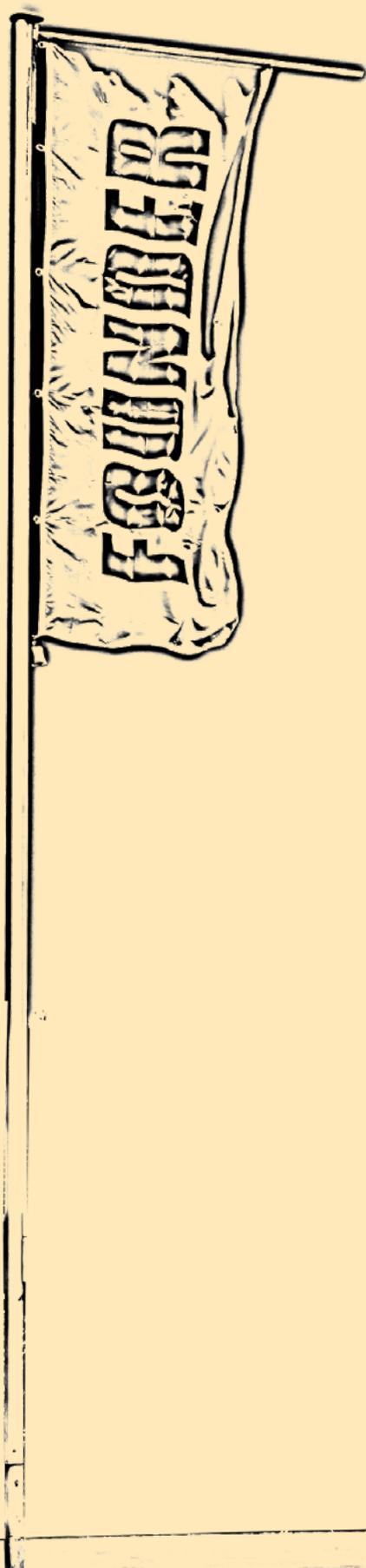
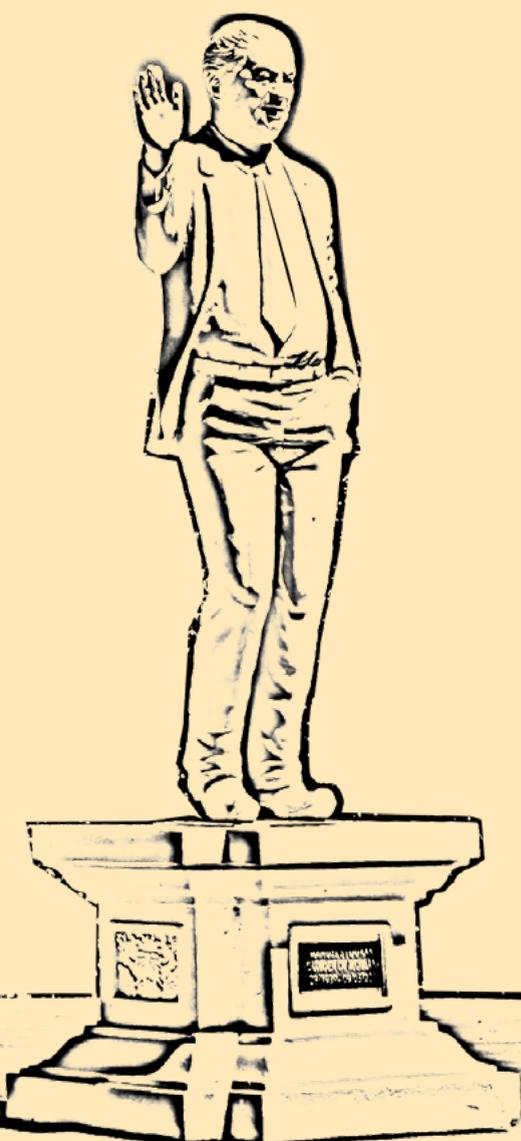


ΜΟΒΙΑΚ® *press*



Έχω έναν Άγγελο
στον Παράδεισο

ΣΕΛ.5



**ΕΠΕΝΔΥΣΗ ΣΤΗΝ
ΑΝΑΠΤΥΞΗ**

ΣΕΛ.10

**ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΤΙΚΟΤΗΤΑ
ΚΑΙ ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑ**

ΣΕΛ.18

**ΕΡΓΑΛΕΙΑ ΤΕΧΝΙΤΗΣ
ΝΟΗΜΟΣΥΝΗΣ
ΣΕ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ
ΕΞΕΛΙΞΗ Ή ΑΠΕΙΛΗ**

ΣΕΛ.50

EDITING TEAM



WWW.MOBIAK.COM

ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΗ - ΓΡΑΜΜΑΤΕΙΑΚΗ ΥΠΟΣΤΗΡΙΞΗ ΠΥΡΟΣΒΕΣΤΙΚΟΥ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΥ

Παπανικολάου Ελένη
Διοίκηση Μονάδων Υγείας & Πρόνοιας
Τμήμα Πυροσβεστικών
Διοικητική - Γραμματειακή Υποστήριξη

ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΗ - ΓΡΑΜΜΑΤΕΙΑΚΗ ΥΠΟΣΤΗΡΙΞΗ ΙΑΤΡΙΚΟΥ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΥ

Μεσσαριτάκη Μαρία
Μηχανικός Περιβάλλοντος (MEng)
Τμήμα Ιατρικών
Διοικητική - Γραμματειακή Υποστήριξη

ΤΜΗΜΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ - ΕΙΣΑΓΩΓΩΝ ΠΥΡΟΣΒΕΣΤΙΚΟΥ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΥ

Κυραλάκης Λευτέρης
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης MSc.
Προϊστάμενος Τμήματος Παραγωγής &
Εισαγωγών Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

Αποστολάκης Στέλιος
Μηχανολόγος Μηχανικός
Τμήμα Παραγωγής & Εισαγωγών
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

Ιγγλεζάκη Χριστίνα
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Παραγωγής & Εισαγωγών
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

**ΤΜΗΜΑ ΕΙΣΑΓΩΓΩΝ
ΙΑΤΡΙΚΟΥ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΥ**
Βαρδάκης Μιχάλης
Ηλεκτρονικός Μηχανικός
Προϊστάμενος Τμήματος Εισαγωγών
Ιατρικού Εξοπλισμού

Τσεντελιέρος Δημήτρης
Διοίκηση Πληροφοριακών Συστημάτων
Τμήμα Εισαγωγών Ιατρικού
Εξοπλισμού Ελλάδος

**ΤΜΗΜΑ ΕΠΟΠΤΕΙΑΣ & ΕΛΕΓΧΟΥ
ΔΙΑΓΝΩΣΙΜΩΝ**
Μπολάνης Αλέξανδρος
Οικονομολόγος M.B.A.
Τμήμα Εποπτείας & Ελέγχου Διαγνωσιμών

Ροσμαράκης Δημήτρης
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Εποπτείας & Ελέγχου Διαγνωσιμών

**ΤΜΗΜΑ ΠΩΛΗΣΕΩΝ
ΠΥΡΟΣΒΕΣΤΙΚΟΥ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΥ
ΕΛΛΑΔΟΣ**
Ψυλλάκη Σοφία
Ηλ. Μηχανικός & Μηχανικός Η/Υ
Προϊσταμένη Πωλήσεων
Πυροσβεστικού Τμήματος Ελλάδος

Σκλαβουνάκης Αποστόλης
Μηχανολόγος Μηχανικός
Τμήμα Πωλήσεων
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού Ελλάδος

Σταυρουλάκης Μανώλης
Τεχνολόγος - Οινολόγος
Τμήμα Πωλήσεων
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού Ελλάδος

Λελεντζή Ιωάννα
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Πωλήσεων
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού Ελλάδος

Λούντζης Ανδρέας
Μηχανικός Η/Υ Συστημάτων
Τμήμα Πωλήσεων
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού Ελλάδος

ΤΜΗΜΑ ΜΕΛΕΤΩΝ & ΕΦΑΡΜΟΓΩΝ ΠΥΡΟΣΒΕΣΤΙΚΟΥ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΥ & ΣΥΣΤΗΜΑΤΩΝ ΠΥΡΑΝΙΧΝΕΥΣΗΣ

Αγγελής Λευτέρης
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Προϊστάμενος Τμήματος Μελετών &
Εφαρμογών Πυροσβεστικού Εξοπλισμού
& Συστημάτων Πυρανίχνευσης

Ζαρίφης Γιάννης
Ηλεκτρονικός Μηχανικός
Τμήμα Μελετών & Εφαρμογών
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού &
Συστημάτων Πυρανίχνευσης

**ΤΜΗΜΑ ΠΩΛΗΣΕΩΝ ΙΑΤΡΙΚΟΥ
ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΥ ΕΛΛΑΔΟΣ**
Σημανδηράκης Βασίλης
Δημόσιες Σχέσεις
Προϊστάμενος Πωλήσεων
Ιατρικού Τμήματος Ελλάδος

Βούτας Βαγγέλης
Τεχνολόγος Τροφίμων
Τμήμα Πωλήσεων
Ιατρικού Εξοπλισμού Ελλάδος

Καβρός Κωνσταντίνος
Οικονομικών Επιστημών
Τμήμα Πωλήσεων
Ιατρικού Εξοπλισμού Ελλάδος

Καμπέρη Αγγελική
Μηχανικός Παραγωγής &
Διοίκησης, MSc.
Τμήμα Πωλήσεων
Ιατρικού Εξοπλισμού Ελλάδος

Κοκολογιαννάκη Μανωλία
Οικονομικών Επιστημών
Τμήμα Πωλήσεων
Ιατρικού Εξοπλισμού Ελλάδος

**ΤΜΗΜΑ ΕΞΑΓΩΓΩΝ
ΠΥΡΟΣΒΕΣΤΙΚΟΥ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΥ**
Κορώνης Στράτος
Μηχανολογικός Μηχανικός MSc.
Προϊστάμενος Εξαγωγών
Πυροσβεστικού Τμήματος

Αποστολάκη Σοφία
Επιστήμη και Τεχνολογία Υλικών MSc.
Τμήμα Εξαγωγών
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

Αρώνης Στυλιανός
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Εξαγωγών
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

Βακάλης Κωνσταντίνος
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Εξαγωγών
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

Βρουλάκης Χρήστος
Πολιτικός & Δομικός Μηχανικός
Τμήμα Εξαγωγών
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

Διαμαντόπουλος Απόστολος
Οικονομικές Επιστήμες MSc.
Τμήμα Εξαγωγών
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

Καπετανάκης Μιχάλης
Ηλεκτρολόγος Μηχανικός &
Μηχανικός Η/Υ
Τμήμα Εξαγωγών
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

Κλαριδόπουλος Ανδρέας
Μηχανολόγος Μηχανικός
Τμήμα Εξαγωγών
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

Κολοβού Ειρήνη
Μηχανικός Περιβάλλοντος
Τμήμα Εξαγωγών
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

Κουφάκη Αντωνία
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Εξαγωγών
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

Παπαθανασίου Κώστας
Μηχανικός Περιβάλλοντος
Τμήμα Εξαγωγών
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

Σταυρίδης Χρήστος
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης, MSc.
Τμήμα Εξαγωγών
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

**ΤΜΗΜΑ ΕΞΑΓΩΓΩΝ
ΙΑΤΡΙΚΟΥ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΥ**
Γιαννόπουλος Μάκης
Ηλ. Μηχανικός & Μηχανικός Η/Υ
Προϊστάμενος Εξαγωγών
Ιατρικού Εξοπλισμού

Βούζα Ελένη
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Εξαγωγών Ιατρικού Εξοπλισμού

Γκιούλας Βασίλης
Διοίκηση Επιχειρήσεων BSc.
Τμήμα Εξαγωγών
Ιατρικού Εξοπλισμού

Καντουνατάκη Σοφία
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Εξαγωγών Ιατρικού Εξοπλισμού

Χουδαλάκης Γιώργος
Μηχανικός Πληροφορικής
Τμήμα Εξαγωγών
Ιατρικού Εξοπλισμού

EDITING TEAM



WWW.MOBIAK.COM

ΤΜΗΜΑ ΔΙΑΣΦΑΛΙΣΗΣ ΠΟΙΟΤΗΤΑΣ ΠΥΡΟΣΒΕΣΤΙΚΟΥ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΥ

Γκιουμές Γιάννης

Μηχανικός Περιβάλλοντος
Προϊστάμενος Τμήματος Διασφάλισης
Ποιότητας Πυροσβεστικού

Τρακάκη Αθηνά

Μοριακή Βιολόγος MSc, PhD
Υπεύθυνη Διαχείρισης Συστημάτων
Ποιότητας & Περιβαλλοντικής
Διαχείρισης ISO9001 & ISO14001
Τμήμα Διασφάλισης Ποιότητας
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

Καρτέρης Βαγγέλης

Μηχανολόγος Μηχανικός
Τμήμα Διασφάλισης Ποιότητας
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

ΤΜΗΜΑ ΔΙΑΣΦΑΛΙΣΗΣ ΠΟΙΟΤΗΤΑΣ ΙΑΤΡΙΚΟΥ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΥ

Βουρβαχάκης Χρήστος

Μηχανικός Φυσικών Πόρων
& Περιβάλλοντος
Προϊστάμενος Τμήματος Διασφάλισης
Ποιότητας Ιατρικού Εξοπλισμού

Βαρδάκη Αντωνία

Μηχανικός Παραγωγής &
Διοίκησης MSc.
Τμήμα Διασφάλισης
Ποιότητας Ιατρικού Εξοπλισμού

ΤΜΗΜΑ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΩΝ - ΙΑΤΡΙΚΩΝ ΑΕΡΙΩΝ - ΥΓΡΩΝ

Σχολινάκη Αργυρώ

Χημικός MSc.
Προϊσταμένη Τμήματος Βιομηχανικών -
Ιατρικών Αερίων - Υγρών

Μαναρωλάκη Έφη

Χημικός MSc.
Τμήμα Βιομηχανικών -
Ιατρικών Αερίων - Υγρών

Καραβούλιας Θωδωρής

Λογιστική
Τμήμα Βιομηχανικών -
Ιατρικών Αερίων - Υγρών

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΤΜΗΜΑ - ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ

Περιβόλας Μάνος

Λογιστική & Χρηματοοικονομική
Προϊστάμενος Οικονομικού Τμήματος

Ναναδάκης Μαρίνος

Οικονομολόγος
Προϊστάμενος Λογιστηρίου

Ανδρεαδάκη Έφη

Λογιστική & Χρηματοοικονομική
Λογιστήριο

Αρναντωνάκη Γεωργία

Εφαρμοσμένα Οικονομικά MSc.
Λογιστήριο

Λέκκα Μαρία

Διεθνής Λογιστική, Ελεγκτική &
Χρηματοοικονομική Διαχείριση
Λογιστήριο

Μουσουράκης Δημήτρης

Λογιστική & Χρηματοοικονομική
Προϊστάμενος Ανθρώπινου
Λογιστήριο

Πάκου Ελένη

Οικονομίας και Διοίκησης
Λογιστήριο

Παπαδάκη Δήμητρα

Τραπεζική, Χρηματοοικονομική &
Χρηματοοικονομική Τεχνολογία MSc.
Λογιστήριο

ΤΜΗΜΑ ΠΙΣΤΩΤΙΚΟΥ ΕΛΕΓΧΟΥ & ΝΟΜΙΚΟ ΤΜΗΜΑ

Νοδαράκη Άννα

Οργάνωση & Διοίκηση Επιχειρήσεων
Προϊσταμένη Τμήματος Πιστωτικού
Ελέγχου & Νομικού Τμήματος

Ανδρεαδάκη Ειρήνη

Μαθηματικός
Τμήμα Πιστωτικού Ελέγχου

Κελαϊδάκη Θεοπίστη

Πολιτικές Επιστήμες
Τμήμα Πιστωτικού Ελέγχου

ΤΜΗΜΑ ΑΝΘΡΩΠΙΝΟΥ ΔΥΝΑΜΙΚΟΥ

Μουσουράκης Δημήτρης

Λογιστική & Χρηματοοικονομική
Προϊστάμενος Ανθρώπινου
Δυναμικού (HR)

ΤΜΗΜΑ IT

Πλευράκης Θεόφιλος

IT / Προγραμματιστής,
Πολιτικός Μηχανικός

ΚΕΝΤΡΟ ΔΙΑΝΟΜΗΣ ΚΕΝΤΡΙΚΩΝ ΕΓΚΑΤΑΣΤΑΣΕΩΝ Ν. ΧΑΝΙΩΝ

Σωτηρίου Φίλιππος

Προϊστάμενος Κέντρου Διανομής
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού
Κεντρικών Εγκαταστάσεων Χανίων

ΚΕΝΤΡΟ ΔΙΑΝΟΜΗΣ ΚΕΝΤΡΙΚΗΣ & ΝΟΤΙΟΥ - ΝΗΣΙΩΤΙΚΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ

Παντελιδάκης Αντώνης

Διοίκηση Επιχειρήσεων
Προϊστάμενος Αποθήκης / Logistics
Κέντρου Διανομής Κεντρικής, Νοτίου &
Νησιωτικής Ελλάδος

Καρυδάκης Φάνης

Οικονομικές Επιστήμες BSc.
Λογιστήριο
Κέντρου Διανομής Κεντρικής &
Νοτίου - Νησιωτικής Ελλάδος

Σαββουλίδου Παρέσσα

Επιστήμη Υπολογιστών
Λογιστήριο
Κέντρου Διανομής Κεντρικής &
Νοτίου - Νησιωτικής Ελλάδος

ΚΕΝΤΡΟ ΔΙΑΝΟΜΗΣ ΚΕΝΤΡΙΚΗΣ & Β. ΕΛΛΑΔΟΣ

Μποδοσάς Αθανάσιος

Λογιστική
Προϊστάμενος Αποθήκης / Logistics
Κέντρου Διανομής Κεντρικής &
Β. Ελλάδος

Μπούφκας Ιωάννης

Διοίκηση Επιχειρήσεων & Οργανισμών
Προϊστάμενος Ανθρώπινου Δυναμικού (HR)
& Οργάνωσης Κέντρου Διανομής
Κεντρικής & Β. Ελλάδος

Δαγκλή Μαρία

Διοίκηση & Οικονομία
Λογιστήριο
Κέντρου Διανομής Κεντρικής &
Β. Ελλάδος

ΚΕΝΤΡΟ ΔΙΑΝΟΜΗΣ ΚΕΝΤΡΙΚΗΣ & ΑΝΑΤΟΛΙΚΗΣ ΚΡΗΤΗΣ

Τσαγκαρίδης Αναστάσιος

Πωλητής - Προϊστάμενος Κέντρου
Διανομής Κεντρικής &
Ανατολικής Κρήτης

Δρακωνάκης Ηλίας

Λογιστήριο
Κέντρου Διανομής Κεντρικής και
Ανατολικής Κρήτης

ΤΜΗΜΑ SERVICE MOBIAK

Μπαδιερίτακης Ανδρέας

Μηχανικός Βιοϊατρικής
Προϊστάμενος Τμήματος Service
Ιατρικού Εξοπλισμού
Κεντρικών Εγκαταστάσεων Χανίων

ΚΑΤΑΣΤΗΜΑ ΛΙΑΝΙΚΗΣ PYROMEDICAL

Μαρκάκη Δήμητρα

Υπεύθυνη Ιατρικού Τμήματος

ΚΑΤΑΣΤΗΜΑ ΤΕΧΝΙΚΩΝ ΕΓΚΑΤΑΣΤΑΣΕΩΝ ΠΥΡΟΠΡΟΣΤΑΣΙΑ

Θεοδωράκης Γιώργος

Μηχανολόγος Μηχανικός
Υπεύθυνος Καταστήματος



Η Εφημερίδα MOBIAKpress, Διανέμεται
σε περισσότερες από 110 Χώρες και
Μεταφράζεται στις Παρακάτω Γλώσσες:
Ελληνικά, Αγγλικά, Γαλλικά, Γερμανικά.

EDITING TEAM

47

YEARS

OF EXPERIENCE MOBIAK S.A.
1977 - 2024

ΕΚΔΟΤΕΣ - ΔΙΕΥΘΥΝΤΕΣ

ΣΒΟΥΡΑΚΗΣ ΜΑΝΩΛΗΣ

ΠΡΟΕΔΡΟΣ & ΔΙΕΥΘΥΝΩΝ ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ

ΣΒΟΥΡΑΚΗ ΜΑΡΙΑ

ΠΡΟΪΣΤΑΜΕΝΗ ΤΜΗΜΑΤΟΣ ΙΑΤΡΙΚΩΝ
ΜΕΛΟΣ Δ.Σ.

ΕΚΔΟΣΗ: MOBIAK A.E.

ΑΡΧΙΣΥΝΤΑΚΤΡΙΑ & ΥΠΕΥΘΥΝΗ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ

Παπαδογιαννάκη Ερμιόνη

Διοίκηση Επιχειρήσεων MSc.
Τμήμα Marketing - Δημοσίων Σχέσεων

MARKETING - GRAPHICS

Παπαδογιαννάκη Ερμιόνη

Διοίκηση Επιχειρήσεων MSc.
Τμήμα Marketing - Graphics

Morari Ivan

Graphic Designer
Τμήμα Marketing - Graphics

Ιερωνυμάκης Μάρκος

Video Editor / Motion Designer
Τμήμα Marketing - Graphics

Καβρουλάκης Παναγιώτης

Graphic Designer
Τμήμα Marketing - Graphics

ΙΔΡΥΤΗΣ

ΣΒΟΥΡΑΚΗΣ ΜΑΝΩΛΗΣ (ΠΡΕΣΒ.) 1939 - 2020

ΕΤΟΣ ΠΡΩΤΗΣ ΕΚΔΟΣΗΣ MOBIAKPRESS: 2009

MOBIAK[®]press
ΕΦΗΜΕΡΙΔΑ MOBIAKPRESS



Διάθεση

Την Εφημερίδα MOBIAKpress θα τη Βρείτε:

- Στα Κεντρικά Καταστήματα της MOBIAK N. Χανίων
- Στα Τμήματα Πωλήσεων του Ομίλου
- Στους Εξωτερικούς Πωλητές
- Στα Κέντρα Διανομής Ελλάδος

ΚΕΝΤΡΙΚΑ - ΕΡΓΟΣΤΑΣΙΟ: ΚΑΘΙΑΝΑ ΑΚΡΩΤΗΡΙΟΥ ΧΑΝΙΑ - ΚΡΗΤΗ Τ.Κ. 731 00 | ΤΗΛ.: 28210 63222

e-mail: info@mobiak.com | exports@mobiak.com | sales@mobiak.com

medicalexports@mobiak.com | mobiakcaresales@mobiak.com | mobiakgas@mobiak.com

www.mobiak.com



EDITORIAL



ΤΟΥ ΜΑΝΩΛΗ ΣΒΟΥΡΑΚΗ
Πρόεδρος & Διευθύνων Σύμβουλος
της MOBIAK

Έχω έναν άγγελο στον παράδεισο και τον αποκαλώ ΜΠΑΜΠΑ

4 χρόνια - 09/05/2020

Για κάποιο λόγο που δεν μπορώ να εξηγήσω, ήθελα να εκφραστώ σε αυτή τη MOBIAK PRESS για τον δημιουργό της. Τον πατέρα μου.

Θα ήθελα μάλλον να πω το παράπονό μου, που δεν είναι εδώ να δει μαζί μας τις αλλαγές. Καλές και κακές. Θα μείνω στα καλά για να μη βαρύνω την ανάγνωσή σας. Μέσα σε αυτά τα 4 χρόνια της απουσίας του έχουν γίνει πολλά και η οικογένεια της MOBIAK έχει μεγαλώσει.

Ομολογώ ότι αντιμετώπισα πολλές δυσκολίες και πολλές φορές λύγισα. Προσπαθώντας να μην το δείξω, μαζεύοντας τον εαυτό μου και να φαίνομαι να δείχνω δυνατός.

Εκείνη τη στιγμή θα ήθελα να ήταν εδώ, δίπλα μου και να μου πει ΜΗ ΜΑΣΑΣ, ΕΓΩ ΕΙΜΑΙ ΕΔΩ. Όμως με συνολική δουλειά βρήκαμε τη λύση να ανταπεξέλθουμε και να συνεχίσουμε δυναμικά. Ίσως να ήταν και ο «άγγελός» μου μέσα σε αυτή τη συνολική βοήθεια...

Πατέρα ποτέ δεν έφυγες από δίπλα μου, σε ευχαριστώ γιατί σε νιώθω κάθε στιγμή δίπλα μου και στα εύκολα και στα δύσκολα.

Η "χημεία" που είχαμε όταν ήσουν ζωντανός, συνεχίζεται και τώρα άσχετα εάν είσαι στον ουρανό.



Η ΠΙΕΣΗ ΣΤΟ ΠΑΓΚΟΣΜΙΟ ΕΜΠΟΡΙΟ ΑΠΟ ΣΟΥΕΖ & ΠΑΝΑΜΑ

Η τελευταία δεκαετία χαρακτηρίστηκε από την πολυετή οικονομική κρίση, την περίοδο του covid και την περίοδο όπου τα ναύλα στα πλοία εκτινάχθηκαν σε ιστορικά υψηλά και ταυτόχρονα δημιουργήθηκε μία τεράστια, ανεξήγητη, έλλειψη σε χώρους στα containerships. Το εμπόριο επλήγη σημαντικά όμως όλοι είδαν στο 2023 να λάμπει μία ακτίδα αισιοδοξίας.

Στα τέλη του 2023, αντίθετα από τις προβλέψεις, ήρθε η ταυτόχρονη κρίση στις δύο μεγαλύτερες διώρυγες, αυτή του Σουέζ και αυτή του Παναμά, για διαφορετικούς λόγους η κάθε μία.



Οι αντάρτες της Υεμένης, Χούθι, με τις επιθέσεις τους στα εμπορικά πλοία προκάλεσαν την ελαχιστοποίηση των διελεύσεων από το Σουέζ. Από την άλλη μεριά, η σημαντική κλιματική αλλαγή που βιώνουμε, έφερε μία πρωτόγνωρη ξηρασία στη διώρυγα Παναμά και κατά συνέπεια την μείωση των διελεύσεων κατά 50%. **Έτσι, οι δύο σημαντικότερες διώρυγες στο παγκόσμιο εμπόριο, που έκαναν τον κόσμο μας 'μικρότερο' και τα ταξίδια συντομότερα, υπολείπονται ταυτόχρονα!**



ΤΟΥ ΛΕΥΤΕΡΗ ΚΥΡΑΛΑΚΗ

Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης MSc.
Προϊστάμενος Τμήματος Παραγωγής &
Εισαγωγών Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

Οι δυσκολίες στη διέλευση των πλοίων έφεραν μεγάλες ανατιμήσεις στα προϊόντα είτε αυτά προέρχονται από την Κίνα είτε από την Ευρώπη. Η δραματική αύξηση των ναύλων, η αύξηση των ασφαλιστρών αλλά και το μεγάλο κόστος αποθεματοποίησης, είναι κάποιοι από τους παράγοντες που συνέβαλαν σε αυτό. Δεν είναι τυχαίο πως εντός του πρώτου τριμήνου του 2024, η πλειονότητα των Ευρωπαϊκών βιομηχανιών ανακοίνωσαν ανατιμήσεις. Γιατί, ας μη γελιόμαστε, ποια βιομηχανία και ποιο βιομηχανικό προϊόν παράγεται εξολοκλήρου με Ευρωπαϊκές πρώτες ύλες;

Εκτός από τις ανατιμήσεις, έχει επέλθει μεγάλη αναστάτωση και στην αποθεματοποίηση των εταιρειών. Ο χρόνος ταξιδιού έχει αυξηθεί κατά τουλάχιστον ένα μήνα, πράγμα που έχει πιέσει σημαντικά τις έγκαιρες παραδόσεις. Υπολογίζεται ότι ο Απρίλιος και ο Μάιος θα είναι οι κρισιμότεροι μήνες όσο αφορά στις ελλείψεις και είναι οι μήνες που θα μεγιστοποιηθεί το πρόβλημα.

Στην ερώτηση πότε θα επανέλθει η κατάσταση στο φυσιολογικό, η απάντηση δεν μπορεί να είναι συγκεκριμένη και ακριβής. Το σίγουρο είναι πως ακόμα και μετά την επανεκκίνηση των φυσιολογικών διελεύσεων από τις διώρυγες Σουέζ και Παναμά, θα απαιτηθούν έως και δύο μήνες για να επανέλθουν τα πλοία στα φυσιολογικά δρομολόγια με τους φυσιολογικούς χρόνους παράδοσης.

ΠΛΗΡΩΜΕΣ ΜΕΣΩ IRIS/ Ο ΝΕΟΣ ΤΡΟΠΟΣ ΣΥΝΑΛΛΑΓΩΝ



ΤΟΥ ΜΑΝΟΥ ΠΕΡΙΒΟΛΑ
Λογιστική & Χρηματοοικονομική
Προϊστάμενος Οικονομικού Τμήματος

Η **MOBIAK A.E.**, μέσα στα πλαίσια της συνεχούς εξέλιξης και του εναρμονισμού με τις συνθήκες τις αγορές, έχει εφαρμόσει την διαδικασία συναλλαγών μέσω IRIS.

Τι είναι όμως το IRIS;

Το IRIS είναι μια υπηρεσία πληρωμών (IRIS Online Payments), που υποστηρίζεται από την εταιρεία ΔΙΑΣ (μέτοχοι είναι η Τράπεζα της Ελλάδος και οι τράπεζες) και δίνει τη δυνατότητα για **άμεσες μεταφορές χρημάτων μέσω κινητού τηλεφώνου** εντός Ελλάδας. Η υπηρεσία προσφέρεται από τα πιστωτικά ιδρύματα Alpha Bank, Εθνική Τράπεζα, Eurobank, Τράπεζα Πειραιώς και Συνεταιριστική Τράπεζα Ηπείρου.

Η υπηρεσία υποστηρίζει πληρωμές χωρίς ο εντολέας να γνωρίζει τον αριθμό λογαριασμού του δικαιούχου (IBAN), αλλά με χρήση εναλλακτικού αναγνωριστικού στοιχείου (π.χ. αριθμός κινητού τηλεφώνου για πληρωμές προς ιδιώτες ή ΑΦΜ για πληρωμές προς εταιρίες και ελεύθερους επαγγελματίες).

Η άμεση πληρωμή ενεργοποιείται από τον εντολέα και **ολοκληρώνεται σε σύντομο χρονικό διάστημα** λίγων

δευτερολέπτων, με αντίστοιχη ενημέρωση του δικαιούχου και του εντολέα για την επιτυχή ολοκλήρωσή της. Προκειμένου να χρησιμοποιήσουν την υπηρεσία, ο εντολέας και ο δικαιούχος πρέπει να εγγραφούν στην εφαρμογή της τράπεζας επιλογής τους. Μπορούν να εγγραφούν σε περισσότερες εφαρμογές για την μεταφορά χρημάτων, ωστόσο θα λαμβάνουν χρήματα σε λογαριασμό μιας μόνο τράπεζας.

Η υπηρεσία εγκαινίασε μια νέα εποχή στα τραπεζικά εμβάσματα, καθώς ο συναλλασσόμενος δεν χρεώνεται για μεταφορές μεταξύ διαφορετικών τραπεζών, σε αντίθεση με τον παραδοσιακό τρόπο μεταφορών (έμβασμα στο γκισέ ή e-banking), στις οποίες υπάρχουν χρεώσεις.



IRIS

online payments

Με την υπηρεσία IRIS μπορούν να γίνουν πληρωμές και σε Δημόσιες Υπηρεσίες.

Στη **MOBIAK A.E.** λόγω του μεγέθους και του όγκου συναλλαγών που διενεργούνται καθημερινά, η υπηρεσία IRIS, διευκολύνει και βοηθάει στην αρμονική και σωστή λειτουργία του οικονομικού τμήματος και ταυτόχρονα δίνει την δυνατότητα στους πελάτες της, να κάνουν γρήγορες και εύκολες συναλλαγές.

Για παράδειγμα μπορεί κάποιος να πληρώσει κάποιος τιμολόγιο που έχει εκδώσει η **MOBIAK A.E.**, μέσω του ΑΦΜ ή με το IRIS payments QR από το κινητό του τηλέφωνο μέσα σε λίγα δευτερόλεπτα.

Η φιλοσοφία της **MOBIAK A.E.** είναι να βρίσκεται στο **επίκεντρο των εξελίξεων**, να πρωτοπορεί στον κλάδο της και να συνεχίσει να παρέχει υπηρεσίες στο υψηλότερο επίπεδο, όπως κάνει μέχρι σήμερα.



ΕΚΘΕΣΗ INTERSEC DUBAI 2024



ΤΟΥ ΜΙΧΑΛΗ ΚΑΠΕΤΑΝΑΚΗ
Ηλεκτρολόγος Μηχανικός
& Μηχανικός Η/Υ
Τμήμα Εξαγωγών
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

Σε συνέχεια ανάλογων παρουσιών σε διεθνείς εκθέσεις στο UAE, η MOBIAK και φέτος πιστή στο ραντεβού της, έδωσε δυναμικό παρόν στην έκθεση INTERSEC DUBAI 2024, στις 16-18 Ιανουαρίου 2024, **εκπροσωπώντας την Ελλάδα διεθνώς** στη μεγαλύτερη έκθεση πυροσβεστικού & συναφούς εξοπλισμού στη Μέση Ανατολή!

Η πρωτοφανής συμμετοχή αποδεικνύει την καθιέρωση της MOBIAK, σε αυτή την απαιτητική αγορά και ανταπόκριση του κοινού.

Με παρουσία **πάνω από 10 χρόνια** σε αυτή την μεγάλη αλλά και συνάμα δύσκολη αγορά της Μέσης Ανατολής, η MOBIAK αναβαθμίζοντας την παρουσία της χρόνο το χρόνο, παρουσίασε σε αυτή την έκθεση τα νέα συστήματα Αφρού κατασκευής MOBIAK, πιστοποιημένα συστήματα HFC-227ea, FK5-1-12 και IG, πυροσβεστικά συγκροτήματα πιστοποιημένα κατά UL & FM, την νέα γκάμα των πυροσβεστήρων κατάσβεσης ιόντων Λιθίου και Fluorfree, όπως και τις ήδη καταξιωμένες στην αγορά σειρές των BSI Kitemark, UL & Water Mist και πληθώρα άλλων νέων προϊόντων και λύσεων στο κομμάτι της πυρόσβεσης/πυροπροστασίας.

Καθ' όλη τη διάρκεια της εκδήλωσης, η ομάδα μας ήρθε σε επαφή με ένα ευρύ φάσμα πιθανών πελατών, συνεργατών και ειδικών του κλάδου.

Μπορέσαμε να επιδείξουμε τα μοναδικά χαρακτηριστικά και τα οφέλη των προϊόντων μας, να απαντήσουμε σε ερωτήσεις και να δημιουργήσουμε πολύτιμες σχέσεις με βασικούς υπεύθυνους λήψης αποφάσεων στην αγορά.

Συνολικά, η επίσκεψη εκατοντάδων εταιρειών στο περίπτερο, η συζήτηση και η ανταπόκριση του κόσμου καθιστά την παρουσία της εταιρείας μας, απόλυτα επιτυχημένη.

Επόμενο ραντεβού στην επόμενη έκθεση το 2025!

Επιλογή

ΠΡΟΜΗΘΕΥΤΗ - ΣΥΝΕΡΓΑΤΗ

ΤΟΥ ΣΤΡΑΤΟΥ ΚΟΡΩΝΗ
Μηχατρονικός Μηχανικός MSc.
Προϊστάμενος Εξαγωγών
Πυροσβεστικού Τμήματος



Γιατί πρέπει να επιλέξω έναν αξιόπιστο προμηθευτή στις μέρες μας;

Η επιλογή ενός αξιόπιστου προμηθευτή είναι ζωτικής σημασίας για τις επιχειρήσεις σήμερα για διάφορους λόγους:

• **Διασφάλιση ποιότητας:** Ένας αξιόπιστος προμηθευτής διασφαλίζει ότι τα προϊόντα ή οι υπηρεσίες που παρέχουν πληρούν τα απαιτούμενα πρότυπα ποιότητας. Αυτό βοηθά τις επιχειρήσεις να διατηρήσουν τη φήμη τους και να αποφύγουν πιθανά νομικά ζητήματα που σχετίζονται με προϊόντα κατώτερης ποιότητας.

• **Συνέπεια:** Ένας αξιόπιστος προμηθευτής μπορεί να παραδίσει με συνέπεια αγαθά ή υπηρεσίες εγκαίρως, διασφαλίζοντας ότι οι επιχειρηματικές σας δραστηριότητες λειτουργούν ομαλά χωρίς διακοπές. Αυτό είναι ιδιαίτερα σημαντικό για επιχειρήσεις με υψηλή ζήτηση ή για εκείνες που απαιτούν σταθερή προσφορά πρώτων υλών ή πόρων.

• **Οικονομική απόδοση:** Η συνεργασία με έναν αξιόπιστο προμηθευτή μπορεί να βοηθήσει τις επιχειρήσεις να εξοικονομήσουν χρήματα μακροπρόθεσμα. Είναι πιο πιθανό να προσφέρουν ανταγωνιστικές τιμές, να παρέχουν ακριβείς προσφορές και να αποφύγουν το απροσδόκητο κόστος λόγω κακής ποιότητας ή καθυστερημένης παράδοσης.

• **Ευελιξία:** Στο σημερινό δυναμικό επιχειρηματικό περιβάλλον, οι προμηθευτές πρέπει να είναι ευέλικτοι και προσαρμοσσιμοι στις μεταβαλλόμενες συνθήκες της αγοράς, στις απαιτήσεις των πελατών ή στις τεχνολογικές εξελίξεις. Ένας αξιόπιστος προμηθευτής μπορεί να ανταποκριθεί γρήγορα στις ανάγκες της επιχείρησής σας και να παρέχει εξατομικευμένες λύσεις όταν απαιτείται.

• **Καινοτομία:** Ένας αξιόπιστος προμηθευτής είναι συχνά πιο καινοτόμος και μπορεί να βοηθήσει τις επιχειρήσεις να παραμείνουν μπροστά από τον ανταγωνισμό τους εισάγοντας νέα προϊόντα, τεχνολογίες ή διαδικασίες. Αυτό μπορεί να οδηγήσει σε βελτιωμένη απόδοση, εξοικονόμηση κόστους και αυξημένη ανταγωνιστικότητα.

• **Διαχείριση κινδύνου:** Η συνεργασία με έναν αξιόπιστο προμηθευτή βοηθά τις επιχειρήσεις να διαχειρίζονται κινδύνους που σχετίζονται με διακοπές της αλυσίδας εφοδιασμού, καθυστερημένες παραδόσεις ή ζητήματα ποιότητας. Αυτό, μπορεί να οδηγήσει σε αυξημένη σταθερότητα και προβλεψιμότητα στις λειτουργίες σας.

• **Μακροπρόθεσμες συνεργασίες:** Η οικοδόμηση μιας ισχυρής σχέσης με έναν αξιόπιστο προμηθευτή μπορεί να οδηγήσει σε μακροπρόθεσμες συνεργασίες, οι οποίες μπορούν να οδηγήσουν σε καλύτερες τιμές, βελτιωμένη επικοινωνία και βαθύτερη κατανόηση των αναγκών και των προσδοκιών του άλλου.

Συνοπτικά, η επιλογή ενός αξιόπιστου προμηθευτή είναι ζωτικής σημασίας για τις επιχειρήσεις σήμερα καθώς τις βοηθά να διατηρήσουν ποιότητα, να εξασφαλίσουν συνέπεια, να εξοικονομήσουν κόστος, να παραμείνουν ευέλικτες και καινοτόμες, να διαχειριστούν τους κινδύνους και να δημιουργήσουν μακροχρόνιες συνεργασίες.

Σχέση Πελάτη - Προμηθευτή

Η σχέση μεταξύ πελάτη και προμηθευτή θα πρέπει ιδανικά να είναι συνεργατική, αμοιβαία επωφελής και να βασίζεται στην εμπιστοσύνη. Σε μια ιδανική σχέση πελάτη-προμηθευτή, και τα δύο μέρη συνεργάζονται για να επιτύχουν κοινούς στόχους, να μοιράζονται πληροφορίες και να υποστηρίζουν το ένα το άλλο για την επίτευξη επιχειρηματικής επιτυχίας. Ακολουθούν

ορισμένες βασικές πτυχές μιας υγιούς σχέσης πελάτη-προμηθευτή:

• **Επικοινωνία:** Η ανοικτή και διαφανής επικοινωνία είναι ζωτικής σημασίας για μια ισχυρή σχέση πελάτη-προμηθευτή. Και τα δύο μέρη θα πρέπει να μοιράζονται σχετικές πληροφορίες, να συζητούν ανησυχίες και να παρέχουν σχόλια για να διασφαλίζουν την ομαλή ροή προϊόντων ή υπηρεσιών.

• **Εμπιστοσύνη:** Η εμπιστοσύνη είναι το θεμέλιο κάθε επιτυχημένης επιχειρηματικής σχέσης. Οι πελάτες θα πρέπει να εμπιστεύονται ότι οι προμηθευτές θα παρέχουν προϊόντα ή υπηρεσίες υψηλής ποιότητας εγκαίρως, ενώ οι προμηθευτές θα πρέπει να εμπιστεύονται ότι οι πελάτες θα πληρώσουν για τα αγαθά ή τις υπηρεσίες εγκαίρως.

• **Ευελιξία:** Και τα δύο μέρη θα πρέπει να είναι ανοικτά στην προσαρμογή στις μεταβαλλόμενες ανάγκες, απαιτήσεις ή συνθήκες της αγοράς. Αυτή η ευελιξία επιτρέπει την καλύτερη επίλυση προβλημάτων και μπορεί να βοηθήσει στη διατήρηση μιας θετικής σχέσης.

• **Συνεργασία:** Μια συνεργατική προσέγγιση για την επίλυση προβλημάτων και τη λήψη αποφάσεων μπορεί να οδηγήσει σε καλύτερα αποτελέσματα και για τα δύο μέρη. Συνεργαζόμενοι πελάτες και προμηθευτές μπορούν να εντοπίσουν και να αντιμετωπίσουν τα ζητήματα πιο αποτελεσματικά.

• **Αμοιβαίος σεβασμός:** Ο σεβασμός των ρόλων, της τεχνολογίας και των ορίων του άλλου είναι απαραίτητος για μια υγιή σχέση πελάτη-προμηθευτή. Αυτό περιλαμβάνει το να φέρεστε ο ένας στον άλλον δίκαια και επαγγελματικά.

• **Μακροπρόθεσμη εστίαση:** Μια επιτυχημένη σχέση πελάτη-προμηθευτή θα πρέπει να επικεντρώνεται στην οικοδόμηση μιας

μακροπρόθεσμης συνεργασίας. Αυτό περιλαμβάνει την επένδυση στη σχέση, την κατανόηση των στόχων και των στόχων του άλλου και τη συνεργασία για την επίτευξη κοινής επιτυχίας.

• **Διαχείριση κινδύνου:** Και τα δύο μέρη θα πρέπει να συνεργαστούν για τον εντοπισμό και τον μετριασμό πιθανών κινδύνων που θα μπορούσαν να επηρεάσουν τη σχέση ή τις επιχειρηματικές δραστηριότητες. Αυτό περιλαμβάνει συζήτηση για σχέδια έκτακτης ανάγκης και στρατηγικές επιμερισμού κινδύνου.

Ενισχύοντας αυτές τις πτυχές στη σχέση πελάτη-προμηθευτή, και τα δύο μέρη μπορούν να συνεργαστούν για να επιτύχουν τους επιχειρηματικούς τους στόχους και να δημιουργήσουν μια αμοιβαία επωφελή συνεργασία.

Γιατί ο Προμηθευτής μου δεν πρέπει να εισέλθει στην αγορά λιανικής μου;

Μπορεί να υπάρχουν διάφοροι λόγοι για τους οποίους δεν θα θέλατε ο προμηθευτής σας να εισέλθει στην αγορά λιανικής. Μερικοί από αυτούς τους λόγους περιλαμβάνουν:

• **Ανταγωνισμός:** Εάν ο προμηθευτής σας εισέλθει στη λιανική αγορά, μπορεί να γίνει άμεσος ανταγωνιστής της επιχείρησής σας. Αυτό θα μπορούσε να οδηγήσει σε αυξημένο ανταγωνισμό, πόλεμο τιμών και ενδεχομένως να βλάψει το μερίδιο αγοράς ή την κερδοφορία σας.

• **Σύγκρουση συμφερόντων:** Το να έχετε τον προμηθευτή σας ως ανταγωνιστή στην ίδια αγορά θα μπορούσε να δημιουργήσει σύγκρουση συμφερόντων. Ο προμηθευτής σας μπορεί να δώσει προτεραιότητα στα δικά του επιχειρηματικά συμφέροντα έναντι της διατήρησης μιας δίκαιης και ισορροπημένης σχέσης μαζί σας, επηρεάζοντας δυνητικά την ποιότητα των προϊόντων, τις τιμές ή άλλες πτυχές της συνεργασίας σας.

• **Απόλεια διαπραγματευτικής ισχύος:** Εάν ο προμηθευτής σας γίνει ανταγωνιστής, μπορεί να χάσετε τη διαπραγματευτική ισχύ στην επιχειρηματική σας σχέση. Μπορεί να χρησιμοποιήσουν τη θέση τους στην αγορά λιανικής για να απαιτήσουν καλύτερους όρους ή να επιβάλουν δυσμενείς συνθήκες στην επιχείρησή σας.

• **Επίδραση στην εικόνα της επωνυμίας:** Η είσοδος του προμηθευτή σας στη λιανική αγορά θα μπορούσε να επηρεάσει την εικόνα της επωνυμίας σας. Εάν τα προϊόντα ή οι υπηρεσίες τους δεν ευθυγραμμίζονται με τις αξίες ή τα πρότυπα ποιότητας σας, μπορεί να βλάψει τη φήμη σας στα μάτια των πελατών.

• **Πιθανή ζημιά στις σχέσεις με τους πελάτες:** Εάν ο προμηθευτής σας αρχίσει να πουλά τα προϊόντα του απευθείας στους πελάτες σας, θα μπορούσε να οδηγήσει σε σύγχυση ή δυσαρέσκεια των πελατών. Αυτό μπορεί να έχει ως αποτέλεσμα την απώλεια πιστών πελατών και να επηρεάσει αρνητικά την επιχείρησή σας.

• **Περιορισμένες ευκαιρίες ανάπτυξης της αγοράς:** Εάν ο προμηθευτής σας εισέλθει στη λιανική αγορά, θα μπορούσε να περιορίσει τις δυνατότητες ανάπτυξης και για τις δύο επιχειρήσεις σας. Μπορεί να αντιμετωπίσετε προκλήσεις όσον αφορά την επέκταση των προσφορών των προϊόντων σας ή την εξερεύνηση νέων τμημάτων της αγοράς.

Είναι σημαντικό να λάβετε υπόψη αυτούς τους παράγοντες και να σταθμίσετε τους πιθανούς κινδύνους ώστε να «ΖΥΓΙΣΕΤΕ» αν εν τέλει ο Προμηθευτής σας είναι ΣΥΝΕΡΓΑΤΗΣ σας ή ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΤΗΣ σας.

ΕΠΕΝΔΥΣΗ ΣΤΗΝ ΑΝΑΠΤΥΞΗ



Η MOBIAK A.E. έχοντας πάντα στόχο την εξέλιξη και την πρόοδο, θέλησε αυτή την χρονιά να επενδύσει σε ένα εργαλείο «κλειδί» για την ανάπτυξη.

Η επιχειρηματική ευφυΐα, γνωστή ευρέως και με τον όρο **Business Intelligence (BI)** είναι ένα εργαλείο ανάλυσης επιχειρησιακών δεδομένων από μια πολύ μεγάλη βάση δεδομένων. Θεωρείται σήμερα μια **τεχνολογία αιχμής**, η οποία έχει ως στόχο την επεξεργασία και την απεικόνιση σύνθετων αποτελεσμάτων που υποβοηθούν την υποστήριξη στην λήψη αποφάσεων.

ΤΗΣ **ΜΑΡΙΑΣ ΜΕΣΣΑΡΙΤΑΚΗ**
Μηχανικός Περιβάλλοντος (MEng)
Τμήμα Ιατρικών
Διοικητική - Γραμματειακή Υποστήριξη

Το προϊόν αυτό επιτρέπει την άμεση **διαχείριση πληροφοριών** από τον επιχειρηματία και τον εργαζόμενο με ελεύθερη επιλογή των στοιχείων που επιθυμεί να απεικονίσει, να εξάγει στατιστικά και γραφήματα.

Αποτελεί το απόλυτο εργαλείο για την άμεση λήψη των αποφάσεων και την συνολική διαχείριση μιας εταιρείας, καθώς μπορεί να χρησιμοποιείται σε καθημερινή βάση τόσο από τον επιχειρηματία, όσο και από τους τμηματάρχες πωλήσεων, εισαγωγών, λογιστηρίου και οικονομικών.

Μερικά από τα ειδικά οφέλη που αποκομίζουν οι επιχειρήσεις κατά τη χρήση του BI περιλαμβάνουν:

- Αυξημένη αποτελεσματικότητα των επιχειρησιακών διαδικασιών.
- Πληροφορίες για τη συμπεριφορά των πελατών και τα μοτίβα αγορών.
- Ακριβής παρακολούθηση πωλήσεων, μάρκετινγκ και οικονομικών επιδόσεων.
- Επέκταση ανταγωνιστικών πλεονεκτημάτων με έξυπνη και γρήγορη επιλογή αποφάσεων.
- Άμεσες ειδοποιήσεις σχετικά με ανωμαλίες δεδομένων και ζητήματα πελατών.
- Αναλύσεις που μπορούν να κοινοποιηθούν σε πραγματικό χρόνο σε διάφορα τμήματα.

Η απεικόνιση του BI μπορεί να εμφανιστεί με δύο μορφές:

- Μορφή Λίστας (Reporting)
- Μορφή Στατιστικής (Pies, Charts κλπ)

Η MOBIAK A.E. όντας μια από τις κορυφαίες εταιρείες στον κλάδο της βιομηχανίας και εμπορίας Πυροσβεστικού και Ιατροτεχνολογικού εξοπλισμού, θεώρησε **απαραίτητη** την απόκτηση του Business Intelligence (BI), δεδομένου του τεράστιου όγκου δεδομένων που διαχειρίζεται το ανθρώπινο δυναμικό της. Έχοντας μόνιμη αύξηση στο **πελατολόγιο** της παγκοσμίως, το BI θα γίνει σύμμαχος κάθε πωλητή για την διαχείριση των πελατών του, την ανάπτυξη και την θέσπιση ρεαλιστικών στόχων για κάθε χώρα και πελάτη. Πλέον ο κάθε πωλητής με ένα «κλικ» θα έχει την παρουσίαση στατιστικών πωλήσεων και την σύγκριση αυτών σε διαδραστικά γραφήματα και πίνακες.

Κρίσιμο εργαλείο θα αποτελεί και για τον κλάδο των εισαγωγών και του λογιστηρίου, καθώς τα τμήματα αυτά καθημερινά διαχειρίζονται πολλές διαφορετικές παραμέτρους, και έτσι με το BI θα είναι **όλα συγκεντρωμένα** σε μια διαδραστική παρουσίαση και η λήψη των αποφάσεων θα είναι πια πολύ ευκολότερη.



Η ΑΥΞΑΝΟΜΕΝΗ ΣΗΜΑΣΙΑ ΤΩΝ ΠΥΡΟΣΒΕΣΤΗΡΩΝ ΧΩΡΙΣ ΦΘΟΡΙΟ ΣΤΗΝ ΕΥΡΩΠΗ

Η πυρασφάλεια είναι μια κρίσιμη πτυχή της ζωής στην Ευρώπη, όπου πολλές χώρες αντιμετωπίζουν τον κίνδυνο φυσικών καταστροφών, βιομηχανικών ατυχημάτων και άλλων κινδύνων πυρκαγιάς. Οι πυροσβεστήρες παίζουν ζωτικό ρόλο στην ελαχιστοποίηση των ζημιών που προκαλούνται από αυτά τα περιστατικά. Ωστόσο, η χρήση πυροσβεστήρων που περιέχουν **φθοριούχα αέρια, γνωστά και ως HFCs (Hydrofluorocarbons)**, έχει εγείρει ανησυχίες λόγω των επιπτώσεών τους στο περιβάλλον και την ανθρώπινη υγεία. Ως αποτέλεσμα, έχει δοθεί αυξανόμενη έμφαση στους πυροσβεστήρες χωρίς φθόριο στην Ευρώπη.

ΟΙ ΠΕΡΙΒΑΛΛΟΝΤΙΚΕΣ ΕΠΙΠΤΩΣΕΙΣ ΤΩΝ ΦΘΟΡΙΟΥΧΩΝ ΑΕΡΙΩΝ

Τα φθοριούχα αέρια, συμπεριλαμβανομένων των HFC, είναι ισχυρά αέρια θερμοκηπίου που συμβάλλουν σημαντικά στην υπερθέρμανση του πλανήτη. Έχουν υψηλό δυναμικό υπερθέρμανσης του πλανήτη (GWP), το οποίο μετρά πόση θερμότητα παγιδεύει ένα αέριο θερμοκηπίου στην ατμόσφαιρα σε σύγκριση με το διοξείδιο του άνθρακα. Οι HFC χρησιμοποιούνται ως προωθητικά και ψυκτικά σε διάφορες εφαρμογές, συμπεριλαμβανομένων των πυροσβεστήρων. Η απελευθέρωσή τους στην ατμόσφαιρα μπορεί να επιδεινώσει την κλιματική αλλαγή, οδηγώντας σε σοβαρές περιβαλλοντικές συνέπειες.

ΟΙ ΠΡΟΣΠΑΘΕΙΕΣ ΤΗΣ ΕΥΡΩΠΑΪΚΗΣ ΕΝΩΣΗΣ ΓΙΑ ΤΗ ΣΤΑΔΙΑΚΗ ΚΑΤΑΡΓΗΣΗ ΤΩΝ ΦΘΟΡΙΟΥΧΩΝ ΑΕΡΙΩΝ

Αναγνωρίζοντας τις περιβαλλοντικές επιπτώσεις των φθοριούχων αερίων, η Ευρωπαϊκή Ένωση έχει λάβει προληπτικά μέτρα για να μειώσει τη χρήση τους. Ο κανονισμός για τα φθοριούχα αέρια, που θεσπίστηκε το 2015, αποσκοπεί στη **σταδιακή κατάργηση** της παραγωγής και της χρήσης φθοριούχων αερίων, συμπεριλαμβανομένων των HFC, με σταδιακό τρόπο. Αυτός ο κανονισμός ισχύει και για τους πυροσβεστήρες, ενθαρρύνοντας τη μετάβαση σε εναλλακτικές λύσεις χωρίς φθόριο.

ΟΦΕΛΗ ΑΠΟ ΠΥΡΟΣΒΕΣΤΗΡΕΣ ΧΩΡΙΣ ΦΘΟΡΙΟ

- Προστασία του περιβάλλοντος:** Αντικαθιστώντας τους HFC με αέρια χωρίς φθόριο, η Ευρώπη μπορεί να μειώσει σημαντικά τις εκπομπές αερίων του θερμοκηπίου. Αυτό θα συμβάλει στις παγκόσμιες προσπάθειες για την καταπολέμηση της κλιματικής αλλαγής και την προστασία του περιβάλλοντος για τις μελλοντικές γενιές.
- Βελτιωμένη ανθρώπινη υγεία:** Τα φθοριούχα αέρια μπορεί να έχουν δυσμενείς επιπτώσεις στην ανθρώπινη υγεία, ιδιαίτερα όταν εισπνέονται. Χρησιμοποιώντας πυροσβεστήρες χωρίς φθόριο, η Ευρώπη μπορεί να ελαχιστοποιήσει την πιθανή έκθεση σε αυτές τις επικίνδυνες ουσίες, προωθώντας ένα πιο υγιεινό περιβάλλον διαβίωσης.
- Βελτιωμένη πυρασφάλεια:** Οι πυροσβεστήρες χωρίς φθόριο συχνά περιέχουν φυσικά συστατικά όπως νερό, αφρό ή ξηρές χημικές ουσίες. Αυτές οι εναλλακτικές λύσεις είναι εξίσου αποτελεσματικές με τους πυροσβεστήρες που βασίζονται σε HFC για την κατάσβεση πυρκαγιών, και σε ορισμένες περιπτώσεις, μπορεί ακόμη και να προσφέρουν καλύτερη πυροπροστασία λόγω της μη τοξικής φύσης τους.
- Οικονομικά πλεονεκτήματα:** Η μετάβαση σε πυροσβεστήρες χωρίς φθόριο μπορεί να οδηγήσει σε εξοικονόμηση κόστους μακροπρόθεσμα. Καθώς η ζήτηση για αυτές τις φιλικές προς το περιβάλλον εναλλακτικές λύσεις αυξάνεται, οι τιμές αναμένεται να μειωθούν, καθιστώντας τις πιο προσιτές και προσιτές για επιχειρήσεις και νοικοκυριά.

ΠΡΟΚΛΗΣΕΙΣ ΚΑΙ ΜΕΛΛΟΝΤΙΚΕΣ ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ

Ενώ η στροφή προς τους πυροσβεστήρες χωρίς φθόριο παρουσιάζει πολλά οφέλη, υπάρχουν προκλήσεις που πρέπει να ξεπεραστούν. Οι κατασκευαστές πρέπει να επενδύσουν στην έρευνα και την ανάπτυξη για να δημιουργήσουν αποτελεσματικές, **υψηλής ποιότητας εναλλακτικές λύσεις** σε πυροσβεστήρες που βασίζονται σε HFC. Επιπλέον, θα πρέπει να εφαρμοστούν εκπαιδευτικά προγράμματα για την εκπαίδευση των πυροσβεστών και άλλων επαγγελματιών σχετικά με τη σωστή χρήση αυτών των νέων πυροσβεστήρων.

Συμπερασματικά, η σημασία των πυροσβεστήρων χωρίς φθόριο στην Ευρώπη δεν μπορεί να υπερεκτιμηθεί. Υιοθετώντας αυτές τις φιλικές προς το περιβάλλον εναλλακτικές λύσεις, η Ευρώπη μπορεί να μειώσει σημαντικά τις εκπομπές αερίων του θερμοκηπίου, να προστατεύσει την ανθρώπινη υγεία και να συμβάλει στις παγκόσμιες προσπάθειες για την καταπολέμηση της κλιματικής αλλαγής. Η μετάβαση μπορεί να απαιτεί χρόνο, προσπάθεια και επενδύσεις, αλλά τα **μακροπρόθεσμα οφέλη** για το περιβάλλον και την κοινωνία θα αξίζουν τον κόπο.

ΤΟΥ ΚΩΣΤΑ ΠΑΠΑΘΑΝΑΣΙΟΥ
Μηχανικός Περιβάλλοντος
Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικού
Εξοπλισμού



Εκπαίδευση Α' Βοηθειών στις εγκαταστάσεις της ΜΟΒΙΑΚ

Εχετε ποτέ αναρωτηθεί πόσο σημαντικό είναι να γνωρίζουμε βασικές γνώσεις πρώτων βοηθειών έτσι ώστε σε περίπτωση που ένας συνάνθρωπος μας χρειαστεί βοήθεια να είμαστε σε θέση να του την δώσουμε; Από τους περίπου 350.000 ανθρώπους που πεθαίνουν κάθε χρόνο στην Ευρώπη από εξωνοσοκομειακή καρδιακή ανακοπή, οι 100.000 θα μπορούσαν να σωθούν αν γινόταν ΚΑΡΠΑ μέσα στα πρώτα 2-4 λεπτά από τους παρευρισκόμενους.

Γι' αυτόν τον λόγο και με πρωτοβουλία της διοίκησης της ΜΟΒΙΑΚ, αρχής γενομένης από τις 24/02 πραγματοποιήθηκε το πρώτο σεμινάριο σε συνεργασία με το ΕΚΑΒ Κρήτης στις εγκαταστάσεις της ΜΟΒΙΑΚ στα Καθιανά Χανίων. Το δεύτερο σεμινάριο έλαβε χώρα στις 09/03 και το τρίτο στις 13/04.

Η εκπαίδευση είναι διαδραστική και αυτό δίνει την δυνατότητα στους εκπαιδευόμενους να συμμετέχουν ενεργά.



ΤΟΥ ΧΡΗΣΤΟΥ ΒΟΥΡΒΑΧΑΚΗ
Μηχανικός Φυσικών Πόρων & Περιβάλλοντος
Προϊστάμενος Τμήματος Διασφάλισης
Ποιότητας Ιατρικού Εξοπλισμού

Η αναγκαιότητα γνώσης Πρώτων Βοηθειών είναι απαραίτητη καθώς μπορούν να αποβούν σωτήριες. Τόσο η δική μας ασφάλεια, όσο και των συνανθρώπων μας πρέπει να είναι προτεραιότητα για όλους. Αυτές οι γνώσεις μπορούν να κάνουν τη διαφορά σε περιστάσεις επείγουσας ανάγκης.

Έπονται οι εκπαιδεύσεις του προσωπικού της ΜΟΒΙΑΚ στα Κέντρα Διανομής Αττικής, Θεσσαλονίκης και Ηρακλείου τις επόμενες εβδομάδες.

Μάθε Πρώτες Βοήθειες και Σώσε μια Ζωή!

Κάποια από τα περιεχόμενα αυτής της πολύ σημαντικής και ενδιαφέρον εκπαίδευσης είναι:

- Εκπαίδευση στην καρδιοπνευμονική αναζωογόνηση (ΚΑΡΠΑ)
- Χρήση Αυτόματου Εξωτερικού Απινιδωτή (ΑΕΑ)
- Αντιμετώπιση τραυματισμών, αιμορραγιών, αλλεργικών αντιδράσεων
- Αντιμετώπιση θερμοπληξίας, υποθερμίας και δηλητηρίασης
- Αντιμετώπιση πνιγμονής από ξένο σώμα σε βρέφη παιδιά και ενήλικες





Τμήμα Αερίων

Ο συνδεδετικός κρίκος της MOBIAK

ΤΗΣ ΑΡΓΥΡΩΣ ΣΧΟΛΙΝΑΚΗ
Χημικός MSc.
Προϊσταμένη Τμήματος Βιομηχανικών -
Ιατρικών Αερίων - Υγρών

Η ιστορία της MOBIAK ξεκινάει πριν από 47 χρόνια ως εμφιαλωτήριο Οξυγόνου και Ασετυλίνης. Τα 2 πρώτα τμήματα στην εταιρεία ήταν το τμήμα παραγωγής των αερίων και το τμήμα επανελέγχου. Τα επόμενα χρόνια η **εξέλιξη της εταιρείας** είναι ραγδαία και σήμερα βρισκόμαστε με την MOBIAK να αποτελείται από τρία τμήματα, το τμήμα των Πυρ/κών, το τμήμα των Αερίων και το τμήμα των Ιατρικών. Μαζί με τα υπόλοιπα τμήματα αρχίζουν οι αλλαγές και οι αναβαθμίσεις και στο τμήμα των αερίων. Αγοράζονται και στήνονται δεξαμενές Υγρών (Οξυγόνου, Αζώτου, Αργόν και Διοξειδίου του Άνθρακα) και τοποθετούνται ημιαυτόματες μονάδες εμφιάλωσης για το Οξυγόνο και τα Αδρανή Αέρια. **Αναβαθμίζεται και το Κέντρο Επανελέγχου**, το οποίο πλέον ενσωματώνεται στο τμήμα των αερίων.

Το τμήμα των αερίων, λόγω της τεχνογνωσίας που διαθέτει και της κατανόησης στα συστήματα υψηλής πίεσης καθώς και τη **γνώση στη νομοθεσία των φιαλών** συνεχίζει να αναλαμβάνει όλες τις εργασίες που συνδέονται με υψηλή πίεση, ανεξαρτήτως τμήματος. Αυτή τη στιγμή των τμήμα των αερίων έχει τη **δυνατότητα παραγωγής βιομηχανικών αερίων** όπως Αργόν, Αζώτου, Διοξειδίου του Άνθρακα και μειγμάτων αυτών, καθώς και βιομηχανικού και Φαρμακευτικού Οξυγόνου. Επίσης, αναλαμβάνει το σύνολο της παραγωγής των πυρ/κών συστημάτων υψηλής πίεσης IG & CO2. Εμφιαλώνει IG 100, IG 55 και IG 541 στα 200 bar & 300 bar, καθώς και όλου του τύπου τα συστήματα με CO2. Για παράδειγμα, τα συστήματα IG MINOAS, συναρμολογούνται, εμφιαλώνονται και ελέγχονται από το τμήμα των αερίων.



Παράλληλα, το τμήμα αναλαμβάνει και το σύνολο της παραγωγής των φιαλών του Οξυγόνου, που αφορούν το τμήμα των ιατρικών. Επειδή στο φαρμακευτικό οξυγόνο η διαδικασία είναι πιο πολύπλοκη και πρέπει να υπάρχει και ιχνηλασιμότητα, στην παραγωγή αναλαμβάνουν μαζί με τη συναρμολόγηση της φιάλης και την καταχώρηση της στο ηλεκτρονικό σύστημα. Από εκεί και μετά, το κάθε στάδιο, αυτόματα, καταχωρείται στο ηλεκτρονικό σύστημα, π.χ. διαλογή (διαχωρισμός), εμφιάλωση, παράδοση στον πελάτη, κτλ. Η ηλεκτρονική καταχώρηση είναι απαραίτητη στα φαρμακευτικά είδη, ώστε σε περίπτωση που παραστεί ανάγκη, να μπορεί να γίνει ανάκληση παρτίδας.

Οι δραστηριότητες του τμήματος δεν σταματούν εκεί. Αποτελεί το τμήμα της εταιρείας που έχει ταυτόχρονα εξειδίκευση και μεγάλο εύρος δραστηριοτήτων. Το προσωπικό της παραγωγής αναλαμβάνει και την εμφιάλωση των αναπνευστικών συσκευών πυροσβέστη, τον έλεγχο καλής λειτουργίας των συσκευών καθώς και τον ποιοτικό έλεγχο του πεπιεσμένου αέρα, ώστε πριν την αποδέσμευση να έχει γίνει ο έλεγχος ότι είναι εντός των προδιαγραφών.

Τελευταίο, το κομμάτι της τεχνογνωσίας. Πληθώρα πληροφοριών για κλείστρα, φιάλες, εφαρμογές, εμφιαλώσεις, νομοθεσία, μεταφορές, κ.α. προέρχονται από το τμήμα των αερίων συνδράμοντας με αυτό τον τρόπο στα τμήματα πωλήσεων, εξαγωγών, πωλήσεων - ιατρικών και του τμήματος ποιότητας. Το τμήμα των αερίων, επειδή εξυπηρετεί διαφορετικές ανάγκες χρησιμοποιεί σε καθημερινή βάση 2 διαφορετικά λογιστικά προγράμματα, 2 διαφορετικά προγράμματα ιχνηλασιμότητας και το σύστημα επανελέγχου των πυρ/ρων. Από όλα τα παραπάνω, ο χαρακτηρισμός «συνδεδετικός κρίκος» είναι απόλυτα δικαιολογημένος και έχει κερδηθεί επάξια.

ΤΗΣ ΕΛΕΝΗΣ ΒΟΥΖΑ

Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Εξαγωγών Ιατρικού Εξοπλισμού

Η ΜΟΒΙΑΚCARE στη Σκανδιναβία & η Αξία του Ηθικού κώδικα στην Επιχειρηματική Δραστηριότητα

Εδώ και πολλά χρόνια, η Σκανδιναβία αποτελεί τον πυρήνα του προοδευτικού πολιτισμού και της συνεχούς εξέλιξης, ενστερνίζοντας μία φιλοσοφία η οποία εστιάζει στην ισότητα, τη δικαιοσύνη και την ευημερία όλων των πολιτών. Αυτή η φιλοσοφία ανακλάται στον τρόπο ζωής και στις κοινωνικές δομές, επιδιώκοντας τη δημιουργία ενός περιβάλλοντος που ευνοεί την ανάπτυξη. Οι αξίες της βιωσιμότητας και του σεβασμού προς το περιβάλλον είναι βαθιά ριζωμένες, ενώ η καινοτομία και η τεχνολογική πρόοδος είναι στο επίκεντρο της οικονομικής ανάπτυξης.

Την ανάπτυξη αυτή αναζητήσα και εγώ, ως μέλος της **ΜΟΒΙΑΚCARE** και υπεύθυνη **εξαγωγών** Σκανδιναβικών χωρών, με αρκετά εμπόδια μεν αλλά ατελείωτες προοπτικές για εξέλιξη της εταιρείας δε. Το χάσμα στην **κουλτούρα** μεταξύ Ελλάδας και Φινλανδίας ή Σουηδίας κατέστησε απαιτητική την επικοινωνία και την προσπάθεια για ανάπτυξη. Δύσκολο να καταφέρεις να κάνεις τον στωικό και λακωνικό Φινλανδό purchase manager να σε ακούσει να φλυαρείς (για αυτόν) στο τηλέφωνο, να δώσει βάση στα reminder σου και την συνεχή σου πίεση για συνεργασία. Η μεγάλη απόσταση σε συνδυασμό με τα αυξημένα **μεταφορικά κόστη**, λόγω τριγμών στη Διώρυγα του Σουέζ, αποτελούσαν deal breakers για τους Φινλανδούς, ενώ ο ανταγωνισμός της τεραστίας βιομηχανικής δύναμης, εν ονόματι Πολωνία, είναι πάντα εκεί. Η ΜΟΒΙΑΚCARE παρόλα αυτά δείχνει την αξία της, τη διαχρονικότητά της και την ποιότητα των προϊόντων και υπηρεσιών της, έχοντας ήδη κεντρίσει το ενδιαφέρον ενός κολοσσιαίου ομίλου στη Φινλανδία. **Η φιλοσοφία και ο κώδικας ηθικής** της ΜΟΒΙΑΚ συνάδει απόλυτα με τις αυστηρές αξίες και τους κανόνες που διέπουν τη φινλανδική επιχειρηματική κοινότητα, η οποία δίνει **έμφαση στη διαφάνεια, την επαγγελματική ηθική και την κοινωνική ευθύνη**. Ένα αξιακό σύστημα το οποίο είχε πάντα η ΜΟΒΙΑΚ ως ραχοκοκαλιά.

Με την απαίτηση ελέγχου **αυστηρών επιθεωρήσεων** από τρίτο φορέα στη γραμμή παραγωγής, η Φινλανδία βάζει ρήτρα προκειμένου να συνεργαστεί με οποιονδήποτε κατασκευαστή. Αυτός ο έλεγχος εστιάζει στο ανθρώπινο στοιχείο, που τείνει να κάνει όλο και πιο πολύ την αξία του στα πλαίσια της βιομηχανίας. Η προστασία των ανθρωπίνων δικαιωμάτων, οι ασφαλείς συνθήκες εργασίας και η τήρηση των κανονισμών, τα ανθρωπινά ωράρια, η καταπολέμηση της παιδικής εργασίας, το αποτύπωμα της παραγωγής στον πλανήτη αλλά και ο δίκαιος καταμερισμός της εργασίας μεταξύ των φύλων, αποτελούν τους βασικούς πυλώνες και κριτήρια που ελέγχει η Σκανδιναβία προτού προβεί σε συνεργασία, και εννοείται η ΜΟΒΙΑΚ πληροί όλα τα κριτήρια!!

Αυτός ο έλεγχος, παρά την αυστηρότητά του, αποτελεί μια ευπρόσδεκτη προσέγγιση για εμάς, καθώς ταυτίζεται με τις αρχές της κοινωνικής ευθύνης που ήδη υιοθετούμε. Πέραν αυτού, οι αυστηρές τεχνικές προδιαγραφές των προϊόντων ιατρικού εξοπλισμού της σκανδιναβικής αγοράς αντανακλούν την υψηλή ποιότητα και το επίπεδο της καινοτομίας που χαρακτηρίζει τα προϊόντα μας, δίνοντάς μας κίνητρο για να εξελίξουμε την γκάμα των προϊόντων και την τεχνογνωσία μας.



Η ανάπτυξη της **ΜΟΒΙΑΚCARE** στη Σκανδιναβία, αντιπροσωπεύει για εμάς πολύ περισσότερα από μια απλή επέκταση στην αγορά. Είναι η **επιβεβαίωση** της αξίας του ηθικού μας κώδικα και της δέσμευσής μας για υψηλή ποιότητα και κοινωνική ευθύνη. Και με αυτή τη συνειδητή προσέγγιση, συνεχίζουμε να προωθούμε το αποτύπωμα της **ΜΟΒΙΑΚCARE** στη Σκανδιναβία, με μοναδικό στόχο να δούμε τα προϊόντα μας να κυριαρχούν ανάμεσα στον δυνατό ανταγωνισμό και να υπηρετούν τον ηθικό κώδικα δεοντολογίας, που διέπει τη ΜΟΒΙΑΚ, ανοίγοντας τον δρόμο για περαιτέρω επιτυχίες και καινοτομίες.



Νέα Είδη ΠΡΩΤΩΝ ΒΟΗΘΕΙΩΝ από τη MOBIAK

ΤΟΥ ΓΙΩΡΓΟΥ ΧΟΥΔΑΛΑΚΗ
Μηχανικός Πληροφορικής
Τμήμα Εξαγωγών Ιατρικού Εξοπλισμού

Αγαπητοί συνεργάτες, με υπερηφάνεια σας παρουσιάζουμε τα **νέα μας είδη πρώτων βοθηιών** τα οποία προστέθηκαν στην γκάμα της MOBIAKCARE συμπληρώνοντας μια ιδιαίτερη απαιτητική κατηγορία με πρωτόγνωρες δυνατότητες.

Για επιπλέον Πληροφορίες και τεχνικά χαρακτηριστικά μπορείτε να συμβουλευτείτε το Site μας: www.mobiakcare.com



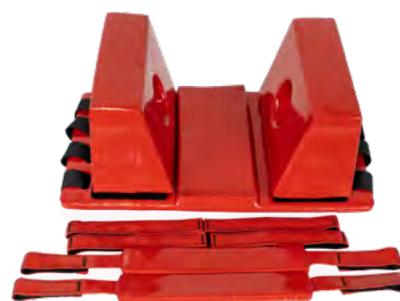
ΦΟΡΕΙΟ ΚΛΑΘΘΙ

Το προϊόν χρησιμοποιείται για τη μεταφορά ασθενών σε καταστάσεις έκτακτης ανάγκης ή σε καταστάσεις που απαιτούν γρήγορη και ασφαλή απομάκρυνση του ασθενή. Μπορεί να χρησιμοποιηθεί σε ασθενοφόρα, νοσοκομειακά και αθλητικά περιβάλλοντα.



ΣΑΝΙΔΑ ΜΕΤΑΦΟΡΑΣ

Το προϊόν χρησιμοποιείται για τη μεταφορά ασθενών σε καταστάσεις έκτακτης ανάγκης ή σε καταστάσεις που απαιτούν γρήγορη και ασφαλή απομάκρυνση του ασθενή. Χρησιμοποιείται και για την οριζόντια μεταφορά, ανύψωση και την ακινητοποίηση ασθενή με υποψία τραυματισμού της σπονδυλικής στήλης.



ΑΚΙΝΗΤΟΠΟΙΗΤΗΣ ΚΕΦΑΛΗΣ

Το προϊόν χρησιμοποιείται για να βοηθήσει στη σταθεροποίηση ή ακινητοποίηση της κεφαλής και του αυχένα τραυματιών.



ΝΑΡΘΗΚΑΣ ΑΕΡΟΣ ΣΕΤ

Το σετ νάρθηκα αέρα είναι ένα σετ φουσκωτών νάρθηκων για να χρησιμοποιείτε στην την επείγουσα περίθαλψη ενός ασθενή ή τραυματία, σχεδιασμένο για να ακινητοποιεί και να υποστηρίζει ένα τραυματισμένο μέρος του σώματος.



ΦΟΡΕΙΟ ΜΕΤΑΦΟΡΑΣ SCOOP

Το προϊόν χρησιμοποιείται για τη μεταφορά ασθενών σε καταστάσεις έκτακτης ανάγκης ή σε καταστάσεις που απαιτούν γρήγορη και ασφαλή απομάκρυνση του ασθενή. Χρησιμοποιείται και για την οριζόντια μεταφορά και ανύψωση για να «ανασύρει» ασθενείς από το έδαφος ή το δάπεδο, σε περιορισμένους χώρους ή όταν ο ασθενής πρέπει να μετακινηθεί με μικρή αλλαγή της θέσης του σώματος.

Εμπιστοσύνη: Θεμέλιος Λίθος στην Οικοδόμηση της Σχέσης με τους Συνεργάτες σας

Στον σημερινό κόσμο των ψευδών ειδήσεων και των παραπληθυντικών προσπαθειών για πρόσκαιρο κέρδος, η εδραίωση εμπιστοσύνης με τους πελάτες μας έχει καταστεί ζωτικής σημασίας. Αν το πετύχουμε σωστά και κερδίσουμε την εμπιστοσύνη των πελατών μας, αυτό μπορεί να δώσει μια ισχυρή ώθηση στις πωλήσεις της εταιρείας μας.



ΤΗΣ ΣΟΦΙΑΣ ΨΥΛΛΑΚΗ
Ηλ. Μηχανικός & Μηχανικός Η/Υ
Προϊσταμένη Πωλήσεων
Πυροσβεστικού Τμήματος Ελλάδος

Πως μπορούμε όμως να κερδίσουμε την εμπιστοσύνη των πελατών μας;

Αρχικά επιβάλλεται καλή πρώτη εντύπωση. Φροντίζουμε ο πελάτης να ενημερωθεί για ότι πρέπει να ξέρει για το προϊόν που αναζητά. Όπως για παράδειγμα, η συντήρηση, ο χρόνος παράδοσης, η πολιτική σχετικά με τις επιστροφές ή πληροφορίες σχετικά με την εγγύηση. Είμαστε ξεκάθαροι από την αρχή, προβλέποντας όλα τα πιθανά μελλοντικά σενάρια που μπορεί να προκύψουν.

Πολύ σημαντικό να δείξουμε ενσυναίσθηση. Αυτό σημαίνει να καταλαβαίνουμε τι χρειάζονται οι πελάτες μας και να τους προσφέρουμε χρήσιμα και εύχρηστα βοηθητικά κείμενα, ακόμα και εκπαιδευτικό υλικό που θα τους βοηθήσει να κατανοήσουν τα προϊόντα πλήρως. Οι πελάτες εμπιστεύονται μόνο αυτά που καταλαβαίνουν. Αν καταλάβουμε εμείς και εκείνοι τι πραγματικά θέλουν και έχουν ανάγκη μέσα από μια προσπάθεια επικοινωνίας, τότε έχουμε καταφέρει πολλά στο κομμάτι της εμπιστοσύνης. Δεν ξεχνάμε, η υπομονή είναι αρετή.

Η συνέπεια με την πάροδο του χρόνου είναι το κλειδί για να κερδίσουμε την εμπιστοσύνη των πελατών μας. Προσπαθούμε να ενημερώνουμε τους πελάτες με ορθές πληροφορίες και να επανερχόμαστε όπου κρίνεται απαραίτητο.

Εργαζόμενη σε μια διαρκώς αναπτυσσόμενη εταιρεία, αντιλαμβάνομαι επίσης πόσο σημαντική είναι η εσωτερική επικοινωνία και εμπιστοσύνη μεταξύ των ατόμων που απαρτίζουν την εταιρεία.



Μια αναπτυσσόμενη ομάδα πρέπει να γνωρίζει τι πρεσβεύει η επιχείρηση, διαφορετικά δεν θα την εκπροσωπεί με συνέπεια. Δεν έχουν σημασία οι ρόλοι: πωλητές, λογιστήριο, σχεδιαστές, τμήμα υποστήριξης πελατών, προγραμματιστές ή προϊστάμενοι. Όλοι στην ομάδα πρέπει να γνωρίζουν τι αντιπροσωπεύει η εταιρεία, ώστε να μπορούν να συμπεριφέρονται στους πελάτες με συνέπεια.

Διατήρηση και απόκτηση νέων πιστοποιητικών πυροσβεστήρων της MOBIAIK!

Εάν και μπορεί να φαίνεται απλή η διαδικασία πιστοποίησης ή ανανέωσης πιστοποιητικών πυροσβεστήρων, απαιτεί πολύ χρόνο στην σχεδίαση, μεγάλο κόστος δοκιμών και ρίσκο καθώς μπορεί να πληροί όλες τις προϋποθέσεις και οδηγίες ένα προϊόν αλλά στο τελικό στάδιο του, μπορεί να μην μπορεί να επιτύχει τις δοκιμές για την απόκτηση του EN πιστοποιητικού. Αυτό σημαίνει επανάληψη δοκιμών το οποίο συνεπάγεται επιπλέον κόστος και χρόνο.

Συνοπτικά, για την απόκτηση ή ανανέωση πιστοποιητικών των πυροσβεστήρων, **ακολουθείται η παρακάτω διαδικασία:**

1. Απόκτηση ή ανανέωση πιστοποιητικού σύμφωνα με την οδηγία 2014/68/EU του εξοπλισμού υπό πίεση για τα επιμέρους εξαρτήματα όπου απαιτείται.
2. Απόκτηση ή ανανέωση πιστοποιητικού σύμφωνα με την οδηγία 2014/68/EU του εξοπλισμού υπό πίεση για το συγκρότημα.
3. Απόκτηση ή ανανέωση πιστοποιητικού σύμφωνα με το πρότυπο EN3-7:2004+A1:2007 ή EN1866.01:2007 ανάλογα εάν είναι φορητός ή τροχήλατος πυροσβεστήρας.
4. Απόκτηση ή ανανέωση πιστοποιητικού σύμφωνα με την οδηγία 2014/90/EU του εξοπλισμού υπό πίεση για το συγκρότημα.

Τα παραπάνω είναι **οδηγίες ή πρότυπα** που πρέπει να **συμφωνεί** ο πυροσβεστήρας. Τα πρώτα 3 είναι **απαιτήση της Ευρωπαϊκής νομοθεσίας** να υπάρχουν ενώ το Νο4 είναι προαιρετικό και αφορά μόνο εάν ο πυροσβεστήρας είναι **κατάλληλος για χρήση σε ναυτιλία** ή όχι. Επίσης υπάρχουν και πιστοποιήσεις αναλόγως την χώρα που θέλουμε να διαθέσουμε τα προϊόντα, οι οποίες απαιτούν είτε επιπλέον δοκιμές (εντός της Ευρωπαϊκής Ένωσης, είτε εναρμόνιση με τελείως διαφορετικά πρότυπα και νομοθεσίες (σε χώρες εκτός Ευρωπαϊκής Ένωσης).



Η MOBIAIK
θέλοντας να στηρίξει το
πελατολόγιό της, έχει
επενδύσει σε ανανεώσεις
και καινούργιες
πιστοποιήσεις
πυροσβεστήρων.

ΤΟΥ ΓΙΑΝΝΗ ΓΚΙΟΥΜΕ
Μηχανικός Περιβάλλοντος
Προϊστάμενος Τμήματος Διασφάλισης
Ποιότητας Πυροσβεστικού

Η εταιρεία μας είναι μία από της λίγες στην Ευρωπαϊκή ένωση που έχει στην διάθεσή της **μία τεράστια γκάμα πυροσβεστήρων κάθε τύπου** (φορητού ή τροχήλατου), εγκλωβισμένης πίεσης ή με φιαλίδιο (εσωτερικό ή εξωτερικό) και με διαφορετικά κατασκευαστικά υλικά όπως παρακάτω:

- Ξηράς σκόνης ABC20, ABC30, ABC40, ABC85 , BC20, BC90 , D
- Νερού
- Βάσης Νερού με πρόσθετο για όλες τις κατηγορίες φωτιών (A , B , F), με ή χωρίς χλώριο
- Διοξειδίο του Άνθρακα
- Κατάλληλα για κατάσβεση πυρκαγιών σε μπαταρίες λιθίου

Χαρακτηριστικό παράδειγμα είναι πως την χρονική στιγμή που συντασσόταν αυτό το άρθρο το πλήθος των πιστοποιητικών που διαθέτουμε αναλόγως την περιοχή ενδιαφέροντος και το φορέα πιστοποίησης είναι τα παρακάτω:

- EBETAM (Ελλάδα): 208
- APRAGAZ (Βέλγιο) : 36
- MPA Dresden (Γερμανία) : 35
- AFNOR (Γαλλία) : 48
- VKF (Ελβετία) : 36
- Italian Ministry (Ιταλία) : 26
- GTC (Λιθουανία) : 18
- NCP (Ολλανδία) : 40
- D.M.R.I. (Ουγγαρία) : 8
- CNBOP (Πολωνία) : 30
- SEF (Ρουμανία) : 6
- TSE (Τουρκία) : 21
- BSI (Ηνωμένο Βασίλειο) : 65
- UL (Αμερική & Μέση Ανατολή) : 28
- ULc (Καναδάς) : 24
- Global Mark (Αυστραλία & Νέα Ζηλανδία) : 15
- QCDD (Κατάρ) : 11
- UAE DCD (Ντουμπάϊ) : 16
- KFD (Κουβέιτ) : 18

Το άθροισμα είναι **689 πιστοποιήσεις πυροσβεστήρων** από διαφορετικούς φορείς σε όλο το κόσμο. Ο αριθμός αυτός είναι πραγματικά τεράστιος και επίσης απαιτείται τεράστια προσπάθεια μόνο για την συντήρηση αυτών.

Η MOBIAIK εκτός του ότι δίνει ιδιαίτερη προσοχή στην διατήρηση των ανωτέρω πιστοποιητικών, επενδύει και σε **νέα καινοτόμα κατασκευαστικά υλικά** χρησιμοποιώντας τα σε πυροσβεστήρες, το οποίο συνεπάγεται και νέες πιστοποιήσεις. Τα νέα προϊόντα που σύντομα θα εμπλουτίσουν την ήδη πλούσια γκάμα μας, είναι άνω των 70 από τους ανωτέρω φορείς κάνοντας την MOBIAIK μοναδική στην κάλυψη οποιοδήποτε αναγκών για προμήθεια πυροσβεστήρων σε οποιαδήποτε αγορά ανά την υφήλιο.

Αυτός είναι και ο τρόπος που η MOBIAIK στηρίζει το πελατολόγιο της καλύπτοντάς το σε οτιδήποτε χρειαστεί άμεσα και υπεύθυνα.



ΤΟΥ ΜΑΚΗ ΓΙΑΝΝΟΠΟΥΛΟΥ
Ηλ. Μηχανικός & Μηχανικός Η/Υ
Προϊστάμενος Εξαγωγών
Ιατρικού Εξοπλισμού

ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΤΙΚΟΤΗΤΑ ΚΑΙ ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑ

Είναι κοινώς αποδεκτό ότι η αύξηση των εξαγωγών αγαθών είναι ιδιαίτερα διαδεδομένη και αποτελεί βασικό χαρακτηριστικό της ελληνικής οικονομίας τα τελευταία χρόνια.

Η οικονομία διανύει μια περίοδο που χαρακτηρίζεται από **έντονη εξωστρέφεια** με αιχμή τις εξαγωγικές επιχειρήσεις. Φυσικά από αυτές τις επιχειρήσεις δεν θα μπορούσε να λείπει η MOBIAK. Μια εταιρία με έντονο το συναίσθημα της εξωστρέφειας εδώ και αρκετά χρόνια κάτι που αποδεικνύεται πολύ εύκολα αν λάβουμε υπόψη μας ότι εξάγει σε 110 χώρες το τμήμα των Πυροσβεστικών και σε 40 χώρες το τμήμα των Ιατρικών.

Το επόμενο βήμα φυσικά θα είναι να διατηρηθεί αλλά και να επεκταθεί ακόμα περισσότερο αυτή η τάση της εξωστρέφειας.

Ποια είναι όμως η συνταγή ώστε οι εξαγωγές να αποτελέσουν διαρθρωτικό πλεονέκτημα της MOBIAK;

Η απάντηση μπορεί να έρθει μέσα από τη καινοτομική δραστηριότητα των εξαγωγικών δραστηριοτήτων μας, δηλαδή το **μετασχηματισμό των νέων ιδεών των μελών** μας τόσο σε προϊόντα που επεκτείνουν τη καταναλωτική βάση, όσο και σε παραγωγικές και οργανωτικές διαδικασίες και δομές που υπάρχουν μέσα στην εταιρία και που βελτιώνουν τη παραγωγικότητά τους. Σε αυτό το σημείο δεν θα πρέπει να παραλείψουμε και το after sales services.

Δεδομένου ότι, με βάση τη διεθνή εμπειρία μας, μόνο ένα πολύ μικρό ποσοστό εξαγωγικών επιχειρήσεων κατατάσσονται ως «καινοτόμες», υπάρχει λοιπόν πολύ έδαφος για **να επεκταθεί η καινοτομική δραστηριότητα** σε κλάδους και επιχειρήσεις που έως τώρα δεν χρησιμοποιούν την καινοτομία σαν βασικό άξονα της λειτουργίας τους, αλλά στηρίζονται περισσότερο σε «παραδοσιακές» προσεγγίσεις.

Είναι σαφές λοιπόν ότι η επέκταση της καινοτομίας προσδίδει μόνιμο **ανταγωνιστικό πλεονέκτημα** για κάθε επιχείρηση στις διεθνείς αγορές. Η MOBIAK γνωρίζοντας πολύ καλά το πλεονέκτημα αυτό έχει προσαρμόσει στην καθημερινότητα της αυτή την αναζήτηση, με αποτέλεσμα να έχει καταφέρει να αντιδρά ταχύτερα στις **σύνθετες απαιτήσεις των διεθνών αγορών**.

Δεν είναι τυχαίο ότι η MOBIAK έχει συνδυάσει τη καινοτομία με πιο ποιοτικές εξαγωγές, δηλαδή με εξαγωγές στις οποίες η διεθνής ζήτηση δεν εξαρτάται μόνο από τη τιμή του προϊόντος, αλλά λαμβάνει επίσης υπόψη της το **πώς αντιλαμβάνονται οι καταναλωτές το προϊόν** και συνακόλουθα πόσο είναι διατεθειμένοι να ξοδέψουν για αυτό.

Το χαρακτηριστικό λοιπόν των ποιοτικών εξαγωγών της εταιρίας μας είναι ότι το ύψος τους δεν εξαρτάται μόνο από την τιμή τους, ενώ **επηρεάζεται σχετικά λιγότερο** από τις διακυμάνσεις των διεθνών τιμών (πρόσφατο παράδειγμα η κατάσταση στην Ερυθρά Θάλασσα). Οι δύο αυτοί παράγοντες είναι πολύ σημαντικοί και αποτελούν γνώμονα για την εταιρία μας.

Σε αυτό το ήδη ανταγωνιστικό πλεονέκτημα θα πρέπει να προσθέσουμε και το **after sales services** στο οποίο έχει επενδύσει η εταιρία μας. Στόχος μας δεν είναι μόνο η πώληση των αγαθών μας διότι πολύ απλά μια σωστή πώληση δεν τελειώνει εκεί, στόχος μας είναι να είμαστε δίπλα στον κάθε συνεργάτη μας από την επόμενη στιγμή της πώλησης των αγαθών μας.

Γνωρίζοντας ότι τίποτα δεν είναι τυχαίο στην επιτυχία είναι πλέον ξεκάθαροι ορισμένοι από τους λόγους που καθιέρωσαν τη MOBIAK σε έναν από τους ηγέτες της διεθνούς αγοράς, κυρίως στο κλάδο των πυροσβεστικών, αλλά και ακολούθως και στο κλάδο των Ιατρικών.

Η φιλοσοφία της MOBIAK μέσα από την φιλοξενία της Διοίκησης

ΤΟΥ ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΥ ΒΑΚΑΛΗ
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

Η διοίκηση της MOBIAK, επιτρέπει αλλά και ενθαρρύνει με αυτοπεποίθηση όλους τους συνεργάτες της να την επισκεφθούν στις κεντρικές εγκαταστάσεις της στα Χανιά Κρήτης. Οι κεντρικές της εγκαταστάσεις, αποτελούν έναν χώρο που προάγει έργο υψηλής ποιότητας σε όλους τους τομείς της.

Η ηγεσία, εκτός από την πρόσκληση των συνεργατών της στους χώρους παραγωγής, αφιερώνει και πολύ προσωπικό χρόνο, **δημιουργώντας σχέσεις εμπιστοσύνης και φιλίας**. Αυτό, επεκτείνεται και στους εργαζόμενους της εταιρίας οι οποίοι αποτελούν την οικογένεια της MOBIAK. Υπό αυτό το πρίσμα και την θέληση για ανάπτυξη και δημιουργία διαχρονικών σχέσεων, τα διοικητικά στελέχη, οι εργαζόμενοι, και οι συνεργάτες της, εργάζονται, συζητούν, αλλά και τρώνε μαζί. Χαρακτηριστικό παράδειγμα, αποτελούν οι συχνές επισκέψεις συνεργατών από όλον τον κόσμο, ως αποτέλεσμα της φιλοξενίας της MOBIAK και του προέδρου αυτής, Εμμανουήλ Σβουράκη, που με ευχαρίστηση θα μετατρέψει ένα επαγγελματικό δείπνο σε φιλικό έως και οικογενειακό.

Γύρω από ένα όνομα – το όνομα της MOBIAK – ενοποιούνται όλοι, με γνώμονα την πρόοδο τόσο σε επαγγελματικό όσο και αξιακό επίπεδο.

Συμπερασματικά, αυτό που μεγαλώνει την σχέση των ανθρώπων σε αυτή την εταιρία, δεν είναι μονάχα ένα προϊόν αλλά μια **φιλοσοφία** που όλοι είναι ευπρόσδεκτοι να γνωρίσουν.



Η **πρόδος** δεν είναι κάτι που μετριέται μόνο με αριθμούς αλλά και με τις διαχρονικές αναμνήσεις, φιλίες και ιστορίες. Ακόμα και αν μετριόταν με αριθμούς, η πρόδος της MOBIAK θα είχε να δηλώσει τις **σχέσεις που έχει δημιουργήσει ανάμεσα σε 110 χώρες** και χιλιάδες ανθρώπους σε αυτές!

ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ ΕΥΘΥΝΗ

Η ΜΟΒΙΑΚ συμβάλλει με Υπευθυνότητα στην Κοινωνία και το Περιβάλλον

Η Εταιρική Κοινωνική Ευθύνη (ΕΚΕ) αποτελεί εργαλείο βαρύνουσας σημασίας για όλο και περισσότερες επιχειρήσεις. Η ΕΚΕ, όπως και οι ίδιες οι επιχειρήσεις, είναι ένας **ζωντανός οργανισμός** που προσαρμόζεται και αλλάζει, ακολουθώντας τις εξελίξεις της κοινωνίας.

Τα τελευταία χρόνια, ακούμε όλο και περισσότερο για βιώσιμη ανάπτυξη και βιωσιμότητα, έννοιες άρρηκτα συνδεδεμένες με την έννοια της **Επιχειρησιακής Υπευθυνότητας**. Οι επιχειρήσεις οφείλουν να αναγνωρίζουν την ευθύνη τους ως προς το κοινωνικό σύνολο μέσα στο οποίο δραστηριοποιούνται, την ευθύνη τους προς την κοινωνία και το περιβάλλον.

Η διοίκηση της ΜΟΒΙΑΚ, αναγνωρίζοντας, από τα πρώτα κιόλας χρόνια δημιουργίας της, την ευθύνη που έχει απέναντι στο ευρύτερο κοινωνικό σύνολο, τους ίδιους τους εργαζομένους της αλλά και το περιβάλλον στο οποίο δραστηριοποιείται, φροντίζει να συνεισφέρει με το δικό της τρόπο **σε ένα βιώσιμο μέλλον**. Η οικονομική υποστήριξη συλλόγων αλλά και μεμονομένων εθελοντικών δράσεων, αποτελεί στρατηγική επιλογή για την ίδια, ενισχύοντας αυτήν την δέσμευσή της.

**Ανθρωπιστικές Δράσεις**

Το 2023 η διοίκηση της ΜΟΒΙΑΚ συγκλονισμένη από τα γεγονότα που συνέβησαν τόσο στην Ελλάδα όσο και στις γειτονικές μας περιοχές, δε θα μπορούσε να μείνει αμέτοχη.

Έπειτα από οδηγία της, πραγματοποιήθηκε, με τη βοήθεια όλων των εργαζομένων, συλλογή τροφίμων αλλά και ειδών ρουχισμού, με σκοπό να προσφερθεί βοήθεια στους πλημμυροπαθείς της Θεσσαλίας, ενώ παρεμφερής κίνηση πραγματοποιήσαν και για τους σεισμοπαθείς των γειτονικών μας χωρών, σε Τουρκία και Συρία.

Η ΜΟΒΙΑΚ αποτελεί επίσης, σε σταθερή βάση, υποστηρικτής και αρωγός στα Συστήματα της Σπλάντζιας Χανίων, προσφέροντας τρόφιμα και λοιπά είδη όποτε υπάρξει ανάγκη. Παράλληλα, έχει ανά διαστήματα πραγματοποιήσει δωρεές τόσο σε δομές τις τοπικής εκκλησίας όσο και σε δομές αστέγων του Ομίλου για την UNESCO Πειραιώς και νήσων.



Ανθρωπιστική Βοήθεια
Για τους Σεισμόπληκτους σε
Τουρκία & Συρία



Ομάδα εθελοντών
Αιμοδοτών

ΤΗΣ ΕΡΜΙΟΝΗΣ ΠΑΠΑΔΟΓΙΑΝΝΑΚΗ
Διοίκηση Επιχειρήσεων MSc.
Τμήμα Marketing - Graphics

**Προσφορά στην Υγεία**

Η εταιρεία δημιούργησε τη δική της Τράπεζα Αίματος για όλους τους εργαζομένους και τις οικογένειές τους, ενώ καθιέρωσε την εθελοντική αιμοδοσία με τη βοήθεια του Γ.Ν Χανίων. Προσφέροντας ένας μόνο από εμάς το δικό του πολύτιμο αγαθό, το αίμα, μπορεί να βοηθήσει ώστε να σωθούν μέχρι τρεις ζωές!

Επίσης ανά διαστήματα προβαίνει σε ποικίλες χορηγίες ιατρικών προϊόντων σε συλλόγους, σχολεία, εθελοντικές ομάδες κ.α προσπαθώντας να καλύψει μέρος των αναγκών τους.

Τέλος, κατά τη προσπάθειά της για βελτιστοποίηση της ποιότητας ζωής των εργαζομένων της, έχει προχωρήσει σε συνεργασία με το ΕΚΑΒ αλλά και διαφορετικές ειδικότητες ιατρών-λοιμωξιολόγων πραγματοποιώντας σεμινάρια Α' βοηθειών και ημερίδες πληροφόρησης των εργαζομένων πάνω σε θέματα υγείας.



Εκπαίδευση

Η εκπαίδευση αποτελεί έναν από τους βασικούς τομείς δραστηριοποίησης της εταιρείας.

Η διοίκηση μεριμνά για τη συνεχή εκπαίδευση του προσωπικού της, προχωρώντας στη διεξαγωγή ποικίλων σεμιναρίων και εσωτερικών εκπαιδεύσεων. Σεμινάρια πρώτων βοηθειών, σεμινάρια για τον πυροσβεστικό εξοπλισμό και την πυρασφάλεια, εκπαιδεύσεις σε ιατροτεχνολογικό εξοπλισμό, ενημερωτικές ημερίδες γιατρών διαφόρων ειδικοτήτων, είναι μερικές από τις εκπαιδεύσεις που λαμβάνει το προσωπικό της εταιρείας τόσο στις κεντρικές εγκαταστάσεις της όσο και στα κέντρα διανομής της σε όλη την Ελλάδα.

Εκτός όμως από αυτές τις εκπαιδεύσεις, ανά διαστήματα, ακολουθούν και σεμινάρια με εξειδίκευση ανάλογη με το αντικείμενο ενασχόλησης του κάθε εργαζόμενου. Τα σεμινάρια αυτά αφορούν τόσο τους εργαζόμενους στα γραφεία της διοίκησης όσο και τους εργαζόμενους στον τομέα της παραγωγής και της αποθήκης. Η ασφάλεια και η ενημέρωση του προσωπικού σε θέματα που το αφορούν άμεσα, αποτελούν πρωταρχικό στόχο για τη διοίκηση της εταιρείας.

Τέλος, η εταιρεία έχει συνάψει συνεργασία με το Πολυτεχνείο Κρήτης, μέσω της Υποτροφίας MOBIAK. Η συνεργασία αυτή έχει πραγματοποιηθεί με σκοπό την στήριξη του αριστούχου φοιτητή με καταγωγή από τα Χανιά, όπου και οι κεντρικές εγκαταστάσεις της εταιρείας. Η υποτροφία περιλαμβάνει, εκτός από χρηματικό ποσό, μία γνωριμία με την εταιρεία αλλά και μία θέση εργασίας σε αυτήν.



Δράσεις για το παιδί

Το τελευταίο διάστημα η εταιρεία έχει ξεκινήσει ένα νέο εγχείρημα, στις κεντρικές εγκαταστάσεις της στα Χανιά Κρήτης, με επίκεντρο το παιδί.

Η εταιρεία ανοίγει τις πόρτες της, και μαθητές από όλα τα σχολεία του νομού, επισκέπτονται τις εγκαταστάσεις της, στα πλαίσια εκπαιδευτικών εκδρομών. Οι εκδρομές αυτές έχουν σκοπό την ενημέρωση των παιδιών γύρω από θέματα πυρασφάλειας, πυροπροστασίας και του ίδιου του πυροσβεστικού εξοπλισμού.

Με ιδιαίτερο ενθουσιασμό η τοπική κοινωνία έχει αγκαλιάσει αυτή την πρωτοβουλία της εταιρείας, ενώ μαθητές τόσο της Δευτεροβάθμιας όσο και της Τριτοβάθμιας εκπαίδευσης, σε κάθε τους επίσκεψη κατακλύζουν με ερωτήσεις τους συνάδελφους-εκπαιδευτές μας.



Ενημερωτική ημερίδα ιατρών



Δεντροφύτευση στα σχολεία



Εκπαιδευτική εκδρομή στις Εγκαταστάσεις της MOBIAK



Περιβάλλον

Η MOBIAK συνεχίζει τις δράσεις денτροφύτευσης στην ευρύτερη περιοχή του Ακρωτηρίου Χανίων, όπου βρίσκονται και οι εγκαταστάσεις της.

Αυτές οι δράσεις γίνονται εις μνήμη του ιδρυτή της εταιρείας, Εμμανουήλ Σβουράκη (πρεσβ.), που έφυγε από τη ζωή το 2020. Κάθε χρόνο η διοίκηση χρηματοδοτεί τουλάχιστον μία δεντροφύτευση σε συνεργασία με τον Δήμο Χανίων, ενώ φέτος αυτή πραγματοποιήθηκε σε συνεργασία με σχολεία της περιοχής. Επιπλέον, η εταιρεία διατηρεί σύστημα περιβαλλοντικής διαχείρισης ISO 14001:2015, δεσμεύοντας την εταιρεία ως προς την προστασία του περιβάλλοντος και τη μείωση του περιβαλλοντικού της αποτυπώματος.

Ο καθένας από εμάς έχει ατομική ευθύνη προς την κοινωνία και το περιβάλλον.

Η Εταιρική Κοινωνική Ευθύνη είναι υπόθεση όλων!

Η ΑΟΡΑΤΗ ΔΥΝΑΜΗ ΤΟΥ ΗΛΙΟΥ

ΤΗΣ ΕΦΗΣ ΜΑΝΑΡΩΛΑΚΗ

Χημικός Msc.

Τμήμα Βιομηχανικών - Ιατρικών Αερίων - Υγρών

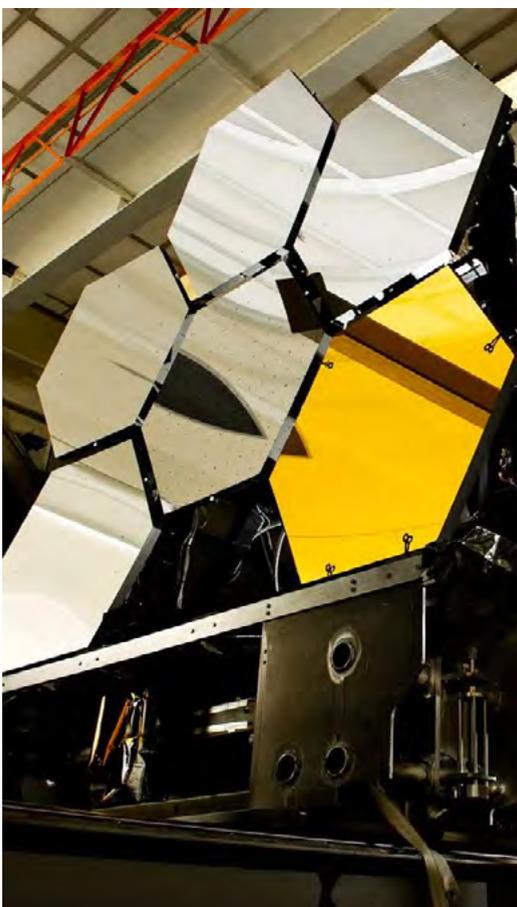


Το Ήλιον εμπλέκεται σχεδόν στα πάντα: από την επιστημονική έρευνα, την ιατρική τεχνολογία και την κατασκευή υψηλής τεχνολογίας μέχρι την εξερεύνηση του διαστήματος και την εθνική άμυνα.

Οι αδρανείς ιδιότητες και η υψηλή θερμική αγωγιμότητά του, το καθιστούν απαραίτητο για την κατασκευή ημιαγωγών, ιδιαίτερα στην παραγωγή σύγχρονων gadget και τεχνολογιών που σχετίζονται με το Διαδίκτυο. Το αέριο είναι επίσης σημαντικό στη μεταφορά θερμότητας.

Σε θερμοκρασίες κοντά στο μηδέν, στις οποίες τα περισσότερα από τα περισσότερα υλικά θα παγώσουν, **το ήλιο παραμένει υγρό**. Έτσι το καθιστά τέλειο ψυκτικό για οτιδήποτε πρέπει να διατηρείται κρύο. Επομένως η εφαρμογή του υγρού ηλίου στην ψύξη υπεραγωγίων μαγνητών για συσκευές απεικόνισης μαγνητικού συντονισμού (MRI) είναι ουσιαστικής σημασίας.

Άρα ο ρόλος που παίζει **στην ιατρική διαγνωστική και έρευνα** είναι κρίσιμος, τονίζοντας τις αναντικατάστατες ιδιότητές του στις τρέχουσες τεχνολογίες.

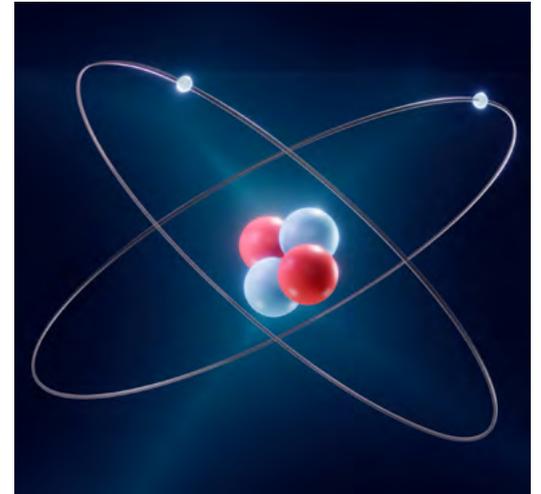


Το ήλιο επίσης ψύχει επιταχυντές σωματιδίων, κβαντικούς υπολογιστές και ανιχνευτές υπερύθρων στο διαστημικό τηλεσκόπιο James Webb. Ως αέριο, απομακρύνει τη θερμότητα από το πυρίτιο για να αποτρέψει τη ζημιά στα εξαρτήματα ημιαγωγών.

Η Ευρωπαϊκή Ένωση πρόσθεσε το Ήλιο στη λίστα των **κρίσιμων πρώτων υλών του 2023** και ο Καναδάς το συμπεριέλαβε επίσης σε κατάλογο κρίσιμων ορυκτών. Η παγκόσμια ανάγκη για Ήλιο είναι μεγάλη, και δεν είναι εύκολο να βρεθούν πάντα οι ποσότητες που απαιτούνται.

Η παγκόσμια προσφορά, εξαρτάται κυρίως από 3 χώρες (ΗΠΑ, Κατάρ, Αλγερία). Με τόσες λίγες πηγές, η αγορά Ηλίου είναι ιδιαίτερα ευαίσθητη σε ελλείψεις, εάν ένα εργοστάσιο βρεθεί εκτός λειτουργίας ή ξεσπάσει πόλεμος. Έτσι, λόγω των παγκόσμιων συνθηκών, και πιο συγκεκριμένα το 2022, όπου ο πόλεμος στην Ουκρανία ουσιαστικά διέκοψε τις προμήθειες ηλίου από τη Ρωσία, έναν κορυφαίο εξαγωγέα με μεγάλα σχέδια επέκτασης, **η τιμή του ηλίου** αυξήθηκε ραγδαία τα τελευταία χρόνια, βάζοντας τα νοσοκομεία και τα ερευνητικά κέντρα σε δύσκολη θέση. Έτσι η τιμή του Ηλίου έχει διπλασιαστεί από το 2020.

Κάποια ερευνητικά εργαστήρια ξεκινούν να εγκαθιστούν τώρα συστήματα **ανακύκλωσης ηλίου** και οι κατασκευαστές των μαγνητικών τομογράφων, κατασκευάζουν σαρωτές επόμενης γενιάς που απαιτούν λιγότερο αέριο. Όμως, βιομηχανίες υψηλότερης τεχνολογίας στον κόσμο, συμπεριλαμβανομένων των υπολογιστών και της αεροδιαστημικής, πιθανότατα να χρειαστούν ακόμη περισσότερο ήλιο στο μέλλον.



Το ήλιο είναι το δεύτερο, μετά το υδρογόνο, πιο **άφθονο χημικό στοιχείο στο Σύμπαν** και υπολογίστηκε ότι αποτελεί το 24% της στοιχειακής μάζας του Γαλαξία μας. Η μάζα του αντιστοιχεί στο 12πλάσιο της συνολικής μάζας όλων των βαρύτερων από το ήλιο στοιχείων (**μαζί**). Χάρη στην απλή δομή των ατόμων του ηλίου τα οποία είναι εξαιρετικά σταθερά και δεν αντιδρούν εύκολα με άλλα υλικά, μπορούν να ενσωματωθούν εύκολα σε βιομηχανικές ή χημικές διεργασίες. Για αυτό κάποιες βιομηχανίες, προσπαθούν να βρουν λύσεις για να ισοσταθμίσουν την έλλειψη αυτή. Οι συγκολλητές έχουν υποκαταστήσει με το αργό ή το υδρογόνο ορισμένες εργασίες, ενώ οι χημικοί έχουν αλλάξει σε υδρογόνο το αέριο που χρησιμοποιούν στην αέρια χρωματογραφία.

Λόγω της ελαφρότητάς του, το μεγαλύτερο μέρος του ηλίου εξαφανίστηκε από τον πλανήτη μας πριν από πολλά χρόνια. Κατά συνέπεια, μόνο ένα μικρό ποσοστό - 0,00052%, για την ακρίβεια, παραμένει στην ατμόσφαιρα της γης. Το ήλιο είναι το υποπροϊόν χημικών ραδιενεργών αποσύνθεσης από τα στοιχεία θόριο και ουράνιο. Το ήλιο παγιδεύεται ως επί το πλείστον **σε υπόγειες αποθήκες φυσικού αερίου** και εξάγεται εμπορικά μέσω της μεθόδου της κλασματικής απόσταξης. Το ήλιο εξάγεται από αυτές τις υπόγειες δεξαμενές μαζί με φυσικό αέριο. Μπορεί εύκολα να διαχωριστεί από το φυσικό αέριο πριν από την καύση, αλλά όσο χαμηλότερη είναι η συγκέντρωση ηλίου, τόσο υψηλότερο είναι το κόστος αυτού. Σε γενικές γραμμές, οι συγκεντρώσεις ηλίου πρέπει να είναι τουλάχιστον 0,3% για να ασχοληθούν με αυτό οι εταιρείες φυσικού αερίου. Τέτοια επίπεδα μπορούν να βρεθούν σε λίγες μόνο χώρες όπως ΗΠΑ, Αλγερία, Καναδά, Νότια Αφρική. Το Κατάρ έχει χαμηλότερες συγκεντρώσεις, αλλά παράγει αρκετό φυσικό αέριο για να δικαιολογήσει την ανάκτηση ηλίου σε χαμηλότερα επίπεδα. Οι ελλείψεις ηλίου δεν προκαλούνται λοιπόν από την έλλειψη αυτή καθαυτή του αερίου, αλλά από την **αδυναμία των παραγωγών** σε αυτές τις λίγες χώρες να το παραδώσουν έγκαιρα στους πελάτες παντού.

Οι πελάτες παντού εξακολουθούν να **εξαρτώνται σε μεγάλο βαθμό** από τις ΗΠΑ και το Κατάρ, τα οποία μαζί παράγουν περισσότερο από το 75% του συνόλου του ηλίου που χρησιμοποιεί ο πλανήτης. Ωστόσο οι ΗΠΑ παράγαν και εξήγαγαν σημαντικά λιγότερο την τελευταία δεκαετία, ενώ η ζήτηση από τους καταναλωτές αυξήθηκε κατά 40%. Ανυπομονώντας να καλύψουν το κενό, **διάφορες χώρες αρχίζουν τώρα να παράγουν ήλιο** και μια σειρά από εταιρείες εξερευνούν πιθανά έργα σε όλο τον κόσμο. Τέσσερα εργοστάσια Ηλίου άνοιξαν πέρυσι στον Καναδά και ένα ξεκίνησε στη Νότια Αφρική.

Με αυτά τα νέα δεδομένα ευελπιστούμε σε παγκόσμια **πτώση της τιμής του αερίου** και αύξηση των διαθέσιμων ποσοτήτων το προσεχές διάστημα!

Η συμβολή ιατρικών μέσων στην υλοποίηση ενός ταξιδιού

ΤΗΣ ΜΑΝΩΛΙΑΣ ΚΟΚΟΛΟΓΙΑΝΝΑΚΗ
Οικονομικών Επιστήμων
Τμήμα Πωλήσεων
Ιατρικού Εξοπλισμού Ελλάδος



Έχοντας μπει στην άνοιξη και με το καλοκαίρι να πλησιάζει, οι περισσότεροι σκέφτονται ήδη τον επόμενο προορισμό για τις διακοπές τους. Δυστυχώς όμως για ένα ποσοστό των συνανθρώπων μας αυτό δεν αποτελεί μια εύκολη διαδικασία. Άνθρωποι με προβλήματα υγείας αναλογιζόμενοι ότι αυτά μπορεί να αποτελέσουν εμπόδιο στην υλοποίηση του ταξιδιού τους, δεν μπαίνουν καν στη διαδικασία να προγραμματίσουν ένα.

Ωστόσο, η ύπαρξη σύγχρονων ιατρικών μέσων, αποτελεί κίνητρο για αυτούς να ταξιδέψουν καθώς γίνεται πιο **εύκολη και ασφαλής η μετακίνησή τους**.

Αρχικά, ιδιαίτερα χρήσιμο είναι το αναπηρικό αμαξίδιο, το οποίο μπορούμε να το βρούμε σε κάθε αεροδρόμιο και πλοίο. Το αναπηρικό αμαξίδιο, αποτελεί μέσο που προσφέρει **ανεξαρτησία** σε αυτόν που το χρησιμοποιεί. Ο τρόπος που έχουν σχεδιαστεί τα αμαξίδια και η ποικιλία που υπάρχει είναι μεγάλη, ώστε ο κάθε ασθενής να μπορεί να βρει το κατάλληλο για τον σωματότυπο και τις ανάγκες του. Ακόμα, ένα χαρακτηριστικό του αναπηρικού αμαξιδίου είναι ότι μπορεί να είναι πτυσσόμενο και αναδιπλούμενο και έτσι, είναι εύκολη η αποθήκευση και η μεταφορά του.

Όσον αφορά το αναπηρικό αμαξίδιο, υπάρχει η δυνατότητα να προστεθούν επιπλέον **εξαρτήματα και συσκευές**, όπως για παράδειγμα θήκη για φιάλη οξυγόνου και στατώ ορού.

Πέρα από αυτό, άτομα με αναπνευστικά προβλήματα τα οποία χρειάζονται κάποιο μηχάνημα να τους υποστηρίξει, είναι δυνατό να προμηθευτούν ένα φορητό συμπυκνωτή. Το προϊόν αυτό είναι ιδιαίτερα **εύχρηστο**, ζυγίζει λίγα κιλά και είναι μικρό σε μέγεθος. Το γεγονός αυτό το καθιστά εύκολο ως προς την χρήση και τη μεταφορά του. Ένα πλεονέκτημα που έχει είναι ότι δεν χρειάζεται να είναι διαρκώς συνδεδεμένο με το ηλεκτρικό ρεύμα διότι **διαθέτει μπαταρία** μεγάλης διάρκειας και επαναφορτιζόμενη. Το προϊόν αυτό συνηθίζεται να διατίθεται μαζί με την **τσάντα μεταφοράς** του.

Στην εποχή μας, έχοντας μάλιστα πρόσφατα περάσει μια πανδημία, οι **μάσκες μιας χρήσης** κάνουν το ταξίδι μας πιο **ασφαλές** και ο επιβάτης μπορεί να επιλέξει να ταξιδέψει με οποιοδήποτε μέσο δίχως να φοβάται για τυχόν ασθένειες. Ιδιαίτερα σε άτομα τα οποία υποφέρουν από αναπνευστικά προβλήματα και άλλες παθήσεις διευκολύνεται η μετακίνησή τους.

Συνεπώς, με την εξέλιξη της τεχνολογίας και κατ' επέκταση του ιατρικού εξοπλισμού είναι δυνατό ακόμα και άτομα με προβλήματα υγείας να καταφέρουν να ταξιδέψουν. **Οι ανάγκες λοιπόν κάθε ασθενή είναι εκείνες όπου δημιουργούν το κίνητρο για την κατασκευή καινούργιων ιατρικών προϊόντων.**



Καταπολέμηση πυρκαγιών με AI: Πώς η τεχνητή νοημοσύνη αλλάζει τα δεδομένα

Μετά την δημόσια παρουσίαση του των εφαρμογών AI, όπως το ChatGPT και το Gemini, η τεχνητή νοημοσύνη έχει πλέον μπει στην καθημερινότητα αρκετών ανθρώπων, καθώς οι δυνατότητές της είναι πλέον εκτός από σχεδόν εξωπραγματικές και εφαρμόσιμες στις ανάγκες απλών ανθρώπων. Δημιουργείται λοιπόν εύλογα το ερώτημα, του τι μπορεί να κάνει η τεχνητή νοημοσύνη για μεγαλύτερα θέματα κοινής ωφελείας. Το άρθρο αυτό θα επιχειρήσει να κάνει μία αναφορά στην επίδραση της τεχνητής νοημοσύνης σε διάφορες πτυχές της πυροπροστασίας.

Ενίσχυση της ασφάλειας και της λήψης αποφάσεων:

Μία από τις πιο σημαντικές εφαρμογές της τεχνητής νοημοσύνης στην πυρόσβεση έγκειται στη βελτίωση της ασφάλειας των πυροσβεστών. Οι αισθητήρες που είναι ενσωματωμένοι στις στολές των πυροσβεστών μπορούν να αναλύσουν δεδομένα σχετικά με τους γύρω κινδύνους, όπως τοξικά αέρια ή υψηλές θερμοκρασίες, και να παρέχουν προειδοποιήσεις σε πραγματικό χρόνο.

Ένα τέτοιο παράδειγμα είναι η AUDREY, γνωστή και ως, Assistant for Understanding Data through Reasoning, Extraction, and synthesis. Είναι μια εφαρμογή λογισμικού που αναπτύχθηκε από τη NASA που «εκτελεί συγχώνευση δεδομένων και παρέχει προσαρμοσμένη επίγνωση της κατάστασης στους πυροσβέστες».

Με άλλα λόγια, η AUDREY συλλέγει βασικά δεδομένα πυρκαγιάς - όπως θερμοκρασίες, παρουσία αερίων, πόσο γρήγορα αναπτύσσεται μια πυρκαγιά, πώς τα αντικείμενα που καίγονται επηρεάζουν την ανάπτυξη της πυρκαγιάς, πόσο χρόνο έχουν οι πυροσβέστες να ανταποκριθούν και διαδρομές ροής της πυρκαγιάς. Στη συνέχεια, χρησιμοποιεί αυτά τα δεδομένα για να καθοδηγήσει τους πυροσβέστες στο σενάριο με τον ασφαλέστερο και αποτελεσματικότερο δυνατό τρόπο.

Επιπλέον, τα συστήματα που λειτουργούν με τεχνητή νοημοσύνη μπορούν να αναλύσουν δεδομένα της πυρκαγιάς, συμπεριλαμβανομένων των μοτίβων κατανομής θερμότητας και καπνού, για να προβλέψουν τη συμπεριφορά της πυρκαγιάς και να προτείνουν βέλτιστες στρατηγικές ανάπτυξης, ελαχιστοποιώντας τον κίνδυνο για τους πυροσβέστες.

AI και Εικονική / Επαυξημένη Πραγματικότητα:

Ένα άλλο εργαλείο που μπορεί να χρησιμοποιηθεί σε συνδυασμό με την τεχνητή νοημοσύνη είναι οι συσκευές εικονικής και επαυξημένης πραγματικότητας.

Οι συσκευές εικονικής πραγματικότητας μπορούν να είναι εξαιρετικά ωφέλιμες στην εκπαίδευση των πυροσβεστών ενώ οι συσκευές επαυξημένης πραγματικότητας μπορούν να βοηθήσουν επί τόπου, όπου ο πυροσβέστης μπορεί να εξοπλιστεί με πολλούς αισθητήρες και θερμική κάμερα, η οποία συλλέγει δεδομένα που υποβάλλονται σε επεξεργασία από το λογισμικό τεχνητής νοημοσύνης και τα δεδομένα μπορούν να εξαχθούν απευθείας στο οθόνη AR ώστε η ορατότητα να μπορεί να βελτιωθεί σημαντικά, ειδικά σε καταστάσεις με πολύ καπνό και με απουσία πηγών φωτισμού.

ΤΟΥ **ΘΕΟΦΙΛΟΥ ΠΛΕΥΡΑΚΗ**
IT / Προγραμματιστής,
Πολιτικός Μηχανικός
Τμήμα IT

Συναγερμοί καπνού με γονική φωνή.

Παρατηρείται ότι αν και οι συναγερμοί καπνού είναι αποτελεσματικοί σε ενήλικες, τα παιδιά είναι λιγότερο πιθανό να αντιδράσουν. Νέες μελέτες εξετάζουν τα αποτελέσματα της χρήσης εξατομικευμένων γονικών φωνητικών συναγερμών, και αυτοί οι συναγερμοί αποδεικνύονται τρεις φορές πιο πιθανό να ξυπνήσουν τα παιδιά σε σχέση με τις παραδοσιακές επιλογές.

Πρόληψη και Αποτροπή Πυρκαγιάς:

Η τεχνητή νοημοσύνη δεν παίζει μόνο κρίσιμο ρόλο στην καταπολέμηση των πυρκαγιών αλλά και στην αποτροπή τους. Αναλύοντας ιστορικά δεδομένα για περιστατικά πυρκαγιάς, οι αλγόριθμοι τεχνητής νοημοσύνης μπορούν να εντοπίσουν περιοχές με υψηλό κίνδυνο πυρκαγιάς, επιτρέποντας στις αρχές να λαμβάνουν προληπτικά μέτρα, όπως στοχευμένες επιθεωρήσεις και εκστρατείες ευαισθητοποίησης του κοινού. Επιπλέον, η τεχνητή νοημοσύνη μπορεί να βοηθήσει στις έρευνες πυρκαγιάς αναλύοντας στοιχεία από την πυρκαγιά, όπως σχέδια εγκαυμάτων και μαρτυρίες μαρτύρων, για να βοηθήσει τους ερευνητές να προσδιορίσουν την αιτία της πυρκαγιάς πιο αποτελεσματικά και με ακρίβεια.

Το μέλλον της τεχνητής νοημοσύνης στην πυρόσβεση:

Καθώς η τεχνολογία AI συνεχίζει να εξελίσσεται, μπορούμε να περιμένουμε ακόμη πιο καινοτόμες εφαρμογές στην πυρόσβεση. Τα ρομπότ πυρόσβεσης εξοπλισμένα με τεχνητή νοημοσύνη θα μπορούσαν να εισέλθουν σε επικίνδυνα περιβάλλοντα για να σβήσουν τις φλόγες και να δισώσουν παγιδευμένα άτομα.

Επιπλέον, οι προσομοιώσεις εκπαίδευσης με τεχνητή νοημοσύνη θα μπορούσαν να προσφέρουν στους πυροσβέστες ρεαλιστικές και καθηλωτικές εκπαιδευτικές εμπειρίες, ενισχύοντας περαιτέρω τις δεξιότητες και την ετοιμότητά τους.

Συμπέρασμα:

Η ενσωμάτωση της τεχνητής νοημοσύνης στην πυρόσβεση έχει τεράστιες δυνατότητες για τη δημιουργία ενός ασφαλέστερου και αποτελεσματικότερου μέλλοντος για τους πυροσβέστες και τις κοινότητες που προστατεύουν. Ενώ οι ηθικοί προβληματισμοί και η υπεύθυνη ανάπτυξη παραμένουν κρίσιμες πτυχές, η τεχνητή νοημοσύνη αντιπροσωπεύει αναμφίβολα ένα σημαντικό βήμα προόδου στην καταπολέμηση των πυρκαγιών.

ΜΙΑ ΜΕΡΑ ΜΑΖΙ ΜΟΥ ΣΤΟ ΓΡΑΦΕΙΟ

ΤΟΥ ΓΙΑΝΝΗ ΖΑΡΙΦΗ
Ηλεκτρονικός Μηχανικός
Τμήμα Μελετών & Εφαρμογών
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού &
Συστημάτων Πυρανίχνευσης



Περνώντας την πύλη της **MOBIAK**, ξεκινάει μία ακόμη μέρα γεμάτη από εμπειρίες και συναισθήματα. Μπαίνοντας μαζί μου **στην ομάδα μηχανικών συστημάτων πυρασφάλειας** θα ανακαλύψεις το μαγικό κόσμο της τεχνολογικής εξέλιξης και της καινοτομίας με γνώμονα πάντα την ασφάλεια της ανθρώπινης ζωής.

Προκλήσεις, μελέτες και ανταλλαγή πληροφοριών αποτελούν το μεγαλύτερο μέρος της καθημερινότητας στο γραφείο. Έχοντας στη φαρέτρα μας πληθώρα συστημάτων και προϊόντων, μας δίνεται η δυνατότητα να προσφέρουμε **λύσεις υψηλών προδιαγραφών** και απαιτήσεων, εξυπηρετώντας τους συνεργάτες μας με τον καλύτερο δυνατό τρόπο. Μελετώντας την κάθε περίπτωση ξεχωριστά είμαστε σε θέση να προτείνουμε **εξατομικευμένες επιλογές και σύγχρονες μεθόδους** προστασίας πυρασφάλειας.

Η βαρύτητα της επιλογής του κατάλληλου συστήματος κατάσβεσης, αποτελεί μείζον θέμα για την ασφάλεια όλων.

Συστήματα κατάσβεσης Επαγγελματικών Μαγειρείων, Συστήματα για server rooms με χρήση Clean Agents-φιλικά προς τον άνθρωπο και τις ηλεκτρονικές συσκευές, Συστήματα Μινιατούρας για τοποθέτηση σε ηλεκτρολογικούς πίνακες, Συστήματα διοξειδίου του άνθρακα (CO2) και Γεννήτριες Αεροζόλ για χώρους υψηλών τάσεων, αποτελούν ένα μέρος των επιλογών της **MOBIAK** τόσο για τοπική, όσο και για ολική κατάσβεση χώρων. Για αυτόν ακριβώς το λόγο, το **πάθος για εξέλιξη της τεχνογνωσίας** είναι απαραίτητη προϋπόθεση για την υποστήριξη και την ευθύνη της θέσης αυτής.

Η χρόνια υποστήριξη και αναγνώριση από τους συνεργάτες μας αποτελεί και την άμεση ικανοποίηση και επιβράβευση, δίνοντας κίνητρο στη **MOBIAK** και τους ανθρώπους της για **συνεχή προσπάθεια και σταθερά ανοδική πορεία** στο χώρο των πυροσβεστικών.

Νέα σειρά προϊόντων - Κρεβάτια μασάζ και είδη εξοπλισμού ιατρείου - χώρων αισθητικής

Η νέα σειρά προϊόντων της MOBIAKCARE με κρεβάτια μασάζ και είδη εξοπλισμού ιατρείου-χώρων αισθητικής έρχεται να εμπλουτίσει και να διευρύνει την γκάμα προϊόντων του καταλόγου μας.

Τα προϊόντα της σειράς είναι ιδανικά για επαγγελματική και ιδιωτική χρήση και προορίζονται τόσο για χώρους αισθητικής, όσο και για ιατρεία και χώρους φυσικοθεραπείας.

Συνδυάζουν άνεση, λειτουργικότητα – εργονομία, υψηλή ποιότητα κατασκευής και εύκολο καθαρισμό και απολύμανση!

ΞΥΛΙΝΑ ΚΡΕΒΑΤΙΑ ΜΑΣΑΖ

(με ή χωρίς αξεσουάρ)



Με δυνατότητα αναδίπλωσης σε μορφή βαλίτσας, με λαβή για ευκολότερη μεταφορά.

0812300 - ΞΥΛΙΝΟ ΠΤΥΣΣΟΜΕΝΟ ΚΡΕΒΑΤΙ ΜΑΣΑΖ 2 ΤΜΗΜΑΤΩΝ ΜΕ ΑΞΕΣΟΥ-ΑΡ - ΜΠΛΕ

0812301 - ΞΥΛΙΝΟ ΠΤΥΣΣΟΜΕΝΟ ΚΡΕΒΑΤΙ ΜΑΣΑΖ 2 ΤΜΗΜΑΤΩΝ ΜΕ ΑΞΕΣΟΥ-ΑΡ - ΜΑΥΡΟ

0812302 - ΞΥΛΙΝΟ ΠΤΥΣΣΟΜΕΝΟ ΚΡΕΒΑΤΙ ΜΑΣΑΖ 2 ΤΜΗΜΑΤΩΝ ΜΕ ΑΞΕΣΟΥ-ΑΡ - ΜΠΕΖ

0812303 - ΞΥΛΙΝΟ ΠΤΥΣΣΟΜΕΝΟ ΚΡΕΒΑΤΙ ΜΑΣΑΖ 2 ΤΜΗΜΑΤΩΝ - ΜΑΥΡΟ

0812304 - ΞΥΛΙΝΟ ΠΤΥΣΣΟΜΕΝΟ ΚΡΕΒΑΤΙ ΜΑΣΑΖ 2 ΤΜΗΜΑΤΩΝ - ΜΑΥΡΟ

0812308 - ΠΤΥΣΣΟΜΕΝΗ ΚΑΡΕΚΛΑ ΜΑΣΑΖ - ΜΑΥΡΗ



ΚΡΕΒΑΤΙΑ ΜΑΣΑΖ ΑΛΟΥΜΙΝΙΟΥ



Με δυνατότητα αναδίπλωσης σε μορφή βαλίτσας, με λαβή για ευκολότερη μεταφορά.

0812305 - ΠΤΥΣΣΟΜΕΝΟ ΚΡΕΒΑΤΙ ΜΑΣΑΖ 3 ΤΜΗΜΑΤΩΝ ΑΛΟΥΜΙΝΙΟΥ ΜΕ ΑΞΕΣΟΥΑΡ -ΜΑΥΡΟ

0812306- ΠΤΥΣΣΟΜΕΝΟ ΚΡΕΒΑΤΙ ΜΑΣΑΖ 2 ΤΜΗΜΑΤΩΝ ΑΛΟΥΜΙΝΙΟΥ ΜΕ ΑΞΕΣΟΥΑΡ - ΜΑΥΡΟ

0812307- ΕΥΛΙΝΟ ΚΡΕΒΑΤΙ - ΜΠΕΖ



ΤΗΣ **ΑΝΤΩΝΙΑΣ ΒΑΡΔΑΚΗ**
Μηχανικός Παραγωγής &
Διοίκησης MSc.
Τμήμα Διασφάλισης
Ποιότητας Ιατρικού Εξοπλισμού

ΤΡΟΧΗΛΑΤΑ ΣΚΑΜΠΟ (με ή χωρίς πλάτη)



0812309- ΤΡΟΧΗΛΑΤΟ ΣΚΑΜΠΟ ΡΥΘΜΙΖΟΜΕΝΟΥ ΥΨΟΥΣ - ΜΑΥΡΟ

0812310- ΤΡΟΧΗΛΑΤΟ ΣΚΑΜΠΟ ΡΥΘΜΙΖΟΜΕΝΟΥ ΥΨΟΥΣ - ΜΠΕΖ

0812311- ΤΡΟΧΗΛΑΤΟ ΣΚΑΜΠΟ ΜΕ ΠΛΑΤΗ ΡΥΘΜΙΖΟΜΕΝΟΥ ΥΨΟΥΣ - ΜΑΥΡΟ

0812312- ΤΡΟΧΗΛΑΤΟ ΣΚΑΜΠΟ ΜΕ ΠΛΑΤΗ ΡΥΘΜΙΖΟΜΕΝΟΥ ΥΨΟΥΣ - ΜΠΕΖ

0812313- ΤΡΟΧΗΛΑΤΟ ΣΚΑΜΠΟ ΜΕ ΠΛΑΤΗ ΤΥΠΟΥ «ΡΟΝΥ» ΡΥΘΜΙΖΟΜΕΝΟΥ ΥΨΟΥΣ - ΜΑΥΡΟ

Η σπουδαιότητα ΤΩΝ ΠΥΡΙΜΑΧΩΝ ΚΟΥΒΕΡΤΩΝ

ΤΗΣ **ΑΝΤΩΝΙΑΣ ΚΟΥΦΑΚΗ**

Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Εξαγωγών
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

Στον τομέα της πυρασφάλειας, όπου κάθε δευτερόλεπτο μετράει, η πυρίμαχη κουβέρτα αναδεικνύεται ως ένα ευέλικτο και κρίσιμο εργαλείο. Περισσότερο από ένα απλό κομμάτι ύφασμα, αυτά τα προϊόντα έχουν σχεδιαστεί για να καταστρέφουν τις φλόγες γρήγορα και αποτελεσματικά, προσφέροντας μια προστατευτική «ασπίδα» που μπορεί να κάνει τη διαφορά μεταξύ ενός ελεγχόμενου περιστατικού και μιας καταστροφικής πυρκαγιάς.

1. Η «Ασπίδα» κατά της Φωτιάς:

Οι κουβέρτες, συνήθως κατασκευασμένες από ανθεκτικά στη φωτιά υλικά, όπως fiberglass, έχουν κατασκευαστεί για να λειτουργούν ως ασπίδα ενάντια στις φλόγες. Όταν χρησιμοποιούνται σωστά, αυτές οι κουβέρτες μπορούν να σβήσουν γρήγορα μικρές πυρκα-

γιές αποκόπτοντας την παροχή οξυγόνου, ένα κρίσιμο στοιχείο για την καύση. Αυτό τις καθιστά ιδιαίτερα αποτελεσματικές στην αντιμετώπιση πυρκαγιών κατηγορίας A, B και μικρών πυρκαγιών κατηγορίας F (μαγειρικά έλαια και λίπη).

2. Γρήγορη και απλή χρήση:

Ένα από τα βασικά πλεονεκτήματα των πυρίμαχων κουβερτών είναι η ευκολία χρήσης τους. Σε περίπτωση πυρκαγιάς, ένα άτομο μπορεί να αρπάξει γρήγορα την κουβέρτα, να την ξεδιπλώσει και να την τοποθετήσει πάνω στις φλόγες. Αυτή η απλότητα είναι ζωτικής σημασίας, ειδικά σε καταστάσεις υψηλής πίεσης, όπου η άμεση δράση μπορεί να είναι καθοριστικός παράγοντας για την πρόληψη της εξάπλωσης μιας πυρκαγιάς.



3. Ο Φύλακας της κουζίνας:

Οι κουβέρτες αυτές βρίσκουν μια φυσική θέση στις κουζίνες, όπου ο κίνδυνος πυρκαγιών που σχετίζονται με το μαγείρεμα είναι υψηλός. Σε περίπτωση πυρκαγιάς προερχόμενης από λίπη, μια πυρίμαχη κουβέρτα μπορεί να χρησιμοποιηθεί για να πνίξει τις φλόγες, παρέχοντας άμεση και αποτελεσματική αντίδραση.

4. Ευελιξία σε εφαρμογές:

Πέρα από την κουζίνα, οι πυρίμαχες κουβέρτες αποδεικνύουν την πολυχρησιμότητά τους σε διάφορα περιβάλλοντα. Μπορούν να χρησιμοποιηθούν για να τυλίξουμε ένα άτομο ώστε να το προστατεύσουμε κατά τη διαφυγή του από μια φωτιά ή για να καλύψουμε και να σβήσουμε τελικά φλόγες στα ρούχα. Σε εργαστήρια, εργαστήρια και χώρους με πιθανούς κινδύνους πυρκαγιάς, οι πυρίμα-

χες κουβέρτες χρησιμεύουν ως φορητό και αποτελεσματικό μέσο καταστολής της πυρκαγιάς.

Συμπερασματικά, η πυρίμαχη κουβέρτα αναδεικνύεται σε πρωταγωνιστής στην καταπολέμηση της φωτιάς, προσφέροντας μια γρήγορη, αποτελεσματική και προσιτή μέθοδο κατάσβεσης. Η ευελιξία, η ευκολία χρήσης και η δυνατότητα εφαρμογής τους σε διάφορες περιπτώσεις, τις καθιστούν μια ανεκτίμητη προσθήκη σε κάθε ολοκληρωμένη στρατηγική πυρασφάλειας. Καθώς περιηγούμαστε στο απρόβλεπτο τοπίο των πιθανών κινδύνων πυρκαγιάς, η πυροσβεστική κουβέρτα είναι έτοιμη να παρέχει μια προστατευτική ασπίδα, προσφέροντας μια αξιόπιστη λύση όταν οι φλόγες απειλούν να καταστρέψουν την ασφάλεια και την ευημερία μας.

ΚΑΡΕΚΛΑ ΑΝΥΨΩΣΗΣ ΤΡΟΧΗΛΑΤΗ “ESTIA III”



ΤΟΥ ΒΑΓΓΕΛΗ ΒΟΥΤΑ

Τεχνολόγος Τροφίμων

Τμήμα Πωλήσεων Ιατρικού Εξοπλισμού Ελλάδος

Mετά την επιτυχημένη κυκλοφορία των δυο προηγούμενων μοντέλων ESTIA, ήταν δέσμευση για την εταιρία μας να δώσει ακόμα μεγαλύτερη ευελιξία και λύσεις στην καθημερινότητα και στην φροντίδα των ασθενών αλλά και στους συνοδούς που θα την χρησιμοποιήσουν (σε οίκους ευγηρίας, κλινικές αλλά και στο σπίτι).

Βρισκόμαστε στην ευχάριστη θέση να σας παρουσιάσουμε ακόμα **μια νέα πρόταση** όπου θα ενταχθεί στην “οικογένεια της τροχήλατης καρέκλας ανύψωσης ESTIA”.

Το νέο μας προϊόν, είναι η τροχήλατη καρέκλα ανύψωσης ασθενούς, με την ονομασία “ESTIA III”.

Η διαφορά με τα δυο προηγούμενα μοντέλα είναι η **ηλεκτρική ανύψωση του ασθενή**. Η τροχήλατη καρέκλα ανύψωσης “ESTIA III” προορίζεται για άτομα με ειδικές ανάγκες, ασθενείς και ηλικιωμένους καθώς και για άτομα με κινητικές δυσκολίες και περιορισμένη κινητική ικανότητα, που χρειάζονται επιπλέον βοήθεια για να μετακινηθούν. Μπορεί να χρησιμοποιηθεί για μεταφορά του χρήστη από και προς το κρεβάτι, την καρέκλα ή/και την τουαλέτα. Μπορεί να χρησιμοποιηθεί ως καρέκλα μεταφοράς, ως κάθισμα τουαλέτας, και ως ανυψωτικό λεκάνης.

Η τροχήλατη καρέκλα ανύψωσης είναι κατάλληλη για χρήση σε εσωτερικούς χώρους και η ταχύτητα μεταφοράς είναι ≤ 3 km/h. Η τροχήλατη καρέκλα ανύψωσης φέρει εγγύηση 2 ετών από την ημερομηνία αγοράς της.



**ΤΟΥ ΑΘΑΝΑΣΙΟΥ ΜΠΟΔΟΣΑ**

Λογιστική
 Προϊστάμενος Αποθήκης / Logistics
 Κέντρου Διανομής Κεντρικής &
 Β. Ελλάδος

Η ΜΟΒΙΑΚ Α.Ε. επενδύει στην άμεση εξυπηρέτηση

Η **ΜΟΒΙΑΚ Α.Ε** στα πλαίσια της φιλοσοφίας της για την καλύτερη και άμεση εξυπηρέτηση των πελατών της προέβη στην αγορά νέου φορτηγού που μεγαλώνει τον στόλο του κέντρου διανομής Β. Ελλάδος πλέον στα τέσσερα (4) ιδιόκτητα φορτηγά.

Με την προσθήκη του νέου φορτηγού, μπορούν να πραγματοποιούνται δρομολόγια σε πόλεις κοντινές της Θεσσαλονίκης για παραδόσεις των εμπορευμάτων γρηγορότερα, αμεσοτέρα και με ασφάλεια.

Η επιλογή του φορτηγού έγινε ώστε να υπάρχει καλύτερη πρόσβαση σε δύσκολες περιοχές όπως το κέντρο της Θεσσαλονίκης αλλά και κεντρικά σημεία των πόλεων που γίνεται το δρομολόγιο.

Να τονιστεί ότι η **ΜΟΒΙΑΚ Α.Ε** έχει καθιερώσει από το κέντρο διανομής της Θεσσαλονίκης κάθε 14 μέρες δρομολόγια για Καβάλα – Ξάνθη – Κομοτηνή - Λάρισα και Τρίκαλα. Αυθημερόν πραγματοποιούνται δρομολόγια και σε άλλες πόλεις εφόσον συγκεντρωθούν οι ανάλογες παραγγελίες όπως Σέρρες, Γιαννιτσά, Βόλος, Κιλκίς, Δράμα, Κατερίνη, Χαλκιδική κ.α.

Ελπίζουμε η έλευση του τέταρτου φορτηγού να είναι η αρχή για την έλευση και άλλων καθώς στόχος και επιθυμία της διοίκησης της **ΜΟΒΙΑΚ Α.Ε** είναι η καλύτερη εξυπηρέτηση των συνεργατών της.



Η εξέλιξη της εφαρμογής των ηλεκτρονικών βιβλίων (MyData) και πως επηρεάζει τη MOBIAK

ΤΗΣ ΔΗΜΗΤΡΑΣ ΠΑΠΑΔΑΚΗ

Τραπεζική, Χρηματοοικονομική &
Χρηματοοικονομική Τεχνολογία MSc.
Λογιστήριο

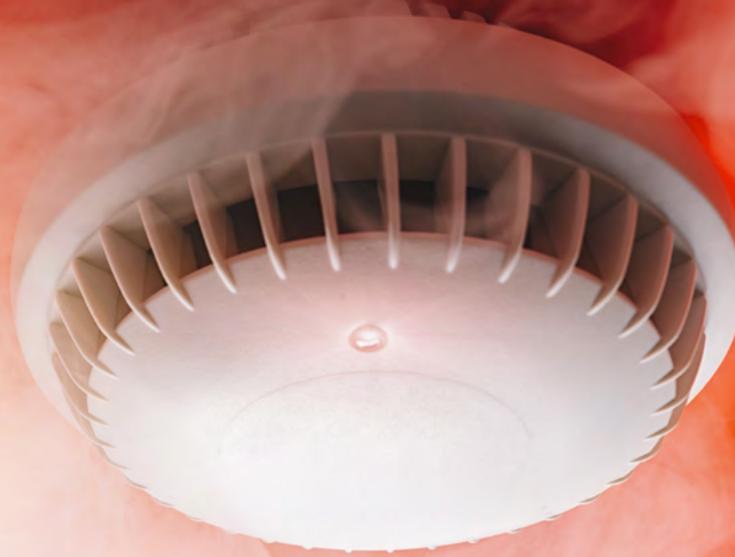
Στην σύγχρονη εποχή της ψηφιακής μετάβασης, οι επιχειρήσεις αναγκάζονται να προσαρμοστούν σε **νέα δεδομένα και τεχνολογίες** που μέχρι πρότινος, δεν ήταν υπόχρεες. Μια από τις καινοτόμες τεχνολογίες που επηρεάζουν όλες τις επιχειρήσεις καθώς και την MOBIAK, είναι η χρήση των ηλεκτρονικών βιβλίων, κοινώς **MyData**. Η μετάβαση από την παραδοσιακή τιμολόγηση στην ηλεκτρονική είναι πολύπλοκη και δυσνόητη, αλλά όταν επιτευχθεί εξυπηρετεί στο μέγιστο τις εταιρείες που την χρησιμοποιούν. Η MOBIAK, πάντα πρωτοπόρα στον κλάδο της, χρησιμοποιεί χρόνια πληροφοριακά συστήματα για την τιμολόγηση των παραστατικών της και αυτό κατέστησε την μετάβαση της στα ηλεκτρονικά βιβλία, ευκολότερη. Η Ανεξάρτητη Αρχή Δημοσίων Εσόδων δημιούργησε την πλατφόρμα MyData, όπου εντός αυτής, έχει πρόσβαση σε όλα τα παραστατικά είτε έσοδα είτε έξοδα μιας επιχείρησης με σκοπό την **πάταξη της φοροδιαφυγής**.

Από την μια πλευρά, γίνονται αντιληπτά παραστατικά τα οποία η εταιρεία δεν έχει λάβει ακόμη από τους αντισυμβαλλόμενους της, τα οποία καταχωρεί και διαχειρίζεται κατά περίπτωση. Υπάρχει μεγάλη διευκόλυνση στην εύρεση τιμολογίων καθώς υπάρχει ένα **μόνιμο ηλεκτρονικό αρχείο** στο οποίο μπορούμε να ανατρέξουμε οποιαδήποτε στιγμή και να βρούμε οποιοδήποτε παραστατικό ζητάμε δίχως να ψάχνουμε σε φακέλους αρχειοθέτησης. Επίσης, λόγω πάταξης της εικονικότητας αφού κάθε παραστατικό όταν κόβεται, ανεβαίνει στην πλατφόρμα και δεν μπορεί να παραποιηθεί, το λογιστήριο μπορεί να διεκπεραιώσει **ευκολότερα έλεγχο στα παραστατικά** του και να γνωρίζει άμεσα το αποτέλεσμα της επιχείρησης χωρίς φόβο ότι ίσως αργότερα αυτό μεταβληθεί.



Από την άλλη όμως, ο **χρόνος έκδοσης** τιμολογίων και διαβίβασης των παραστατικών έχει **διπλασιαστεί** καθώς κάθε παραστατικό είτε έσοδο είτε έξοδο πρέπει να χαρακτηριστεί ως προς την κατηγορία του (πχ. Έξοδο, εμπόρευμα, αγορά πρώτης ύλης, ενοίκιο κ.τ.λ.). Επιπρόσθετα, έχει καταστεί αναγκαία η παρουσία ενός συνεργάτη ο οποίος είναι υπεύθυνος για οτιδήποτε συμβαίνει στο πρόγραμμα που χρησιμοποιεί η κάθε εταιρεία, το οποίο επιφέρει επιπρόσθετα έξοδα για αυτήν. Επιπλέον, η διαδικασία διόρθωσης των τιμολογίων έχει καταστεί περίπλοκη και χρονοβόρα καθώς με την χρήση του MyData, όταν κοπεί ένα τιμολόγιο ηλεκτρονικά **δεν μπορεί να διορθωθεί** εφόσον έχει γίνει η οριστικοποίησή του. Θα πρέπει να γίνει μια χρονοβόρα σειρά ενεργειών ώστε να γίνει η ακύρωση ενός τιμολογίου.

Τέλος, η **MOBIAK** έχει ανταπεξέλθει πλήρως στις παραπάνω αλλαγές, αφού έχει μάθει να **ελίσσεται** και να ακολουθεί πιστά κάθε τυπική και νομική υποχρέωση της χώρας μας. Η προσαρμογή της εταιρείας μας και η ένταξη της στα MyData, πέραν κάποιων μικρών δυσχερειών που υπήρξαν στις αρχές, όχι μόνο δεν αντιμετωπίζει πρόβλημα με την πλατφόρμα του MyData αλλά πλέον **την χρησιμοποιεί υπέρ μας**.



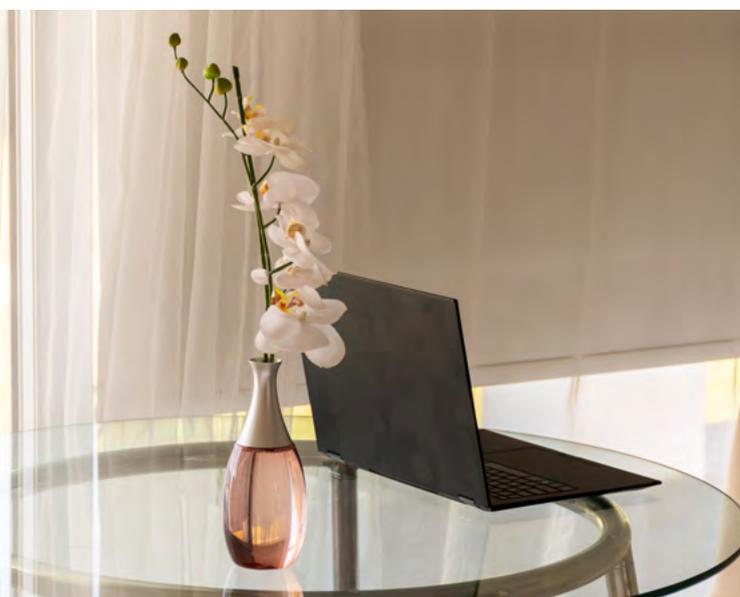
ΠΥΡΟΠΡΟΣΤΑΣΙΑ ΣΤΟ ΣΠΙΤΙ: ΟΔΗΓΟΣ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΕΙΑ ΣΑΣ

ΤΟΥ ΛΕΥΤΕΡΗ ΑΓΓΕΛΗ

Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Προϊστάμενος Τμήματος Μελετών &
Εφαρμογών Πυροσβεστικού Εξοπλισμού &
Συστημάτων Πυρανίχνευσης

Ακολουθούν μερικές χρήσιμες και έξυπνες
συμβουλές για να κάνετε το σπίτι σας πιο ασφαλές:

Η πρόληψη πυρκαγιών στο σπίτι είναι ζωτικής σημασίας τόσο για εσάς και τα αγαπημένα σας πρόσωπα όσο και της περιουσίας σας. Σύμφωνα με στατιστικά δεδομένα, 358.500 σπίτια κάθε χρόνο πλήττονται από περιστατικά φωτιάς, προκαλώντας τον θάνατο σε περίπου 3.000 κατοίκους και απώλεια περιουσίας.



1 Εξοπλισμός

- **Ανιχνευτές Καπνού:** Εγκαταστήστε ανιχνευτές καπνού σε κάθε όροφο του σπιτιού σας, συμπεριλαμβανομένου του υπογείου και της σοφίτας, με ιδιαίτερη έμφαση στην κουζίνα και τα υπνοδωμάτια.
- **Πυροσβεστήρες:** Προμηθευτείτε και τοποθετήστε κατάλληλης κατηγορίας πυροσβεστήρες στο σπίτι σας όπως το λεβητοστάσιο, την κουζίνα και σε κοινόχρηστους χώρους και μάθετε πώς να τους χρησιμοποιείτε σωστά.
- **Οικιακά συστήματα Κουζίνας:** Προμηθευτείτε έξυπνα αυτόματα συστήματα κατάσβεσης για την κουζίνα. Στατιστικές μελέτες δείχνουν ότι το 50% των πυρκαγιών ξεσπούν στην κουζίνα, τέτοια συστήματα είναι το Prince George και το IDOMENEUS.
- **Gadget:** Τοποθετείτε πυροσβεστικά gadget σε διάφορους χώρους του σπιτιού σας ώστε να είναι συνεχώς προσβάσιμα από όλους. Τέτοιου είδους είναι το Πυροσβεστικό Βάζο και το Πυροσβεστικό Αυγό με κατάλληλη ποσότητα κατασβεστικού αφρού.

2 Συνήθειες

- Μην καπνίζετε μέσα στο σπίτι.
- Μην αφήνετε εύφλεκτα υλικά κοντά σε πηγές θερμότητας.
- Μην αφήνετε αναμμένα κεριά χωρίς επίβλεψη.
- Σβήνετε πάντα τις σόμπες και τα φώτα όταν δεν τα χρησιμοποιείτε.
- Μην αφήνετε εύφλεκτα υγρά κοντά σε φλόγες ή σπινθήρες.
- Διδάξτε στα παιδιά σας τους κανόνες πυρασφάλειας και ενημερώστε για το πώς να καλούν την πυροσβεστική σε περίπτωση έκτακτης ανάγκης.

3 Συντήρηση

- Καθαρίζετε τακτικά τους αγωγούς αερισμού και τα φίλτρα από σκόνη και λίπος.
- Καθαρίζετε τακτικά τις καμινάδες και τα τζάκια.
- Κρατήστε εύφλεκτα υλικά, όπως χαρτιά και ξύλα, σε ασφαλή απόσταση από τυχόν πηγές θερμότητας.
- Φροντίστε οι ηλεκτρικές σας εγκαταστάσεις να είναι σε καλή κατάσταση και να μην υπάρχουν φθαρμένα καλώδια ή πρίζες εκτεθειμένες.



ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗ ΠΡΟΣΩΠΙΚΟΥ

ΤΟΥ **ΙΩΑΝΝΗ ΜΠΟΥΦΚΑ**

Διοίκηση Επιχειρήσεων & Οργανισμών
Προϊστάμενος Ανθρώπινου Δυναμικού (HR) & Οργάνωσης
Κέντρου Διανομής Κεντρικής & Β. Ελλάδος



Στην **MOBIAK**, η διαχείριση προσωπικού ξεκινάει από την πρόσληψη του κατάλληλου υποψήφιου, την προσαρμογή του στο εργασιακό περιβάλλον της επιχείρησης, τις συνθήκες εργασίας της επιχείρησης και την προσωπική κατάσταση ενός εργαζομένου μέσα στο περιβάλλον εργασίας.

Κατά την **διαδικασία της πρόσληψης**, γίνεται έρευνα με την μέθοδο των συνεντεύξεων για τον κατάλληλο υποψήφιο, αναφέρονται ο ρόλος του μέσα στην επιχείρηση, τα καθήκοντα - αρμοδιότητες του και οι αποδοχές του.

Μετά την πρόσληψη του καταλλήλου υποψήφιου, ξεκινάει η διαδικασία της εκπαίδευσης και προσαρμογής του εργαζομένου, με τον τρόπο λειτουργίας της επιχείρησης και με τα μηχανήματα που υπάρχουν μέσα στην εταιρία.

Η **MOBIAK** προσαρμόζεται στην σύγχρονη εποχή εφαρμόζοντας ένα **σύστημα διοίκησης με πολλά στοιχεία συμμετοχικής διοίκησης**, κατά την οποία οι εργαζόμενοι έχουν ενεργό ρόλο στην λήψη αποφάσεων για την λειτουργία της εταιρίας.

Με αυτό τρόπο αναπτύσσεται και ο **κάθε εργαζόμενος ως άτομο αλλά και ως ομάδα**, βελτιώνει την επικοινωνία, δημιουργεί κλίμα εμπιστοσύνης μεταξύ διοίκησης και εργαζομένων, με αποτέλεσμα να αυξάνεται και η αποδοτικότητα των εργαζομένων τόσο ποσοτικά αλλά και περισσότερο ποιοτικά.

Η MOBIAK επενδύει στο προσωπικό της και είναι ένα από τα σημαντικότερα στοιχεία της κουλτούρας της.



Βίντεο παρουσίασης και συναρμολόγησης προϊόντων της MOBIAKCARE

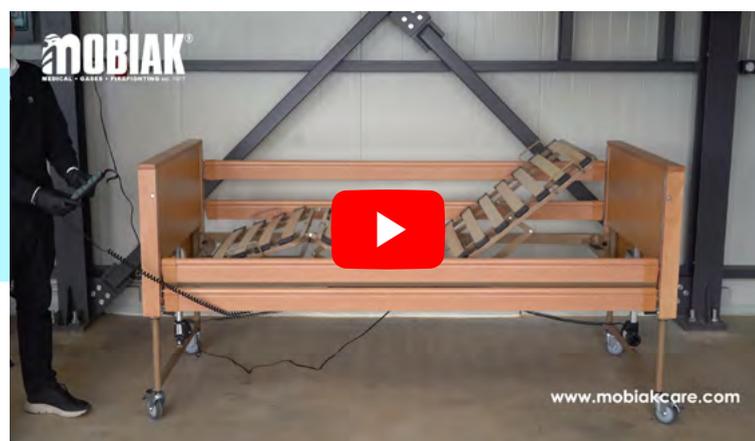
ΤΟΥ ΜΑΝΩΛΗ ΓΑΛΑΝΑΚΗ
Πολιτικός Μηχανικός
Τμήμα Πωλήσεων
Ιατρικού Εξοπλισμού Ελλάδος

Επειτα από επανειλημμένα αιτήματα πελάτων μας για την ανάδειξη - διαφήμιση προϊόντων μας είτε στα καταστήματα τους είτε στις ηλεκτρονικές τους σελίδες, προχωρήσαμε σε μία νέα ενέργεια όπου θα παρουσιάζονται τα προϊόντα μας, η χρησιμότητα τους και η συναρμολόγηση των πιο «σύνθετων» προϊόντων.

Τα βίντεο αυτών, θα εμφανίζονται στην σελίδα της MOBIAKCARE

και κάτω από κάθε προϊόν. Μπορείτε για παράδειγμα είδη να περιηγηθείτε στην ιστοσελίδα μας **mobiakcare.com** και να δείτε βίντεο παρουσίασης και συναρμολόγησης π.χ. του κωδικού 0803151 Κρεβάτι Ηλεκτρικό Πολύσπαστο "LIBRA" ή π.χ. του κωδικού 0803300 Συμπυκνωτής Οξυγόνου 5Lt - LITE Yuwell.

LIBRA



0803151



0803300

LITE YUWELL

Τα βίντεο αυτά αναρτώνται επίσης στην επίσημη σελίδα της εταιρίας μας στο Youtube - MOBIAK S.A., ώστε να μπορούν να έχουν πρόσβαση, πέραν των καταστημάτων, και οι χρήστες με σκοπό να διευκολύνουμε την καθημερινότητά τους.

Σε περίπτωση που θα θέλατε να δημιουργήσουμε βίντεο συναρμολόγησης ή χρήσης προϊόντος μας, μην διστάσετε να τα ζητήσετε από το τμήμα πωλήσεων μας ή το δημιουργικό τμήμα της εταιρίας μας.

ΥΠΟ ΕΦΑΡΜΟΓΗ Η ΕΓΚΥΚΛΙΟΣ ΤΟΥ ΚΑΝΟΝΙΣΜΟΥ ΠΥΡΟΠΡΟΣΤΑΣΙΑΣ ΑΚΙΝΗΤΩΝ ΚΟΝΤΑ ΣΕ ΔΑΣΗ

ΤΟΥ ΓΙΩΡΓΟΥ ΘΕΟΔΩΡΑΚΗ
Μηχανολόγος Μηχανικός
Υπεύθυνος Καταστήματος

Μετά από τον «Κανονισμό Πυροπροστασίας Ακινήτων εντός και πλησίον δασικών εκτάσεων» που δημοσιεύτηκε σε ΦΕΚ μετά από ΚΥΑ των Υπουργών Περιβάλλοντος και Ενέργειας, Εσωτερικών και Κλιματικής Κρίσης & Πολιτικής Προστασίας (19.05.2023), εκδίδεται η σχετική ερμηνευτική εγκύκλιος, προς εφαρμογή του, λόγω του ότι πλησιάζει και η νέα αντιπυρική περίοδος, από την 1η Μαΐου του 2024.

Ο παραπάνω **Κανονισμός** έχει σκοπό την προστασία της ζωής και της ασφάλειας των πολιτών, την προστασία του Περιβάλλοντος, φυσικά και την πυροπροστασία και πυρασφάλεια των κτισμάτων που βρίσκονται εντός δασικών περιοχών ή είναι κοντά σε αυτές, καθώς και στον περιορισμό της συμβολής τους στη διάδοση της φωτιάς.

Θα εφαρμοστεί ένα έντυπο αξιολόγησης επικινδυνότητας που θα έχει καταχωρηθεί σε ειδικό μητρώο.

Ο παραπάνω Κανονισμός αφορά σε ακίνητα που βρίσκονται μέσα σε οικόπεδα ή γήπεδα, σε δάση, δασικές εκτάσεις, σε κηρυγμένες δασωτές ή αναδασωτέες εκτάσεις, καθώς και εντός ακτίνας 300 μέτρων από αυτές ή βρίσκονται μέσα σε πάρκα και άλση πόλεων και οικιστικών περιοχών.

Για όλα τα παραπάνω ακίνητα πρέπει να έχει συνταχθεί έντυπο αξιολόγησης από τεχνικό μηχανικό ήδη έως τα τέλη Μάρτιου 2024.

Αυτά τα ακίνητα υποχρεούνται μέσα σε έναν μήνα να υποβάλουν **δήλωση εφαρμογής των μέτρων** που προβλέπονται από τον μηχανικό και είναι υποχρεωτικό.

Με λίγα λόγια συν τοις άλλοις προβλέπει:

- 1) Ασφαλή και ανεμπόδιση πρόσβαση στο ακίνητο
- 2) Δημιουργία ζωνών πυροπροστασίας
- 3) Καθαρισμό και αποθήκευση σε ασφαλές σημείο επικινδυνων υλικών

Όλα τα παραπάνω μέτρα που προβλέπονται, εφαρμόζονται **υποχρεωτικά από 31-3-2025 για τα ακίνητα υψηλής επικινδυνότητας** και για τα **μεσαίας - χαμηλής επικινδυνότητας από 31-3-2026.**

Όλα τα παραπάνω θα υποβληθούν σε έντυπη μορφή στο δήμο που υπάγεται η κάθε οικία.

Εν συνεχεία των παραπάνω, πρέπει οι δήμοι να:

- Καταχωρούν σε ειδικό μητρώο τα παραπάνω, με δυνατότητα δειγματοληπτικού ελέγχου
- Να οργανώσουν επιτροπές με κατάλληλο προσωπικό που θα κάνει ελέγχους και αυτοψίες δειγματοληπτικά
- Να κάνουν ενημέρωση στους δημότες τους για τις υποχρεώσεις τους σχετικά με τα παραπάνω
- Να συντάξουν στις επικίνδυνες παραπάνω περιοχές ζώνες πυροπροστασίας και την λήψη απαιτούμενων μέτρων, καθώς και να εναρμονιστούν σε σχέδια πολιτικής προστασίας για την ασφαλή εκκένωση του οικισμού σε πιθανό συμβάν.

Πιστοποίηση Crash Test στο όνομα της MOBIAK!

Η εταιρία μας στα πλαίσια της έρευνας που πραγματοποιεί εδώ και καιρό για την θωράκιση της ασφάλειας των ασθενών που χρησιμοποιούν τα προϊόντα μας όταν ταξιδεύουν με μηχανοκίνητα οχήματα, κατάφερε στις 15-03-23 να πιστοποιήσει το αμαξίδιο με κωδικό **0811300** για Crash Test.

ΤΟΥ **ΒΑΣΙΛΗ ΣΗΜΑΝΔΗΡΑΚΗ**
Δημόσιες Σχέσεις
Προϊστάμενος Πωλήσεων
Ιατρικού Τμήματος Ελλάδος



Μετά από διάφορες δοκιμές που έγιναν στο εργαστήριο Cranfield Impact Centre της Αγγλίας το αναπηρικό μας αμαξίδιο GEMINI πήρε πιστοποίηση για Crash Test βάση ISO 7176-19:2008. Το πιστοποιητικό έχει βγει στο όνομα της **MOBIAK** και έτσι αποτελεί την **πρώτη Ελληνική κατασκευάστρια εταιρεία** Ι/Π που κατέχει το συγκεκριμένο πιστοποιητικό στο όνομα της.

Το Crash Test ISO 7176-19:2008 είναι ένα πρότυπο που ασφαλίσει ότι παρέχεται η κατάλληλη ασφαλή μεταφορά σε άτομα με αναπηρία, τα οποία δεν μπορούν να μετακινηθούν από την αναπηρική καρέκλα τους όταν ταξιδεύουν με μηχανοκίνητα οχήματα.



Τα αναπηρικά αμαξίδια που είναι πιστοποιημένα ως προς ISO 7176-19:2008 είναι κατάλληλα για χρήση ως κάθισμα σε όχημα για τη μεταφορά χρηστών αναπηρικών αμαξιδίων. Το συγκεκριμένο πρότυπο διασφαλίζει ότι σε περίπτωση ατυχήματος, παρέχεται η κατάλληλη ασφάλεια και το αναπηρικό αμαξίδιο είναι ικανό να αντέξει την δύναμη της πρόσκρουσης.

Ήδη κάποιοι συνεργάτες μας που έχουν TAXI για να μεταφέρουν άτομα με αναπηρία, έχουν εντάξει στον στόλο τους, το πιστοποιημένο μας αμαξίδιο **GEMINI 0811300**.

ΤΟ ΚΟΣΤΟΣ ΤΟΥ ΑΝΘΡΩΠΙΝΟΥ ΛΑΘΟΥΣ

Στη σύγχρονη ανταγωνιστική οικονομία, η παρουσία ανθρωπίνων λαθών είναι ένας από τους σημαντικότερους παράγοντες που επηρεάζουν την οικονομική ευημερία μιας εταιρείας. Τα ανθρώπινα λάθη, παρουσιάζονται σε πολλούς τομείς αλλά σε αυτό το άρθρο θα εστιάσουμε στον τομέα των πωλήσεων.

Αρχικά, τα λάθη που προέρχονται από τα τμήματα πωλήσεων μιας εταιρείας όχι μόνο δημιουργούν **επιπρόσθετα μεταφορικά έξοδα**, αλλά επίσης επηρεάζουν το πραγματικό **απόθεμα** των προϊόντων και επιδρούν αρνητικά στην ικανοποίηση των πελατών. Για παράδειγμα, αν αναλογιστούμε το κόστος που θα προέκυπτε αν ένας πελάτης λάμβανε μια ολόκληρη παλέτα με λάθος προϊόντα. Οι άμεσες συνέπειες ενός τέτοιου σφάλματος, θα ήταν η δυσαρέσκεια του πελάτη και η αργοπορημένη άφιξη του σωστού προϊόντος. Συνολικά, τα δύο προηγούμενα δημιουργούν μια αναξιόπιστη εικόνα και προκαλούν αρνητική εμπειρία, ενισχύοντας με αυτό τον τρόπο την πιθανότητα ο πελάτης να μην επιλέξει ξανά την εταιρία. Επιπρόσθετα, μια παραγγελία που φτάνει λανθασμένη στον πελάτη δημιουργεί όχι επιπρόσθετα μεταφορικά έξοδα αλλά και καθυστερεί τη συνολική ροή της εφοδιαστικής αλυσίδας.

ΤΗΣ **ΙΩΑΝΝΑΣ ΛΕΛΕΝΤΖΗ**
Μηχανικός Παραγωγής &
Διοίκησης, MSc.
Τμήμα Πωλήσεων
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού
Ελλάδος



Από τα παραπάνω, γίνεται σαφές πόσο σημαντικός είναι ο **περιορισμός των ανθρωπίνων λαθών**, για μια εταιρεία που επιθυμεί οικονομική ευημερία και εξέλιξη. Παρότι, η πλήρης εξάλειψη τους δεν είναι εφικτή, μια εταιρία που επιθυμεί να είναι ανταγωνιστική θα έπρεπε να προσπαθεί συνεχώς να τα περιορίζει στο ελάχιστο δυνατό.

Προκειμένου να βρεθεί μια λογική λύση, ας σκεφτούμε πώς μπορεί να προκύψουν σφάλματα. **Τα ανθρώπινα σφάλματα μπορεί να οφείλονται σε μια σειρά παραγόντων**, όπως η έλλειψη εμπειρίας του προσωπικού, η απώλεια προσοχής, η κούραση, και τέλος η παράβλεψη λεπτομερειών παίρνοντας βιαστικές αποφάσεις. Για να επιλύσει λοιπόν όλα τα παραπάνω, μια εταιρεία θα πρέπει να επικεντρωθεί στην **εκπαίδευση** όχι μόνο νέων εργαζομένων, αλλά και στην συνεχή προσφορά εκπαιδευτικών ευκαιριών σε όλες τις ομάδες και το προσωπικό. Επίσης, δημιουργώντας ένα **ευχάριστο εργασιακό περιβάλλον**, στο οποίο οι υπάλληλοι αντιμετωπίζονται με σεβασμό, επιβραβεύονται για την καλή δουλειά και έχουν ευκαιρίες εξέλιξης είναι τα βασικά για να δημιουργούν συνολική ικανοποίηση με άμεση συνέπεια ένα ιδιαίτερα αφοσιωμένο και εργατικό προσωπικό.

Παίρνοντας ως παράδειγμα τη δική μου εμπειρία, ερχόμενη στη **MOBIAIK** ως νέα υπάλληλος, έλαβα την κατάλληλη εκπαίδευση που οδήγησε στη μείωση των πιθανών λαθών μου. Επιπλέον, **οι υποστηρικτικοί συνάδελφοι** που με έκαναν αμέσως να νιώσω μέλος της ομάδας τους και το ευχάριστο εργασιακό περιβάλλον με παρακίνησαν να γίνω καλύτερη και να είμαι πιο παραγωγική.

Συμπερασματικά, μια εταιρεία που προσφέρει την κατάλληλη εκπαίδευση στο εργατικό δυναμικό, προσφέρει τους απαραίτητους **πόρους εργασίας** και δημιουργεί ένα βέλτιστο εργασιακό περιβάλλον μπορεί να μειώσει το ανθρώπινο λάθος καθώς και το κόστος που προκύπτει από αυτό.

Πυρίμαχες Τσάντες MOBIAK



Μέσω της τεράστιας γνώσης και της εμπειρίας της στην εξόρμηση σε ανεκμετάλλευτες αγορές, η MOBIAK έχει ξεκινήσει μια αποστολή να δημιουργήσει ένα αξιόλογο δίκτυο διανομής, συνεργαζόμενη στενά με αξιόλογους συμμάχους σε διάφορες χώρες.

Είμαστε στην ευχάριστη θέση να παρουσιάσουμε την **τελευταία μας συλλογή** από πυρίμαχες τσάντες, που απευθύνονται σε πελάτες τόσο σε τοπικό όσο και σε παγκόσμιο επίπεδο.

Οι πυρίμαχες τσάντες είναι ειδικά σχεδιασμένες για να προστατεύουν το περιεχόμενό τους από τις καταστροφικές συνέπειες της φωτιάς. Κατασκευάζονται από **ανθεκτικά υλικά** που μπορούν να αντέξουν **υψηλές θερμοκρασίες** και να παραμείνουν ακέραια σε πυρκαγιές.



Οι πυρίμαχες τσάντες αποτελούν μια εξαιρετική επένδυση για τη διαφύλαξη σημαντικών αντικειμένων από ζημιές λόγω πυρκαγιάς.



Εν κατακλείδι, οι πυρίμαχες τσάντες αποτελούν μια εξαιρετική **επένδυση** για τη διαφύλαξη σημαντικών αντικειμένων από ζημιές λόγω πυρκαγιάς. Παρέχοντας μια **αξιόπιστη και ασφαλή λύση αποθήκευσης**, αυτές οι τσάντες προσφέρουν ηρεμία μπροστά σε απρόβλεπτες καταστάσεις έκτακτης ανάγκης.

ΤΗΣ ΕΙΡΗΝΗΣ ΚΟΛΟΒΟΥ
Μηχανικός Περιβάλλοντος
Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

Αυτές οι τσάντες χρησιμοποιούνται συνήθως για την αποθήκευση σημαντικών εγγράφων, ηλεκτρονικών συσκευών, διαβατηρίων, μετρητών, κοσμημάτων και άλλων, που χρειάζονται προστασία σε περίπτωση πυρκαγιάς. Οι πυρίμαχες τσάντες διατίθενται σε **διάφορα μεγέθη και σχήματα**, καλύπτοντας διαφορετικές ανάγκες αποθήκευσης. Κυμαίνονται από μικρές θήκες εγγράφων έως μεγαλύτερες τσάντες κατάλληλες για την αποθήκευση φορητών υπολογιστών ή άλλων ηλεκτρονικών συσκευών. Πολλές από αυτές τις τσάντες είναι εξοπλισμένες με ανθεκτικά στη θερμότητα φερμουάρ ή κλεισίματα, ενισχύοντας την ικανότητά τους να προστατεύουν το περιεχόμενό τους από ζημιές από πυρκαγιά.



Κατά την επιλογή μιας πυρίμαχης τσάντας, είναι σημαντικό να **λάβετε υπόψη σας διάφορους παράγοντες**. Πρώτον, θα πρέπει να λαμβάνεται υπόψη η θερμοκρασία της τσάντας, ώστε να διασφαλίζεται ότι μπορεί να αντέξει τα συγκεκριμένα επίπεδα θερμότητας που ενδέχεται να αντιμετωπιστούν. Επιπλέον, το μέγεθος της θα πρέπει να είναι κατάλληλο για τη φιλοξενία των αντικειμένων που χρειάζονται προστασία. Άλλα χαρακτηριστικά, όπως η αντοχή στο νερό ή η προστασία από κρούσεις, μπορεί επίσης να αξίζει να εξεταστούν ανάλογα με τις ατομικές απαιτήσεις.

Απονομή επαίνου στη MOBIAK από τον όμιλο για την UNESCO Πειραιώς και Νήσων

Ο όμιλος για την UNESCO Πειραιώς και Νήσων δραστηριοποιείται **εδώ και 25 χρόνια** σε τρεις βασικούς τομείς, τον Πολιτισμό, την Εκπαίδευση και την αλληλεγγύη προς τον συνάνθρωπο.

Με τις δράσεις του, παρέχει σημαντική υλική αλλά και ψυχολογική στήριξη σε συνανθρώπους μας με προβλήματα, που πλήττονται από την φτώχεια.

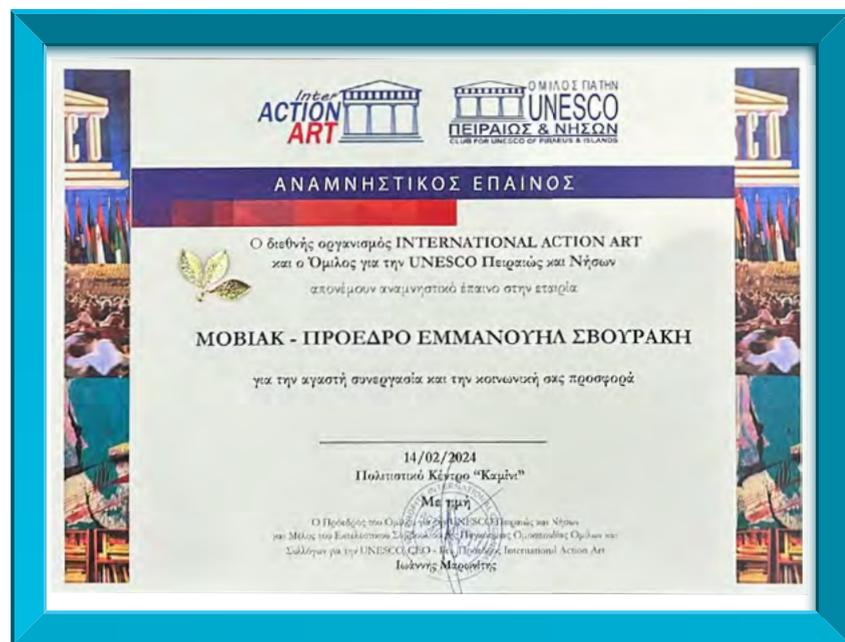
Οι δομές που λειτουργεί βρίσκονται σε Νίκαια και Πειραιά και συγκεκριμένα είναι:

- 2 κοινωνικά εστιατόρια που παρέχουν καθημερινά 400 γεύματα σε απόρους
- 2 κοινωνικά παντοπωλεία που εξυπηρετούν 200 οικογένειες το μήνα
- Κοινωνικό φαρμακείο
- 2 κοινωνικά ιατρεία
- 3 κοινωνικά υπνωτήρια με χωρητικότητα 65 ατόμων το καθένα
- 3 ανοιχτά κέντρα ημέρας αστέγων ΑΚΗΑ



”

ΤΟΥ ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΥ ΜΠΟΛΑΝΗ
Οικονομολόγος Μ.Β.Α.
Τμήμα Εποπτείας & Ελέγχου Διαγωνισμών



Η οργάνωση και λειτουργία των δομών αυτών είναι μια διαδικασία **δύσκολη και απαιτητική** και προϋποθέτει ψυχικό σθένος αλλά και οικονομική στήριξη για να μπορούν οι δομές να λειτουργούν απρόσκοπτα και αποτελεσματικά.

Υπό το πρίσμα αυτό, η **MOBIAK**, αναγνωρίζοντας τη σημασία της προσφοράς προς τον συνάνθρωπο και της στήριξης των ασθενέστερων **στηρίζει το έργο της UNESCO Πειραιώς και Νήσων** και για την προσφορά αυτή μας απονεμήθηκε τιμητικός έπαινος σε εκδήλωση του Ομίλου, η οποία πραγματοποιήθηκε στις 14 Φεβρουαρίου 2024.

Από τη μεριά μας νοιώθουμε ιδιαίτερη χαρά που μπορούμε να συνδράμουμε με το τρόπο μας στην πολύτιμη δράση του Ομίλου και θα προσπαθούμε να είμαστε αρωγοί στο πολύ σημαντικό τους έργο.

ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ ΠΥΡΑΣΦΑΛΕΙΑΣ ΓΙΑ ΠΑΙΔΙΑ - Η ΜΟΒΙΑΚ ΑΡΩΓΟΣ ΣΤΗΝ ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ!

ΤΟΥ ΑΠΟΣΤΟΛΟΥ ΔΙΑΜΑΝΤΟΠΟΥΛΟΥ

Οικονομικές Επιστήμες MSc.
Τμήμα Εξαγωγών
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

Η έγκαιρη εκμάθηση της σωστής συμπεριφοράς σε περίπτωση πυρκαγιάς αλλά και η εκπαίδευση πυρασφάλειας, είναι εξαιρετικά σημαντική για τα παιδιά.

Η φωτιά, ένα από τα τέσσερα στοιχεία της φύσης, αποτελεί μαγική έλξη για τα περισσότερα παιδιά, καθώς γοητεύονται από το τρεμόπαιγμα της. Η φωτιά ξυπνά την περιέργεια των παιδιών να την ανακαλύψουν.

Παράλληλα, υπάρχει η απαγόρευση για αυτά, και το «μην παίζεις με τη φωτιά». Ωστόσο, η μαγεία του απαγορευμένου δρα ανατρεπτικά και ενισχύει το ενδιαφέρον στα παιδιά, τα οποία τελικά αναζητούν το «παιχνίδι με τη φωτιά». Φανταστείτε ένα παιδί στη σοφίτα, κάτω από το κρεβάτι ή στο δάσος. Υπάρχει **μεγάλος κίνδυνος** τα αντικείμενα να πάρουν γρήγορα φωτιά και με μη ασφαλείς χειρισμούς της πυρκαγιάς να οδηγηθούμε σε σωματικούς τραυματισμούς και υλικές ζημιές.

Εκπαίδευση πυροπροστασίας

Η εκπαίδευση πυροπροστασίας από μικρές ηλικίες, είναι ιδιαίτερα σημαντική για την ασφάλεια κάθε οικογένειας, και στη ΜΟΒΙΑΚ αυτό αποτελεί προτεραιότητα και κύριο μέλημα μας.

Η εκπαίδευση της πυροπροστασίας, θα πρέπει να πραγματοποιείται τόσο στο νηπιαγωγείο και το δημοτικό σχολείο όσο και στο σπίτι, προκειμένου να αποτρέπονται αποτελεσματικά τα ατυχήματα.

Όσον αφορά το σπίτι, οι γονείς, θα πρέπει οι ίδιοι να πραγματοποιούν με τα παιδιά τους συζητήσεις, έστω και με τη μορφή παιχνιδιού, με απώτερο σκοπό την εκμάθηση της πυροπροστασίας και της γενικότερης συμπεριφοράς απέναντι σε μία κατάσταση εκτάκτου ανάγκης.

Η συνεργασία όλων των ανωτέρω (γονείς, δάσκαλοι, παιδαγωγοί) με τη συμβολή της πυροσβεστικής, αλλά και των εταιριών που εξειδικεύονται στην πυρασφάλεια, θα βοηθήσουν ώστε να δημιουργήσουμε μία κοινωνία υπεύθυνη.



Γνωρίζουμε πώς να ειδοποιήσουμε την πυροσβεστική

Γονείς, παιδαγωγοί και δάσκαλοι, λειτουργούν επίσης ως πρότυπα στην αντιμετώπιση της πυρκαγιάς. Τα παιδιά πρέπει να μάθουν τον σωστό τρόπο συμπεριφοράς σε περίπτωση πυρκαγιάς και να ξέρουν τι να κάνουν στη περίπτωση αυτή.

Για παράδειγμα, τα παιδιά πρέπει να μάθουν, σε περίπτωση πυρκαγιάς:

- Να βγουν από το δωμάτιο όσο το δυνατόν γρηγορότερα και να κλείσουν την πόρτα απομονώνοντας την πηγή της φωτιάς
- Δε παίρνουμε παιχνίδια μαζί μας, δε χάνουμε χρόνο
- Δε μπαίνουμε σε ασανσέ
- Βγαίνουμε από το σπίτι που φλέγεται
- Εάν δεν είναι δυνατή η διαφυγή λόγω έντονου καπνού, κλείνουμε την πόρτα και, εάν είναι δυνατόν, σφραγίζουμε την πόρτα με βρεγμένα πανιά. Μετά από αυτό, θα πρέπει να σταθείτε στο παράθυρο για να τραβήξετε την προσοχή του κόσμου απέξω για βοήθεια. Η αναρρίχηση από ένα ψηλό παράθυρο δεν είναι επιλογή διαφυγής.
- Καλούμε το 199



Εστίαση της εκπαίδευσης πυρασφάλειας σε μικρές ηλικίες από τη ΜΟΒΙΑΚ

Η εστίαση της εκπαίδευσης πυρασφάλειας είναι η εκμάθηση για το στοιχείο της φωτιάς, τους κινδύνους και τη σωστή συμπεριφορά σε περίπτωση πυρκαγιάς. Στα πλαίσια της εκπαίδευσης, η **ΜΟΒΙΑΚ σε εβδομαδιαία βάση** δέχεται επισκέψεις από σχολεία της πρωτοβάθμιας και δευτεροβάθμιας εκπαίδευσης και ενημερώνει αναφορικά με τις βασικές αρχές πυρασφάλειας:

- Μαθαίνουμε για το στοιχείο της φωτιάς και πως προκαλείται
- Αναγνωρίζουμε τους κινδύνους του καπνού και της φωτιάς
- Εκμάθηση της σωστής συμπεριφοράς σε περίπτωση πυρκαγιάς

Πυρασφάλεια σε σπίτι με παιδιά

Κατ' αρχήν, συνιστάται η εγκατάσταση ανιχνευτή καπνού σε κάθε παιδικό δωμάτιο. Σε περίπτωση έκτακτης ανάγκης, θα σας προειδοποιήσει εγκαίρως και θα σας σώσει τη ζωή. Ο καπνός είναι συχνά πιο επικίνδυνος από την ίδια τη φωτιά, καθώς περιέχει πολλές τοξικές ουσίες και μπορεί να οδηγήσει σε δηλητηρίαση από καπνό μέσα σε σύντομο χρονικό διάστημα. Στην καλύτερη περίπτωση, βέβαια, δεν προκύπτει εξαρχής μια επικίνδυνη κατάσταση. Με αυτόν τον τρόπο, οι γονείς μπορούν να μειώσουν τους κινδύνους λαμβάνοντας προληπτικά μέτρα.

Να υπάρχει στο σπίτι **πυροσβεστήρας κατηγορίας F** για πυρκαγιές από λίπη και έλαια στην κουζίνα, και **πυροσβεστήρας σκόνης** για κατηγορίες Α,Β,С ή **αφρού** για κατηγορίες Α,Β. Για φωτιές κατηγορίας Ε συνιστάται **πυροσβεστήρας διοξειδίου του άνθρακα**.

ΤΗΣ ΜΑΡΙΑΣ ΛΕΚΚΑ
Διεθνής Λογιστική, Ελεγκτική &
Χρηματοοικονομική Διαχείριση
Λογιστήριο



FACTORING: το Εναλλακτικό Χρηματοδοτικό Εργαλείο



ΠΑΝΩ ΑΠΟ ΤΟ 80% ΤΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ ΠΟΥ ΕΧΟΥΝ
ΟΔΗΓΗΘΕΙ ΣΕ ΠΤΩΣΗ, ΙΣΧΥΡΙΖΟΝΤΑΙ ΟΤΙ Ο ΚΥΡΙΟΣ
ΠΑΡΑΓΟΝΤΑΣ ΤΗΣ ΑΔΥΝΑΜΙΑΣ ΤΟΥΣ ΗΤΑΝ ΤΑ
ΠΡΟΒΛΗΜΑΤΑ ΤΩΝ ΤΑΜΕΙΑΚΩΝ ΡΟΩΝ ΤΟΥΣ

Συχνά το πρόβλημα αυτό προκύπτει από όρους αναβολής πληρωμής οι οποίοι έχουν συμφωνηθεί με κάποιους πελάτες ως ειδικές συμφωνίες. Αυτό σημαίνει ότι η επιχείρηση μπορεί να χρειαστεί να περιμένει αρκετό διάστημα ακόμα και πάνω από 120 μέρες για να εισπράξει το ποσό των τιμολογίων. Αυτό κατά συνέπεια μπορεί να οδηγήσει σε **προβλήματα ταμειακών ροών** καθώς τα λειτουργικά έξοδα της επιχείρησης συνεχίζουν αλλά παράλληλα δυσχεραίνουν και την ανάπτυξη της.

Ένας τρόπος αποφυγής αυτών των προβλημάτων είναι το **factoring** το οποίο δίνει τη δυνατότητα χρηματοδότησης σαν προκαταβολή των τιμολογίων σε μετρητά και μετέπειτα οι πελάτες καλούνται

να προχωρήσουν σε πληρωμή απευθείας στην αντίστοιχη τράπεζα - factoring. Το ποσοστό χρηματοδότης είναι συνήθως 70-90% και το υπόλοιπο καταβάλλεται μόλις ο πελάτης εξοφλήσει το αντίστοιχο ποσό.

Η αξιολόγηση της πιστοληπτικής ικανότητας των επιχειρήσεων που πληρώνει το τιμολόγιο γίνεται από το factoring κάτι που μειώνει τον πιστωτικό κίνδυνο για την επιχείρηση, τη βοηθά να αναπροσαρμόζει εγκαίρως την πιστωτική της πολιτική αλλά και να συγκεντρώνεται στην ανάπτυξη των εργασιών της.

Επιπλέον με την ανάληψη ευθύνης των εισπράξεων από το factoring η συναλλακτική συμπεριφορά των πελατών βελτιώνονται γνωρίζοντας

ότι η πληρωμή πρέπει να γίνει σε τράπεζα. Αυτό οδηγεί και σε μείωση του λειτουργικού κόστους της επιχείρησης καθώς η τράπεζα έχει τη λογιστική παρακολούθηση των οφειλών του πελάτη καθώς και δεν χρειάζεται να βρει λύσεις για επιπλέον επισφάλειες.

Η **MOBIAIK** ως μία συνεχώς αναπτυσσόμενη επιχείρηση και με συνεχής αύξηση του πελατολόγιου της στο εξωτερικό **κάνει χρήση των υπηρεσιών factoring** για να μειώσει τον πιστοληπτικό κίνδυνο, να μειώσει το χρόνο αποπληρωμής που συνεπάγεται με συνεχείς ταμειακές ροές, να περιορίσει το κόστος της, να βελτιώνει την ανταγωνιστικότητα της αλλά και να επικεντρώνει τη δράση της στη συνεχή ανάπτυξη της.

MOBIAK: Όχι στα λόγια, Ναι στις πράξεις!

Φιλόπρωχο Συσσίτιο Σπλάντζιας



ΤΗΣ **ΕΛΕΝΗΣ ΠΑΚΟΥ**
Οικονομίας και Διοίκησης
Λογιστήριο

Η συλλογικότητα, το αίσθημα της αλληλεγγύης κι η ανάγκη της προσφοράς αποτελούν όψεις της ανθρώπινης ζωής.

Οι αλλαγές που όλοι βιώνουμε το τελευταίο διάστημα κι η έντονη παρουσία δυσκολιών και προβλημάτων οδηγούν στην ανάγκη, η **ανθρωπιστική συνείδηση** να εξωτερικευτεί μέσα από ενέργειες συνειδητές και κυρίως ανιδιοτελείς.

Στις περιπτώσεις αυτές, γίνεται λόγος για πράξεις κοινωνικής αλληλεγγύης κι εθελοντισμού.

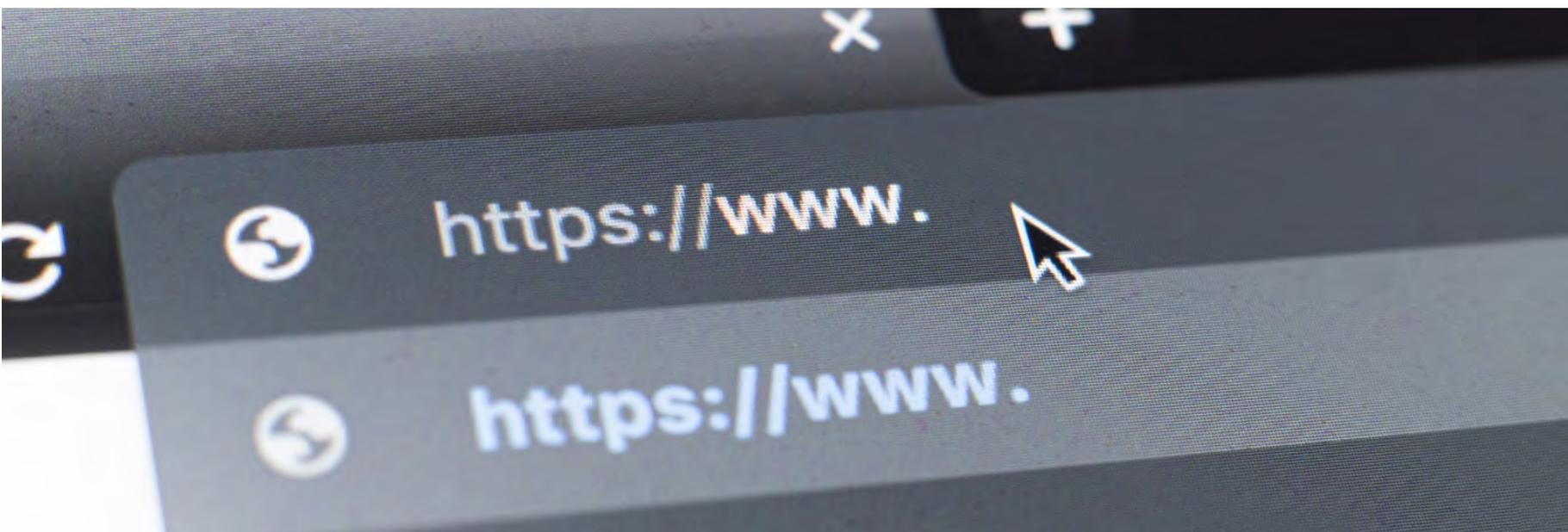
Μέσω της προσφοράς καταξιώνεται η ίδια ανθρώπινη ύπαρξη και αναδεικνύεται η ευαίσθητη πτυχή του ανθρώπου που είναι η ανθρωπιστική συνείδηση. Με την κοινωνική αλληλεγγύη ο άνθρωπος δείχνει τον υπέρτατο **σεβασμό στην αξία της ανθρώπινης ζωής** χωρίς να υπάρχει καμία σκοπιμότητα.

Σαν λαός, η προσφορά όπως και η αλληλεγγύη είναι στοιχεία της χαρακτηριστικής δομής μας. Όπως έχει έμπρακτα αποδειχθεί, στις πολύ κρίσιμες στιγμές για τον Ελληνισμό όλοι συσπειρωνόμαστε σαν μια γροθιά και προσφέρουμε τα μέγιστα.

Η MOBIAK, βρίσκεται στο πλευρό των συνανθρώπων μας στηρίζοντας τα 60 χρόνια λειτουργίας του **Φιλόπρωχου Συσσιτίου Σπλάντζιας** του Νομού Χανίων, βοηθώντας το έργο τους και πραγματοποιώντας δωρεές που καλύπτουν βασικές τους ανάγκες.

Η στήριξη σε τέτοιας μορφής συλλόγους, δείχνει ότι η απλότητα της προσφοράς παίζει πολύ σημαντικό ρόλο στην αξία της ανθρώπινης ύπαρξης, όπως επίσης είναι η υπέρτατη μορφή κοινωνικής αλληλεγγύης και μία από τις πιο ουσιαστικές μορφές μιας δημοκρατικής κοινωνίας.

Με φάρο αυτήν την σκέψη, η **MOBIAK** προσφέρει και θα συνεχίσει να προσφέρει στήριξη με ανιδιοτέλεια για την αξιοπρεπή διαβίωση των συνανθρώπων και συντοπιτών της, διασφαλίζοντας την ίδια τη ζωή αλλά και την αξιοπρέπειά τους.



Εμπλουτισμός ενός ιστότοπου με νέες πληροφορίες



Αν και ένας ιστότοπος μπορεί να είναι ήδη μια πηγή πολύτιμων πληροφοριών για τους συνεργάτες μας, πάντα υπάρχει χώρος για βελτίωση και ενίσχυση. Η συνεχής ενημέρωση και εμπλουτισμός ενός ιστότοπου με νέες πληροφορίες αποτελεί κρίσιμο στοιχείο για την ενίσχυση της στήριξης των συνεργατών μας

Αναβάθμιση του Υπάρχοντος Περιεχομένου:

Η MOBIAK συνεχώς εμπλουτίζει τον ιστότοπό της. Αναθεωρεί τις υπάρχουσες σελίδες και άρθρα για να εντοπίσει κενά ή ξεπερασμένες πληροφορίες. Επιπλέον προσθέτει νέο περιεχόμενο που να καλύπτει τα τελευταία νέα, τάσεις και αναλύσεις στον κλάδο μας.

Δημιουργία Νέων Σελίδων ή Ενοτήτων: Η Mobicare έχει εμπλουτίσει το site της με κωδικούς συνταγογράφησης ΕΟΠΥΥ, τιμές αποζημίωσης ΕΟΠΥΥ στα ιατροτεχνολογικά προϊόντα που αποζημιώνονται από τον ΕΟΠΥΥ για την διευκόλυνση των συνεργατών της .

Προσθήκη Πολυμέσων: Οι εικόνες, τα βίντεο και τα brochure που συνεχώς προστίθενται καθιστούν το site πιο ελκυστικό και διαδραστικό. Δημιουργούμε πολυμεσικό περιεχόμενο που θα συνοδεύει το κείμενο και θα βελτιώνει την εμπειρία του χρήστη.

Συνεχής Ανανέωση και Ενημέρωση: Η συνεχής ανανέωση του περιεχομένου είναι ζωτικής σημασίας για την ενημέρωση και το ενδιαφέρον των συνεργατών μας . Δεσμευτείτε να ενημερώνετε έναν ιστότοπο τακτικά με νέες πληροφορίες, ειδήσεις και προσφορές.

Ο εμπλουτισμός ενός ιστότοπου με νέες πληροφορίες και περιεχόμενο αποτελεί μια συνεχή διαδικασία που απαιτεί δέσμευση και προσήλωση στην παροχή αξίας στους συνεργάτες μας .

ΤΟΥ ΒΑΣΙΛΗ ΓΚΙΟΥΛΑ
Διοίκηση Επιχειρήσεων BSc.
Τμήμα Εξαγωγών
Ιατρικού Εξοπλισμού



Η ΑΑΔΕ εντείνει την καταπολέμηση της φοροδιαφυγής με ελέγχους σε POS

ΤΗΣ ΕΦΗΣ ΑΝΔΡΕΑΔΑΚΗ

Λογιστική & Χρηματοοικονομική
Λογιστήριο

Η Ανεξάρτητη Αρχή Δημοσίων Εσόδων (ΑΑΔΕ) εντείνει τις προσπάθειές της για την πάταξη της φοροδιαφυγής, εστιάζοντας στον εντοπισμό επιχειρήσεων που χρησιμοποιούν παράνομα τερματικά καρτών (POS) χωρίς να εκδίδουν αποδείξεις. Η πρωτοβουλία αυτή εντάσσεται στο πλαίσιο μίας ευρύτερης στρατηγικής για την εξασφάλιση της συμμόρφωσης όλων των επιχειρήσεων με τη φορολογική νομοθεσία.

Σημαντικός άξονας η ψηφιακή μετάβαση και η αναβάθμιση των POS

Η αναβάθμιση των POS και η διασύνδεσή τους με τα ταμειακά συστήματα αποτελεί κομβικό κομμάτι της ψηφιακής μετάβασης και της εξέλιξης του καταναλωτικού τοπίου. Η υιοθέτηση νέων τεχνολογιών πληρωμών, όπως τα mobile payments, contactless payments και άλλες εξελιγμένες μεθόδους, προσφέρει στους πελάτες πλήθος επιλογών και ευκολία στις συναλλαγές τους.

Πλεονεκτήματα της διασύνδεσης POS και ταμειακών συστημάτων:

- **Αυτοματοποίηση και εξάλειψη σφαλμάτων:** Η αυτόματη ενημέρωση των ταμειακών συστημάτων μετά από κάθε συναλλαγή εξοικονομεί χρόνο και μειώνει το ενδεχόμενο λαθών.
- **Ευέλικτες και εξειδικευμένες υπηρεσίες:** Η αναβάθμιση των POS επιτρέπει στις επιχειρήσεις να προσφέρουν στους πελάτες τους ένα ευρύτερο φάσμα επιλογών πληρωμής, βελτιώνοντας την εμπειρία και την ικανοποίησή τους.
- **Διαφάνεια και ασφάλεια:** Η διασύνδεση POS και ταμειακών συστημάτων ενισχύει τη διαφάνεια και την ασφάλεια των πληρωμών, συμβάλλοντας στην καταπολέμηση της φοροδιαφυγής.

Η ΜΟΒΙΑΚ στηρίζει την προσπάθεια της ΑΑΔΕ

Η ΜΟΒΙΑΚ, έχοντας ανταποκριθεί στις απαιτήσεις της ΑΑΔΕ, διασφαλίζει την ύπαρξη τερματικών σε κάθε όχημα και πωλητή, συμβάλλοντας στην τήρηση της φορολογικής νομοθεσίας.

Πιστεύουμε στην ειλικρινή και διαφανή λειτουργία, στηρίζοντας την υγιή ανάπτυξη της οικονομίας και την προώθηση ενός δίκαιου φορολογικού συστήματος.

Συμμόρφωση και σοβαρές συνέπειες:

Η μη τήρηση της φορολογικής νομοθεσίας δύναται να επιφέρει σοβαρές συνέπειες. Επομένως, η ΜΟΒΙΑΚ καλεί όλους τους συνεργάτες της να λάβουν σοβαρά υπόψη το ζήτημα, διασφαλίζοντας την τήρηση των κανόνων και την αποφυγή δυσάρεστων συνεπειών.





Η ΑΚΑΔΗΜΙΑ ΤΟΥ ΠΑΝΑΚΡΩΤΗΡΙΑΚΟΥ ΣΤΟ ARIS SOCCER SCHOOLS

Το 2ήμερο 15-16 Φεβρουαρίου πραγματοποιήθηκε στις εγκαταστάσεις των Ακαδημιών Ακρωτηρίου στα Καθιανά η **1η επίσκεψη** των υπευθύνων της ΠΑΕ ΑΡΗΣ Θεσσαλονίκης στα πλαίσια των ARIS Soccer Schools!



ΤΟΥ ΔΗΜΗΤΡΗ ΜΟΥΣΟΥΡΑΚΗ
Λογιστική & Χρηματοοικονομική
Προϊστάμενος Ανθρώπινου
Δυναμικού (HR)

Συγκεκριμένα ο Τεχνικός Διευθυντής του δικτύου Γιώργος Κολτσίδας και ο προπονητής Γρηγόρης Παπαδόπουλος πήραν μέρος στις προπονήσεις και είχαν μια πρώτη επαφή αξιολόγησης των αγωνιστικών τμημάτων στις ηλικίες K16-K14 και K12.

Η **MOBIAK** σαν **κεντρικός και μεγάλος χορηγός** των Ακαδημιών όλα αυτά τα χρόνια υποστηρίζει κάθε δράση, προσπαθώντας να συμβάλει στην αθλητική διαπαιδαγώγηση κι εξέλιξη των νεαρών ποδοσφαιριστών.



SOCCER SCHOOLS



Εξάλλου η **οικογένεια Σβουράκη** εκπροσωπείται επάξια στο αγωνιστικό τμήμα καθώς ο 13χρονος Γιώργος, και Βενιαμίν της οικογένειας, είναι βασικό στέλεχος και ένας εκ των αρχηγών της ομάδας της K14 του Πανακρωτηριακού.

Ο **πρόεδρος** της MOBIAK Μανώλης Σβουράκης παρακολούθησε τις προπονήσεις και γενικότερα τις δράσεις του ARIS Soccer Schools ενώ παρέθεσε και δείπνο στους εκπροσώπους της ΠΑΕ ΑΡΗΣ, τον πρόεδρο του Πανακρωτηριακού και τους προπονητές των Ακαδημιών Ακρωτηρίου.



Απογραφές αποθεμάτων στη MOBIAK

”

ΤΗΣ ΓΕΩΡΓΙΑΣ ΑΡΝΑΝΤΩΝΑΚΗ
Εφαρμοσμένα Οικονομικά MSc.
Λογιστήριο

Οι απογραφές αποθεμάτων σε μια επιχείρηση όπως η MOBIAK έχουν μεγάλη σημασία για την αποτελεσματική λειτουργία της. Με την ακριβή αποτίμηση των αποθεμάτων, η επιχείρηση μπορεί να έχει **έναν ακριβή εικονικό λογαριασμό του κόστους της παραγωγής και της αποθήκευσης αγαθών**. Επίσης, η σωστή διαχείριση των αποθεμάτων μπορεί να βοηθήσει στη μείωση των κοστών και στην αύξηση των κερδών της επιχείρησης.

Επιπλέον, οι απογραφές αποθεμάτων είναι σημαντικές και για την ανίχνευση πιθανών προβλημάτων στη διαχείριση τους. Με την παρακολούθηση των αποθεμάτων σε τακτικά χρονικά διαστήματα, η επιχείρηση μπορεί να ανιχνεύσει τυχόν διαφορές ή προβλήματα στη διαχείριση των αποθεμάτων **πριν αυτά επηρεάσουν αρνητικά τη λειτουργία της**.

Τέλος, οι απογραφές είναι απαραίτητες για την **ανάληψη αποτελεσματικών αποφάσεων** σχετικά με την πολιτική αποθεμάτων της επιχείρησης και την βελτίωση της απόδοσής της. Με βάση τις απογραφές, μπορούν να ληφθούν αποφάσεις σχετικά με την αγορά νέων εμπορευμάτων, τη μείωση των αποθεμάτων που δεν κινούνται, τη βελτίωση της διαχείρισής τους και την αντιμετώπιση οποιωνδήποτε προβλημάτων που ενδεχομένως προκύψουν. Έτσι, η σωστή απογραφή των αποθεμάτων **συμβάλλει στη καλή διαχείρισή τους, για την ομαλή λειτουργία και την ανάπτυξη μιας εταιρείας**, καθώς επηρεάζει την απόδοση, την ανταγωνιστικότητα αλλά και την κερδοφορία της.

Για τους παραπάνω λόγους, η MOBIAK, εκτός από την ετήσια απογραφή που διεξάγεται στις πρώτες μέρες του έτους, και στα τέσσερα κέντρα διανομής της εταιρείας MOBIAK (Αθήνας, Θεσσαλονίκης, Ηρακλείου και Χανίων) πραγματοποιεί ανά τακτά χρονικά διαστήματα **δειγματοληπτικούς ελέγχους** σε κατηγορίες εμπορευμάτων με σκοπό την επιβεβαίωση του σωστού αριθμού τους, αλλά και τον εντοπισμό οποιουδήποτε προβλήματος μπορεί να έχει προκύψει για την αντιμετώπιση και επίλυσή του.

Συναισθηματική Εργασία & Γυναίκες

Η συναισθηματική εργασία είναι η διαχείριση συναισθημάτων, αλλά και η διαχείριση της ζωής, σε συνδυασμό. Είναι η απλήρωτη, μη εμφανής δουλειά που κάνουμε για να κρατάμε τους γύρω μας χαλαρούς και ευτυχισμένους.

Είναι σημαντικό για τις εργαζόμενες γυναίκες να κατανοήσουν τον αντίκτυπο που έχει η συναισθηματική εργασία στην απόδοσή τους. Ωστόσο, είναι εξίσου σημαντικό και οι οργανισμοί/ επιχειρήσεις να γνωρίζουν, προκειμένου να **παρέχουν υποστήριξη στις εργαζόμενες** τους για να αντιμετωπίσουν τον αντίκτυπο της συναισθηματικής εργασίας.

ΤΗΣ ΠΑΡΕΣΣΑΣ ΣΑΒΟΥΛΙΔΟΥ
Επιστήμη Υπολογιστών Λογιστήριο
Κέντρου Διανομής Κεντρικής &
Νοτίου - Νησιωτικής Ελλάδος

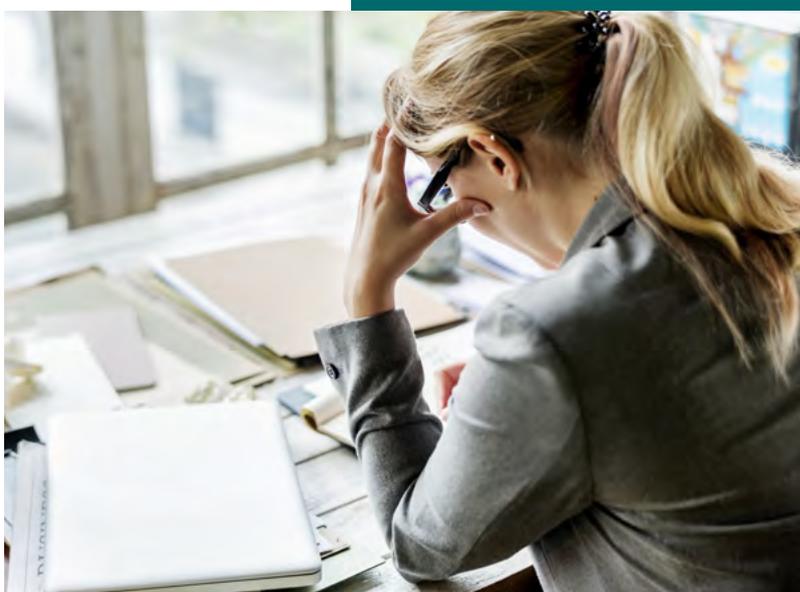
Γι' αυτό οι προϊστάμενοι είναι καλό να λάβουν υπόψιν τους ότι:

- Επειδή η συναισθηματική εργασία δεν είναι εύκολο να ποσοτικοποιηθεί ή να προσδιοριστεί επακριβώς, ίσως να μη γίνεται αντιληπτή ως «πραγματική» εργασία
- Δεν πρέπει να υποτιμάται η σημασία της συναισθηματικής εργασίας
- Θα πρέπει να αναγνωρίζονται οι προσπάθειες που καταβάλλονται
- Η δυσκολότερη πτυχή της συναισθηματικής εργασίας είναι να αισθάνεσαι ότι οι άλλοι δεν την αντιλαμβάνονται και δεν την εκτιμούν

Οι δε εργαζόμενες είναι καλό:

- Εάν τις καλούν συχνά να συνεννοηθούν με έναν εξαιρετικά δύσκολο πελάτη, επειδή «είναι τόσο καλές σ' αυτό», μπορούν να ευχαριστήσουν τον διευθυντή τους για την εμπιστοσύνη που δείχνει στις ικανότητές τους και να του τονίσουν ότι τέτοιες συζητήσεις απαιτούν επιπλέον προσοχή και χρόνο, τα οποία αναγκαστικά «κλέβουν» από τα κανονικά τους καθήκοντα
- Να φροντίζουν τον εαυτό τους
- Το φορτίο της συναισθηματικής εργασίας είναι διπλάσιο όταν είναι κουρασμένες, ή αγχωμένες
- Στην εταιρεία μας εργάζονται πολλές γυναίκες διαφορετικών ηλικιών, διαφορετικού μορφωτικού επιπέδου, κάποιες με πολυετή εμπειρία, κάποιες άλλες με λιγότερη αλλά που όλες προσπαθούμε για την καλύτερη δυνατή επικοινωνιακή και συναδελφική απόδοση στην εργασία μας

“Μοιραζόμαστε τις ζωές μας στο χώρο εργασίας, πολλές φορές με πολύ προσωπικό τρόπο. Όλα αυτά τα πράγματα παρέχουν βαθιά σύνδεση, υποστήριξη και ενσωματωμένες κοινωνικές ευκαιρίες που πολλές φορές θεωρούμε δεδομένες”





ΠΡΟΣΑΡΜΟΓΕΣ ΣΤΟ ΑΝΑΠΗΡΙΚΟ ΣΑΣ ΑΜΑΞΙΔΙΟ: ΟΔΗΓΟΣ ΓΙΑ ΑΝΕΤΗ ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΟΤΗΤΑ

ΤΗΣ ΑΓΓΕΛΙΚΗΣ ΚΑΜΠΕΡΗ
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης, MSc.
Τμήμα Πωλήσεων
Ιατρικού Εξοπλισμού Ελλάδος

Η διατήρηση της υγείας, της άνεσης και της λειτουργικότητας σε αναπηρικό αμαξίδιο απαιτεί **σωστή τοποθέτηση**. Η ακατάλληλη τοποθέτηση μπορεί να έχει διάφορες αρνητικές επιπτώσεις στη σωματική και ψυχική υγεία του ατόμου. Πρώτα απ' όλα, η ακατάλληλη τοποθέτηση αυξάνει την πιθανότητα φθοράς του δέρματος, η οποία, ιδιαίτερα σε περιοχές με συνεχή πίεση, μπορεί να οδηγήσει σε έλκη πίεσης. Επιπλέον, η λανθασμένη τοποθέτηση μπορεί να περιορίσει την υγιή αναπνευστική λειτουργία, δυσχεραίνοντας τη βαθιά αναπνοή και επιδεινώνοντας τα αναπνευστικά προβλήματα.

Η ανεπαρκής στάση του σώματος μπορεί να επηρεάσει και άλλα συστήματα του σώματος. Η **λανθασμένη στάση του κεφαλιού και του λαιμού** μπορεί να προκαλέσει δυσκολία στην κατάποση, η οποία μπορεί να επηρεάσει την πρόσληψη τροφής και να αυξήσει τον κίνδυνο εισρόφησης. Η μειωμένη επιδεξιότητα και ισορροπία μπορεί να εμποδίσει την αντάρκεια και τη συμμετοχή σε εργασίες ρουτίνας, περιορίζοντας κατά συνέπεια την κίνηση και την αλληλεπίδραση με το περιβάλλον. Η **μακροχρόνια κακή στάση** του σώματος μπορεί επίσης να προκαλέσει κύρτωση της σπονδυλικής στήλης, η οποία μπορεί να οδηγήσει σε επίμονη δυσφορία και σωματικές ανωμαλίες.



Επιπλέον, η κακή τοποθέτηση εμποδίζει το οπτικό πεδίο του ατόμου, γεγονός που μπορεί να οδηγήσει σε κοινωνική απομάκρυνση και μείωση της αλληλεπίδραση με το περιβάλλον. Η ανεπαρκής στάση του σώματος οδηγεί συχνά σε χρόνιο πόνο και δυσφορία, γεγονός που μπορεί να επηρεάσει τη γενική διάθεση, την ποιότητα του ύπνου και την συμμετοχή σε δραστηριότητες. Τελικά, αυτά τα στοιχεία οδηγούν σε μεγαλύτερη κόπωση και χαμηλότερο βιοτικό επίπεδο για τους χρήστες αναπηρικού αμαξιδίου.

Σε αυτόν τον οδηγό, θα σας δώσουμε βασικές οδηγίες για το πώς οι χρήστες αναπηρικού αμαξιδίου μπορούν να κάνουν απλές ρυθμίσεις για να βελτιώσουν την άνεση, όπως η ρύθμιση του ύψους του καθίσματος, της γωνίας της πλάτης και της θέσης των μπράτσων. Επιπλέον, θα διερευνήσουμε πρόσθετα μέτρα, όπως η χρήση πρόσθετων μαξιλαριών για τους γλουτούς, για να διασφαλίσουμε τη βέλτιστη θέση και να αποτρέψουμε την ανάπτυξη ελκών πίεσης.

Αλλαγή της γωνίας της πλάτης:

Η γωνία της πλάτης είναι σημαντική για τη διατήρηση της σταθερότητας της σπονδυλικής σας στήλης, την ανακούφιση από την πίεση στην πλάτη σας και τη βελτίωση του επιπέδου άνεσής σας. Πολλά αναπηρικά αμαξίδια διαθέτουν πλάτη που μπορεί να ρυθμιστεί στη γωνία που προτιμά ο χρήστης. Βρείτε τον μηχανισμό ρύθμισης, ο οποίος συχνά βρίσκεται στο πίσω μέρος του σκελετού του αναπηρικού αμαξιδίου, για να αλλάξετε τη γωνία της πλάτης. Για να ανασηκώσετε ή να γείρετε την πλάτη, μπορεί να χρειαστεί να απελευθερώσετε έναν μοχλό ή να γυρίσετε ένα κουμπί, ανάλογα με το μοντέλο του αναπηρικού αμαξιδίου. Η σπονδυλική στήλη μπορεί να νιώθει λιγότερη ένταση και περισσότερη χαλάρωση όταν η πλάτη είναι ελαφρώς ανακλινόμενη, ιδίως όταν κάθεστε για μεγάλο χρονικό διάστημα. Παρ' όλα αυτά, για εργασίες που απαιτούν μεγαλύτερη συμμετοχή και σταθερότητα του κορμού, μια όρθια στάση μπορεί να είναι ιδανική.

Προσθήκη περισσότερων μαξιλαριών για στήριξη των γλουτών:

Η προσθήκη μαξιλαριών καθίσματος μπορεί να βελτιώσει την άνεση και να βοηθήσει στην αποφυγή ελκών πίεσης, ειδικά στην περιοχή των γλουτών, εκτός από την αλλαγή των εξαρτημάτων του αναπηρικού αμαξιδίου. Οι χρήστες αναπηρικού αμαξιδίου μπορούν να χρησιμοποιήσουν ειδικά μαξιλάρια ή μαξιλάρια καθίσματος που είναι κατασκευασμένα για να κατανέμουν κατάλληλα την πίεση και να προσφέρουν επιπλέον στήριξη. Αυτά τα μαξιλάρια διαθέτουν συχνά εξαρτήματα που προσαρμόζονται στο σχήμα του σώματος του χρήστη, όπως αφρώδες υλικό μνήμης ή ένθετα από τζελ, τα οποία μειώνουν τα σημεία πίεσης και ενθαρρύνουν την καλή ευθυγράμμιση. Για να εγγυηθούν την καλύτερη δυνατή άνεση και υποστήριξη, οι χρήστες θα πρέπει να σκεφτούν πράγματα όπως το πάχος, η σκληρότητα και η σύνθεση του υλικού κατά την επιλογή ενός μαξιλαριού.

Συνοψίζοντας, οι άνθρωποι μπορούν να μειώσουν τους κινδύνους, να αυξήσουν την ευημερία και να βελτιώσουν το βιοτικό τους επίπεδο, αντιμετωπίζοντας τις επιπτώσεις της ακατάλληλης τοποθέτησης και κάνοντας τις απαραίτητες τροποποιήσεις. Για να έχουν οι χρήστες αναπηρικού αμαξιδίου την καλύτερη δυνατή τοποθέτηση.

Εργαλεία Τεχνητής Νοημοσύνης σε Επιχειρήσεις

Εξέλιξη ή Απειλή ;

Είναι αδιαμφισβήτητο ότι τα τελευταία χρόνια έχει παρατηρηθεί σημαντική βελτίωση στην απόδοση εργαλείων τεχνητής νοημοσύνης. Αυτά τα εργαλεία μπορούν να συμβάλουν αποτελεσματικά στους παρακάτω τομείς:

Εξυπηρέτηση πελατών

Ήδη σε πολλά e-shops η τεχνητή νοημοσύνη παίζει κρίσιμο ρόλο. Οι βοηθοί τεχνητής νοημοσύνης παρέχουν άμεση απάντηση στα ερωτήματα των πελατών με ακριβείς πληροφορίες σχετικά με τα προϊόντα προς πώληση οποιαδήποτε χρονική στιγμή.

Πωλήσεις

Οι εργαζόμενοι σε αυτόν τον τομέα μπορούν να επωφεληθούν από αυτά τα εργαλεία (όπως ChatGPT, Microsoft Copilot κλπ.), καθώς τους παρέχουν την δυνατότητα να αυτοματοποιούν τα email και συμβάλουν σε θέματα όπως την εύρεση κατάλληλου προμηθευτή και πελάτη.

Marketing

Με την συλλογή δεδομένων προτιμήσεων πελατών τα εργαλεία τεχνητής νοημοσύνης μπορούν να συμβάλουν αποτελεσματικά στην δημιουργία στρατηγικών προώθησης προϊόντων στους κατάλληλους πελάτες. Μέσω της ανάλυσης δεδομένων, οι επιχειρήσεις μπορούν να κατανοήσουν καλύτερα τις ανάγκες του κοινού, προσαρμόζοντας αυτόματα τις προωθητικές τους ενέργειες και προσφορές.



ΤΟΥ **ΔΗΜΗΤΡΗ ΡΟΣΜΑΡΑΚΗ**
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Εποπτείας &
Ελέγχου Διαγωνισμών

Εφοδιαστική Αλυσίδα

Με την χρήση τέτοιων εργαλείων σε αυτόν τον τομέα βελτιώνεται η ακρίβεια και η αποτελεσματικότητα. Πιο συγκεκριμένα, με την εισαγωγή των κατάλληλων δεδομένων δημιουργούνται μοντέλα που μπορούν να προβλέψουν μελλοντικές ανάγκες σε εφοδιαστικά υλικά, να τα καταγράψουν χωρίς σφάλματα και να μειώσουν τον χρόνο παράδοσης. Επιπλέον τα εργαλεία τεχνητής νοημοσύνης μπορούν να αναγνωρίζουν πρότυπα και τάσεις στα δεδομένα, επιτρέποντας στις επιχειρήσεις να λαμβάνουν προληπτικά μέτρα για την αντιμετώπιση πιθανών προβλημάτων. Με αυτόν τον τρόπο η εφοδιαστική αλυσίδα γίνεται πιο ευέλικτη, αποτελεσματική και προσαρμοστική στις συνεχώς μεταβαλλόμενες ανάγκες της αγοράς.

Γραφιστική

Υπάρχουν αρκετές εφαρμογές οι οποίες παράγουν και επεξεργάζονται εικόνες, ήχο, βίντεο χωρίς την ανάγκη για τον εργαζόμενο να τα δημιουργήσει από το μηδέν. Αυτές οι εφαρμογές λειτουργούν βασιζόμενες σε μια περιγραφή του τι ακριβώς θα δημιουργηθεί, επιτρέποντας στον χρήστη να επικεντρωθεί στη δημιουργική διαδικασία, χωρίς να ασχολείται με χρονοβόρες τεχνικές λεπτομέρειες.

Παραγωγή

Αντίστοιχα με την χρήση εργαλείων τεχνητής νοημοσύνης μπορούν να δημιουργηθούν μοντέλα προσομοίωσης των κατεργασιών πριν την παραγωγή. Αυτά τα μοντέλα συμβάλουν στον εντοπισμό και στην πρόληψη πιθανών αστοχιών και προβλημάτων (π.χ. φθορά κοπτικών εργαλείων) κατά την παραγωγική διαδικασία μειώνοντας έτσι τα περιθώρια για λάθη και τον χρόνο παραγωγής.

Ωστόσο υπάρχει ο φόβος για την αντικατάσταση των θέσεων εργασίας, και ορισμένοι δεν αισθάνονται άνετα να χρησιμοποιήσουν αυτές τις νέες τεχνολογίες, επειδή τις θεωρούν αναξιόπιστες. Παρ' όλα αυτά οι επιχειρήσεις που επιδιώκουν την ανάπτυξη πρέπει να προωθούν την χρήση αυτών των εργαλείων, καθώς μπορούν να βελτιώσουν σημαντικά την απόδοση των εργαζομένων. Εν κατακλείδι αν και αυτά τα εργαλεία είναι πιθανό να αυτοματοποιήσουν αρκετές θέσεις εργασίες στο μέλλον, ταυτόχρονα μπορούν να δημιουργήσουν νέες.

Εξασφαλίζοντας την Πυρασφάλεια:

Η Νέα Ιταλική Νομοθεσία για Airbnb καταλύματα

ΤΟΥ ΣΤΕΛΙΟΥ ΑΡΩΝΗ

Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης

Τμήμα Εξαγωγών

Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

Η άνθηση πλατφορμών όπως η Airbnb έχει επαναπροσδιορίσει το τοπίο του τουρισμού, προσφέροντας στους ταξιδιώτες μια ποικιλία καταλυμάτων και ενισχύοντας τους ανθρώπους να αξιοποιήσουν την περιουσία τους. Ωστόσο, αυτή η εξέλιξη έχει επίσης απαιτήσει την αντίστοιχη προσαρμογή της νομοθεσίας για να αντιμετωπίσει τους αναδυόμενους κινδύνους ασφαλείας. Αναγνωρίζοντας τους κινδύνους που συνδέονται με την βραχυπρόθεσμη ενοικίαση, ειδικά σε πυκνο-κατοικημένες περιοχές, η ιταλική κυβέρνηση έχει λάβει αυστηρά μέτρα για τη μείωση των πιθανών κινδύνων.

Σε μια προσπάθεια να δοθεί προτεραιότητα στην ασφάλεια των τουριστών και των κατοίκων, η Ιταλία πρόσφατα εφάρμοσε αυστηρά μέτρα για την **ενίσχυση της προστασίας από πυρκαγιές** στα καταλύματα της Airbnb σε ολόκληρη τη χώρα. Αυτή η ιστορική νομοθεσία αποτελεί ένα σημαντικό βήμα για τη διασφάλιση της ευημερίας των επισκεπτών και των οικοδεσποτών, προβάλλοντας τη σημασία των προληπτικών μέτρων ασφαλείας στον διαρκώς αυξανόμενο κλάδο.

Ο νέος νόμος προβλέπει ότι όλα τα καταλύματα της Airbnb πρέπει να συμμορφώνονται με τα πρότυπα προστασίας από πυρκαγιές, περιλαμβάνοντας μέτρα για την **πρόληψη, ανίχνευση και αποφυγή των κινδύνων πυρκαγιών**. Από πυροσβεστήρες και ανιχνευτές καπνού μέχρι σημανσεις έκτακτης ανάγκης, οι οικοδεσπότες υποχρεούνται να εξοπλίσουν τα καταλύματά τους με τον απαραίτητο εξοπλισμό για την ασφάλεια, εξασφαλίζοντας την άμεση αντίδραση σε περίπτωση εκτάκτου ανάγκης. Επιπλέον, τα καταλύματα πρέπει να υποβάλλονται σε τακτικούς ελέγχους από πιστοποιημένους επαγγελματίες για την επιβεβαίωση της συμμόρφωσης με τα πρωτόκολλα ασφαλείας.

Οι οικοδεσπότες που δεν συμμορφώνονται με τα πρότυπα αντιμετωπίζουν αυστηρές ποινές και πιθανή αναστολή των προνομιακών τους δικαιωμάτων, ώστε να εξαναγκαστούν να συμμορφωθούν με τα κανονιστικά πρότυπα και να ενισχύσουν μια κουλτούρα ευθύνης μεταξύ των ενδιαφερομένων. Επιπλέον, ο νόμος επιτρέπει στις τοπικές αρχές να διενεργούν τακτικούς ελέγχους και επιθεωρήσεις, ώστε να υπάρχει μία συνεχής και ελεγχόμενη εποπτεία.

Ουσιαστικά, η πρωτοποριακή νομοθεσία της Ιταλίας που απαιτεί την πυρασφάλεια σε καταλύματα Airbnb αποτελεί μία προοδευτική προσέγγιση στην ανθρώπινη προστασία, καθώς οι αυστηροί κανονισμοί διαφυλάσσουν έτσι την ανθρώπινη ζωή. Η Ιταλία πρέπει να τεθεί ως παράδειγμα και για άλλες χώρες που αντιμετωπίζουν παρόμοια ζητήματα.



Τα προϊόντα της MOBIAK φροντίζουν & την ζωή μας αλλά και το περιβάλλον

Η **MOBIAK**, μένοντας πιστή στο όραμα της και στην προοδευτικότητα της, δημιούργησε μία **νέα σειρά προϊόντων**, την MBK23 - AF SERIES με κατασβεστική ικανότητα για φωτιές τύπου F (μαγειρικά λίπη και έλαια), η οποία είναι η πιο συχνή αιτία πυρκαγιών για φωτιές σε σπίτια. Η σειρά περιλαμβάνει 3 μοντέλα (2, 6 και 9 λίτρων) για να καλύψει όλες τις περιπτώσεις καταλυμάτων, είτε μικρά είτε μεγάλα.

Η σειρά επίσης είναι φιλική για το περιβάλλον καθώς δεν περιέχεται φθόριο στο υλικό κατάσβεσης, εναρμονίζοντας την έτσι με την φιλοσοφία της εταιρείας να προάγει την αειφόρα ανάπτυξη του πλανήτη.



ΤΟΥ ΗΛΙΑ ΔΡΑΚΩΝΑΚΗ
Λογιστήριο
Κέντρου Διανομής Κεντρικής και
Ανατολικής Κρήτης

Ψυκτικό υγρό R1234yf

Ήδη από το 2017, η Ευρωπαϊκή ένωση σε μια προσπάθεια να περιορίσει την καταστροφή του όζοντος στην ατμόσφαιρα, υποχρεώνει όλες τις αυτοκινητοβιομηχανίες να χρησιμοποιούν υγρό R1234yf στα **συστήματα κλιματισμού** των νέων τους μοντέλων.

Ας γνωρίσουμε όμως καλύτερα το υγρό R1234yf, το οποίο αποτελεί ένα από τα **νέας γενιάς** ψυκτικά υγρά και διανέμεται από τη MOBIAK από την πρώτη στιγμή που κυκλοφόρησε.

Το R1234yf, με ακριβή ονομασία τετραφθοροπροπένιο, είναι ο αντικαταστάτης του R134 το οποίο συνδυάζει περιβαλλοντικά οφέλη και εξαιρετική απόδοση ψύξης. Το νέο ψυκτικό υγρό, είναι 350 φορές λιγότερο επιβλαβές για το περιβάλλον σε σχέση με τον προκάτοχο του και η διάρκεια ζωής του στην ατμόσφαιρα είναι μόλις 11 ημέρες. Ακόμα, έχει δείκτη πλανητικής θέρμανσης **GWP 4** σε αντίθεση με το R134 που έχει **1430**. Τελευταίο και πιο σημαντικό, **δεν είναι τοξικό** για τον άνθρωπο.

Από τα αρνητικά που θα μπορούσαμε να αναφέρουμε για αυτό, είναι ότι είναι ελαφρώς εύφλεκτο, κάτι για το οποίο έγινε μεγάλη μάχη από τις αυτοκινητοβιομηχανίες, προβάλλοντας **θέματα ασφάλειας** για τα αυτοκίνητα τους. Τελικά όμως όλες αυτές οι αντιρρήσεις κάμφθηκαν. Επίσης, είναι αρκετά πιο ακριβό από τον προκάτοχο του, όπως κάθε νέο προϊόν που μπαίνει στην κυκλοφορία, αλλά με το πέρασμα του χρόνου, σιγά-σιγά, το κόστος του θα αποκλιμακώνεται.

Το R1234yf εμφανίζεται σε **φιάλες χωρητικότητας 5 κιλών και κόκκινου χρωματισμού** όπως όλα τα εύφλεκτα ψυκτικά υγρά που κυκλοφορούν στην αγορά και αποδέκτες είναι όλα τα εξουσιοδοτημένα συνεργεία αυτοκινήτων αλλά και ηλεκτρολογία, τα οποία είναι επιφορτισμένα για την επιδιόρθωση βλαβών στα συστήματα κλιματισμού των αυτοκινήτων.





Τα Πλεονεκτήματα των Εκπαιδευτικών Σεμιναρίων στη MOBIAK



ΤΗΣ **ΕΛΕΝΗΣ ΠΑΠΑΝΙΚΟΛΑΟΥ**
Διοίκηση Μονάδων Υγείας & Πρόνοιας
Τμήμα Πυροσβεστικών
Διοικητική - Γραμματειακή Υποστήριξη

Το τελευταίο χρονικό διάστημα η εταιρεία μας, MOBIAK, έχει οργανώσει και πραγματοποιήσει (και έπεται και συνέχεια) αρκετά εκπαιδευτικά σεμινάρια. Τόσο δια ζώσης όσο και μέσω διαδικτύου (απομακρυσμένα) με ποικίλα θέματα (ISO, Τεχνικά, Πωλήσεων, Πυρασφάλεια, Α Βοηθειών, Ιατρικά, κλπ.)

Λαμβάνοντας μέρος η ίδια σε κάποια από αυτά, θέλω με το παρόν άρθρο να αναφέρω τα πλεονεκτήματα που προσφέρονται τόσο στην επιχείρηση όσο και σε εμάς τους εργαζόμενους.

Αυτά τα εκπαιδευτικά προγράμματα προσφέρουν ουσιαστικά οφέλη που επιδρούν θετικά στην απόδοση, την επαγγελματική ανάπτυξη και την ικανοποίηση των εργαζομένων. Πιο αναλυτικά τα πλεονεκτήματα που προσφέρουν αυτά τα προγράμματα:

Για την Εταιρεία:

- 1 Αύξηση της Απόδοσης:** Τα σεμινάρια και οι εκπαιδευτικές δραστηριότητες βοηθούν τους εργαζομένους να αποκτήσουν νέες δεξιότητες και γνώσεις που μπορούν να εφαρμόσουν στις εργασιακές τους ευθύνες, βελτιώνοντας έτσι την αποδοτικότητά τους.
- 2 Καινοτομία και Ανταγωνιστικό Πλεονέκτημα:** Οι εταιρείες που επενδύουν στην εκπαίδευση των εργαζομένων τους ενθαρρύνουν τη δημιουργία ενός περιβάλλοντος καινοτομίας, το οποίο μπορεί να οδηγήσει σε νέες ιδέες και προϊόντα που θα ενισχύσουν τη θέση της εταιρείας στην αγορά.
- 3 Καταρτισμένο Προσωπικό:** Η παροχή συνεχών ευκαιριών για εκπαίδευση και ανάπτυξη εφοδιάζει την εταιρεία με υψηλού επιπέδου και κατάλληλα καταρτισμένο προσωπικό.

Για το Προσωπικό:

- 1 Επαγγελματική Ανάπτυξη:** Τα σεμινάρια και οι εκπαιδευτικές δραστηριότητες προσφέρουν στους εργαζομένους τη δυνατότητα να εξελίσσουν τις δεξιότητές τους, να αποκτήσουν νέες γνώσεις και να αναπτύξουν το επαγγελματικό τους προφίλ.
- 2 Ενίσχυση Αυτοπεποίθησης:** Η συμμετοχή σε εκπαιδευτικά προγράμματα μπορεί να βοηθήσει τους εργαζομένους να αναπτύξουν αυτοπεποίθηση στις εργασιακές τους επιδόσεις και να αντιμετωπίσουν προκλήσεις.
- 3 Δικτύωση και Συνεργασία:** Τα σεμινάρια παρέχουν μια ευκαιρία για τη δημιουργία σχέσεων και την ανταλλαγή ιδεών με άλλους εργαζομένους, ενισχύοντας έτσι τη συνεργασία και τη δικτύωση στον επαγγελματικό χώρο.
- 4 Αίσθηση Εκτίμησης και Αναγνώρισης:** Η δυνατότητα συμμετοχής σε εκπαιδευτικά προγράμματα αποδεικνύει ότι η εταιρεία εκτιμά τη συνεχή εκπαίδευση και ανάπτυξη των εργαζομένων της.

Συνοψίζοντας, με την επένδυση σε εκπαιδευτικά προγράμματα κάθε είδους, οι εταιρείες μπορούν να δημιουργήσουν ένα **περιβάλλον εργασίας που ενθαρρύνει την ανάπτυξη**, την καινοτομία και την ικανοποίηση των εργαζομένων, ενώ ταυτόχρονα οι εργαζόμενοι αποκτούν τις δεξιότητες και την εμπειρία που χρειάζονται για να επιτύχουν σε επαγγελματικό επίπεδο.



«Μάσκες ανάνηψης (pocket masks) και ασκοί αναζωογόνησης (τύπου Ambu): Απαραίτητα εργαλεία για την αντιμετώπιση έκτακτης ανάγκης»

Στον τομέα της αντιμετώπισης έκτακτης ανάγκης και των παρεμβάσεων που σώζουν ζωές, οι Μάσκες Ανάνηψης και οι ασκοί αναζωογόνησης τύπου Ambu διαδραματίζουν κεντρικό ρόλο παρέχοντας πολύτιμη βοήθεια κατά τη διάρκεια κρίσιμων στιγμών. Αυτές οι μικρές συσκευές αποτελούν απαραίτητα εργαλεία για εκπαιδευμένους επαγγελματίες αλλά και για απλούς πολίτες που έρχονται αντιμέτωποι με περιστατικά έκτακτης ανάγκης, προσφέροντας ένα μέσο για την άμεση και αποτελεσματική καρδιοπνευμονική αναζωογόνηση (ΚΑΡΠΑ) σε έκτακτα περιστατικά.

ΤΟΥ **ΔΗΜΗΤΡΗ ΤΣΕΝΤΕΛΙΕΡΟΥ**
Διοίκηση Πληροφοριακών Συστημάτων
Τμήμα Εισαγωγών Ιατρικού
Εξοπλισμού Ελλάδος



Οι Μάσκες Ανάνηψης είναι μικρές, ελαφριές συσκευές, σχεδιασμένες για να καλύπτουν το πρόσωπο του ασθενούς κατά τη διάρκεια της ΚΑΡΠΑ, δημιουργώντας μια ασπίδα μεταξύ του διασώστη και του ατόμου που χρειάζεται βοήθεια. Ένα από τα βασικά πλεονεκτήματα των μασκών ανάνηψης είναι η πρόληψη της άμεσης επαφής, μειώνοντας τον κίνδυνο μόλυνσης και εξασφαλίζοντας την ασφάλεια και των δύο. Αυτό είναι ιδιαίτερα σημαντικό σε περιπτώσεις όπου η αιτία της επείγουσας κατάστασης περιλαμβάνει μεταδοτικές ασθένειες ή άγνωστες καταστάσεις υγείας.

Επιπλέον, οι Μάσκες Ανάνηψης είναι εξοπλισμένες με μια βαλβίδα μονής κατεύθυνσης που επιτρέπει την παροχή ανάνηψης του αέρα κατά τη διάρκεια της ΚΑΡΠΑ, εμποδίζοντας την αντίστροφη ροή του αέρα από τον ασθενή. Αυτό το χαρακτηριστικό ενισχύει όχι μόνο την αποτελεσματικότητα της ΚΑΡΠΑ αλλά επίσης μειώνει τις πιθανότητες έκθεσης σε σωματικά υγρά.

Οι ασκοί αναζωογόνησης τύπου Ambu, συμπληρώνουν τη λειτουργία των προσωπικών μασκών σε πιο προηγμένα σενάρια ανάνηψης. Αυτές οι χειροκίνητες συσκευές αποτελούνται από έναν επεκτεινόμενο σάκο, μια βαλβίδα μονής κατεύθυνσης και μια μάσκα προσώπου, επιτρέποντας στον διασώστη να παρέχει ελεγχόμενο αερισμό σε έναν ασθενή που δεν αναπνέει.

Οι ασκοί αναζωογόνησης τύπου Ambu αποτελούν κρίσιμο εργαλείο όταν απαιτείται άμεση και συνεχής υποστήριξη αερισμού. Είτε χρησιμοποιούνται από επαγγελματίες του χώρου της υγείας είτε από απλούς πολίτες που έρχονται αντιμέτωποι σε βοήθεια ασθενή, αυτοί οι σάκοι προσφέρουν ένα αξιόπιστο μέσο για τη διατήρηση της οξυγόνωσης και της υποστήριξης του αερισμού μέχρις ότου παρασχεθεί πιο εξειδικευμένη ιατρική φροντίδα.

Εν κατακλείδι, σε **καταστάσεις έκτακτης ανάγκης** όπου κάθε δευτερόλεπτο μετράει, είναι επιτακτική ανάγκη της ύπαρξης άμεσα διαθέσιμων και σωστά λειτουργικών μασκών ανάνηψης και ασκών αναζωογόνησης τύπου Ambu. Αυτές οι συσκευές επιτρέπουν τόσο στους εκπαιδευμένους επαγγελματίες όσο και σε παρευρισκόμενος πολίτες να ξεκινήσουν άμεσα και αποτελεσματικά την **ΚΑΡΠΑ**, αυξάνοντας σημαντικά τις πιθανότητες επιβίωσης ατόμων που βρίσκονται σε καρδιακή ή αναπνευστική ανάγκη.

Ως αναπόσπαστα μέρη της βασικού εξοπλισμού έκτακτης ανάγκης, οι μάσκες ανάνηψης και οι ασκοί αναζωογόνησης τύπου Ambu επιδεικνύουν τη σημασία του προσβάσιμου και καλά συντηρημένου εξοπλισμού έκτακτης ανάγκης **στην προστασία της ζωής** και την προώθηση μιας κουλτούρας ετοιμότητας στις κοινότητες.

Σύστημα Περιβαλλοντικής Διαχείρισης ISO 14001

Η Ιστορία και τα Οφέλη της Εφαρμογής αυτού στις Επιχειρήσεις

Το **ISO 14001** είναι ένα διεθνώς αναγνωρισμένο πρότυπο για την **Περιβαλλοντική Διαχείριση** και αποτελεί μέρος της ευρύτερης οικογένειας προτύπων, γνωστής ως ISO 14000, τα οποία καλύπτουν μία σειρά θεμάτων που αφορούν την **Περιβαλλοντική Ευθύνη**, την **Περιβαλλοντική Δέσμευση** και τις **Περιβαλλοντικές Υποχρεώσεις**.

Η ιστορία του Συστήματος Περιβαλλοντικής Διαχείρισης ISO 14001 ξεκινάει περίπου τη δεκαετία του 1960, την περίοδο δηλαδή που το περιβαλλοντικό κίνημα άρχισε να γίνεται δημοφιλές, ενώ το 1972 ακολούθησε η πρώτη σύνοδος των Ηνωμένων Εθνών για το Ανθρώπινο Περιβάλλον στη Στοκχόλμη της Σουηδίας. Το 1992, κατά τη διάρκεια της Συνόδου Κορυφής για το Περιβάλλον και την Ανάπτυξη, γνωστή και ως Διάσκεψη για τη Γη, η οποία πραγματοποιήθηκε στο Ρίο ντε Τζανέιρο, τα Ηνωμένα Έθνη κατέληξαν σε συμφωνία αναφορικά με την προστασία του περιβάλλοντος μέσω της μείωσης των αρνητικών επιπτώσεων των δραστηριοτήτων των επιχειρήσεων. Την ίδια χρονιά, το Ινστιτούτο Βρετανικών Προτύπων (British Standards Institution, BSI) δημοσίευσε το πρώτο παγκοσμίως πρότυπο για τα Συστήματα Περιβαλλοντικής Διαχείρισης, το BS 7750. Με την εφαρμογή του προτύπου αυτού, οι Οργανισμοί μπορούσαν να τεκμηριώσουν τη συμμόρφωσή τους με τους κανονισμούς υγείας και ασφάλειας, άλλες τοπικές και εθνικές περιβαλλοντικές απαιτήσεις, καθώς και κώδικες ορθής πρακτικής στους βιομηχανικούς τους τομείς. Ταυτόχρονα με το ανωτέρω, πρότυπα συστημάτων περιβαλλοντικής διαχείρισης δημοσιεύτηκαν και σε άλλες χώρες, όπως η Ισπανία και η Ιρλανδία, ενώ η Ευρωπαϊκή Επιτροπή ανέπτυξε το 1993 το Σύστημα Οικολογικής Διαχείρισης και Ελέγχου (Eco-Management and Audit Scheme, EMAS). Το πρότυπο BS 7750 πρακτικά αποτέ-

λεσε τη βάση για το **Διεθνή Οργανισμό Τυποποίησης (International Organization for Standardization, ISO)**, ώστε να αναπτύξει τελικά το **1996** το πρότυπο ISO 14001 αναφορικά με τα Συστήματα Περιβαλλοντικής Διαχείρισης, τις προδιαγραφές και τις κατευθύνσεις εφαρμογής. Αξίζει να αναφερθεί, ότι πριν από την πρώτη κυκλοφορία της σειράς προτύπων του ISO 14000 το 1996, αρκετοί Οργανισμοί είχαν ήδη αναπτύξει εθελοντικά παρόμοια δικά τους Συστήματα Περιβαλλοντικής Διαχείρισης, προκειμένου να ελαχιστοποιήσουν τις αρνητικές επιπτώσεις των διεργασιών και δραστηριοτήτων τους προς το περιβάλλον. Ωστόσο, η έλλειψη των απαραίτητων εργαλείων σύγκρισης των περιβαλλοντικών πρακτικών και των επιπτώσεών τους δεν επέτρεψε το κοινό πλαίσιο σύγκρισης αυτών. Αυτό έγινε εφικτό με την καθιέρωση του ISO 14001. Η **πρώτη αναθεώρηση του προτύπου** έλαβε χώρα οκτώ χρόνια αργότερα, το **2004**, εισάγοντας κάποιες μικρές τροποποιήσεις στην αρχική έκδοση του προτύπου, οι οποίες επικεντρώνονταν κυρίως στην κατανόηση των απαιτήσεων του προτύπου, αλλά και στη διευκόλυνση της ενσωμάτωσης αυτού με άλλα πρότυπα όπως το ISO 9001. Η **πιο πρόσφατη και εν ισχύ έκδοση** του ISO 14001, η οποία έλαβε χώρα το **2015**, επέφερε βαθύτερες και πιο ουσιαστικές αλλαγές στα Συστήματα Περιβαλλοντικής Διαχείρισης, όπως η υιοθέτηση της Δομής Υψηλού Επιπέδου (High-Level Structure) που περιέχεται στο Παράρτημα SL (Annex SL), η εισαγωγή νέων απαιτήσεων για τους κινδύνους και τις ευκαιρίες, η κατάργηση των υποχρεωτικών διαδικασιών, καθώς και άλλες τροποποιήσεις. Το πρότυπο ISO 14001:2015 δεν εφαρμόζεται μόνο ως πλαίσιο για την ελαχιστοποίηση των αρνητικών επιπτώσεων των ανθρώπινων δραστηριοτήτων για το περιβάλλον (ατμό-



Η εφαρμογή ενός συστήματος περιβαλλοντικής διαχείρισης είναι θεμελιώδους σημασίας για την εταιρεία **MOBIAK A.E.**, καθώς **συντελεί τόσο στην ορθή και άρτια λειτουργία της, όσο και στην Εταιρική Κοινωνική της Ευθύνη**. Μέσω της ορθής εφαρμογής του προτύπου και έχοντας ως γνώμονα την Περιβαλλοντική Πολιτική της, η **MOBIAK A.E.** **δεσμεύεται να παρακολουθεί και να συμμορφώνεται με τους περιβαλλοντικούς κανονισμούς και να προσπαθεί για τη συνεχή μείωση των αρνητικών επιπτώσεων που ενδέχεται να έχουν οι ενέργειές της προς στο περιβάλλον**. Τα ανωτέρω επιτυγχάνονται μέσω της **αναγνώρισης και της συμμόρφωσης** της εταιρείας μας με τους σχετικούς **περιβαλλοντικούς κανονισμούς** και τις **νομοθετικές απαιτήσεις**, αλλά και τις **απαιτήσεις των πελατών** μας, καθώς και μέσω της **λήψης μέτρων** και της **θέσης προγραμμάτων και στόχων** για τη **συνεχή βελτίωση της περιβαλλοντικής μας επίδοσης**.

ΤΗΣ ΑΘΗΝΑΣ ΤΡΑΚΑΚΗ
Μοριακή Βιολόγος MSc, PhD
Υπεύθυνη Διαχείρισης Συστημάτων Ποιότητας & Περιβαλλοντικής Διαχείρισης ISO9001 & ISO14001
Τμήμα Διασφάλισης Ποιότητας Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

σφαιρα, ύδατα, έδαφος), αλλά συντελεί επίσης στη συμμόρφωση των Οργανισμών με τις κείμενες νομοθεσίες και κανονισμούς, καθώς και στη συνεχή βελτίωση των Συστημάτων Περιβαλλοντικής Διαχείρισής τους. Τα ανωτέρω είναι άρρηκτα συνδεδεμένα με την ολοένα και αυξανόμενη απαίτηση των καταναλωτών για προϊόντα και υπηρεσίες φιλικές προς το περιβάλλον. Συνεπώς, η εφαρμογή, αλλά και η διατήρηση μίας διεθνούς αναγνωρισμένης πιστοποίησης για το σύστημα περιβαλλοντικής διαχείρισης ISO 14001:2015, αποδεικνύει τη δέσμευση του Οργανισμού αναφορικά με την προστασία του περιβάλλοντος.

“ Ο σεβασμός προς το περιβάλλον και η εναρμόνιση με το πρότυπο **ISO 14001:2015** αποτελούν **προτεραιότητες μείζονος σημασίας** για την εταιρεία **MOBIAK A.E.**, γεγονός που είναι άρρηκτα συνδεδεμένο με τη **φιλοσοφία της εταιρείας** για τη μετάβαση προς ένα **πιο βιώσιμο μέλλον για όλους**.



ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗ ΠΡΟΣΩΠΙΚΟΥ ΣΕ ΜΙΑ ΑΠΟΘΗΚΗ

ΤΟΥ **ΑΝΤΩΝΗ ΠΑΝΤΕΛΙΔΑΚΗ**
Διοίκηση Επιχειρήσεων
Προϊστάμενος Αποθήκης / Logistics
Κέντρου Διανομής Κεντρικής, Νοτίου
& Νησιωτικής Ελλάδος

Η διαχείριση προσωπικού σε μία αποθήκη είναι κρίσιμη για την ομαλή λειτουργία των δραστηριοτήτων και την επίτευξη των στόχων της επιχείρησης. Αυτό περιλαμβάνει την πρόσληψη, εκπαίδευση, καθοδήγηση και αξιολόγηση του προσωπικού.

Ορισμένες κύριες πτυχές που πρέπει να ληφθούν υπόψη στη διαχείριση του προσωπικού σε μία αποθήκη περιλαμβάνουν :

1. **Προσλήψεις και Εκπαίδευση:** Επιλογή του κατάλληλου προσωπικού με βάση τις ανάγκες της αποθήκης και των δραστηριοτήτων της, καθώς και εκπαίδευσή τους σχετικά με τις διαδικασίες, τις πολιτικές ασφαλείας και τις βέλτιστες πρακτικές

2. **Καθοδήγηση και Επίβλεψη:** Παροχή συνεχούς υποστήριξης και καθοδήγησης στο προσωπικό για την αποτελεσματική εκτέλεση των καθηκόντων τους, καθώς και παρακολούθηση της απόδοσής τους.

3. **Προαγωγές και Καριέρα:** Ανάπτυξη μέτρων αναγνώρισης του προσωπικού και προώθηση της επαγγελματικής ανάπτυξης τους μέσω προγραμμάτων καριέρας και ευκαιριών προαγωγής.

4. **Αντιμετώπιση Προβλημάτων:** Διαχείριση τυχόν προβλημάτων ή διαφορών μεταξύ των μελών του προσωπικού με δίκαιο και αποτελεσματικό τρόπο.

5. **Ασφάλεια και Υγεία:** Εφαρμογή πολιτικών και διαδικασιών που αφορούν την ασφάλεια και την υγεία του προσωπικού, καθώς και παροχή κατάλληλων εξοπλισμών και εκπαίδευσης για την αποφυγή ατυχημάτων και τραυματισμών

6. **Προγραμματισμός Προσωπικού:** Αποτελεσματικός προγραμματισμός του προσωπικού για να καλυφθούν οι ανάγκες λειτουργίας της αποθήκης, λαμβάνοντας υπόψη τις κορυφαίες περιόδους, τις αλλαγές στη ζήτηση και άλλους παράγοντες

Η αποτελεσματική διαχείριση του προσωπικού σε μία αποθήκη είναι ουσιώδης για την επίτευξη υψηλής απόδοσης, ασφάλειας και αποτελεσματικότητας στις δραστηριότητες της επιχείρησης

ΑΣΦΑΛΕΙΑ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ ΚΑΙ ΠΥΡΟΠΡΟΣΤΑΣΙΑ

Πρωταρχικό μέλημα κάθε επιχείρησης, θα πρέπει να είναι η σωματική ακεραιότητα των υπαλλήλων της και σε δεύτερο χρόνο η διασφάλιση της περιουσίας της (κτήρια, εξοπλισμός, εμπορεύματα κ.α).

Για αυτό το λόγο, είναι αναγκαίο, κάθε εταιρεία να ελέγχει ανά τακτά χρονικά διαστήματα την καλή λειτουργία των μέσων πυρόσβεσης, αλλά και γενικότερα όλων των μέσων που διαθέτει, ώστε να αποφευχθεί σε ένα μεγάλο βαθμό η έκθεση του προσωπικού της σε κίνδυνο, αλλά και η απώλεια της περιουσίας της.

Με αυτό τον τρόπο, θα επιτευχθεί η άμεση κατάσβεση πυρκαγιών και η ορθή εκκένωση κτιρίων σε περίπτωση εκτάκτου ανάγκης.

Μια εταιρεία λοιπόν όπως η ΜΟΒΙΑΚ, δεν θα μπορούσε παρά να προσφέρει στο προσωπικό της την ευκαιρία να έρθει «αντιμέτωπη» με πραγματικές συνθήκες εκτάκτου ανάγκης.

Έτσι, σε συνεργασία με την πυροσβεστική υπηρεσία του Ν. Χανίων και την ομάδα πυρασφάλειας της ΜΟΒΙΑΚ ΑΕ, πραγματοποιήθηκε στις εγκαταστάσεις μας μεγάλης κλίμακας άσκησης σεισμού, με σκοπό τον έλεγχο των μηχανισμών αντιμετώπισης ατυχημάτων και συνεπειών φυσικών καταστροφών.

Η πρόληψη λοιπόν ατυχημάτων, αλλά και η καταστολή πυρκαγιών είναι δυνατές όταν υπάρχει η απαραίτητη πληροφόρηση, αλλά και τα κατάλληλα μέσα αντιμετώπισής τους.

Οπότε, είναι απαραίτητο να παρέχεται η ορθή εκπαίδευση στο προσωπικό κάθε εταιρείας, ώστε να είναι σε θέση να «δράσει» άμεσα σε περιπτώσεις εκτάκτου ανάγκης.

Τελειώνοντας, είμαστε πολύ τυχεροί που ανήκουμε στην οικογένεια της ΜΟΒΙΑΚ, καθώς η ίδια δεν αφήνει τίποτα στην τύχη, προστατεύοντας τις ζωές μας από κινδύνους.

Η άσκηση περιέλαβε ποικίλα πιθανά σενάρια, όπως την κατάσβεση πυρκαγιών, τον απεγκλωβισμό ατόμων από τα κτήρια της εταιρείας, αλλά και μετά από πιθανό τροχαίο ατύχημα στο χώρο στάθμευσης προσωπικού.

Ωστόσο, εκτός την παραπάνω άσκηση, η οποία έλαβε χώρα στις εγκαταστάσεις της ΜΟΒΙΑΚ, η πυροσβεστική υπηρεσία έχει επισκεφτεί αρκετές φορές την εταιρία μας, όπου έχουν γίνει συνομιλίες σχετικά με τον εξοπλισμό που χρησιμοποιείται για την κατάσβεση πυρκαγιών, αλλά και γενικά θέματα που αφορούν την πυρασφάλεια και πυροπροστασία.

Παράλληλα, το προσωπικό της εταιρείας έχει εκπαιδευτεί, ώστε να χρησιμοποιεί ορθά πυροσβεστήρες, σε περίπτωση έναρξης πυρκαγιάς.

Επιπρόσθετα, αξίζει να σημειωθεί, ότι μέσω των συζητήσεων με την πυροσβεστική υπηρεσία, έγινε γνωστό, ότι αρκετές επιχειρήσεις διαθέτουν συστήματα πυρανίχνευσης, τα οποία όμως έχουν απενεργοποιημένα.

Θεωρώ ότι είναι τουλάχιστον ανεύθυνο, να έχεις τον απαραίτητο εξοπλισμό προς αντιμετώπιση πυρκαγιών και να μην τον χρησιμοποιείς θέτοντας σε κίνδυνο πρότιςως ανθρώπινες ζωές.



ΤΗΣ **ΘΕΟΠΙΣΤΗΣ ΚΕΛΑΪΔΑΚΗ**
Πολιτικές Επιστήμες
Τμήμα Πιστωτικού Ελέγχου

“

Είμαστε πολύ τυχεροί που ανήκουμε στην οικογένεια της ΜΟΒΙΑΚ, καθώς η ίδια δεν αφήνει τίποτα στην τύχη.



ΔΙΝΟΥΜΕ ΑΝΑΣΑ: Μαθητικές Δενδροφυτεύσεις

Η προστασία του περιβάλλοντος αποτελεί καίριο άξονα δράσης για την εταιρεία μας.

Η MOBIAIK, έχει καθιερώσει τα τελευταία χρόνια και πραγματοποιεί δράσεις δενδροφύτευσης στην ευρύτερη περιοχή του Ακρωτηρίου Χανίων, όπου και οι κεντρικές εγκαταστάσεις της.

Οι δενδροφυτεύσεις, έχουν πάντοτε ένα πιο βαθύ σκοπό για την διοίκηση, καθώς πραγματοποιούνται εις μνήμη του ιδρυτή της εταιρείας, Εμμανουήλ Σβουράκη (πρεσβ.) ο οποίος και απεβίωσε το 2020.

Φέτος, υλοποιήσαμε με επιτυχία δύο δενδροφυτεύσεις, ήδη κατά το πρώτο τρίμηνο του 2024, σε συνεργασία με το Δήμο Χανίων, το 1ο Δημοτικό αλλά και το Γυμνάσιο Κουνουπιδιανών Χανίων.

Πρώτη δενδροφύτευση:

Στις **13 Μαρτίου 2024**, σε συνεργασία με το **1ο Δημοτικό Κουνουπιδιανών**, πραγματοποιήθηκε δενδροφύτευση στην ευρύτερη περιοχή του σχολείου.

Φυτεύτηκαν ποικίλα δέντρα, όπως Λεμονιές, Αμυγδαλιές, Μελιές και Κυπαρίσσια, προσφέροντας μια όαση πρασίνου. Η δενδροφύτευση πραγματοποιήθηκε από τους ίδιους τους μαθητές του σχολείου, με την βοήθεια του αρμόδιου γεωπόνου από τον Δήμο, οι οποίοι με χαρά και ενθουσιασμό συνέβαλαν στην προσπάθεια εξωραϊσμού του χώρου.

Δεύτερη δενδροφύτευση:

Στις **26 Μαρτίου 2024**, σε συνεργασία με το **Γυμνάσιο Κουνουπιδιανών**, διοργανώθηκε δενδροφύτευση σε χώρο επίσης εντός του σχολείου. Μαθητές και εκπαιδευτικοί βοήθησαν στη φύτευση δέντρων και θάμνων, δημιουργώντας ένα πιο φιλόξενο και όμορφο περιβάλλον για την εκπαιδευτική κοινότητα.

Είμαστε ιδιαίτερα χαρούμενοι για την υλοποίηση των δύο αυτών δενδροφυτεύσεων, οι οποίες αποτελούν μια σημαντική κίνηση προς την ανάδειξη της αειφορίας. Θα συνεχίσουμε να υλοποιούμε δράσεις περιβαλλοντικής ευθύνης, με στόχο να αφήσουμε ένα πιο πράσινο και βιώσιμο μέλλον στις επόμενες γενιές.



Δίνουμε
Ανάσα!

ΤΗΣ ΕΡΜΙΟΝΗΣ ΠΑΠΑΔΟΓΙΑΝΝΑΚΗ
Διοίκηση Επιχειρήσεων MSc.
Τμήμα Marketing - Graphics

Μαζί, μπορούμε
να κάνουμε τη
διαφορά!



Οι φετινές μας συνεργασίες με τα σχολεία μας άφησαν ένα ιδιαίτερο συναίσθημα, καθώς η ενθάρρυνση των μαθητών να συμμετέχουν σε περιβαλλοντικές δράσεις, αποτελεί σημαντικό κομμάτι της ίδιας της εκπαίδευσης όπου και η ίδια η εταιρεία είναι υπέρμαχη.

Μέσα από τέτοιες δράσεις, οι μαθητές γίνονται ενεργοί πολίτες, συμβάλλουν στην προστασία του περιβάλλοντος, καλλιεργούν αίσθημα υπευθυνότητας αλλά και ομαδικής εργασίας.

Ευχαριστούμε θερμά τον Δήμο Χανίων για την άψογη συνεργασία μας και τους διευθυντές του 1ου Δημοτικού και του Γυμνασίου Κουνουπιδιανών Χανίων για την θερμή υποδοχή και τον ενθουσιασμό των μαθητών.

Ο ΑΞΙΟΠΙΣΤΟΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΗΣ ΣΑΣ ΚΑΙ ΣΤΙΣ ΟΛΟΚΛΗΡΩΜΕΝΕΣ ΛΥΣΕΙΣ ΣΥΣΤΗΜΑΤΩΝ ΠΥΡΑΝΙΧΝΕΥΣΗΣ

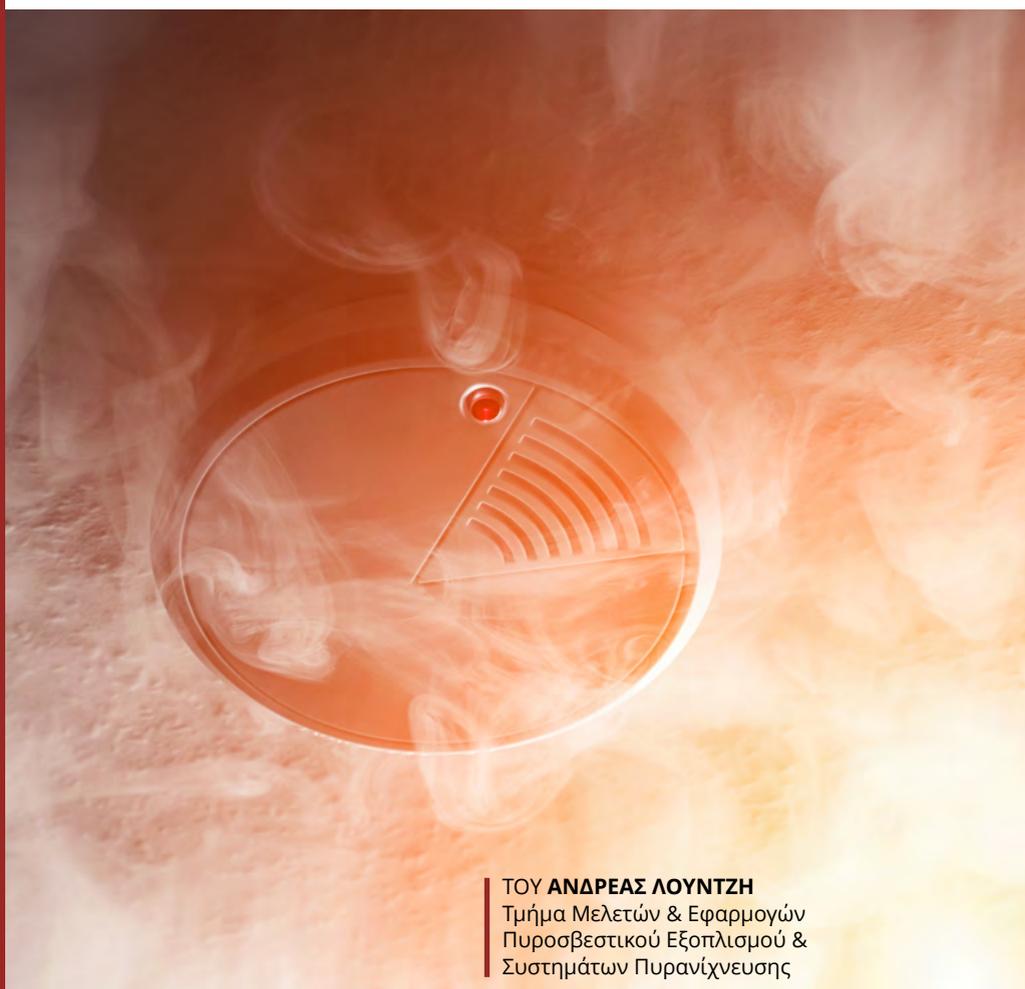
Σε έναν κόσμο όπου η ασφάλεια είναι πρωταρχικής σημασίας, δεν υπάρχει χώρος για συμβιβασμούς. Στη **ΜΟΒΙΑΚ**, κατανοώντας την κρίσιμη σημασία των συστημάτων πυρανίχνευσης όπου σκοπό έχουν τη διαφύλαξη των ανθρώπινων ζώων, των αγαθών, των περιουσιών και των επιχειρήσεων, προσφέρουμε ολοκληρωμένες λύσεις οι οποίες ενσωματώνουν την τελευταία τεχνολογία αιχμής, και είναι προσαρμοσμένες για να ανταποκρίνονται σε κάθε μεγέθους και απαιτήσεων έργο.

Μια ευρεία γκάμα κορυφαίων κατασκευαστών συστημάτων πυρανίχνευσης

Είμαστε υπερήφανοι για τη μεγάλη γκάμα που προσφέρουμε και στις λύσεις συστημάτων πυρανίχνευσης οι οποίες προέρχονται από κορυφαίους κατασκευαστές παγκοσμίως. Ως επίσημοι διανομείς συστημάτων πυρανίχνευσης της **INIM** (Ιταλία), αποκλειστικοί αντιπρόσωποι της **Protectowire** (Αμερική), αλλά και λόγω της συνεργασίας μας με πολλούς άλλους κατασκευαστικούς οίκους του εξωτερικού, μπορούμε να προσφέρουμε μια ποικιλία λύσεων ανταποκρινόμενοι σε κάθε ζήτηση.

Οι λύσεις που προσφέρουμε αφορούν

- Συμβατικά συστήματα πυρανίχνευσης
- Διευθυνσιοδοτούμενα συστήματα πυρανίχνευσης
- Συστήματα μεγαφωνικής, ανακοινώσεων - φωνητικού συναγερμού PA/VA
- Ασύρματα συστήματα πυρανίχνευσης (EN54-25)
- Ανιχνευτές φλόγας
- Ανιχνευτές καπνού- δέσμης
- Εξοπλισμό πυρανίχνευσης ATEX- αντιεκρηκτικού τύπου
- Συστήματα ανίχνευσης καπνού με αναρρόφηση και δειγματοληψία αέρα (Aspiration)
- Εξοπλισμό πυρανίχνευσης Marine approved
- Συστήματα ανίχνευσης αερίων (Εκρηκτικότητα- Τοξικότητα)
- Εξοπλισμό ελέγχου, συντήρησης, δοκιμών των πυρανιχνευτών
- Γραμμική θερμική ανίχνευση -θερμικά καλώδια



ΤΟΥ ΑΝΔΡΕΑΣ ΛΟΥΝΤΖΗ
Τμήμα Μελετών & Εφαρμογών
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού &
Συστημάτων Πυρανίχνευσης

Τεχνολογία αιχμής

Παραμένουμε στην πρώτη γραμμή των τεχνολογικών εξελίξεων και στον τομέα της πυρανίχνευσης. Οι λύσεις μας αφορούν εξοπλισμό τελευταίας τεχνολογίας, για την έγκαιρη ανίχνευση πιθανών κινδύνων πυρκαγιάς, διακρίνοντας έγκαιρα μια πραγματική φωτιά, διασφαλίζοντας έτσι την αξιοπιστία και τη βέλτιστη απόδοση για οποιοδήποτε περιβάλλον προορίζονται να εγκατασταθούν. Όλες οι προτεινόμενες λύσεις διαθέτουν δυνατότητες συνδεσιμότητας με Cloud εφαρμογή, για ειδοποίηση του χρήστη (αλλά και διαχείριση από τον εγκαταστάτη) σε περίπτωση συναγερμού φωτιάς, αλλά και απομακρυσμένο έλεγχο- χειρισμό, δυνατότητες δικτύωσης και μεγάλης επεκτασιμότητας.

Προσαρμοσμένες λύσεις για κάθε σενάριο

Κατανοούμε ότι κάθε εγκατάσταση είναι διαφορετική, γι' αυτό προσφέρουμε προσαρμοσμένες λύσεις πυρανίχνευσης που, για παράδειγμα, αφορούν είτε βιομηχανικούς χώρους, είτε κτιριακές εγκαταστάσεις, συγκροτήματα κατοικιών, στρατιωτικές εγκαταστάσεις, νοσοκομεία, αποθήκες, πλοία και πολλές άλλες εφαρμογές.

Πιστοποιήσεις σύμφωνα με τα πρότυπα

Οι προτεινόμενες λύσεις πυρανίχνευσης αφορούν πάντα πιστοποιημένο εξοπλισμό σύμφωνα με το Ευρωπαϊκό πρότυπο EN54 από αναγνωρισμένους ανεξάρτητους φορείς πιστοποίησης (π.χ LPCB, BRE, IMQ, UL-EU κ.α).

Το σύστημα πυρανίχνευσης είναι μια από τις σημαντικότερες και κρισιμότερες επενδύσεις για ένα έργο!

Όλες οι παραπάνω λύσεις συνεργάζονται άψογα με τα συστήματα κατάσβεσης της **ΜΟΒΙΑΚ**!

Ο Σεβασμός στον Χώρο Εργασίας: Η Βάση για μια Υγιή και Παραγωγική Εργασιακή Κουλτούρα

ΤΟΥ ΦΑΝΗ ΚΑΡΥΔΑΚΗ

Οικονομικές Επιστήμες BSc.
Λογιστήριο Κέντρου Διανομής Κεντρικής &
Νοτίου - Νησιωτικής Ελλάδος



Στον σύγχρονο επαγγελματικό κόσμο, ο σεβασμός μεταξύ των εργαζομένων αποτελεί θεμέλιο λίθο για τη δημιουργία ενός υγιούς και παραγωγικού εργασιακού περιβάλλοντος. Ο σεβασμός είναι πολύ περισσότερο από απλή και τυπική πολλές φορές ευγένεια ή ευπρέπεια. Αποτελεί την ικανότητα να αντιμετωπίζουμε τους άλλους με **αξιοπρέπεια και κατανόηση**.

Στη βάση της αξίας, βρίσκεται η αναγνώριση των συναισθημάτων του κάθε ατόμου στον εργασιακό χώρο κάτι το οποίο μεταφράζεται στο να ακούμε τις απόψεις και τις ανησυχίες των συναδέλφων μας με προσοχή και να αντιμετωπίζουμε τους άλλους με ευγένεια και εκτίμηση, ανεξαρτήτως της θέσης ή του ρόλου τους στην εταιρία.

Ακόμη, ο σεβασμός εκφράζεται μέσω της συνεργασίας και της θετικής επικοινωνίας. Οι εργαζόμενοι πρέπει να είναι ανοιχτοί **στην ανταλλαγή ιδεών και πληροφοριών**, να **στηρίζουν ο ένας τον άλλον** και να **εργάζονται από κοινού** για την επίτευξη κοινών στόχων.

Η θεμελιώδης αυτή αξία δεν περιορίζεται μόνο στην επικοινωνία και τη συνεργασία, αλλά εκδηλώνεται επίσης μέσω της αντιμετώπισης

της ποικιλομορφίας με σεβασμό και αποδοχή. Κάθε άτομο είναι μοναδικό με τις δικές του ικανότητες, εμπειρίες και προοπτικές. Ο σεβασμός σημαίνει να αντιμετωπίζουμε τη **διαφορετικότητα** με ανοιχτό μυαλό και να αξιοποιούμε τις διαφορετικές απόψεις και προσεγγίσεις για το κοινό καλό.

Τέλος, ο σεβασμός εκφράζεται μέσω της συμπεριφοράς και των πράξεων μας καθημερινά. Έτσι λοιπόν απαιτείται να συμπεριφερόμαστε με ευγένεια και σεβασμό σε κάθε εργασιακή κατάσταση και περίπτωση, ανεξαρτήτως της καθημερινής πίεσης που μπορεί να αντιμετωπίζουμε.

Συνοψίζοντας, **ο σεβασμός στον εργασιακό χώρο είναι ουσιαστικός για τη δημιουργία μιας θετικής και παραγωγικής εργασιακής κουλτούρας**. Μέσω της αναγνώρισης της αξίας και της αξιοπρέπειας των άλλων, της συνεργασίας και της αποδοχής της διαφορετικότητας, μπορούμε να δημιουργήσουμε ένα περιβάλλον όπου κάθε εργαζόμενος αισθάνεται οικεία και έτσι ενθαρρύνεται να αναπτύξει το μέγιστο δυναμικό του και να αναδείξει το έργο του.

ΠΑΡΟΥΣΙΑ ΤΗΣ ΜΟΒΙΑΚ ΣΕ ΕΚΘΕΣΗ ΣΤΗΝ ΛΕΤΟΝΙΑ

Η ΜΟΒΙΑΚ σε συνέχεια των ενεργειών της για συνεχή συμμετοχή της σε Διεθνείς Εκθέσεις σε ολόκληρο τον κόσμο, έδωσε το παρόν στην έκθεση **BALTIC SECURITY CONFERENCE 2024** η οποία έλαβε χώρα στις 11/04/2024 στην Ρίγα της Λετονίας, από κοινού με τον αποκλειστικό αντιπρόσωπο της ΜΟΒΙΑΚ για την αγορά της Λετονίας, την εταιρεία **Sprinkler Service Ltd.**

Η συγκεκριμένη έκθεση – συνέδριο, πραγματοποιήθηκε για δεύτερη συνεχόμενη χρονιά και απευθύνεται κυρίως στις Βαλτικές Χώρες (Λετονία, Εσθονία και Λιθουανία). Το παρόν έδωσαν επαγγελματίες του χώρου στον τομέα της πυρασφάλειας – πυρανίχνευσης και η επισκευσιμότητα ήταν περίπου στα 2.000 άτομα σύμφωνα με την ενημέρωση από τους διοργανωτές της. Παράλληλα με την Έκθεση, στον ίδιο χώρο πραγματοποιήθηκε και συνέδριο όπου οι υπεύθυνοι από τις αρμόδιες δημοσιές υπηρεσίες αλλά και οι επαγγελματίες του χώρου ανταλλάξαν απόψεις και προβληματισμούς σύμφωνα με τις νέες εξελίξεις στον τομέα της πυρασφάλειας – πυρανίχνευσης.



ΤΟΥ ΧΡΗΣΤΟΥ ΒΡΟΥΛΑΚΗ
Πολιτικός & Δομικός Μηχανικός
Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικού Εξοπλισμού



Στην φετινή Έκθεση και ιδιαίτερα στο συνέδριο, το ενδιαφέρον μονοπώλησαν οι συζητήσεις σχετικά με τους **πυροσβεστήρες Λιθίου** και την αντιμετώπιση πυρκαγιών σε μπαταρίες ιόντων Λιθίου. Στον συγκεκριμένο τομέα η ΜΟΒΙΑΚ, ως **πρωτοπόρος** σε αυτήν την κατηγορία, παρουσίασε την γκάμα της στους πυροσβεστήρες Λιθίου και την ολοκληρωμένη προστασία που μπορεί να παρέχει σε αυτού του είδους πυρκαγιών. Εκτός από τους πυροσβεστήρες σε αυτή την κατηγορία, παρουσιάστηκαν επίσης και οι **πυρίμαχες κουβέρτες Λιθίου**.

Παράλληλα, κατά τη διάρκεια της έκθεσης, η ΜΟΒΙΑΚ παρουσίασε και τα υπόλοιπα βασικά προϊόντα της όπως, φορητοί πυροσβεστήρες Σκόνης, Αφρού, Νερού, Υδρονέφωσης, διοξειδίου του άνθρακα, τους νέους Πυροσβεστήρες Οικολογικού Αφρού Χωρίς Φθόριο καθώς και τα συστήματα κατάσβεσης (IG, FK 5 -1-12, Κουζινών) μαζί με πολλά ακόμη προϊόντα από την ολοκληρωμένη γκάμα που μπορεί να παρέχει η εταιρεία στους πελάτες της.

Κορυφαία Τεχνολογία για Ασφαλείς Μεταφορές: Οι Επενδύσεις στον Στόλο Οχημάτων

ΤΗΣ **ΑΝΝΑΣ ΝΟΔΑΡΑΚΗ**

Οργάνωση & Διοίκηση Επιχειρήσεων
Προϊσταμένη Τμήματος Πιστωτικού
Ελέγχου & Νομικού Τμήματος

“

Η εταιρία μας, εξειδικευμένη στην πυρασφάλεια και τον ιατρικό εξοπλισμό, αποφάσισε να επενδύσει στην αναβάθμιση του στόλου των οχημάτων της. Η απόκτηση δύο νέων φορτηγών αποτελεί μέρος της στρατηγικής μας για τη βελτίωση της απόδοσης και της ασφάλειας στις μεταφορές μας. Οι νέες προσθήκες στο στόλο μας αποτελούν παράδειγμα της δέσμευσής μας για την παροχή υψηλής ποιότητας υπηρεσιών στους πελάτες μας, συνδυάζοντας σύγχρονη τεχνολογία με ασφάλεια και εμπιστοσύνη.

”



Αναβάθμιση του Στόλου Οχημάτων

Η απόκτηση δύο νέων φορτηγών είναι ακόμη πιο σημαντική δεδομένου ότι ο στόλος της εταιρίας πλέον αριθμεί 33 οχήματα.

Τα νέα οχήματα είναι εξοπλισμένα με την τελευταία λέξη της τεχνολογίας και χαρακτηρίζονται από την υψηλή απόδοση και τη χαμηλή κατανάλωση καυσίμου. Επιπλέον, η σχεδιάσή τους λαμβάνει υπόψη την **ασφάλεια** και την άνεση του οδηγού και του φορτίου, ενισχύοντας έτσι την ποιότητα και την απόδοση των μεταφορών μας.

Τα νέα φορτηγά είναι εξοπλισμένα με τα πιο **προηγμένα συστήματα πλοήγησης** και ελέγχου, προσφέροντας στους οδηγούς μας τη δυνατότητα να προσαρμόζονται ευέλικτα στις συνθήκες του δρόμου και να βελτιώνουν την απόδοσή τους.

Ο σχεδιασμός των οχημάτων εστιάζει στη **μείωση της ρύπανσης**, προσφέροντας μια ομαλή και σταθερή μεταφορά του εξοπλισμού μας, διασφαλίζοντας την ακεραιότητα του. Τα νέα φορτηγά διαθέτουν προηγμένα **συστήματα ασφαλείας**, όπως ABS, ESP και συστήματα ανίχνευσης πρόσκρουσης, που ενισχύουν την προστασία τόσο του οδηγού όσο και του φορτίου.

Η εισαγωγή των δύο νέων φορτηγών ενισχύει την αποτελεσματικότητα και την αξιοπιστία των μεταφορών μας, **μειώνοντας τους χρόνους παράδοσης** και ενισχύοντας την ασφάλεια των φορτίων. Οι εξελιγμένες τεχνολογίες που διαθέτουν τα νέα οχήματα επιτρέπουν την αυξημένη ασφάλεια και την αποτελεσματικότερη παρακολούθηση του φορτίου κατά τη διάρκεια του ταξιδιού. Η διαρκής επιβλεπόμενη και αναβαθμισμένη διαδικασία των μεταφορών μας επιτρέπει να προσφέρουμε ένα ολοκληρωμένο πακέτο υπηρεσιών στους πελάτες μας, καθιστώντας μας τον προνομιούχο εταίρο στον τομέα της πυρασφάλειας και του ιατρικού εξοπλισμού σε όλη τη χώρα.

Η εταιρία μας επενδύει στην τεχνολογία και την ασφάλεια παρέχοντας υψηλής ποιότητας υπηρεσίες στους πελάτες της. Η αναβάθμιση του στόλου των οχημάτων μας αποτελεί σημαντικό βήμα προς αυτή την κατεύθυνση, ενισχύοντας την αποτελεσματικότητα, την ασφάλεια και την αξιοπιστία των υπηρεσιών μας.

Ο ρόλος μιας εξωτερικής επιθεώρησης στο πυροσβεστικό προϊόν

Ένα σύστημα ποιότητας είναι δομημένο, σύμφωνα με την ανάλυσή του και τις εσωτερικές επιθεωρήσεις που ορίζει, έτσι ώστε να αποδίδει ένα ποιοτικό προϊόν.

Η επιθεώρηση ενός συστήματος ποιότητας αναφέρεται στην διαδικασία αξιολόγησης και επιβεβαίωσης της συμμόρφωσης του συστήματος ποιότητας σύμφωνα με τα πρότυπα και τις προδιαγραφές ποιότητας. Αυτό, περιλαμβάνει **την αξιολόγηση των διαδικασιών, των δομών, και των πόρων που χρησιμοποιούνται για την παροχή των υπηρεσιών**. Οι επιθεωρήσεις ποιότητας είναι καίριες για την διασφάλιση της συνεχούς βελτίωσης ποιότητας που παρέχεται από το προϊόν και της ικανοποίησης των πελατών.

Η ανάλυση του συστήματος ποιότητας, είναι δομημένη έτσι ώστε να πραγματοποιούνται εξειδικευμένες εκτιμήσεις των διαδικασιών και των δεδομένων που επηρεάζουν την ποιότητα του πυροσβεστικού προϊόντος και της παροχής της υπηρεσίας. Αυτό συμπεριλαμβάνει, την ανάλυση των διαδικασιών παραγωγής, την παρακολούθηση των δεικτών ποιότητας αλλά και την αναγνώριση των περιοχών που απαιτούν βελτίωση.

Το σύστημα διασφάλισης ποιότητας ISO 9001:2015 της MOBIAK A.E. και συγκεκριμένα του τμήματος Πυροσβεστικών, είναι με τέτοιο τρόπο δομημένο ώστε να εξυπηρετεί την παραπάνω ιδιότητα, με απώτερο στόχο την εξέλιξη της ποιότητας που προσφέρει στα πυροσβεστικά προϊόντα.

Ο πυροσβεστικός τομέας επιθεωρείται μέσω των εσωτερικών επιθεωρήσεων που έχουν οριστεί από το σύστημα διασφάλισης ποιότητας. Όμως λόγω της μεγάλης εξαγωγικής δραστηριότητας και του τεράστιου όγκου πωλήσεων που έχει αναπτυχθεί αυτά τα 47 χρόνια λειτουργίας της εταιρίας, **διενεργούνται και εξωτερικές επιθεωρήσεις τόσο από Ελληνικούς όσο και Ξένους φορείς**, καθώς τα προϊόντα της MOBIAK είναι πιστοποιημένα και ελεγμένα από μια πληθώρα φορέων. Οι επιθεωρήσεις, έχουν ως απώτερο σκοπό την διαπίστωση του υψηλού πήχη ποιότητας που έχει ορίσει η εταιρία και απαιτεί ο εκάστοτε φορέας.

Κατά την διενέργεια μιας εξωτερικής επιθεώρησης στο τμήμα Πυροσβεστικών, οι τομείς που ελέγχονται είναι οι παρακάτω:

- 1 Ο τομέας της αποθήκευσης Α' υλών και διάθεσης του πυροσβεστικού προϊόντος.
- 2 Ο τομέας της Παραγωγής - Συσκευασίας των πυροσβεστικών προϊόντων.
- 3 Ο τομέας του ποιοτικού ελέγχου και της διασφάλισης ποιότητας.
- 4 Ο τομέας των πωλήσεων (εσωτερικού, εξωτερικού) και η ικανοποίηση των πελατών.
- 5 Ο τομέας των εισαγωγών (παραγγελίες προμηθευτών).
- 6 Ο τομέας εργατικού δυναμικού και της εκπαίδευσης του.
- 7 Ο Διοικητικός τομέας της MOBIAK.

Πολύ βασικό ρόλο για την τήρηση της ποιότητας των προϊόντων και της ορθής συντήρησης του συστήματος ποιότητας της MOBIAK, είναι η διενέργεια και η **τήρηση του προγράμματος συντηρήσεων στον μηχανολογικό εξοπλισμό** που χρησιμοποιείται για την παραγωγή του προϊόντος. Επίσης η διενέργεια των εσωτερικών διαδικασιών ελέγχου καλής λειτουργίας του εξοπλισμού που ορίζει το σύστημα διασφάλισης ποιότητας, συμβάλουν στην διατήρηση της καλής λειτουργίας του μηχανολογικού εξοπλισμού. Ακόμα, οφείλεται να προστεθεί ότι, ο μετρητικός εξοπλισμός που χρησιμοποιείται, **επιθεωρείται - ελέγχεται**, για την καλή λειτουργία του, από εταιρία ελέγχου διακρίβωσης μετρητικού εξοπλισμού που είναι διαπιστευμένη από τον ΕΣΥΔ.

Η σκληρή δουλειά και η τήρηση των διαδικασιών που πραγματοποιείται καθημερινά από όλο το προσωπικό της εταιρίας, αποδεικνύεται σε κάθε εξωτερική επιθεώρηση. Η όποια χαλάρωση και μη επίτευξη των στόχων που θέτονται σε κάποιο τομέα, μπορεί να προκαλέσει απόκλιση από την ποιότητα που έχει οριστεί.

Το εργοστάσιο Χανίων επιθεωρείται ανά τακτά χρονικά διαστήματα μέσα στον χρόνο. Οι φορείς που επιθεωρούν το σύστημα ποιότητας ISO 9001:2015 του τμήματος πυροσβεστικών της MOBIAK A.E. είναι η ABS, AFNOR, BSI, MPA, CNPP, APRAGAZ, ANPI, EBETAM, DNV, SWISS, TSE, KIWA, GTC, LPCB/BRE, GLOBAL MARK.

Συνολικά, οι μέρες που επιθεωρείται το σύστημα διασφάλισης ποιότητας της MOBIAK A.E μέσα σε ένα χρόνο, μπορεί να ανέλθει σε 45 μέρες επιθεώρησης.

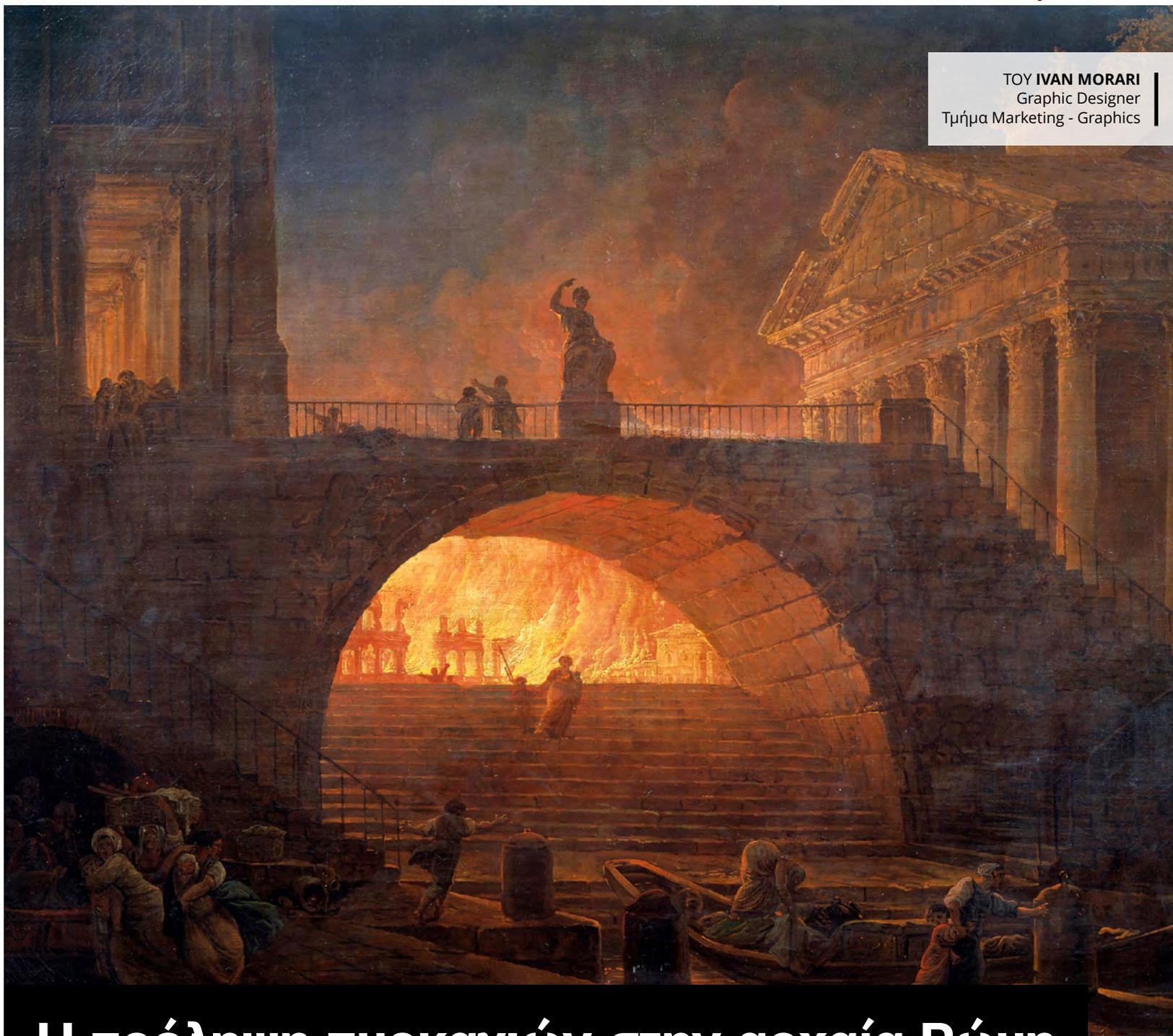
Πρόσφατα το εργοστάσιο Χανίων, υποδέχτηκε και ολοκλήρωσε μια από της δυσκολότερες εξωτερικές επιθεωρήσεις του AFNOR, μέσω του φορέα πιστοποίησης CNPP. Η εξωτερική αυτή επιθεώρηση είχε σκοπό τον έλεγχο και την διατήρηση των πιστοποιητικών που έχουν εγκριθεί από τον AFNOR για την διακίνηση των προϊόντων στην Γαλλική αγορά. Επίσης στην επιθεώρηση **ελέγχθηκε και εγκρίθηκε η παραγωγή τεσσάρων νέων φορητών πυροσβεστήρων** (MBK19-LITHIUM-6, MBK19-LITHIUM-9, MBK23-060FFC-PP, MBK23-090FFC-PP) για την Γαλλική αγορά.

Η συνολική αυτή δουλειά που διενεργείται και αξιολογείται από τα διάφορα επίπεδα επιθεώρησης του συστήματος διασφάλισης ποιότητας της MOBIAK A.E., για ένα Ποιοτικό και Ασφαλές πυροσβεστικό προϊόν, αξιολογείται οριστικά **από την ικανοποίηση του αγοραστικού κοινού**.

ΤΟΥ ΒΑΓΓΕΛΗ ΚΑΡΤΕΡΗ
Μηχανολόγος Μηχανικός
Τμήμα Διασφάλισης Ποιότητας
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού



TOY IVAN MORARI
Graphic Designer
Τμήμα Marketing - Graphics



Η πρόληψη πυρκαγιών στην αρχαία Ρώμη

Η φωτιά ίσως είναι η πιο σημαντική εφεύρεση της ανθρωπότητας και ταυτόχρονα ένας από τους μεγαλύτερους κινδύνους.

Η πυρασφάλεια ήταν σημαντική από την εποχή της Αρχαίας Ρώμης, η οποία είχε υποστεί αρκετές μεγάλες πυρκαγιές λόγω του συνδυασμού ξυλόκτιστων κτιρίων και υποανάπτυκτων τεχνολογιών πρόληψης.

Ο Marcus Licinius Crassus, γνωστός και ως “ο πλουσιότερος άνθρωπος της Ρώμης”, για να αντιμετωπίσει το θέμα των πυρκαγιών, ίδρυσε την πρώτη πυροσβεστική ομάδα στον κόσμο. Ο Crassus και η ομάδα του που αποτελούνταν από 500 δούλους αρχιτέκτονες και οικοδόμους, έφταναν σε περιοχές πυρκαγιών, προσέφεραν τις υπηρεσίες τους και ως αντάλλαγμα, ζητούσαν να αγοράσουν τα κτίρια σε μειωμένο κόστος.

Εάν οι ιδιοκτήτες συμφωνούσαν, έσβηναν τη φωτιά, ξανάχιζαν τα κτίρια και τα νοίκιαζαν στον αρχικό ιδιοκτήτη ή σε νέο ενοικιαστή. Σε περίπτωση που διαφωνούσαν, άφηναν τα κτίρια τους να καούν. Χρησιμοποιούσε αυτήν την πυροσβεστική ομάδα για να αγοράσει το μεγαλύτερο μέρος της Ρώμης. Δεν είναι τυχαίο που με αυτήν

την δίψα για τον πλούτο δολοφονήθηκε, βάζοντας του στο στόμα λιωμένο χρυσό.

Δεν ήταν όμως όλες οι πυροσβεστικές ομάδες τόσο εγωκεντρικές. Τον 6 μ.Χ. αιώνα, **ο αυτοκράτορας της Ρώμης**, ο Augustus Caesar, μετά από μια καταστροφική πυρκαγιά ίδρυσε την **πρώτη δημόσια πυροσβεστική ομάδα του κόσμου**.

Συγκέντρωσε ένα σώμα από 3.500 ελεύθερους σκλάβους, τους εξόπλισε με πυροσβεστικό εξοπλισμό και τους χώρισε σε 7 ομάδες, μοιράζοντας τους σε όλη την πόλη. Οι υπηρεσίες τους αποδείχθηκαν τόσο αποτελεσματικές, ώστε δεκαετίες αργότερα, ο αυτοκράτορας Claudius ίδρυσε ομάδες και σε λιμάνια.

Από την αρχαιότητα, ο άνθρωπος αντιμετώπιζε τον κίνδυνο της φωτιάς και αναζητούσε τρόπους για την αντιμετώπιση της. Η ανάγκη για πυρασφάλεια ήταν, είναι και θα παραμείνει ένας **ζωτικός τομέας της ανθρώπινης κοινωνίας**.

ΠΕΡΙΒΑΛΛΟΝΤΙΚΗ ΣΥΝΕΙΔΗΣΗ

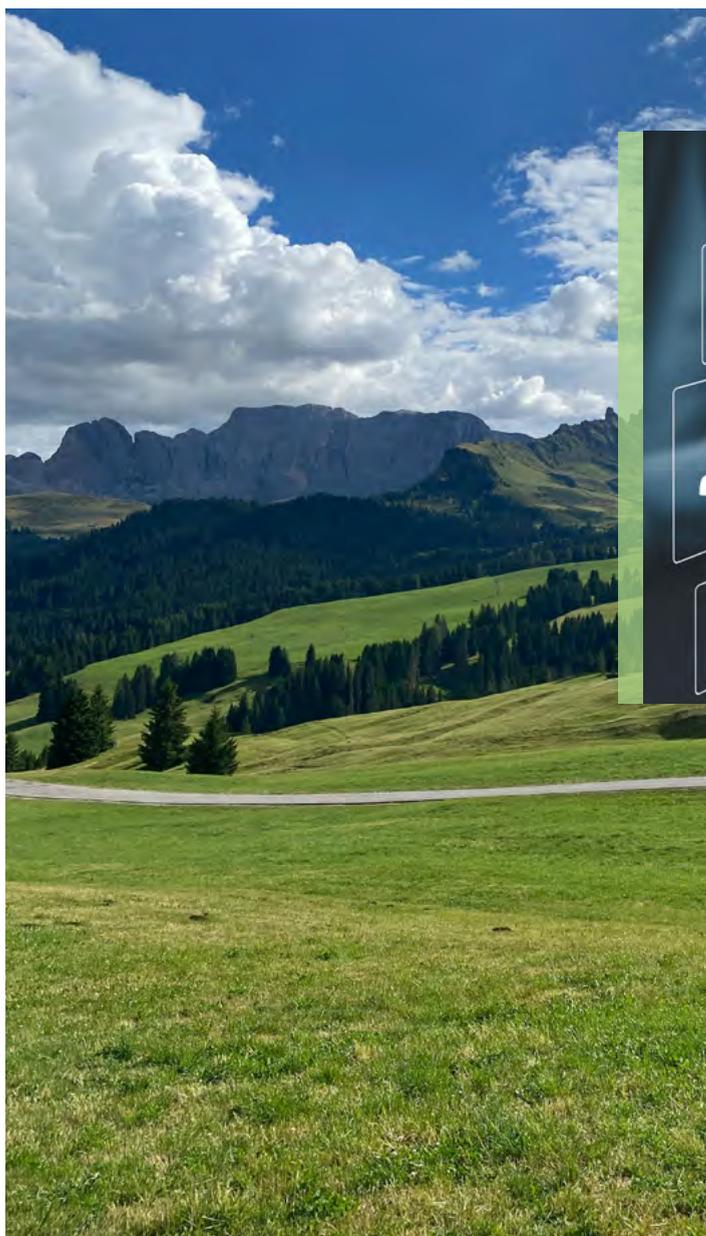
ΤΗΣ **ΜΑΡΙΑΣ ΔΑΓΚΛΗ**
Διοίκηση & Οικονομία
Λογιστήριο Κέντρου Διανομής
Κεντρικής & Β. Ελλάδος

Η περιβαλλοντική συνείδηση αναφέρεται στην επίγνωση και την αίσθηση της ευθύνης που έχουν οι άνθρωποι για τη φροντίδα και την προστασία του φυσικού περιβάλλοντος, ενώ είναι πλέον απαραίτητη για την δημιουργία ενός βιώσιμου μέλλοντος.

Οι επιχειρήσεις μπορούν να προσφέρουν σημαντική βοήθεια στην ανάπτυξη αυτής της συνείδησης στους εργαζομένους τους και κατ' επέκταση στον κοινωνικό σύνολο, με τους ακόλουθους τρόπους:

- **Εκπαιδευτικά προγράμματα** στους εργαζόμενους για τα περιβαλλοντικά ζητήματα και τις βιώσιμες πρακτικές.
- **Πρωτόκληση πρακτικών βιώσιμης ανάπτυξης**, όπως η χρήση ανανεώσιμων πηγών ενέργειας.
- Πρωτόκληση της **ανακύκλωσης προϊόντων και υλικών** στην εταιρική τους κουλτούρα και παροχή εγκαταστάσεων ανακύκλωσης για τους εργαζομένους.
- Συμμετοχή σε **περιβαλλοντικά προγράμματα και πρωτοβουλίες** που στοχεύουν στην προστασία του περιβάλλοντος, όπως προγράμματα αναδάσωσης, καθαρισμός των παραλιών κ.α.
- **Πρωτόκληση βιώσιμων προϊόντων και υπηρεσιών** που προσφέρουν λύσεις για τα περιβαλλοντικά ζητήματα.

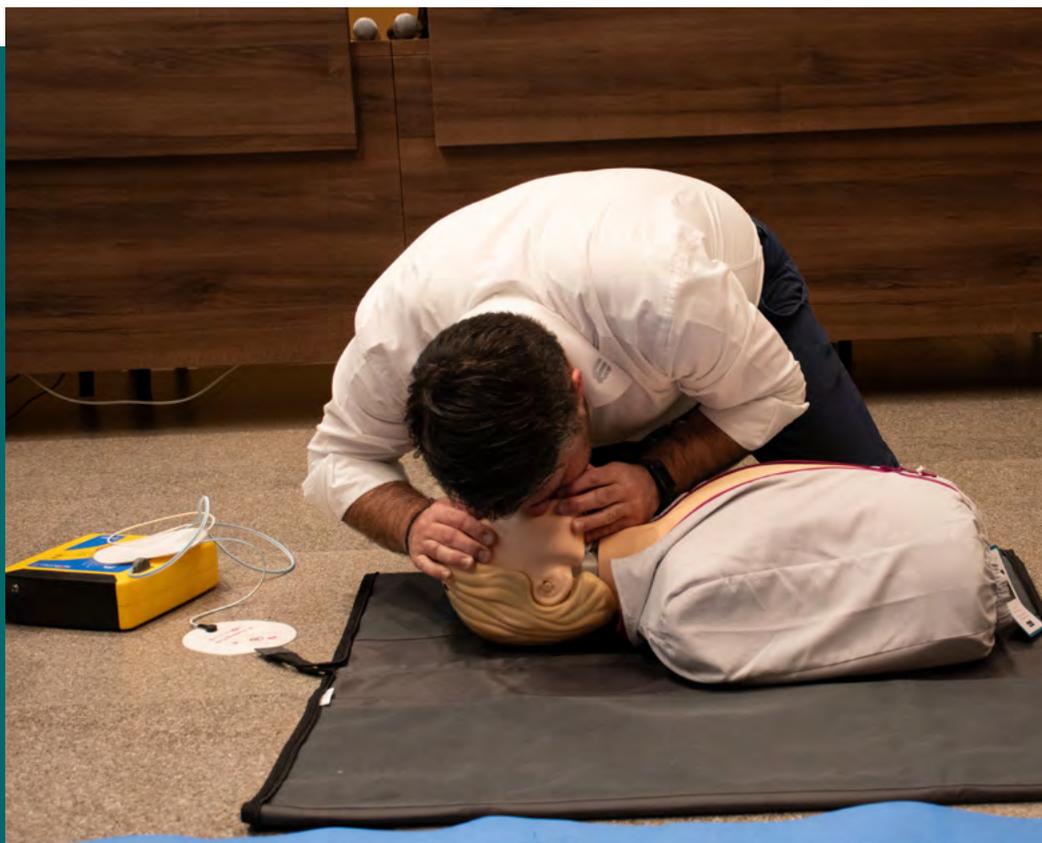
Τα κοινωνικά οφέλη είναι πολλαπλά και ποικίλα, με κοινό σκοπό την βελτίωση της ποιότητας ζωής, γιατί με την προστασία του περιβάλλοντος βοηθάμε στην βελτίωση της ατμόσφαιρας, του νερού και του εδάφους, που έχουν άμεσο αντίκτυπο στην υγεία μας.



Η προστασία του περιβάλλοντος αποτελεί σημαντικό άξονα δράσης της ΜΟΒΙΑΚ ΑΕ και συμβάλει ενεργά στην διατήρηση του φυσικού μας πλούτου. Είναι περιβαλλοντικά ευαισθητοποιημένη εταιρεία και εφαρ-

μόζει συστήματα περιβαλλοντικής διαχείρισης σύμφωνα με τις απαιτήσεις ISO 14001.

Η περιβαλλοντική συνείδηση είναι σημαντική για την ανάπτυξη μιας κοινωνίας που σέβεται το περιβάλλον και εργάζεται για τη διατήρησή του, γιατί προστατεύοντας το περιβάλλον **εξασφαλίζουμε την ευημερία και των μελλοντικών γενεών.**



ΤΗΣ ΧΡΙΣΤΙΝΑΣ ΙΓΓΛΕΖΑΚΗ
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Παραγωγής & Εισαγωγής
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

Όντας εκπαιδευμένοι και ενημερωμένοι, οι εργαζόμενοι μπορούν τόσο να προσφέρουν τις πρώτες βοήθειες όπως και όπου χρειάζεται, όσο και να **προλαμβάνουν καταστάσεις** που τους θέτουν σε κίνδυνο.

Τα τρία σεμινάρια που έγινα στη MOBIAK περιλάμβαναν πρακτική εφαρμογή ΚΑΡΠΑ και χρήση αυτόματου απινιδωτή, από όλους τους συμμετέχοντες, κάνοντάς το ακόμα πιο ενδιαφέρον και εποικοδομητικό.

Η ΣΗΜΑΣΙΑ ΤΩΝ ΠΡΩΤΩΝ ΒΟΗΘΕΙΩΝ ΣΤΟΝ ΧΩΡΟ ΕΡΓΑΣΙΑΣ

Καθημερινά βιώνουμε τους έντονους και αυξανόμενους ρυθμούς ζωής, τόσο στον χώρο εργασίας μας, όσο και έξω από αυτόν. Τόσοι άνθρωποι αντιμετωπίζουν δυσκολίες και έρχονται αντιμέτωποι με καταστάσεις που θέτουν σε κίνδυνο τη ζωή τους. Αν όλοι γνώριζαν να προσφέρουν τις Πρώτες Βοήθειες σε συνάνθρωπό τους που βρίσκεται σε ανάγκη, θα είχαν σωθεί πολλές ανθρώπινες ζωές.

Η παρακολούθηση σεμιναρίων Πρώτων Βοηθειών, κάνει τον εργαζόμενο να νιώσει πιο **ασφαλής** πρώτα απ' όλα ο ίδιος και να ενισχύσει σημαντικά την αυτοπεποίθησή του. Έστω και οι βασικές γνώσεις Πρώτων Βοηθειών μπορεί να κάνουν τη διαφορά για έναν άνθρωπο που χρειάζεται φροντίδα μετά από έναν τραυματισμό ή άλλη κρίσιμη για την υγεία του κατάσταση.



“ **ΠΡΟΣΦΑΤΑ, ΕΚΠΑΙΔΕΥΤΗΚΑΝ ΟΛΑ ΤΑ ΜΕΛΗ ΤΗΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ ΓΙΑ ΤΟ ΠΩΣ ΜΠΟΡΟΥΝ ΝΑ ΠΡΟΣΦΕΡΟΥΝ ΤΙΣ ΠΡΩΤΕΣ ΒΟΗΘΕΙΕΣ ΣΕ ΟΠΟΙΟΝ ΤΙΣ ΧΡΕΙΑΖΕΤΑΙ.** ”



ΠΩΣ ΟΙ ΚΑΙΝΟΤΟΜΕΣ ΛΥΣΕΙΣ ΠΥΡΑΣΦΑΛΕΙΑΣ ΦΕΡΝΟΥΝ ΕΠΑΝΑΣΤΑΣΗ ΣΤΗΝ ΑΓΟΡΑ

ΤΟΥ ΑΝΔΡΕΑ ΚΛΑΡΙΔΟΠΟΥΛΟΥ
Μηχανολόγος Μηχανικός
Τμήμα Εξαγωγών
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

ΕΙΣΑΓΩΓΗ:

Στο σημερινή ταχέως εξελισσόμενη κοινωνία, η ζήτηση για λύσεις πυρασφάλειας δεν ήταν ποτέ μεγαλύτερη. Καθώς τα άτομα και οι οργανισμοί δίνουν προτεραιότητα στην ασφάλεια και τη συμμόρφωση, η αγορά πυροσβεστήρων και συναφών προϊόντων βιώνει σημαντική μεταμόρφωση. Ας διερευνήσουμε πώς οι καινοτόμες λύσεις πυρασφάλειας, όχι μόνο ενισχύουν την προστασία αλλά και οδηγούν στην αύξηση των πωλήσεων σε αυτόν τον δυναμικό κλάδο.

ΤΗΡΗΣΗ ΕΞΕΛΙΣΣΟΜΕΝΩΝ ΠΡΟΤΥΠΩΝ ΑΣΦΑΛΕΙΑΣ:

Με αυστηρούς κανονισμούς και πρότυπα ασφαλείας, δίνεται αυξανόμενη έμφαση στον εξοπλισμό των χώρων με τον πιο πρόσφατο εξοπλισμό πυρασφάλειας. Οι κατασκευαστές ανταποκρίνονται αναπτύσσοντας πυροσβεστήρες αιχμής που πληρούν ή υπερβαίνουν τις κανονιστικές απαιτήσεις, ενώ προσφέρουν βελτιωμένα χαρακτηριστικά και απόδοση. Αυτή η δέσμευση για συμμόρφωση και καινοτομία οδηγεί σε αυξημένες πωλήσεις καθώς οι πελάτες αναζητούν αξιόπιστες λύσεις για τις ανάγκες πυρασφάλειας τους.

ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ ΚΑΙ ΕΥΑΙΣΘΗΤΟΠΟΙΗΣΗ ΤΩΝ ΚΑΤΑΝΑΛΩΤΩΝ:

Οι αποτελεσματικές στρατηγικές πωλήσεων στην αγορά πυρασφάλειας έχουν τις ρίζες τους στην εκπαίδευση και την ευαισθητοποίηση. Οι εταιρείες επενδύουν σε ολοκληρωμένες εκστρατείες μάρκετινγκ που εκπαιδεύουν τους καταναλωτές σχετικά με τη σημασία της πυρασφάλειας και τον ρόλο των πυροσβεστήρων στον μετριασμό των κινδύνων. Υπογραμμίζοντας τα πλεονεκτήματα των προηγμένων πυροσβεστικών μέσων, των φιλικών προς τον χρήστη σχεδίων και των έξυπνων τεχνολογιών, οι κατασκευαστές δίνουν τη δυνατότητα στους πελάτες να λαμβάνουν τεκμηριωμένες αποφάσεις αγοράς.

ΚΑΙΝΟΤΟΜΕΣ ΠΡΟΣΦΟΡΕΣ ΠΡΟΪΟΝΤΩΝ:

Η καινοτομία οδηγεί στη διαφοροποίηση των προϊόντων και στην ανάπτυξη της αγοράς στον τομέα της πυρασφάλειας. Από συμπαγείς και φορητούς πυροσβεστήρες προσαρμοσμένους για οικιακή χρήση έως συστήματα βιομηχανικής ποιότητας εξοπλισμένα με ρομποτική και αυτοματισμό, οι κατασκευαστές διαφοροποιούν τα χαρτοφυλάκια προϊόντων τους για να καλύψουν τις διαφορετικές ανάγκες των πελατών. Αυτή η γκάμα καινοτόμων προσφορών όχι μόνο διευρύνει την εμβέλεια της αγοράς, αλλά επίσης αυξάνει τις πωλήσεις και τις ευκαιρίες cross-selling.

ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΕΣ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΕΣ ΚΑΙ ΚΑΝΑΛΙΑ ΔΙΑΝΟΜΗΣ:

Η συνεργασία είναι το κλειδί για την επιτυχία στην ανταγωνιστική αγορά πυρασφάλειας. Οι κατασκευαστές σφρηλατούν στρατηγικές συνεργασίες με διανομείς, εμπόρους λιανικής και μετόχους του κλάδου για να επεκτείνουν την παρουσία στην αγορά και να προσεγγίσουν νέους πελάτες. Αξιοποιώντας καθιερωμένα κανάλια και δίκτυα διανομής, οι εταιρείες μπορούν να διεισδύσουν αποτελεσματικά στις αγορές-στόχους και να κεφαλαιοποιήσουν τις αναδυόμενες ευκαιρίες για ανάπτυξη.

ΑΓΚΑΛΙΑΖΟΝΤΑΣ ΤΗ ΒΙΩΣΙΜΟΤΗΤΑ ΚΑΙ ΤΙΣ ΦΙΛΙΚΕΣ ΠΡΟΣ ΤΟ ΠΕΡΙΒΑΛΛΟΝ ΛΥΣΕΙΣ:

Ως απάντηση στις αυξανόμενες περιβαλλοντικές ανησυχίες, υπάρχει μια αυξανόμενη ζήτηση για φιλικές προς το περιβάλλον λύσεις πυρασφάλειας. Οι κατασκευαστές καινοτομούν με βιοαποδομήσιμα πυροσβεστικά μέσα, ανακυκλώσιμα υλικά και ενεργειακά αποδοτικές τεχνολογίες για να ευθυγραμμιστούν με τους στόχους βιωσιμότητας. Προσφέροντας προϊόντα με περιβαλλοντική συνείδηση, οι εταιρείες όχι μόνο απευθύνονται σε καταναλωτές με περιβαλλοντική συνείδηση αλλά και διαφοροποιούνται στην αγορά.

ΣΥΜΠΕΡΑΣΜΑ:

Καθώς η αγορά πυρασφάλειας συνεχίζει να εξελίσσεται, η καινοτομία παραμένει στην πρώτη γραμμή της αύξησης των πωλήσεων και της επέκτασης της αγοράς. Δίνοντας προτεραιότητα στη συμμόρφωση, την εκπαίδευση και την καινοτομία, οι κατασκευαστές όχι μόνο ενισχύουν την ασφάλεια αλλά και οδηγούν τις πωλήσεις μέσω διαφοροποιημένων προϊόντων και στρατηγικών συνεργασιών. Καθώς πλοηγούμαστε στις προκλήσεις και τις ευκαιρίες στον κλάδο πυρασφάλειας, ας συνεχίσουμε να πυροδοτούμε την ασφάλεια μέσω της καινοτομίας και της συνεργασίας, διασφαλίζοντας ένα ασφαλέστερο μέλλον για όλους.

Η ΜΟΒΙΑΚ ΕΠΕΝΔΥΕΙ ΣΕ ΝΕΕΣ ΤΕΧΝΟΛΟΓΙΕΣ



ΤΟΥ ΜΑΡΚΟΥ ΙΕΡΩΝΥΜΑΚΗ
Video Editor / Motion Designer
Τμήμα Marketing - Graphics



Η ΜΟΒΙΑΚ όντας πρωτοπόρος στον κλάδο της, αναγνωρίζει τη σημασία της υιοθέτησης νέων τεχνολογιών για την παραμονή της στην αιχμή της καινοτομίας και της ανταγωνιστικότητας.

Στο πλαίσιο αυτό ανταποκρινόμενη στις σύγχρονες ανάγκες για την προώθηση προϊόντων και την **δημιουργία ανταγωνιστικών εργαλείων πώλησης**, επενδύει σε εξοπλισμό τελευταίας τεχνολογίας στον τομέα των οπτικοακουστικών μέσων.

Πιο συγκεκριμένα, σε ειδικά διαμορφωμένο χώρο με επαγγελματικό φωτισμό τεχνολογίας LED έχει την δυνατότητα για φωτογραφίες υψηλής ανάλυσης για την καλύτερη προβολή των προϊόντων σε έντυπα και ψηφιακά μέσα.

Επίσης, με χρήση καμερών τελευταίας τεχνολογίας υπερύψηλης ανάλυσης 4K και με την χρήση συστημάτων σταθεροποίησης εικόνας, είναι σε θέση να παράγει βίντεο τόσο για την ενίσχυση της παρουσίας της στα κοινωνικά δίκτυα, καθώς και για **παραγωγή καινοτόμου υλικού** για τους συνεργάτες της.

Τέλος, η ΜΟΒΙΑΚ επενδύει στη χρήση μη επανδρωμένων αεροσκαφών, επιτρέποντας τη λήψη εντυπωσιακών εικόνων και βίντεο από αέρος. Με την **χρήση Drones** εξασφαλίζει πρωτοποριακές προοπτικές στην παρουσίαση προϊόντων και τη δημιουργία περιεχομένου, προσφέροντας μια εντελώς νέα διάσταση στην επικοινωνία και προβολή της επιχείρησης.

Η επένδυση σε νέες τεχνολογίες αποτελεί **στρατηγική επιλογή** για την εταιρεία έχοντας ως στόχο την αξιοποίηση των δυνατοτήτων για την ενίσχυση της ανταγωνιστικότητας και την διατήρηση της ηγετικής της θέσης.

Ενσυναίσθηση και κατανόηση μεταξύ προμηθευτή και πελάτη

ΤΗΣ ΕΙΡΗΝΗΣ ΑΝΔΡΕΑΔΑΚΗ
Μαθηματικός
Τμήμα Πιστωτικού Ελέγχου



Η ενσυναίσθηση και η κατανόηση, είναι βασικά στοιχεία για μια επιτυχημένη επαγγελματική σχέση.

Η ενσυναίσθηση αναφέρεται στην ικανότητα να συναισθάνεται και να **εκτιμά** τις ανάγκες και τα συναισθήματα του άλλου, ενώ η κατανόηση αναφέρεται στην ικανότητα να **κατανοεί** τις ανάγκες και τις προτεραιότητες του άλλου.

Όταν αυτό επιτυγχάνεται σωστά μεταξύ πελάτη και προμηθευτή, βοηθά στη δημιουργία εμπιστοσύνης και στην ανάπτυξη μιας συνεργασίας που θα είναι επωφελής και για τις δύο πλευρές. Επίσης, μπορεί να βοηθήσει στην αποφυγή προβλημάτων, στην ανάπτυξη λύσεων και στην ενίσχυση της σχέσης μεταξύ των δύο μερών.

Κατά συνέπεια, είναι σημαντικό να δίνεται έμφαση στην ενσυναίσθηση και στην κατανόηση σε κάθε εργασιακή σχέση. Η επικοινωνία και η διαφάνεια είναι επίσης σημαντικοί παράγοντες για τη διατήρηση μιας υγιούς επαγγελματικής σχέσης μεταξύ πελάτη και προμηθευτή.

Η επιτυχία στη σχέση μεταξύ πελάτη και προμηθευτή μπορεί να επιτευχθεί με την ακόλουθη προσέγγιση:

- 1 Καθορισμός κοινών στόχων:** τόσο ο πελάτης όσο και ο προμηθευτής, πρέπει να έχουν κοινούς και συγκεκριμένους στόχους για τη σχέση τους, όπως ποιότητα, αξιοπιστία, τιμές κ.λπ.
- 2 Ανοιχτή επικοινωνία:** Η επικοινωνία είναι βασικό στοιχείο μιας επιτυχημένης σχέσης. Τακτικές συναντήσεις, τηλεφωνήματα και ηλεκτρονική αλληλογραφία είναι σημαντικά για να διατηρηθεί η σχέση.
- 3 Αμοιβαίος σεβασμός:** Και ο πελάτης και ο προμηθευτής πρέπει να αντιμετωπίζονται με σεβασμό και εκτίμηση, δείχνοντας κατανόηση για τις ανάγκες του κάθε ενός.
- 4 Συνεχής βελτίωση:** Και οι δύο πλευρές πρέπει να είναι διατεθειμένες να βελτιώνουν συνεχώς τη σχέση τους, προσαρμόζοντας τις διαδικασίες τους και αναζητώντας νέες ευκαιρίες για καινοτομία. Με την τήρηση αυτών των βασικών αρχών, είναι δυνατόν να επιτευχθεί μια επιτυχημένη σχέση μεταξύ πελάτη και προμηθευτή.

Και οι δύο πλευρές πρέπει να πληρούν τη δέσμευσή τους, να είναι ειλικρινείς και ανοιχτοί στην επικοινωνία, να σέβονται ο ένας τον άλλον και τις ανάγκες του και να δείχνουν αμοιβαία συμπάρασταση και στήριξη. Επίσης, είναι σημαντικό να έχουν **κοινούς στόχους και αξίες** που θα τους καθοδηγούν στη σχέση τους.

Τέλος, εμείς στη MOBIAK ΑΕ μπορούμε να το καταφέρουμε αυτό καθώς συνεργαζόμαστε με επιχειρήσεις και οργανισμούς σε διάφορους κλάδους, όπως ξενοδοχεία, εστιατόρια, καταστήματα λιανικής πώλησης, τουριστικές εταιρείες, καθώς και εταιρείες παροχής υπηρεσιών.

Η **ποικιλία των συνεργατών** της, επιτρέπει στη **MOBIAK ΑΕ** να προσφέρει εξειδικευμένες λύσεις και υπηρεσίες, που προσαρμόζονται στις ανάγκες και τις απαιτήσεις κάθε επιχείρησης.



ΝΕΑ ΑΝΑΠΗΡΙΚΑ ΑΜΑΞΙΔΙΑ ΜΕ ΑΝΑΚΛΙΣΗ

ΤΗΣ ΣΟΦΙΑΣ ΚΑΝΤΟΥΝΑΤΑΚΗ
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Εξαγωγών Ιατρικού Εξοπλισμού

Η εταιρεία μας, MOBIAK Α.Ε. με χαρά σας ανακοινώνει την προσθήκη δύο νέων μοντέλων αναπηρικών αμαξιδίων με δυνατότητα ανάκλισης στην ποικιλία των προϊόντων της.

Αυτά τα ειδικά αμαξίδια έχουν σχεδιαστεί ειδικά για άτομα με κινητικά προβλήματα ή περιορισμένη κινητικότητα, προσφέροντάς τους τη δυνατότητα μεταφοράς και επιτρέποντάς τους να μετακινούνται **είτε ανεξάρτητα** (στην περίπτωση που διαθέτουν πίσω τροχούς 24") **είτε με τη βοήθεια ενός συνοδού** (στην περίπτωση που διαθέτουν πίσω τροχούς 12").

Επιπρόσθετα, τα εν λόγω αναπηρικά αμαξίδια προσελκύουν ευρύτερο φάσμα πελατών λόγω της ποικιλίας των χαρακτηριστικών και των αξεσουάρ που προσφέρουν. Τα εργονομικά καθίσματα και η επιπρόσθετη στήριξη εξασφαλίζουν άνετες και ασφαλείς μετακινήσεις, προσφέροντας στους χρήστες μια ολοκληρωμένη και ασφαλή εμπειρία.

0803400



0803401





ΤΟΥ ΣΤΕΛΙΟΥ ΑΠΟΣΤΟΛΑΚΗ
Μηχανολόγος Μηχανικός
Τμήμα Παραγωγής & Εισαγωγής
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού

Η Μεταξοτυπία και ο ρόλος της στην ασφάλεια: **ΚΑΙΝΟΤΟΜΕΣ ΕΦΑΡΜΟΓΕΣ** στους Πυροσβεστήρες



Στις εξελιγμένες απαιτήσεις της ασφάλειας, η τεχνολογία παίζει καθοριστικό ρόλο στην αναβάθμιση των εργαλείων και των διαδικασιών που εξασφαλίζουν την προστασία μας.

Μια από τις καινοτομίες που έχει επαναπροσδιορίσει την ασφάλεια των πυροσβεστήρων, είναι η μεταξοτυπία, μια τεχνική εκτύπωσης που διαμορφώνει το τοπίο της πρόληψης και της αντίδρασης σε περιβαλλοντικές καταστάσεις έκτακτης ανάγκης.

Τι είναι η μεταξοτυπία;

Η μεταξοτυπία αποτελεί μια διαδικασία εκτύπωσης που χρησιμοποιείται για τη μεταφορά εικόνων ή σχεδίων από ένα αρχικό μέσο σε έναν στόχο, όπως χαρτί, ύφασμα ή πλαστικό.

Ποια είναι τα οφέλη της μεταξοτυπίας για τους πυροσβεστήρες;

Η εφαρμογή της μεταξοτυπίας στους πυροσβεστήρες επιτρέπει την αναγνώριση τους, την ενημέρωση σχετικά με τις οδηγίες χρήσης και ακόμα και την προώθηση της ασφάλειας μέσω επιπρόσθετων εικονογραφημάτων ή προειδοποιητικών σημάνσεων.

Πώς λειτουργεί η διαδικασία μεταξοτυπίας σε έναν πυροσβεστήρα;

Η διαδικασία μεταξοτυπίας περιλαμβάνει τη δημιουργία ενός μητρικού στένσιλ που χρησιμοποιείται για τη μεταφορά του σχεδίου στον πυροσβεστήρα, μέσω ενός ειδικού μελανιού και πίεσης.

Ποιες είναι οι τεχνολογικές προκλήσεις και καινοτομίες σε αυτόν τον τομέα;

Οι τεχνολογικές προκλήσεις περιλαμβάνουν την ανάπτυξη πιο αποτελεσματικών μητρικών υλικών και τη βελτίωση της ακρίβειας και της ταχύτητας της διαδικασίας μεταξοτυπίας.

Πώς επηρεάζει η μεταξοτυπία την αποτελεσματικότητα και την ασφάλεια των πυροσβεστήρων;

Η μεταξοτυπία βοηθά στην εύκολη αναγνώριση των πυροσβεστήρων και στην κατανόηση των οδηγιών χρήσης, ενώ μπορεί να προσθέσει επιπλέον επίπεδο ασφάλειας μέσω επιπρόσθετων εικονογραφημάτων.

ΕΚΠΑΙΔΕΥΤΙΚΗ ΕΠΙΣΚΕΨΗ ΤΗΣ MOBIAK ΣΤΟ 2ο ΝΗΠΙΑΓΩΓΕΙΟ ΗΡΑΚΛΕΙΟΥ

Με απόλυτη επιτυχία πραγματοποιήθηκε η εκπαιδευτική επίσκεψη της MOBIAK στον χώρο του δεύτερου Νηπιαγωγείου του Ηρακλείου, την Τετάρτη 13-03-2024!

Στα πλαίσια του **εκπαιδευτικού προγράμματος των παιδιών**, η διεύθυνση του σχολείου, ήδη από την αρχή του σχολικού έτους, είχε κάνει σχετικό κάλεσμα σε όλους τους γονείς ώστε να παραβρεθούν στην κεντρική αίθουσα του σχολείου και να παρουσιάσουν την επαγγελματική τους δραστηριότητα.

Η παρουσίαση λοιπόν της **MOBIAK** έγινε από εμένα, τον υπεύθυνο του καταστήματος του Ηρακλείου, παρουσία και της κόρης μου Δανάης που μαθητεύει στο συγκεκριμένο Νηπιαγωγείο.

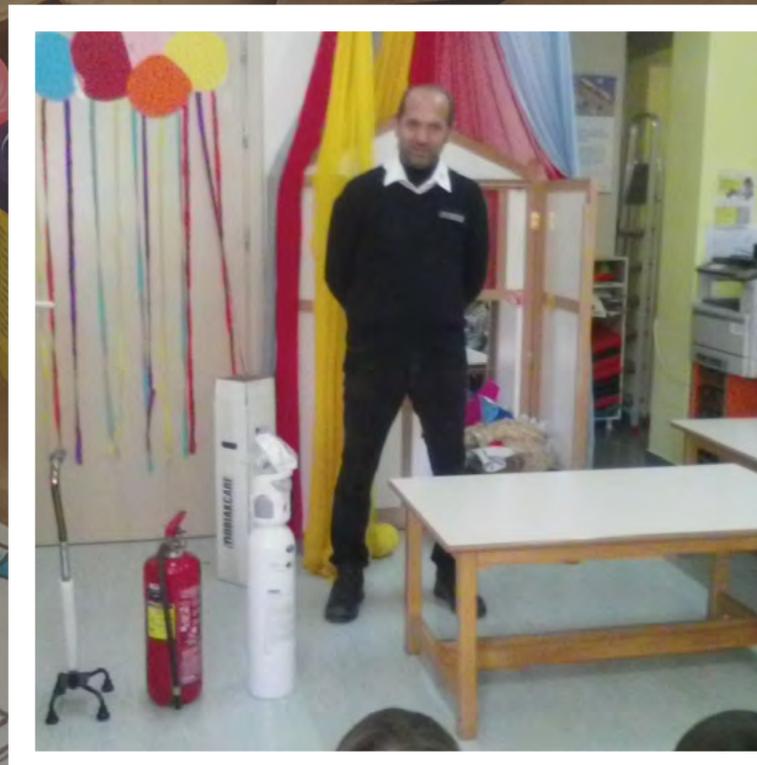
Οι μικροί μαθητές μέσα από όσο γίνεται **απλές και κατανοητές περιγραφές** και παραδείγματα είχαν μία πρώτη αλλά και πολύ κατατοπιστική γνωριμία με τον χώρο της MOBIAK, η συμμετοχή τους ήταν μαζική, πολλά παιδάκια σήκωσαν το χέρι τους και έκαναν ερωτήσεις, ενώ στο τέλος της **παρουσίασης** όλα κατάλαβαν ότι ο Μπαμπάς της Δανάης εργάζεται σε ένα εργοστάσιο που κατασκευάζει και πουλάει τους πυροσβεστήρες που σβήνουν τις φωτιές, τις φιάλες που έχουν **διάφορα αέρια** όπως τα οξυγόνα των νοσοκομείων για να γίνονται καλά όσοι είναι άρρωστοι, αέρια που φουσκώνουν τα μπαλόνια κτλ αλλά επίσης το ίδιο εργοστάσιο κατασκευάζει και **είδη ιατρικά** όπως κρεβάτια, καρτόσια, μαστούνια κτλ.

Αυτό που μου έκανε μεγάλη εντύπωση ήταν και η συμμετοχή που είχαν οι Δασκάλες, οι οποίες πραγματικά δήλωσαν εντυπωσιασμένες από το γεγονός ότι **υπάρχει στο νησί μας τέτοιου μεγέθους, ποιότητας και οργάνωσης εταιρία όπως είναι η MOBIAK.**

Σύσσωμο το εκπαιδευτικό προσωπικό και οι μικροί μαθητές και μαθήτριες μας ευχαρίστησαν για τη σημερινή επίσκεψη την οποία χαρακτήρισαν ως αρκετά εποικοδομητική, ήμουν ο πρώτος γονέας που παρουσίασε το επάγγελμα του και οι Δασκάλες παρότρυναν να υπόλοιπα παιδιά να ακολουθήσουν το ίδιο παράδειγμα και οι δικοί τους γονείς.

Προσωπικά η εμπειρία μου ήταν καταπληκτική και πρωτόγνωρη, ιδιαίτερα που το κοινό ήταν κατά το μεγαλύτερο ποσοστό μικρά παιδιά στο ξεκίνημα της βασικής τους εκπαίδευσης! Ευχαριστώ πολύ τις διοικήσεις της MOBIAK και του Δεύτερου Νηπιαγωγείου του Ηρακλείου που μου έδωσαν τη δυνατότητα να την ζήσω!

ΤΟΥ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΥ ΤΣΑΓΚΑΡΙΔΗ
Πωλητής - Προϊστάμενος Κέντρου
Διανομής Κεντρικής & Ανατολικής Κρήτης



Ψηφιοποίηση του σέρβις

ΤΟΥ **ΑΝΔΡΕΑ ΜΠΑΔΙΕΡΙΤΑΚΗ**
Μηχανικός Βιοϊατρικής
Προϊστάμενος Τμήματος Service
Ιατρικού Εξοπλισμού
Κεντρικών Εγκαταστάσεων Χανίων

Για την καλύτερη και ταχύτερη εξυπηρέτηση των συνεργατών μας, έως το τέλος του 2024, θα έχει υλοποιηθεί το project για την **ψηφιοποίηση όλων των διαδικασιών του σέρβις** ιατροτεχνολογικού εξοπλισμού με την βοήθεια του MRP.

Το σύστημα MRP είναι ένα σημαντικό εργαλείο για τη διαχείριση του αποθέματος και του προγραμματισμού σε επιχειρήσεις και βιομηχανίες.

Το MRP είναι η μέθοδος διαχείρισης και ελέγχου των υλικών και των αποθεμάτων που πρέπει να έχει μία παραγωγική μονάδα, για την αποτελεσματικότερη λειτουργία του τμήματος μίας επιχείρησης.

Μέσω των custom λογισμικών λύσεων που διαθέτει, έχει τη δυνατότητα να συνεισφέρει στην εύρυθμη διαχείριση των αποθεμάτων και τη σωστή λειτουργία του παραγωγικού συστήματος μίας επιχείρησης.

Οι **βασικές παράμετροι** για να είναι αποτελεσματικό το MRP σύστημα, είναι οι εξής:

- Η πρόβλεψη πωλήσεων-ζήτησης ανταλλακτικών
- Η ελάχιστη ποσότητα ανά παραγγελία
- Η ημερομηνία λήξης αποθέματος όπου υφίσταται
- Ο χρόνος απόκρισης των προμηθευτών
- Τα αποθέματα ασφαλείας

Επίσης ένα από τα πιο βασικά βήματα είναι η μετάβαση από χειρόγραφα έγγραφα σε ψηφιακά έγγραφα των service reports.

Κάποια από τα **βασικά οφέλη**:

Εξοικονόμηση χώρου: Τα ψηφιακά έγγραφα δεν απαιτούν φυσικό χώρο για αποθήκευση, σε αντίθεση με τα έντυπα έγγραφα που χρειάζονται αρχειοθέτηση σε ντουλάπια ή φακέλους.

Ευκολία πρόσβασης: Τα ψηφιακά έγγραφα μπορούν να αναζητηθούν και να προβληθούν με ευκολία μέσω ηλεκτρονικών συστημάτων διαχείρισης εγγραφών βάσει σειριακού αριθμού, εξοικονομώντας χρόνο και κόπο.

Αυτοματοποίηση διαδικασιών: Τα ψηφιακά έγγραφα μπορούν να ενσωματωθούν σε αυτοματοποιημένες διαδικασίες, όπως δημιουργία προσφορών, ηλεκτρονικές εγκρίσεις, ψηφιακές αναφορές επισκευών κλπ., επιταχύνοντας τις διαδικασίες εργασίας.

Επίσης Οικολογικά οφέλη: Η μείωση της χρήσης χαρτιού και του εκτυπωμένου υλικού συνεισφέρει στη μείωση της απόδοσης αποβλήτων και στην προστασία του περιβάλλοντος.

Η ζωτική σημασία των ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΜΕΝΩΝ ΕΞΑΡΤΗΜΑΤΩΝ ΣΤΟΥΣ ΠΥΡΟΣΒΕΣΤΗΡΕΣ

Σε μια εποχή όπου η πρόληψη και η αντιμετώπιση πυρκαγιών αποτελεί ζωτικό μέλημα για την προστασία της ανθρώπινης ζωής και της περιουσίας, η χρήση πιστοποιημένων εξαρτημάτων στους πυροσβεστήρες δεν είναι απλώς μια επιλογή, αλλά μια αδιαμφισβήτητη **αναγκαιότητα**.

ΓΙΑΤΙ ΤΑ ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΜΕΝΑ ΕΞΑΡΤΗΜΑΤΑ ΕΙΝΑΙ ΑΠΑΡΑΙΤΗΤΑ:

- **Ασφάλεια:** Η χρήση σωστών εξαρτημάτων διασφαλίζει την ασφάλεια των χρηστών, αποτρέποντας τυχόν ατυχήματα ή τραυματισμούς. Πιστοποιημένα εξαρτήματα, κατασκευάζονται με αυστηρές προδιαγραφές, εξασφαλίζοντας την αντοχή και την ακεραιότητα του πυροσβεστήρα κατά τη χρήση.
- **Αξιοπιστία:** Τα κατάλληλα εξαρτήματα συμβάλλουν στην ομαλή λειτουργία του πυροσβεστήρα, εξασφαλίζοντας άψογη απόδοση σε κρίσιμες στιγμές. Η χρήση εξαρτημάτων που έχουν πιστοποιηθεί με τον εκάστοτε πυροσβεστήρα ελαχιστοποιεί τις πιθανότητες δυσλειτουργίας, διασφαλίζοντας την απρόσκοπτη ροή του κατασβεστικού υλικού και την αποτελεσματική κατάσβεση της πυρκαγιάς.
- **Συμμόρφωση:** Η χρήση εγκεκριμένων από τον κατασκευαστή εξαρτημάτων που έχουν πιστοποιηθεί με τον εκάστοτε πυροσβεστήρα και αποτελούν μέρος της πιστοποίησης διασφαλίζει την τήρηση των απαραίτητων προδιαγραφών και κανονισμών. Πυροσβεστήρες με μη πιστοποιημένα εξαρτήματα δύναται να μην πληρούν τις προδιαγραφές ασφαλείας, θέτοντας σε κίνδυνο χρήστες και περιουσίες, ενώ παράλληλα μπορεί να οδηγήσουν σε πρόστιμα.

ΚΙΝΔΥΝΟΙ ΑΠΟ ΤΗ ΧΡΗΣΗ ΑΚΑΤΑΛΛΗΛΩΝ ΕΞΑΡΤΗΜΑΤΩΝ:

- **Ατυχήματα:** Η χρήση ακατάλληλων εξαρτημάτων μπορεί να οδηγήσει σε ατυχήματα, τραυματισμούς ή ακόμα και θανάσιμους κινδύνους. Απιστοποίητα εξαρτήματα υπό πίεση μπορούν να προκαλέσουν σοβαρά τραύματα στους χειριστές, ενώ η δυσλειτουργία του πυροσβεστήρα μπορεί να θέσει σε κίνδυνο ζωές και περιουσίες.
- **Ζημιές:** Η χρήση ακατάλληλων εξαρτημάτων στους πυροσβεστήρες μπορεί να οδηγήσει σε καθυστερήσεις στην κατάσβεση της πυρκαγιάς, θέτοντας σε κίνδυνο ανθρώπινες ζωές και περιουσίες. Η αδυναμία σωστής λειτουργίας του πυροσβεστήρα μπορεί να επιτείνει την εξάπλωση της πυρκαγιάς, με δυσμενείς συνέπειες.
- **Επιπλέον κόστος:** Η χρήση ακατάλληλων εξαρτημάτων μπορεί να συνεπάγεται επιπλέον κόστος για επισκευές, αντικαταστάσεις και το πιο σημαντικό δυσλειτουργία του πυροσβεστήρα την κρίσιμη στιγμή.

ΕΛΕΓΧΤΕ ΤΙΣ ΣΗΜΑΝΣΕΙΣ ΚΑΙ ΤΑ ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΤΙΚΑ:

Βεβαιωθείτε ότι τα εξαρτήματα που επιλέγετε διαθέτουν τις απαραίτητες σήμανσεις και πιστοποιητικά που αποδεικνύουν την καταλληλότητα και την πιστοποίησή τους για χρήση με συγκεκριμένους πυροσβεστήρων. Ο κάθε πυροσβεστήρας πιστοποιείται με συγκεκριμένα εξαρτήματα τα οποία θα πρέπει να χρησιμοποιούνται στους επανελέγχους – επιθεωρήσεις.

ΜΗΝ ΚΑΝΕΤΕ ΕΚΠΤΩΣΕΙΣ ΣΤΗΝ ΑΣΦΑΛΕΙΑ:

Η εξοικονόμηση λίγων χρημάτων με την επιλογή μη πιστοποιημένων εξαρτημάτων μπορεί να έχει ολέθριες συνέπειες. Επενδύστε στην ασφάλεια και επιλέξτε πάντα πιστοποιημένα εξαρτήματα για τους πυροσβεστήρες σας.

ΣΥΜΠΕΡΑΣΜΑ:

Η χρήση σωστών και πιστοποιημένων εξαρτημάτων στους πυροσβεστήρες δεν αποτελεί πολυτέλεια, αλλά ζωτικής σημασίας επένδυση στην ασφάλεια, την αξιοπιστία και την αποτελεσματικότητα. Η επιλογή και η χρήση κατάλληλων εξαρτημάτων φέρει πολλαπλά οφέλη, προστατεύοντας ζωές, περιουσίες.

ΤΟΥ ΑΠΟΣΤΟΛΗ ΣΚΛΑΒΟΥΝΑΚΗ
Μηχανολόγος - Μηχανικός
Τμήμα Πωλήσεων
Πυροσβεστικών Ελλάδος



Οργάνωση και διαχείριση ΑΠΟΘΗΚΗΣ

ΤΟΥ ΦΙΛΙΠΠΟΥ ΣΩΤΗΡΙΟΥ

Προϊστάμενος Κέντρου Διανομής Πυροσβεστικού
ΕξοπλισμούΚεντρικών Εγκαταστάσεων Χανίων



Οργάνωση και διαχείριση αποθήκης, μία από τις πιο σημαντικές λειτουργίες κάθε σύγχρονης επιχείρησης ή οργανισμού. Η αποθήκη αποτελεί την «καρδιά» του συστήματος logistics και η σωστή οργάνωσή της είναι η βάση για την αποτελεσματική λειτουργία ολόκληρης της εφοδιαστικής αλυσίδας.

Μεταξύ άλλων, η αποθήκη μίας επιχείρησης αποτελεί:

- 1) Το χώρο φύλαξης του αποθέματος των προϊόντων της
- 2) Το κέντρο παραλαβής πρώτων υλών, καθώς και ενδιάμεσων προϊόντων από τους προμηθευτές για την υποστήριξη της παραγωγής των τελικών προϊόντων
- 3) Το κέντρο επεξεργασίας και ετοιμασίας των παραγγελιών
- 4) Το κέντρο διανομής και ανεφοδιασμού των καταστημάτων μίας αλυσίδας επιχειρήσεων

Βελτιστοποίηση αποθήκης και η σημασία της

Η οργάνωση και διαχείριση αποθήκης, λόγω της σημασίας της, είναι σημαντικό να αντιμετωπίζεται συστηματικά από κάθε επιχείρηση, ανεξαρτήτως μεγέθους. Είναι γεγονός ότι κάθε αποθήκη παρουσιάζει τις δικές της ξεχωριστές προκλήσεις για να λειτουργήσει με το βέλτιστο δυνατό τρόπο. Γι' αυτό, ο σωστός σχεδιασμός της πρέπει πάντα να λαμβάνει υπόψη ιδιαιτερότητες όπως ο διαθέσιμος χώρος και ο αριθμός - τύπος των προϊόντων προς αποθήκευση. Όσο μάλιστα αυξάνεται ο αριθμός και η ποικιλία των προϊόντων τόσο αυξάνεται και η πολυπλοκότητα του προβλήματος. Σε κάθε περίπτωση, η διαχείριση της αποθήκης, όταν πραγματοποιείται με επαγγελματικό τρόπο, μπορεί να προσφέρει σημαντική βελτίωση της πρακτικότητας, καθώς και μείωση του λειτουργικού της κόστους. Ποια είναι όμως τα βασικά σημεία στην οργάνωση και διαχείριση αποθήκης;



5 βήματα για αποτελεσματική οργάνωση και διαχείριση αποθήκης

1. Ο χώρος και η σωστή επιλογή του

Το πρώτο βήμα για να λειτουργήσει σωστά η αποθήκη μίας επιχείρησης είναι η επιλογή του κατάλληλου χώρου. Ο χώρος πρέπει να πληροί ορισμένες προϋποθέσεις όπως: Ευκολία παραλαβής, παράδοσης και μεταφοράς προϊόντων και υλικών, Αποτελεσματική εξυπηρέτηση των τμημάτων ολόκληρης της εταιρείας, Βέλτιστη αξιοποίηση κάθε διαθέσιμου κυβικού εκατοστού.

2. Εργασία και αύξηση της παραγωγικότητας

Μεγάλο μέρος του κόστους λειτουργίας μιας αποθήκης αποτελεί η εργασία. Γι' αυτό, πρέπει αφενός να αξιοποιείται σωστά ο χρόνος εργασίας αφετέρου να παρέχεται στους εργαζομένους ο κατάλληλος εξοπλισμός ο οποίος θα αυξήσει την παραγωγικότητά τους.

3. Σωστός χωροταξικός σχεδιασμός προϊόντων και υλικών

Στο χώρο της αποθήκης συνεχώς διακινούνται προϊόντα. Ο χωροταξικός σχεδιασμός σχετίζεται άμεσα και με τη διαχείριση υλικού και προϊόντων, αφού σκοπεύει στην εξασφάλιση ικανοποιητικών συνθηκών ροής των υλικών εντός της αποθήκης. Κάποια από τα κριτήρια που πρέπει όλοι να έχουμε κατά νου και με βάση τα οποία αξιολογείται ο σωστός χωροταξικός σχεδιασμός είναι: Η ελαχιστοποίηση των καθυστερήσεων κατά τη μεταφορά και την αποθήκευση των προϊόντων, η ικανότητα του συστήματος να προσαρμόζεται σε μεταβολές και η εξασφάλιση συνθηκών άνεσης και ασφάλειας για την ανθρώπινη εργασία.

4. Ασφάλεια αποθήκης, προϊόντων και ανθρώπων

Η οργάνωση και διαχείριση αποθήκης πρέπει να πραγματοποιείται λαμβάνοντας υπόψη την ασφάλεια του εξοπλισμού της αποθήκης, των προϊόντων και φυσικά των ανθρώπων που δραστηριοποιούνται καθημερινά σε αυτήν. Έτσι, θα διασφαλίζεται η προστασία της από τυχόν καταστροφές και ατυχήματα.

5. Καταγραφή του αποθέματος

Η λογιστική αρχή της αποθήκης δεν είναι ανεξάρτητη, αλλά συνδυάζεται με την λογιστική ολόκληρης της επιχείρησης. Έτσι, κάθε εισαγωγή ή εξαγωγή υλικού προς αυτή πρέπει να καταγράφεται. Με αυτό τον τρόπο θα έχετε έλεγχο της αποθήκης και γνώση του αποθέματος ανά πάσα στιγμή.

Όλα τα παραπάνω που ανέφερα μπορούμε να πούμε ότι είναι το κλειδί της επιτυχίας για μια κλειστή αποθήκη όπως έχουμε καταφέρει μέχρι και σήμερα στην MOBIAIK με σεβασμό πάντα στα προϊόντα μας και με σκοπό την καλύτερη εξυπηρέτηση των πελατών μας .

ΕΠΙΠΤΩΣΕΙΣ ΤΩΝ ΣΥΜΒΑΝΤΩΝ ΣΤΗΝ ΕΡΥΘΡΑ

και των επιθέσεων των Χούθι στις Εισαγωγές και τις Τιμές στην Ευρώπη

Η Ερυθρά Θάλασσα, ζωτικής σημασίας θαλάσσια οδός για το παγκόσμιο εμπόριο, αντιμετωπίζει σοβαρές απειλές από τις επιθέσεις των Χούθι, μιας ανταρτοομάδας στην Υεμένη. Οι επιθέσεις αυτές θέτουν σε κίνδυνο την ασφάλεια της ναυτιλίας, με δυσμενείς επιπτώσεις στις εισαγωγές και τις τιμές στην Ευρώπη. Στόχος των επιθέσεων είναι η πρόκληση οικονομικής ζημιάς και η αποσταθεροποίηση της περιοχής.

Οι επιπτώσεις για τις εισαγωγές είναι πολύ σημαντικές:

Διαταραγμένες λωρίδες ναυτιλίας: Ο φόβος για επιθέσεις έχει προκαλέσει τις ναυτιλιακές εταιρείες να επαναδρομολογούν τα πλοία, αυξάνοντας σημαντικά τους χρόνους ταξιδιού και το κόστος μεταφοράς. Οι ναυτιλιακές εταιρείες επιλέγουν τη μεγαλύτερη διαδρομή γύρω από το Ακρωτήριο της Καλής Ελπίδας της Αφρικής, επηρεάζοντας περαιτέρω τους χρόνους παράδοσης (ως και 20 μέρες πιο χρονοβόρο ταξίδι).

Αυξημένο κόστος ασφάλισης και ασφάλειας:

Ο αυξημένος κίνδυνος επιθέσεων έχει οδηγήσει σε αύξηση των ασφαλιστρών για τα πλοία που διασχίζουν την Ερυθρά Θάλασσα.

Σημεία συμφόρησης στην αλυσίδα εφοδιασμού:

Η διαταραχή στις λωρίδες ναυτιλίας έχει δημιουργήσει σημεία συμφόρησης στην παγκόσμια αλυσίδα εφοδιασμού. Οι καθυστερήσεις στις παραδόσεις και οι ελλείψεις συγκεκριμένων αγαθών γίνονται όλο και πιο συχνές. Εκτός από επιπτώσεις στις εισαγωγές, υπάρχουν και επιπτώσεις στις τιμές:

Αυξήσεις τιμών για τους καταναλωτές:

Η συνδυασμένη επίδραση του αυξημένου κόστους μεταφοράς, των υψηλότερων ασφαλιστρών και των πιθανών ελλείψεων ανεβάζει τις τιμές των εισαγόμενων αγαθών στην Ευρώπη.

Πληθωριστικές πιέσεις

Οι αυξανόμενες τιμές των εισαγωγών συμβάλλουν στις πληθωριστικές πιέσεις σε ολόκληρη την Ευρώπη. Αυτό μπορεί να οδηγήσει σε μείωση της αγοραστικής δύναμης για τους ευρωπαϊούς καταναλωτές, επηρεάζοντας το βιοτικό τους επίπεδο.

Διαταραχές σε συγκεκριμένους τομείς:

Οι βιομηχανίες που εξαρτώνται σε μεγάλο βαθμό από τις εισαγωγές της Ερυθράς Θάλασσας, όπως η ενέργεια και η μεταποίηση, αντιμετωπίζουν πιθανές διακοπές λόγω προβλημάτων στην αλυσίδα εφοδιασμού. Αυτό θα μπορούσε να οδηγήσει σε επιβράδυνση της παραγωγής και απώλεια θέσεων εργασίας.

ΤΟΥ ΜΙΧΑΛΗ ΒΑΡΔΑΚΗ
Ηλεκτρονικός Μηχανικός
Προϊστάμενος Τμήματος
Εισαγωγών Ιατρικού Εξοπλισμού

Η αστάθεια στην Ερυθρά Θάλασσα αποτελεί σοβαρή απειλή για την παγκόσμια οικονομία και ασφάλεια, και φαίνεται ότι φτάνει στο αποκορύφωμα της, τον Απρίλιο και Μάιο. Η αντιμετώπιση της απειλής των Χούθι και η διασφάλιση της ελεύθερης ροής αγαθών μέσω της Ερυθράς Θάλασσας είναι κρίσιμης σημασίας τόσο για τις ευρωπαϊκές οικονομίες όσο και για τους καταναλωτές. Πρόβλεψη εξομάλυνσης σε αυτή την κρίση δεν δύναται να υπάρξει. Το μόνο σίγουρο είναι ότι στους επόμενους μήνες δεν φαίνεται να έχουμε κάποια αλλαγή της κατάστασης καθώς τα νέα που έρχονται από την Μέση Ανατολή δεν είναι θετικά.



ΑΝΑΚΑΛΥΠΤΟΝΤΑΣ ΤΗΝ ΣΗΜΑΣΙΑ ΤΗΣ ΕΠΙΤΟΙΧΙΑΣ ΑΝΕΜΗΣ

Η πυρασφάλεια αποτελεί αναπόσπαστο πυλώνα σε διάφορους βιομηχανικούς κλάδους, προστατεύοντας ζωές και περιουσίες από τις καταστροφές της φωτιάς. Ανάμεσα στον εποπτευόμενο εξοπλισμό αφιερωμένο σε αυτό το σκοπό, η επιτοίχια ανέμη αναδύεται ως κρίσιμο στοιχείο στην πρόληψη και την καταστολή των πυρκαγιών. Η κατανόηση της σημασίας τους αποκαλύπτει τον πολύ σημαντικό ρόλο τους στη διασφάλιση της τήρησης των προτύπων πυρασφάλειας.

Η MOBIAIK A.E. βρίσκεται στην πρωτοπορία της κατασκευής και διανομής εξαιρετικά ποιοτικού εξοπλισμού πυρασφάλειας, συμπεριλαμβανομένων των επιτοίχιων ανέμων. Με αφοσίωση στην καινοτομία, την ποιότητα και την ικανοποίηση των συνεργατών, η MOBIAIK συνεχίζει να εμπλουτίζει σε αξιόπιστο εξοπλισμό για την προστασία ζωών και περιουσίας από τον κίνδυνο της φωτιάς.

Η Κατανόηση της Επιτοίχιας Ανέμης:

Η επιτοίχια ανέμη λειτουργεί ως ουσιαστικός μηχανισμός σχεδιασμένος για την παροχή υποπίεσης νερού για την κατάσβεση πυρκαγιών. Συνήθως αποτελούνται από ένα κυλινδρικό τύμπανο που φιλοξενεί μήκος ανέμης, συμπληρωμένο με ένα ακροφύσιο και ένα μηχανισμό βαλβίδας για αποδοτική λειτουργία. Η κύρια λειτουργία τους έγκειται στην παροχή άμεσης κατάσβεσης σε πυρκαγιές, διευκολύνοντας τον άμεσο περιορισμό και κατάσβεση της φωτιάς.

Σημασία της Χρήσης:

Η χρήση των επιτοίχιων ανέμων είναι ζωτικής σημασίας στα πρωτόκολλα πυρασφάλειας για πολλούς λόγους. Η άμεση αντίδρασή τους επιτρέπει άμεση δράση αντιμετώπισης μικρών πυρκαγιών, αποτρέποντας την εξέλιξή τους σε καταστροφικά περιστατικά. Με την αποτελεσματικότητά τους στον άμεσο περιορισμό των πυρκαγιών, η επιτοίχια ανέμη αποτελεί εργαλείο πρώτης γραμμής άμυνας, μειώνοντας τη ζημιά και εξασφαλίζοντας την ασφάλεια των ατόμων εντός του χώρου.

Σύγκριση με άλλες Λύσεις:

Σε σύγκριση με άλλες εναλλακτικές λύσεις πυρασφάλειας όπως οι πυροσβεστήρες και τα συστήματα εκτόξευσης νερού sprinkler, η επιτοίχια ανέμη προσφέρει διάφορα πλεονεκτήματα. Η ευκολία χρήσης και η επέκταση του εύρους τους επιτρέπουν στους χρήστες να αντιμετωπίζουν πυρκαγιές αποτελεσματικά, ακόμα

και σε δύσκολα περιβάλλοντα. Επιπλέον, η συνεχής παροχή νερού που παρέχει η επιτοίχια ανέμη εξασφαλίζει συνεχή μη διακοπτόμενη προσπάθεια κατάσβεσης της φωτιάς, καθιστώντας την πολύ σημαντικές σε όλες τις καταστάσεις πυρκαγιών.

Τύποι Επιτοίχιας Ανέμης:

Η ανέμη διατίθεται σε διάφορες διαμορφώσεις για να εξυπηρετεί διάφορες εφαρμογές. Υπάρχουν διαθέσιμες χειροκίνητες και αυτόματες ανέμες, προσφέροντας ευελιξία στη λειτουργία. Επιπλέον, οι σταθερές και οι αναρτώμενες ανέμες καλύπτουν διαφορετικές χωρικές απαιτήσεις, διασφαλίζοντας τη βέλτιστη τοποθέτησή τους σε διαφορετικά περιβάλλοντα. Κατά την επιλογή του κατάλληλου τύπου, πρέπει να ληφθούν υπόψη παράγοντες όπως το μέρος που θα γίνει εγκατάσταση, η προσβασιμότητα και οι προβλεπόμενοι κίνδυνοι πυρκαγιάς.

Τομείς Εφαρμογής:

Η ευελιξία των επιτοίχιων ανέμων βρίσκει εφαρμογή σε μια ποικιλία βιομηχανικών κλάδων, συμπεριλαμβανομένων βιομηχανικών εγκαταστάσεων, εμπορικών κτιρίων, κατοικιών και ναυτιλιακών πλοίων. Πραγματικά παραδείγματα τονίζουν την αποτελεσματικότητά τους στη μείωση των κινδύνων πυρκαγιάς, από αποθήκες έως γραφεία και πλατφόρμες στη θάλασσα. Η διαρκής παρουσία τους υπογραμμίζει τον αναντικατάστατο ρόλο τους στις σύγχρονες πρακτικές πυρασφάλειας.

Συμπέρασμα:

Συνοψίζοντας, οι επιτοίχιες ανέμες αποτελούν αναντικατάστατα εργαλεία στον τομέα της πυρασφάλειας, προσφέροντας γρήγορη αντίδραση και αποτελεσματική δυνατότητα κατάσβεσης. Είναι απαραίτητο για ατομικά και οργανωσιακά επίπεδα να δίνουν προτεραιότητα στην εγκατάσταση και συντήρηση της ανέμης ως μέρος των μέτρων πυρασφάλειας.

ΤΟΥ ΧΡΗΣΤΟΥ ΣΤΑΥΡΙΔΗ
Μηχανικός Παραγωγής & Διοίκησης
Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικού Εξοπλισμού



Πώς να αποκτήσετε νέους πελάτες και να αυξήσετε το πελατολόγιο σας



ΤΟΥ ΜΑΝΩΛΗ ΣΤΑΥΡΟΥΛΑΚΗ
Τεχνολόγος - Οινολόγος
Τμήμα Πωλήσεων
Πυροσβεστικού Εξοπλισμού Ελλάδος

Η απόκτηση νέων πελατών είναι κρίσιμης σημασίας για την ανάπτυξη και την επιτυχία μιας επιχείρησης. Όταν καταφέρνετε να προσελκύσετε νέους πελάτες και να τους κερδίσετε ως πιστούς πρεσβευτές της εταιρείας σας, μπορείτε να δημιουργήσετε μια σταθερή και ανθεκτική βάση πελατολογίου που θα σας υποστηρίξει στο μέλλον. Παρακάτω θα σας παρουσιάσουμε μερικές στρατηγικές που μπορείτε να χρησιμοποιήσετε για να αποκτήσετε νέους πελάτες:

1 Κατανόηση του κοινού σας

Πριν ξεκινήσετε να προσπαθείτε να προσελκύσετε νέους πελάτες, είναι σημαντικό να κατανοήσετε ποιο είναι το κοινό που θέλετε να απευθυνθείτε. Κατανοήστε τις ανάγκες, τα προβλήματα και τις προτιμήσεις τους, και δημιουργήστε μια στρατηγική που να απευθύνεται αποτελεσματικά σε αυτά.

2 Διαφοροποίηση και προσφορά αξίας

Για να προσελκύσετε νέους πελάτες, πρέπει να διαφοροποιηθείτε από τους ανταγωνιστές σας και να προσφέρετε μια μοναδική αξία. Αυτό, μπορεί να περιλαμβάνει την παροχή εξατομικευμένων λύσεων, την προσφορά προσιτών τιμών ή τις εξαιρετικές υπηρεσίες πελατών. Βεβαιωθείτε ότι η εταιρεία σας ξεχωρίζει σε έναν γεμάτο ανταγωνισμό και ότι οι νέοι πελάτες γνωρίζουν το πλεονέκτημα που προσφέρετε.

3 Προώθηση μέσω των κατάλληλων καναλιών

Για την επιτυχή απόκτηση νέων πελατών, πρέπει να προωθήσετε την εταιρεία και τις υπηρεσίες σας μέσω των κατάλληλων καναλιών. Μελετήστε ποια μέσα επικοινωνίας χρησιμοποιεί το κοινό που στοχεύετε και προσαρμόστε τη στρατηγική σας ανάλογα. Αυτό μπορεί να περιλαμβάνει διαφημίσεις σε κοινωνικά δίκτυα, email marketing, καμπάνιες διαφήμισης και άλλες μορφές προώθησης.

4 Συνεργασία με influencers

Οι influencers μπορούν να έχουν μεγάλη επίδραση στην απόκτηση νέων πελατών. Αναζητήστε influencers που συνδέονται με τη βιομηχανία ή τον τομέα σας και συνεργαστείτε μαζί τους για την προώθηση των προϊόντων ή των υπηρεσιών σας. Οι φανς και οι ακόλουθοί τους μπορούν να γίνουν πιθανοί πελάτες.

5 Παροχή άριστης εξυπηρέτησης πελατών

Μια άριστη εξυπηρέτηση πελατών είναι κρίσιμη για την απόκτηση και διατήρηση των πελατών. Αναπτύξτε μια στρατηγική που να προσφέρει γρήγορη και φιλόξενη εξυπηρέτηση, και αναγνωρίστε τις ανάγκες των πελατών για να προσφέρετε εξατομικευμένη υποστήριξη.

Ευελπιστούμε ότι αυτές οι στρατηγικές θα σας βοηθήσουν να αποκτήσετε νέους πελάτες.

Ενημέρωση των εργαζομένων της MOBIAK Α.Ε. για θέματα που αφορούν την υγεία και την ασφάλεια

ΤΗΣ ΣΟΦΙΑΣ ΑΠΟΣΤΟΛΑΚΗ

Επιστήμη και Τεχνολογία Υλικών Msc
Τμήμα Εξαγωγών Πυροσβεστικού
Εξοπλισμού

Η συνεχής ενημέρωση και εκπαίδευση των εργαζομένων, είναι βασική για τη διασφάλιση ενός ασφαλούς και υγιούς εργασιακού περιβάλλοντος.

Η **MOBIAK Α.Ε.** έχοντας υψηλό αίσθημα ευθύνης προς τους εργαζόμενους της και την πολιτεία, διοργανώνει σεμινάρια και ομιλίες ειδικευμένων ατόμων προς όλο το προσωπικό, για θέματα που αφορούν την υγεία και την ασφάλεια.

Με αυτόν τον τρόπο η εταιρία, διασφαλίζει ότι όλοι οι εργαζόμενοι της, είναι **εκπαιδευμένοι** και έχουν λάβει τις απαραίτητες πληροφορίες σχετικά

με τους κινδύνους που ενδέχεται να αντιμετωπίσουν στο χώρο εργασίας, και όχι μόνο, καθώς και να λαμβάνουν τα απαραίτητα **μέτρα πρόληψης** ανάλογα την περίπτωση. Η ενεργή συμμετοχή τους μπορεί να οδηγήσει σε πιο αποτελεσματικές πρακτικές ασφάλειας και υγείας.

Στον χώρο της εταιρίας έχει πραγματοποιηθεί άσκηση σεισμού, με την βοήθεια της πυροσβεστικής υπηρεσίας, καθώς και σεμινάρια πρώτων βοηθειών από το ΕΚΑΒ Χανίων. Η ενημέρωση των εργαζομένων συνεχίζεται με **ομιλίες γιατρών** όλων των κλάδων.



Οι ομιλίες αυτές μπορούν να παρέχουν πολύτιμες πληροφορίες σχετικά με την υγεία και την ασφάλεια στον εργασιακό χώρο. Παράλληλα, μπορούν να βοηθήσουν στην ανάπτυξη και εφαρμογή πολιτικών υγείας και ευεξίας στην εταιρία βασισμένων σε επιστημονικά δεδομένα και στις ανάγκες των εργαζομένων. Αυτό περιλαμβάνει **συμβουλές** για την πρόληψη ασθενειών και τραυματισμών, καθώς και τη

διαχείριση του στρες και τη διατήρηση της ψυχολογικής και σωματικής υγείας.

Συνολικά, η ενημέρωση των εργαζομένων για θέματα υγείας και ασφάλειας έχει **μακροπρόθεσμα οφέλη** τόσο για τους εργαζόμενους όσο και για την εργοδοσία, συμβάλλοντας στη δημιουργία ενός ασφαλούς, υγιούς και παραγωγικού εργασιακού περιβάλλοντος.

ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ ΕΥΘΥΝΗ

- Ο Εθελοντικός Οργανισμός για τα παιδιά «Το χαμόγελο του παιδιού» ευχαριστεί θερμά την εταιρεία MOBIAK για τη διαχρονική και έμπρακτη στήριξη στο έργο του Οργανισμού.
- Τα μέλη του Συλλόγου Φιλόπρωχοι Αδελφοί Φιλόπρωχο Συσσίτιο Σπλάτζας Χανίων, ευχαρίστησαν τη MOBIAK μέσω δημοσίευσής τους σε τοπική εφημερίδα, για την συμπαράστασή τους στο έργο των συσσιτίων μέσω των συνεχών προσφορών τους.
- Ο Όμιλος UNESCO Πειραιώς και Νήσων προχώρησε σε απονομή αναμνηστικού επαίνου στη MOBIAK για την σημαντική στήριξη που παρείχε προς τον Όμιλο και το κοινωνικό του έργο.
- Η Διοικούσα Επιτροπή του Πανελληνίου Ιερού Ιδρύματος Ευαγγελίστριας Τήνου εξέφρασε τις θερμότερες ευχαριστίες της στον Πρόεδρο της εταιρείας, κο Εμμανουήλ Σβουράκη, για την χορηγία που πραγματοποίησε στον χώρο τους.
- Το ΕΚΑΒ Χανίων ευχαρίστησε τον κύριο και την κυρία Σβουράκη για τη φιλοξενία τους στις κεντρικές εγκαταστάσεις της εταιρείας στα Χανιά, ενώ τους συνέχαιραν για το έργο τους και την καινοτόμο επιχείρηση που έχουν δημιουργήσει.
- Τα μέλη του Δ.Σ του Πολιτιστικού Συλλόγου Καθιανών “Η Ειρήνη” εξέφρασαν τις θερμές ευχαριστίες τους προς τη MOBIAK για την ευγενική χρηματική χορηγία της προς τον σύλλογο.
- Τα Δ.Σ του Πανακρωτηριακού, της Ε.Θ.Κ και των Λεόντων, ευχαρίστησαν τη MOBIAK, μεγάλο χορηγό των Ακαδημιών τους, για την συμβολή της στην υλοποίηση του 1ου Aris Soccer School στο γήπεδο Καθιανών Ακρωτηρίου Χανίων.
- Ο Σύλλογος Δρομέων Υγείας Χανίων ευχαρίστησε θερμά την εταιρεία για την προσφορά της σε προϊόντα για την κοπή της βασιλόπιτας του συλλόγου.

- Τα Δ.Σ του Πανακρωτηριακού, της Ε.Θ.Κ και των Λεόντων Ακρωτηρίου, οι προπονητές και οι αθλητές των ποδοσφαιρικών ομάδων, ευχαρίστησαν τον Πρόεδρο και Διευθύνοντα Σύμβουλο της MOBIAK, Εμμανουήλ Σβουράκη, για την ανακαίνιση των πάγκων του γηπέδου Καθιανών.
- Ο εφημέριος της ενορίας Μουρνιών Χανίων, ευχαρίστησε μέσω επιστολής τον Πρόεδρο και Διευθύνοντα Σύμβουλο της εταιρείας, κύριο Εμμανουήλ Σβουράκη, για την ευγενική δωρεά του στη λαχειοφόρο αγορά που πραγματοποίησε η ενορία.
- Ο Πρόεδρος του Δ.Σ. του Φιλόπρωχου Συσσιτίου Σπλάτζας Χανίων, ευχαρίστησε τη MOBIAK για την προσφορά της μέσω δωροεπιταγής, καλύπτοντας έτσι σημαντικό μέρος των αναγκών του συλλόγου.
- Το τμήμα της άρσης βαρών του Α.Ο Κύδων, προχώρησε σε ευχαριστήρια ανακοίνωση προς την εταιρεία και τον Πρόεδρο της, Εμμανουήλ Σβουράκη, ο οποίος για ακόμα μία χρονιά στάθηκε δίπλα τους στηρίζοντας την τόσο σημαντική προσπάθεια των αθλητών του τμήματος.



MOBIAK®

FIREFIGHTING • GASES • MEDICAL est. 1977





Επιβράβευση Συνεργάτη

ΤΗΣ ΣΟΦΙΑΣ ΨΥΛΛΑΚΗ

Ηλ. Μηχανικός & Μηχανικός Η/Υ
Προϊσταμένη Πωλήσεων
Πυροσβεστικού Τμήματος Ελλάδος

Η εταιρεία «ΑΛΜΠΑΝΙΔΗΣ Α. ΧΡΗΣΤΟΣ», από το 2009 δραστηριοποιείται στον χώρο των πυροσβεστικών ειδών ως δεύτερη γενιά της επιχείρησης που από το 1997 στηρίζει την ύπαρξη της στην ποιότητα των προϊόντων και των υπηρεσιών που προσφέρει.

Τα γραφεία της εδρεύουν στην οδό Δ. Σολωμού 7 στην Ξάνθη και το εξειδικευμένο προσωπικό της προσφέρει τις υπηρεσίες του ξεκινώντας από την μελέτη πυροπροστασίας, την προμήθεια πυροσβεστικού εξοπλισμού και την εγκατάσταση συστημάτων πυρόσβεσης και πυρανίχνευσης.

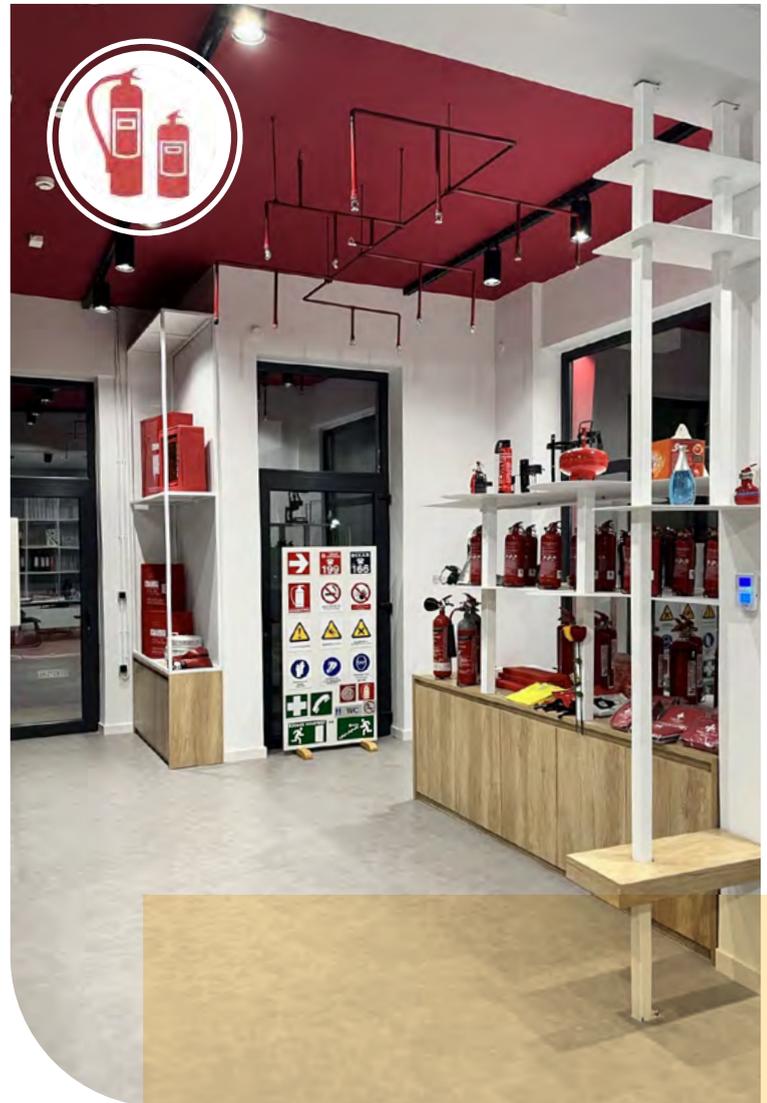
Επίσης, διαθέτει πιστοποιητικό αναγνωρισμένης εταιρείας και πιστοποιητικό αρμοδίου ατόμου για τον περιοδικό έλεγχο, συντήρηση και αναγόμωση πυροσβεστήρων.

Η βιοτεχνία συντήρησης και αναγόμωσης πυροσβεστήρων εδρεύει στο Αυξέντιο Ξάνθης και το άριστα καταρτισμένο προσωπικό της δίνει σημασία και στην παραμικρή λεπτομέρεια εστιάζοντας στην συνέλεια και τον επαγγελματισμό.

Η επιχείρηση διατηρεί την πελατεία της επί 27 συναπτά έτη, προσελκύει νέους πελάτες και πρωτοπορεί απέναντι στον ανταγωνισμό προσπαθώντας καθημερινά να καλύψει τις ανάγκες, τις απαιτήσεις και τις επιθυμίες των πελατών της στο βέλτιστο κόστος.

“ **«Με γνώμονα την εξυπηρέτηση και την ικανοποίηση του πελάτη, θέτουμε καθημερινά νέους στόχους ανάπτυξης και διεύρυνσης των προϊόντων και των υπηρεσιών που προσφέρουμε»**

Αλμπανίδης Χρήστος



Αγαπητέ Χρήστο,

Με αυτή την Ευκαιρία θα θέλαμε να σας Ευχαριστούμε για την Άψογη Συνεργασία που έχουμε όλα αυτά τα Χρόνια και να σας Επιβραβεύσουμε με Προϊόντα Συνολικής Αξίας

500€