
Digital Marketing MSc
Τμήμα Marketing -
Δημοσίων Σχέσεων



Από Μάρτιο 2021 - σε Μάρτιο 2022

Επιγραμματικά ορισμένα από τα σημαντικά γεγονότα στη πορεία της MOBIAK το τελευταίο έτος.

ΤΗΣ ΕΛΕΝΗΣ ΠΑΠΑΝΙΚΟΛΑΟΥ
Διοίκηση Μονάδων Υγείας & Πρόνοιας
Τμήμα Πυροσβεστικών
Διοικητική - Γραμματειακή
Υποστήριξη CEO - Owner

> Μάρτιος 2021

Σε λειτουργία το κτήριο C στα Χανιά, Αποθήκη 2.000 τετραγωνικών προς όφελος των συνεργατών μας σε FIRE & MEDICAL.

> Απρίλιος 2021

Προσλήψεις προσωπικού – επένδυση σε ανθρώπινο δυναμικό για τη στελέχωση των νέων τμημάτων σε νέες και υπό ανακαίνιση εγκαταστάσεις.

> Μάιος 2021

Σε λειτουργία το κτήριο D στα Χανιά, Νέα Γραφεία Διοικητικού Προσωπικού.

> Ιούνιος 2021

Ανακαίνιση κτηρίου A - Κτηριακή και Τεχνολογική Αναβάθμιση Μονάδας Παραγωγής Πυροσβεστήρων / Μεταξοτυπία / Συσκευασία

Ανακαίνιση κτηρίου B - Κτηριακή και Τεχνολογική Αναβάθμιση του Κέντρου Επανελέγχων / Μονάδας Παραγωγής Αερίων / Service Ιατρικών

> Ιούλιος 2021

Κατασκευή νέων Showroom FIRE & MEDICAL, η παρουσίαση όλων των προϊόντων μας όπως τους αξίζει.

> Αύγουστος 2021

Ολοκλήρωση εργασιών περιβάλλοντα χώρου & επένδυσης στις Κεντρικές Εγκαταστάσεις.

> Σεπτέμβριος 2021

Νέες Πιστοποιήσεις - Νέα Προϊόντα - Νέες Συνεργασίες σε Ελλάδα και Εξωτερικό FIRE & MEDICAL.

> Οκτώβριος 2021

MOBIAK RECYCLE, το νέο «παιδί» της MOBIAK που ασχολείται με τη συλλογή, μεταφορά και διαχείριση πυροσβεστικής σκόνης - απόβλητα μετά από εργασίες συντήρησης και αναδόμησης πυροσβεστήρων.

> Νοέμβριος 2021

Όχι στη BLACK FRIDAY, Ναι στη Mobiak Friday, νέα στρατηγική με γνώμονα το περιβάλλον.

> Δεκέμβριος 2021

Επίτευξη στόχων του έτους! Επιβράβευση όλων! Εργαζομένων και συνεργατών!

> Ιανουάριος 2022

Καλή Χρονιά με υγεία! Τέθηκαν οι Νέοι Στόχοι για το 2022 και προσπαθούμε για το καλύτερο και αυτή τη χρονιά!

> Φεβρουάριος 2022

Ανακαίνιση Κέντρου Διανομής Βορείου Ελλάδος & Βαλκανίων – Θεσσαλονίκη για την καλύτερη και ταχύτερη εξυπηρέτηση των συνεργατών μας.

> Μάρτιος 2022

1ο βήμα για Αυτοματισμό UV Τεχνολογίας στη Μονάδα Παραγωγής Πυροσβεστήρων (δοκιμαστική Λειτουργία).



Τεχνικά Σεμινάρια από τη MOBIAK

Πραγματοποιήθηκε με επιτυχία ο κύκλος τεχνικών σεμιναρίων από τη MOBIAK



THE ΜΑΡΙΑΣ ΚΛΟΥΒΙΔΑΚΗ
Digital Marketing MSc
Τμήμα Marketing -
Δημοσίων Σχέσεων

Στα τεχνικά αυτά σεμινάρια παρουσιάστηκαν αναλυτικά τα συστήματα της εταιρίας μας ενώ έγινε παρουσίαση των προϊόντων πυρανίχνευσης από την νέα μας συνεργασία με την Ιταλική εταιρία πυρανίχνευσης INIM.

Η συμμετοχή στα σεμινάρια, ήταν μεγάλη και είμαστε πολύ χαρούμενοι που καταφέραμε να γνωριστούμε από κοντά και να ανταλλάξουμε ιδέες και απόψεις.

Το 2022 πρόκειται να πραγματοποιηθούν επιπλέον σεμινάρια με στόχο να σας μεταφέρουμε την τεχνογνωσία και την εμπειρία μας.

Συνεχίζουμε να αποτελούμε την πιο σίγουρη και ασφαλή επιλογή για τους συνεργάτες μας, παραμένοντας με σταθερή τη φιλοσοφία στήριξης των συνεργατών μας, με αυστηρό προσανατολισμό στην Υπερχονδρική - Χονδρική πώληση.

Είναι τιμή και χαρά να σας έχουμε κοντά μας.

Σας ευχαριστούμε για την προτίμηση σας και την εμπιστοσύνη που μας δείχνετε!



ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ ΕΥΘΥΝΗ

Το Πολυδύναμο Κέντρο Περιφέρειας Κρήτης, με έδρα τα Χανιά του ΚΕΘΕΑ ΑΡΙΑΔΗΝΗ ευχαριστεί θερμά την εταιρεία MOBIAK ΑΕ για τη δωρεάν συντήρηση και αναγόμωση των πυροσβεστήρων του. Η προσφορά της αποδεικνύει ότι έχουμε σύμμαχο στις προσπάθειες μας.

Η MOBIAK προέβη σε δωρεά ενός αυτόματου απινιδωτή στο 2ο Γυμνάσιο Καισαριανής. Ο απινιδωτής έρχεται να καλύψει τις ανάγκες του σχολικού συγκροτήματος στο οποίο βρίσκονται 2 Δημοτικά σχολεία, 2 Νηπιαγωγεία, 2 Γυμνάσια και 2 Γενικά λύκεια του δήμου.

Ευχαριστούμε θερμά την MOBIAK (κ. Σβουράκη Μαρία και κ. Σβουράκη Μανώλη) για την άμεση ανταπόκριση τους, προς κάλυψη των αναγκών της Κ-19 της Π.Α.Ε. ΧΑΝΙΑ (Π.Γ.Σ. ΚΙΣΣΑΜΙΚΟΣ Π.Α.Ε.). Τους ευχόμαστε Υγεία, Ευτυχία και Εκπλήρωση Όλων των Στόχων τους!!!

Με εκτίμηση.

ΕΚ ΤΟΥ Δ.Σ.

Ο ΔΙΕΥΘΥΝΩΝ ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ

Π.Α.Ε. ΧΑΝΙΑ (Π.Γ.Σ. ΚΙΣΣΑΜΙΚΟΣ Π.Α.Ε.)

ΠΕΡΙΚΛΗΣ ΤΟΥΛΟΥΠΑΚΗΣ

Η Διεύθυνση και οι Εκπαιδευτικοί του Δημοτικού Σχολείου Νεροκούρου, καθώς και ο Σύλλογος Γονέων και Κηδεμόνων, ευχαριστούν ολόψυχα την Επιχείρηση «MOBIAK ΑΕ» και τον κ. Σβουράκη Μανώλη για τη δωρεάν αναγόμωση όλων των πυροσβεστήρων της σχολικής μονάδας και την αντικατάσταση μέτρους αυτών, λόγω παλαιότητας.

Με 10 νέους, σύγχρονους απινιδωτές που προμηθευτήκαμε από τη MOBIAK εξοπλίζονται τα κτίρια του δήμου Χανίων, οι χώροι του Δημαρχείου, του Δημοτικού Πάρκινγκ «Κύδων ΑΕ», της Υπηρεσίας Δόμησης (Πολεοδομίας), του θεάτρου «Μίκης Θεοδωράκης», του ΚΑΜ αλλά και το Γιαλί Τζαμί.

Εκ μέρους του συλλόγου «Η Ηλιαχτίδα», ευχαριστούμε θερμά την εταιρεία MOBIAKCARE για την προσφορά ηλεκτροκίνητου αμαξιδίου και μπαταρίας.

Ευελπιστούμε η συνεργασία σας και η συμπαράστασή σας, να γίνει παράδειγμα προς μίμηση στο μέλλον για όλους.

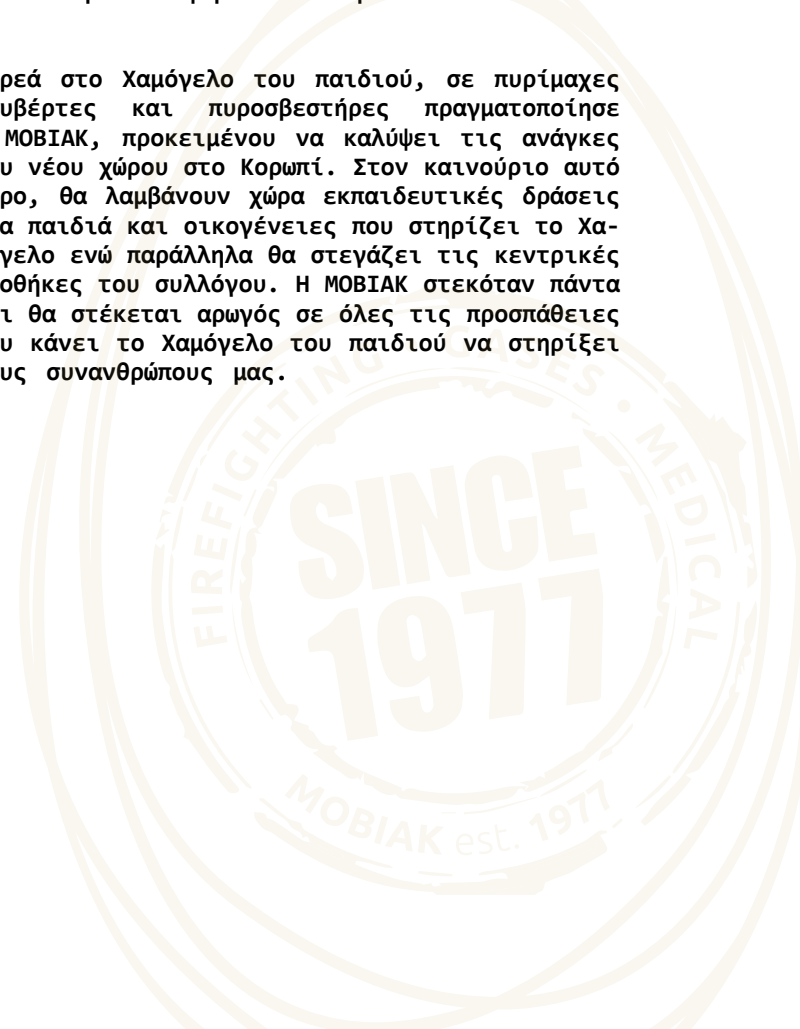
Η MOBIAK θέλοντας να στηρίξει το έργο του «Χαμόγελο του παιδιού», προέβη στην αγορά συνολικά 170 λαχνών όσοι και οι υπάλληλοι της MOBIAK προκειμένου να καλύψει τις εκπαιδευτικές ανάγκες των παιδιών που μεγαλώνουν στα 11 Σπίτια του Οργανισμού.

Η MOBIAK προέβη στην χορηγία ενός αυτόματου απινιδωτή στην Ορθόδοξο Ακαδημία Κρήτης. Η ΟΑΚ με τον αυτόματο απινιδωτή θα μπορέσει να ανταποκριθεί απέναντι στις ανάγκες της κοινωνίας, στη διασφάλιση της υγείας και της πρόληψης ώστε να υπάρχει ένα ασφαλές περιβάλλον για τους φιλοξενούμενους ανά τον κόσμο στη διάρκεια των συνεδριακών δράσεων της.

Η MOBIAK προσέφερε στον σύλλογο αθλητών Μεγαλόνησος ΑΣαμεΑ, ένα ζευγάρι μπότες πιεσοθεραπείας μαζί με την αντλία τους προκειμένου να στηρίξει το σπουδαίο έργο των αθλητών. Ο σύλλογος Μεγαλόνησος ΑΣαμεΑ απαριθμεί περισσότερους από 40 αθλητές αρκετοί εκ των οποίων αγωνίζονται σε πολύ υψηλό επίπεδο. Η MOBIAK στηρίζει πάντα τους αθλητές για αυτό και συνέβαλε στην αποκατάσταση και στην αποθεραπεία των αθλητών μέσω του συστήματος λεμφικού μασάζ και πιεσοθεραπείας της MOBIAK CARE.

Δενδροφυτεύσεις πραγματοποιήθηκαν στα Χανιά με την ευγενική χορηγία της MOBIAK ΑΕ. Στα πλαίσια της καμπάνιας «MOBIAK Friday» που είχε ξεκινήσει τον Νοέμβριο (η οποία αντιτίθεται στην «Black Friday») η MOBIAK σε συνεργασία με το δασαρχείο και την υπηρεσία πρασίνου του δήμου Χανίων υιοθέτησε δέντρα για τους εργαζόμενους της. Οι νέες φυτεύσεις δέντρων πραγματοποιήθηκαν στο Πάρκο Κυκλοφοριακής Αγωγής του Δημοτικού Οργανισμού Κοινωνικής Πολιτικής και Παιδείας (Δ.Ο.ΚΟΙ.Π.Π.) του Δήμου Χανίων, στο Καμπάνι και πλέον κάθε εργαζόμενος της εταιρείας έχει ένα δέντρο που φέρει το όνομα του.

Δωρεά στο Χαμόγελο του παιδιού, σε πυρίμαχες κουβέρτες και πυροσβεστήρες πραγματοποίησε η MOBIAK, προκειμένου να καλύψει τις ανάγκες του νέου χώρου στο Κορωπί. Στον καινούριο αυτό χώρο, θα λαμβάνουν χώρα εκπαιδευτικές δράσεις για παιδιά και οικογένειες που στηρίζει το Χαμόγελο ενώ παράλληλα θα στεγάζει τις κεντρικές αποθήκες του συλλόγου. Η MOBIAK στεκόταν πάντα και θα στέκεται αρωγός σε όλες τις προσπάθειες που κάνει το Χαμόγελο του παιδιού να στηρίξει τους συνανθρώπους μας.





· HAPPY ·
Easter







Επιβράβευση Συνεργάτη



*Αγαπητοί Ελένη και Δημήτρη,
με αυτή την Ευκαιρία θα θέλαμε
να σας Ευχαριστούμε για την Άψογη
Συνεργασία που έχουμε όλα αυτά τα
Χρόνια και να σας Επιβραβεύσουμε
με Προϊόντα Συνολικής Αξίας*

500€

ΤΗΣ ΣΟΦΙΑΣ ΨΥΛΛΑΚΗ
Ηλ. Μηχανικός & Μηχανικός Η/Υ
Υπεύθυνη Τμήματος Πωλήσεων
Πυροσβεστικών Ελλάδος

Η Εταιρία **ΕΛ. ΠΙΤΣΙΚΟΥΛΗ - Κ. ΣΩΚΙΑΝΟΣ Ο.Ε.** ιδρύθηκε το 2007 στην Χίο και εδρεύει στην οδό Αεροπόρου Ροδοκανάκη 23.
Εμπνευστής και ιδρυτής της εταιρίας είναι ο Δημήτριος Φλάμος, Ηλεκτρολόγος Μηχανικός ΤΕ, που δραστηριοποιείται από το 1992 στον χώρο της μελέτης και κατασκευής.
Δραστηριοποιούμαστε στην μελέτη, επίβλεψη, εμπορία, κατασκευή και επιθεώρηση πυροσβεστικού εξοπλισμού.

Βασιζόμενοι στην κατάρτισή μας σε όλα τα απαιτούμενα πεδία (πολυετή εμπειρία, τεχνικές γνώσεις, νομοθεσία, νέα προϊόντα) και τον σεβασμό στους πελάτες μας, στοχεύουμε στην ικανοποίηση των αναγκών τόσο των ιδιωτών όσο και των επαγγελματιών.

Η **ΕΛ. ΠΙΤΣΙΚΟΥΛΗ - Κ. ΣΩΚΙΑΝΟΣ Ο.Ε** εφαρμόζει το Σύστημα Διασφάλισης Ποιότητας κατά ISO 9001:2015, είναι αναγνωρισμένη εταιρία κατά Κ.Υ.Α.618/43/2005, έχει πιστοποιημένα Αρμόδια Άτομα και Κέντρο Επανελέγχου Φιαλών .

Η αναγνώριση της εταιρίας μας από τους προμηθευτές- συνεργάτες μας και από τους πελάτες μας , μας δίνει ώθηση να συνεχίσουμε τις προσπάθειές μας για συνεχή αναβάθμιση και εξέλιξη.

